

Поле Августу

Международная газета для земледельцев Апрель 2019 №4 (186)

С нами расти легче

Через знания – к успеху!



Уважаемый читатель!

Наше время резко повысило спрос на людей, хорошо знающих свое дело до тонкостей. Такие востребованы всегда и везде.

Именно на подготовку таких асов земледелия нацелены обучающие семинары, Дни поля, агроолимпиады, которые компания «Август» организует для партнеров хозяйств. А на Ставрополье почти 20 лет проводится двухдневная «Школа агронома». Приветствуя ее участников в феврале этого года, министр сельского хозяйства Ставропольского края В. Н. Ситников подчеркнул, что «Августу» в регионе удалось воспитать целое поколение «агрономов современного формата, которые выдают великолепные результаты» (стр. 5). Среди них он назвал главного агронома колхоза-племзавода «Казьминский» А. В. Острикова. Здесь в среднем собрали 94 ц/га зерна!

Ну а героя номера можно назвать образцом профессионального отношения к делу. Его отличает не только прекрасное знание «матчасти», но и стремление постоянно учиться новому и учить других (стр. 2 - 3). Именно таким людям мы адресуем материалы номера. Например, в отчете с конференции «Где маржа» рассказываем, где искать новые возможности повышения урожая и прибыли (стр. 4), в материале на стр. 8 - 9 – о новом цифровом приложении, которое позволит даже при больших площадях посевов не оставить без присмотра ни одно поле. На стр. 6 знакомим с технологией выращивания сои, применяя которую, курское хозяйство стабильно получает урожай около 40 ц/га.

О возможностях, которые дает хозяйству сотрудничество с учеными «Агроанализ-Центра», на стр. 10 рассказывает его руководитель. На стр. 11 технологи «Августа» анализируют практику защиты растений в Приамурье и делают вывод: некоторые подходы здесь надо менять!

А на заглавном фото (слева направо) – специалисты «Августа» на «Школе агронома-2019» В. Д. Панченко, Т. С. Крылова и А. А. Шебзухов.

Фото О. Сейфуллиной

Ваше «Поле Августу»



стр. 2-3

Мастер всегда учится!



стр. 5

Где искать маржу в АПК



стр. 6

Как вырастить 40 ц/га сои



стр. 8-9

«Цифра» и пестициды



стр. 10

Ставим диагноз вашему полю!

Герой номера

Профессионалу надо **все время учиться**

Так считает герой этого номера. Он постоянно учится сам и учит других – производить сельхозпродукцию с высокой эффективностью, все время повышать «потолок» урожая и прибыльность земледелия. Он разрабатывает и непрерывно совершенствует технологии выращивания многих сельхозкультур, привлекает к этому заинтересованных специалистов, организует совместный поиск, испытание, внедрение, обучение... На наши вопросы отвечает глава Курского представительства компании «Август» Александр Вениаминович АГИБАЛОВ. В начале апреля он отметил 70-летие.



А. В. Агибалов

Александр Вениаминович, поздравляем с юбилеем, желаем здоровья и новых успехов! Расскажите немного о себе.

Спасибо за поздравления... Ну, что ж, начнем издали. Родился я в 1949 году в городе Щигры – это в 60 км от Курска. После окончания школы пошел работать на завод, выучился на токаря. Отслужив в армии, поступил в Курский сельскохозяйственный институт. Когда окончил его, начал работать в колхозе «Дружба» Дмитриевского района, и сразу заместителем председателя. Затем – районная станция защиты растений, через год меня перевели в Курскую областную СТАЗР главным агрономом, а в 1978 году назначили ее начальником. В этой должности я проработал до 1992 года. Затем – фирма «ДауЭланко», это семь лет жизни...

Когда и как Вы пришли в «Август»?
В 2000 году «ДауЭланко» сократила всех региональных представителей, я временно остался без работы. А в начале июня мне позвонил один из руководителей «Августа» Владимир Львович Шапов, с которым мы были знакомы еще с того времени, когда я возглавлял областную СТАЗР, и предложил организовать в Курске представительство компании. Для меня это было неожиданно, я решил все обдумать. Меня тогда и другие компании приглашали, но после второго звонка я принял решение, и вот с 3 июля 2000 года и по сей день я здесь. Примерно через месяц в компанию пришел и мой сын Алексей. Первый год мы отработали с ним вдвоем, а затем к нам присоединился Сергей Колтунов, за ним Виктор Буренков, потом Наталья Зайцева, Татьяна Толмачева. Сейчас у нас сформировался очень хороший коллектив. Все люди грамотные, а самое главное – самостоятельные. Я не провожу никаких планерок, каждый сам свою работу планирует, знает, что, когда и как ему делать. Да, некоторые корректировки делаем, но в целом у всех своя зона ответственности. И хочу сказать, что это, в принци-

пе, правильная политика «Августа», что нет мелочной опеки. Нам доверяют, мы можем работать так, как считаем нужным, а мы стараемся делать это как можно более эффективно.

Вы в «Августе» являетесь «гуру» свекловодства. Когда начали отращивать технологию выращивания сахарной свеклы?

Еще работая на СТАЗР. В 1995 году мы впервые вырастили сахарную свеклу «без тяпки» в колхозе имени Свердлова Курского района. Тогда на площади 140 га без ручного труда получили по тем временам огромный урожай – более 400 ц/га. За такой результат в советское время вручали Звезду Героя Социалистического Труда. Но до этого мы все это изучали, прорабатывали, внедряли вместе с Иваном Ивановичем Гуреевым, который на тот момент был заместителем директора Института земледелия и защиты почв от эрозии. Прежде внедрение новых технологий часто тормозили распоряжения партийных органов, которые руководствовались лишь рекомендациями «большой» науки. Когда я, на тот момент главный агроном СТАЗР, выступая на партийно-хозяйственных активах, говорил о том, что препараты бетанальной группы надо применять независимо от фазы развития свеклы, то мне отвечали, что, согласно справочнику, это надо делать при двух парах настоящих листьев свеклы. Естественно, когда я стал начальником СТАЗР, стало проще внедрять новое. А после перестройки, когда не стало диктата партийных работников, все это пошло более-менее легко. Хозяйства стали пробовать, и у них получалось. Мы доказали и показали им, что не нужно делать лишние операции, можно получать за счет этого большую экономию...

Ну а по-серьезному я начал заниматься сахарной свеклой, когда пришел в «Август» в 2000 году, все эти годы мы совершенствуем ее технологию выращивания.

Вы, по-моему, по всей России ее внедряли...

Да, тогда в наших представительствах не везде были опытные тех-

нологи, как сейчас, и мне приходилось и в Краснодаре выступать, и в Ставрополе, и в Ростове-на-Дону – от юга России до Алтая. У нас до сих пор сохраняются добрые отношения со многими руководителями, агрономами, фермерами из соседних регионов – Орловской, Ульяновской Волгоградской и других областей. Мы продолжаем заниматься свеклой, а также зерновыми, люпином, кукурузой – всем, что дает земледельцу хороший доход. Если раньше устанавливали планку урожайности пшеницы 50-60 ц/га, то теперь – 80-100 ц/га, и самые передовые хозяйства уже получают под 90 ц/га в благоприятные годы.

«Август» силен технологическим сопровождением. Когда Вы им занимались?

Да с самого первого года. Только тогда нас двое было, а сейчас – целая команда. И мы ведем технологическое сопровождение не только применения наших препаратов, нет! Я считаю, это – только маленькая доля того, что мы делаем. Совместно с хозяйствами ищем пути повышения урожая по всем факторам его формирования – это и семена, и сорта, и питание растений, и защита, стараемся ничего не упустить. Сейчас практически все наши партнеры научились выращивать урожаи зерновых за 50-60 ц/га, и многие хозяйства уже намолачивают на круг более 80 ц/га, а каждый центнер прибавки дается с большими усилиями, поэтому нужно очень много знать. Вот мы и изучаем нормы высева, сроки посева, подкормки и многое другое. Прибавка в 3-4 ц/га не из воздуха возникает, и когда для нее нужно просто вовремя посеять, то нужно точно знать, когда наступает этот момент. Постоянно ведем опыты...

В содружестве с наукой?

Безусловно! Большинство различных испытаний мы проводим в хозяйствах, но используем и опыт Курского НИИ АПП, которым руководит Айди Ясупиевич Айдиев. Если раньше мы с руководителями сельхозпредприятий ездили в Волгоград, Краснодар, в другие се-

лекцентры, чтобы посмотреть, что собой представляют те или иные сорта различных культур, то сейчас большинство сортов зерновых есть в коллекции института, и это помогает быстрее вводить их в производство.

Назовите хозяйства, которые в партнерстве с вами добиваются наивысших результатов.

Наши «маяки» – это АО «Гарант» Беловского района, ООО «Правда» Солнцевского, ООО «Агросил» и ООО «Агроальянс Юг» Суджанского, «Ленинский призыв» Кореневского, ОАО «Новая жизнь», «Комсомолец» и «Заря» Черемисиновского, СПК «Амосовский» Медвенского, ООО «Щигрыагросервис» Щигровского районов Курской области, агрофирма «Мицнская» Орловской области... И этот список можно продолжать. Долгие годы мы сотрудничаем с ульяновскими фермерами В. В. Сялюкиным и Е. Ф. Сяпуковым и многими другими сельхозпредприятиями в других регионах.

Их руководители, специалисты – это умные, талантливые люди, они всегда в поиске новых решений, знаний и потому успешно ведут сельхозпроизводство. А ведь сколько проблем возникает у тех, кто уверен, что они уже все знают, в этом беда наша, и особенно это касается агрономической службы. Все невозможно знать. Надо постоянно учиться. Сейчас не так часто, как прежде, но бывает, что приезжаешь в хозяйство и рассказываешь, что и как следует делать, а это воспринимается настороженно – что это он приехал меня учить, я же и сам все знаю. А потом выясняется – этого не делают, того не знают, по старинке работают. Вот из-за этой самоуверенности агрономов хозяйства и недобирают урожай. А когда начинают делать то, что мы рекомендуем, порой даже просто поверив на слово, гарантированно получают 50-60 ц/га зерновых. И надо отдать должное большинству специалистов – если уж начинают с нами работать, то не уходят.

Потому что с вами интересно работать. Недаром на ваши итоговые совещания отовсюду люди съезжаются.

Конечно же, за 19 лет, что действует наше представительство, отношение к нам клиентов кардинально изменилось. Уже давно не возникает вопрос цены на препараты при обсуждении схем защиты, мы вместе ищем пути, как с максимальной эффективностью использовать каждый ресурс, получать с земли больше дохода. Вместе закладываем опыты, работаем с наукой, показываем и рассказываем снова и снова. Так что открытые, честные отношения с нашими партнерами – это наше большое преимущество. Стараемся как можно подробнее и доступнее объяснять, как работают препараты, ничего не утаивая, предупреждая о возможных последствиях. И это помогает устанавливать доверительные отношения. Со многими они стали не только деловыми, но и, можно сказать, дружескими.

Александр Вениаминович, какие цели Вы ставите перед собой и своими сотрудниками на этот год?

Мы хотим добиться, чтобы наши партнеры с нашей помощью собирали хороший урожай, получали прибыль и всегда работали эффективно. И главное, что мы для этого делаем – отработываем до мелочей технологии выращивания всех культур и показываем, как они работают на полях наших партнерских хозяйств, прежде всего в «Гаранте». А в этом году к нему добавится агрокомплекс «Русь» Глушковского района, где проведем еще два семинара по технологии выращивания различных культур.

Заложим опыты и испытания новых препаратов «Августа», прежде всего будем смотреть, как они ведут себя в наших условиях. Среди них – смесь протравителей Витарос и Синклер, многих волнует, как она себя покажет на сое и люпине. Изучим в нюансах, как работает Лазурит ультра – новый перспективный смесевой гербицид, правда, в севообороте с сахарной свеклой и рапсом он неприемлем.

В этом году в трех хозяйствах – «Гаранте», «Агросиле» и «Толкино» – будем проводить исследования по потребности растений в микроэлементах на основе тщательного изучения их синергизма и антагонизма, эти опыты у нас курирует доктор наук И. И. Гурев. Результаты будут очень важны, особенно для тех хозяйств, где уже сейчас собирают большие урожаи и думают о том, как получать их стабильно, а также расти дальше. Продолжим исследования по применению органо-минеральных удобрений на люпине и рапсе, здесь мы уже много чего знаем, но еще остаются некоторые пробелы.

Еще один вопрос, который ставит практика: какие микроэlementные препараты в наших условиях лучше: акварины, полифиды или агромастеры? Здесь у производителей много мнений, надо сравнить микроудобрения и внести какую-то ясность... Продолжим изучать влияние азотных удобрений на бобовые культуры, здесь тоже много различий, разговоров о том, что вносить нельзя, так как клубеньковые бактерии не будут работать. Но вот по некоторым нашим опытам оказывается, что вносить азот все-таки надо, вопрос только в том, сколько именно и когда вносить, а также в каких формах...

Ну и, конечно, ведем сравнительные испытания перспективных сортов в производственных условиях. Хозяйства ждут от нас результатов, и мы такие опыты будем вести каждый год. В новом сезоне проверим на базе АО «Гарант» перспективные для нашей области сорта яровой пшеницы, гороха, люпина, сои.

О сое надо сказать особо, мы ей уделяем большое внимание. В нашей области строится завод по переработке семян масличных культур, и одной только сои на нем будет перерабатываться до 1 млн т. Так что надо, не мешкая, расширять ее посевы, наращивать производство. На эти цели уже в этом году вводятся государственные субсидии, да плюс еще будут субсидии на мелиорацию земель.

Расширение посевов сои помогло бы нам снять проблему подсолнечника – его в области возделывают

на 150 тыс. га, он занимает большую долю в севообороте. Эта культура хороша по рентабельности, но как о предшественнике о ней мало чего хорошего можно сказать. Хотелось бы подсолнечник хотя бы на 50 тыс. га заменить соей.

Так что все наши опыты в хозяйствах продиктованы запросами производства, практики...

Спасибо за беседу! Еще раз – поздравляем с юбилеем!

Беседу вела
Людмила МАКАРОВА

**ПАРТНЕРЫ
ОБ А. В. АГИБАЛОВЕ**

Предлагаем мнения руководителей и специалистов хозяйств, работающих в партнерстве с А. В. Агибаловым, которые они высказали в беседах, опубликованных в «Поле Августа», начиная с 2003 года.

В ОАО «Новая жизнь» Черемисинского района Курской области еще десять лет назад в содружестве с А. В. Агибаловым удалось выйти на урожаи зерновых 70 - 80 ц/га. Вот что говорил тогда руководитель предприятия Николай Иванович Горлов (№ 6 за 2009 год):

«Думаю, в этом сказались синергический, умножительный эффект всех звеньев земледелия – введенного клеверного поля, освоенного севооборота, рациональной обработки почвы, выполнения всех агроприемов и химобработок в лучшие агротехнические сроки. По каждому агроприему мы выполняем точный расчет – принесет ли он экономическую отдачу. Каждой весной мы с А. В. Агибаловым закрываемся в кабинете и прорабатываем технологию на сезон с вариантами затрат. И оставляем в технологии только те, которые достоверно окупятся и принесут прибыль.

Я горжусь своими взаимоотношениями с Александром Вениаминовичем и вообще с фирмой «Август». Мы работаем не просто на принципе «купи-продай», а как долговременные партнеры. Постоянно советуемся, консультируемся, совместно вырабатываем решения. «Августовские» менеджеры отслеживают на наших полях всю технологию не только защиты растений, но и в целом выращивания той или иной культуры. Совместно испытываем новые препараты, машины, сорта, виды удобрений и др. Словом, наладили взаимовыгодное сотрудничество. Так я ощущаю себя намного сильнее...»

Юрий Иванович Федулов, директор ООО имени Карла Маркса Жердевского района Тамбовской области (№ 9 за 2017 год):

«Именно с того времени, как мы стали тесно сотрудничать с компанией «Август» в 2002 году, и начался наш подъем... И вместе удалось добиться многого. Я очень благодарен «августовцам» – они никогда не ограничивались только поставкой препаратов, а всегда реально помогали решать наши проблемы.

Вместе с А. В. Агибаловым и его другом и соратником И. И. Гуревым мы совершили «свекловичную революцию» – перешли на технологию без затрат ручного труда, причем сразу на площади в 600 га из 1100 га посевов сахарной свеклы. Поначалу сильно переживали, сомневались. Ну как можно было поверить на слово каким-то пришлым умникам, которые говорят, что можно обойтись

без ручной прополки? Сомневались до последнего. Потом все-таки решились...

И не прогадали! Если до этого по ручной прополке накапливали по 150 - 200 ц/га корнеплодов, не более, то в первый же год с гербицидами взяли 350 ц/га! Ну а в последние годы вышли на стабильный уровень 600 ц/га, бывает и под 700 ц/га. Так что эта культура стала нашей главной кормилицей, помогла нам поднять продуктивность всего севооборота, повысить уровень земледелия в целом»

Вячеслав Васильевич Салюкин и Евгений Федорович Сяпук, фермеры из Цильнинского района Ульяновской области (№ 6 за 2015 год):

«В. В. Салюкин: Наше хозяйство даже признавалось победителем в конкурсе «Лучшее свеклосеющее хозяйство России». Ну а пришли мы к этому благодаря сотрудничеству с А. В. Агибаловым.

Е. Ф. Сяпук: В 2003 году на Ульяновском сахарном заводе был образован сельхозотдел для организации выращивания сахарной свеклы и других культур. И на одно из первых совещаний пригласили несколько компаний-поставщиков, в том числе и «Август». Ее представляли А. В. Агибалов и ведущий менеджер фирмы М. В. Боровой. И если менеджеры других фирм нам рассказывали о том, какие у них замечательные препараты, то Александр Вениаминович – о технологии выращивания свеклы с точным высевом семян, без тяпки. И мы поняли: сама жизнь свела нас с человеком, который может помочь. Дело в том, что в 2002 году мы впервые попробовали вырастить сахарную свеклу без ручного труда, применили гербициды для ее защиты, но... результат был плачевный. Посевы заросли до такой степени, что сорняки просто задушили свеклу. Мы тогда не знали, как работают препараты, не представляли, для чего они нужны...

В. В. Салюкин: К моменту знакомства с Агибаловым у нас уже произошло переосмысление того, что и как мы делаем, появилось желание заниматься сельским хозяйством по-другому. Когда в декабре 2003 года мы ехали из Курска с «августовского» итогового совещания, то размышляли, какой урожай планировать – 180 ц/га? А потом решили, что нам и 200 по плечу. И получили... 276 ц/га! Потом было и 300, и 350 ц/га, и 400 ц/га стало для нас возможным!

Е. Ф. Сяпук: Когда мы собрали столько в 2006 году, я был просто счастлив. И первый, кому я позвонил, был А. В. Агибалов. Он меня, конечно, поздравил, но и тут же раззадорил тем, что в Курске уже 700 ц/га накапливали...»

Дмитрий Егорович Иноземцев, исполнительный директор ООО «Агрорсил» Суджанского района Курской области (№ 4 за 2017 год):

«Мы добились многого прежде всего с помощью таких компаний, как «Август», которые всегда предлагают нам оптимальные решения. Что касается «Августа», то эта фирма не только поставляет нам качественные пестициды, но и постоянно ведет обучение наших механизаторов и агрономов, организует семинары, Дни поля, различные поездки для повышения профессионального уровня наших работников. Вместе с «августовцами» мы планируем выйти с достиг-

нутого среднего уровня 60 ц/га зерна на 80 ц/га.

Мне очень импонирует подход Александра Вениаминовича и его сотрудников к своему делу: они стараются не просто продать нам свой продукт – и с глаз долой, а обеспечить высокую эффективность препаратов, высокий урожай при низких затратах. А для этого постоянно приезжают к нам, консультируют наших агрономов, непосредственных исполнителей работ по химзащите, от которых очень многое зависит. А. В. Агибалов делает все, чтобы поставленные препараты сработали максимально эффективно, обеспечили нужный результат. Он говорит: «Вот будете точно выполнять все, что мы рекомендуем – будете намолачивать зерна по 80 - 90 ц/га. И мы не раз убеждались, что так оно в итоге и получается. И не только на отдельных полях, но и на круг, в среднем!»

Михаил Васильевич Клыков, директор АО «Гарант» Беловского района Курской области (№5 за 2014 год):

«В нашем хозяйстве в последние годы многое что изменилось, но неизменным осталось партнерство с «Августом». Как и прежде, работаем вместе с А. В. Агибаловым и всей его командой. Но теперь уже доросли до точного земледелия, перешли на электронные карты полей, системы GPS и ГЛОНАСС, дифференцированное внесение удобрений по данным почвенных анализов... Резко повысили производительность труда – в расчете на одного работника она выросла с 0,5 - 1 млн руб. до 4 млн руб. и продолжает расти.

Вообще, я прихожу к выводу, что мне очень повезло, что много лет назад я встретил такого человека, как А. В. Агибалов. Я тогда только возглавил хозяйство, многого не знал, поэтому и не спорил с ним, а только выполнял все, что он говорил. И результаты пошли, как на дрожжах. А несколько лет назад он нам заявил: надо переходить на точное земледелие, создавать электронные карты полей, работать на земле «по спутнику» и так далее... И мы стали всем этим заниматься.

Александр Вениаминович отучил нас жаловаться на погоду и приучил делать все, чтобы реально управлять посевом, ростом урожая. Сколько лет уже работаем с ним, а «потолок» урожая все поднимается и поднимается, и всегда есть куда расти.

Если бы не было Агибалова... Думаю, в нищете бы мы не сидели, все равно бы двигались вперед, но не так быстро. Можно посмотреть на соседние хозяйства, у них такие же условия, как у нас, и руководители толковые, но... до наших результатов им далеко. К тому же Агибалов не только консультирует, учит, подсказывает, но еще и потцовски нас «подталкивает» к новым сортам, препаратам, технологиям. За годы сотрудничества он буквально вымуштровал всех наших агрономов и механизаторов, приучил их всегда думать о том, что мы делаем на поле и во имя чего делаем. Рядом с «нашим Витаминчиком» они все быстро растут как профессионалы...».

Публикация подготовлена редакцией «Поля Августа»
Фото сотрудников редакции «Поля Августа»



А. В. Агибалов со своей командой (далее слева направо – Н. В. Зайцева, А. А. Агибалов, С. П. Колтунов)



С руководителем АО «Гарант» М. В. Клыковым



С директором Агрофирмы «Миенская» Н. А. Жерновым



Со старейшим свекловодом России М. Д. Сушковым на XI Сахарном форуме



На новом заводе по переработке сои в ООО «Агрорсил» (второй справа – директор хозяйства Д. Е. Иноземцев)

Событие

«Школа агронома-2019»

С 19 по 22 февраля в г. Эссентуки Ставропольского края прошла традиционная «Школа агронома». На ней собрались более 200 человек – руководители и специалисты сельхозпредприятий, ученые ФГБНУ «НЦЗ имени П. П. Лукьяненко», Ставропольского ГАУ, ВНИИ кукурузы, специалисты «Россельхозцентра», Агрохимцентра «Ставропольский», сотрудники компаний-партнеров «АДОБ» и «СОКО». И, конечно, работники Ставропольского и Кочубеевского представительств «Августа».



Выступает А. З. Шебзухов

Эту масштабную учебу открыл глава Ставропольского представительства А. З. Шебзухов. Затем собравшихся приветствовал министр сельского хозяйства края В. Н. Ситников. Он рассказал о государственной политике в области сельского хозяйства на стартовый сезон, коснулся темы цен на зерно и других важных для аграриев вопросов: «Я рад всех приветствовать и хочу отметить, что нахожусь здесь еще и по поручению губернатора Ставропольского края. Мы стараемся поддерживать крупные отечественные компании, работающие в регионе, и для нас очень важно, какими ресурсами сегодня обеспечены сельхозпроизводители».

Компания «Август» за время своего присутствия в крае воспитала целое поколение агрономов совершенно нового, современного формата, которые выдают сегодня великолепные результаты в растениеводстве. Например, здесь присутствует главный агроном колхоза-племзавода «Казьминский» Александр Остриков. Они собрали 94 ц/га зерна в среднем по хозяйству – это самая высокая урожайность в Российской Федерации среди хозяйствующих субъектов! Уже 25 лет компания «Август» находится рядом с нашими сельхозпроизводителями. Ее сотрудники выстроили великолепную коммуникацию с руководителями сельхозпредприятий, с агрономами и другими специалистами. Это переросло в уникальный формат общения, подтверждением чему является сегодняшняя «Школа агронома». Компания вносит огромный вклад в развитие агропромышленного комплекса. Поэтому я хочу поблагодарить руководителя «Августа» Александра Михайловича Ускова, Ауэса Заудиновича Шебзухова от лица тысяч земледельцев. Не останавливайтесь, совершенствуйте свою работу!»

Министр остановился на основных инструментах поддержки аграриев. Сегодня экономика, цены на зерно складываются вполне удовлетворительно, что позволяет говорить о развитии отрасли. Льготное кредитование будет работать, как прежде, и в 2019 году. Также будет оказываться помощь в обновлении парка техники, на эти цели выделяют 25 млрд руб. против 16 млрд в 2018 году. Программа лизин-

га и обновления парка техники начала работать с 18 февраля 2019 года, она предоставляет возможность приобрести технику различных марок, в том числе и иностранного производства. На мелиорацию уровень поддержки – от 40 %. Множество инструментов направлено на развитие садоводства и виноградарства. Развивается и экспорт сельхозпродукции, «экспортное окно открыто нараспашку», что при текущих ценах на зерно позволяет получать достойную прибыль. Развивается и животноводство, например, в 2018 году в крае реализовали 10 тыс. т баранины.

Вслед за министром слово взял генеральный директор «Августа» А. М. Усков, который подробно описал ситуацию на мировом и российском рынках средств защиты растений, обосновал текущие цены и ситуацию с поставками препаратов, проанонсировал открытие нового завода «Август-Алабуга» в Татарстане и рассказал о планах по внедрению передового опыта Китая – страны-лидера в мировом производстве пестицидов – в российские технологии.

Подробные доклады технологий «Августа» касались тонкостей выращивания и защиты основных культур в крае. Все рекомендации и отчеты об испытаниях были про-

иллюстрированы фотографиями. Много вопросов и дискуссий возникло по поводу защиты зерновых и пропашных культур, применения различных препаратов с учетом их последствий в севообороте, а также касательно использования адьювантов. О новых продуктах в сезоне 2019 года, например о Балерине Супер, Корсаре Супер, Крейцере и др., рассказал начальник департамента маркетинга «Августа» С. В. Косырев. С особым вниманием «учащиеся» слушали выступления и комментарии технолога Ставропольского представительства компании «Август», заслуженного агронома РФ В. Д. Панченко.

Очень заинтересовали собравшихся выступления селекционеров, например, руководителя группы селекции редких видов пшеницы ФГБНУ «НЦЗ имени П. П. Лукьяненко» А. Н. Боровика, который описал особенности самых популярных в крае и новых сортов пшеницы и тритикале, а также анонсировал будущие новинки, например ультраскороспелый сорт пшеницы, созревающий к началу июня.

Большой отклик зала получили также выступления директора международного отделения компании «АДОБ» Александры Миллер о применении некорневой подкормки сельскохозяйственных культур,

специалиста «Августа» из Беларуси Сергея Марченко об опыте защиты культур в республике, а также доклады сотрудников департамента маркетинга компании.

Очевидно, что, несмотря на уже долгую историю проведения, «Школа агронома» продолжает набирать силу и быть полезной для широкой аудитории специалистов в агрономии. По отзывам участников этого года, они с удовольствием посещают ее постоянно и с большой пользой для своего агробизнеса. А это и есть главная цель «Школы...»!

Приведем несколько коротких интервью участников.

А. В. Остриков, главный агроном колхоза-племзавода «Казьминский» Кочубеевского района: «В 2018 году мы получили 94 ц/га зерна в среднем по хозяйству. И это удалось во многом благодаря тому, что мы посещаем «Школу» и подобные ей мероприятия, впитываем информацию и знания. Но, конечно, самую важную роль в этом урожае сыграла отработанная технология выращивания, а главное – ее четкое исполнение. Мы делаем все вовремя и качественно. Сорта у нас самые высокоурожайные, тщательно отобранные. Помогли, конечно, и внешние факторы, с погодой было все нормально».

Из новшеств – в прошлом сезоне мы организовали в хозяйстве растворный узел, и теперь все рабочие растворы готовим не в поле. Пришли к этому, может, и не от хорошей жизни, вынужденно. Зато теперь канистры с препаратами не выходят за территорию хозяйства. А еще – повысилось качество обработки посевов».

Нормы внесения минеральных удобрений не снижаем, стараемся их увеличивать или хотя бы держать на уровне. Под озимую пшеницу внесли 293 кг/га удобрений в действующем веществе. Эта дозировка приближена к таковой в развитых европейских странах, например, во Франции вносят около 250 кг/га д. в. а в Ставропольском крае в среднем применяют в половину меньше. И это не потому, что не хотят. Прошлый год стал для земледельцев края финансово тяжелым, многие просто не могли купить достаточно удобрений. Но если не давать растениям питание, откуда ждать результатов?

Конечно, в нашем урожае есть весомый вклад «Августа». Сотрудники компании нам здорово помогают, очень часто появляются на наших полях. Ну и препараты ка-

чественные, не уступают иностранным продуктам. Конечно, их цена уже стремится к импортным, но нам Александр Михайлович сегодня постарался объяснить, почему так происходит. А самое главное в защите растений – правильно и вовремя применить препарат».

В. Н. Однороманенко, агроном ООО «Прогресс» Красногвардейского района: «У нас зона рискованного земледелия, поэтому прошедший 2018 год для нас был сложным. Весь сезон стояла сухая и жаркая погода. На пропашных культурах от момента посева до уборки не было ни одного дождя. А в целом с апреля по сентябрь выпало менее 30 мм осадков, и это в лучшем случае. Почвенные гербициды практически не сработали, и сорняки смогли сильно разрастись, особенно на подсолнечнике. На нем в итоге мы получили лишь 15 ц/га (в 2017 году – 32 ц/га). С зерновыми ситуация получше – озимые успели взять зимнюю влагу. Но все-таки урожайность получили тоже невысокую – 50 - 57 ц/га, а яровые «сгорели» – около 25 ц/га. Пострадал и горох – убрали его по 22 ц/га против 46 ц/га в 2017 году».

На «Школу» я приехал впервые, а мои коллеги здесь уже не первый раз. Я считаю, что это очень полезное мероприятие. Стараюсь посещать все семинары и учебы, не только «Августа». Так накапливаются разносторонние знания, полезные для работы. С «Августом» наше хозяйство работает в части гербицидной защиты: применяем препараты компании на подсолнечнике, горохе, зерновых. Например, в 2018 году использовали для защиты гороха Парадокс. Причем, если на инсектицидах мы еще можем где-то сэкономить, то с гербицидами так не рискуем. Это – основа защиты, и такие препараты следует брать у проверенного производителя».

В. Т. Гончаров, главный агроном ООО колхоз-племзавод имени Чапаева Кочубеевского района: «Прошлый год сложился для нас замечательно. Вообще у нас каждый новый сезон лучше предыдущего. Например, сахарной свеклы собрали 840 ц/га со средней дигестией 15,5 %. Кукуруза дала 110 ц/га зерна, пшеница – 83 ц/га. Стараемся соблюдать и улучшать технологию выращивания культур. Посещаем такие семинары, как «Школа агронома», собираем информацию, какие-то приемы испытываем у себя: новые препараты, подкормки, сроки применения. Все постепенно улучшаем».

Что касается сортов, то в сравнении с 2017 годом сместили баланс в сторону сортов пшеницы Тая и Гром, убрали Адель, Табор, Вершину. Оставшиеся сорта в нашей зоне дают наибольший урожай. Также остались Алексеич, Веха и Стан».

С «Августом» мы тесно сотрудничаем, здесь работают адекватные люди, которые всегда идут навстречу. И препараты эффективные. Иногда слышу – у кого-то что-то не сработало. А у нас такого ни разу не было. Наверное, нужно просто их правильно применять».

«Школу агронома» посещают практически все время ее существования, здесь много полезной информации. Вот, например, сейчас мне интересна тема применения адьювантов, также хочу подробнее узнать о новых продуктах компании».



Участники «Школы агронома»

Материал подготовила
Ольга РУБИЦ
Фото О. Сейфудиновой

Из первых рук

«Где маржа-2019»



В феврале 2019 года в Москве прошла десятая Международная конференция сельскохозяйственных производителей и представителей отраслей агробизнеса «Где маржа». В ее работе приняли участие около 420 деятелей аграрного сектора экономики из более чем 40 регионов России и 14 стран СНГ и дальнего зарубежья, в том числе Великобритании, Германии, Италии, Канады, Сингапура, США.

Традиционно в выступлениях на конференции был поднят огромный пласт вопросов, касающихся достижения доходности, прибыльности работы всех участников агробизнеса. Причем с каждым годом обсуждение проблем на этом форуме ведется все более предметно и детально.

Несмотря на не совсем удачные итоги прошлого года, спад валовых сборов, наш АПК продолжил поступательное развитие по намеченным направлениям. Особенно это касается экспорта. Как отметил гендиректор ИКАР Дмитрий

Рылько, агроэкспорт достиг почти 25,1 млрд долл., а агроимпорт оценивается в 29,3 млрд. Иными словами, Россия приблизилась к нулевому торговому балансу, и в новом году эта тенденция усиливается.

Из пяти сессий конференции наиболее интересной мне показалась 4-я под названием «Тихая революция» в применении удобрений, точное земледелие и цифровизация», участники которой на конкретных примерах показали, где надо искать маржу в сельском хозяйстве.

Гендиректор ООО «ЕвроХим Трейдинг Рус» Максим Серегин предложил это делать в сфере химизации: «Здесь таких мест много. Сегодня недостаточно просто внести удобрения в том или ином количестве, надо учитывать их формы, дозы, сроки и способы внесения, контролировать pH почвы. Здесь мы теряем много денег. Вот только один показатель – индекс эффективности использования азотных удобрений. Россия по этому показателю в самом конце списка аграрных стран. Если в ведущих странах этот индекс – около 70 % (то есть 70 % внесенных NPK доступны для растений), то у нас – только 40 %...».

А сколько это в деньгах? В 2018 году сельхозпроизводители купили 8 млн т удобрений, заплатили за это около 150 млрд руб., из них две трети, то есть около 100 млрд руб., пришлось на азотные удобрения. И получается, что 60 млрд из этих денег потеряны, так как 60 % внесенного азота пропало – испарилось, ушло в денитрификацию, было вымыто в нижние слои почвы и т.д.

Региональный менеджер «Lecther GmbH» Николай Гринь рассказал, как хозяйства теряют немалые деньги в процессе опрыскивания. Здесь очень важен правильный выбор форсунок, который зависит от многих параметров, даже от погодных условий, которые могут меняться несколько раз в день. А также от размера образуемой капли. Самые распространенные щелевые форсунки создают очень мелкие капли, их сильно сносит, а ветер, сухой воздух и высокая температура быстро их испаряют.

«И когда старые агрономы видят за опрыскивателем большой шлейф капель, они считают это нормальным, дескать, так и деды наши работали, – посетовал Н. Гринь. – Но это беда, потеря денег! И вот посмотрите на опрыскиватель с инжекторной форсункой – сноса нет, мы можем быть уверены, что около 95 % препарата попадут по назначению... Надо уходить от щелевых форсунок, с ними сложно рассчитывать на адекватные результаты».

Н. Гринь привел свой пример, где искать маржу: «Вот возьмем пшеницу, 5 тыс. га в «Экони-ве». Если защита культуры на 1 га стоит 5 тыс. руб., то на 5 тыс. га – 25 млн руб. Набор инжекторных форсунок (одно- и двухфакельных) обойдется в 120 тыс. руб. Правда, можно взять щелевые форсунки по 30 руб. за штуку, но при них потери препаратов из-за сноса и испарения достигают 50 %. Если хозяйство применяет их, то оно просто не заинтересовано в результатах своей работы. Да, 120 тыс. руб. – это много, но если сопоставить их со стоимостью пестицидов на 1 га – то это всего 10 руб., которые помогают сберечь 5 тыс. руб. Вот где маржа!».

К более точной и качественной работе с удобрениями и ХСЗР призвал и гендиректор ООО «Русагро-Инвест» Дмитрий Гарнов: «Что мы у себя сделали? Прежде всего – полную картографию и паспортизацию полей, перешли на автоматическое закрытие путевых листов (и этим сразу устранили массу приписок – это тоже часть нашей маржи), внедряем элементы точного земледелия, например, дифференцированное внесение удобрений и т.д. Но, чтобы этот прием принес отдачу, надо все продумать. Например, отрегулировать кислотность почвы. Мы стали вносить дефекат...

Или такой вопрос. Мы используем в работе данные по содержанию фосфора, калия и других элементов, измеренные по дедовским методикам Мачигина, Чирикова и т.д. Но они были хороши в свое время, а сейчас во всем мире работают по другим методикам. Другой вопрос – с какой густотой покрытия измерять содержание элементов в почве – на каждом поле или на каждом гектаре? То есть насколько точное у нас земледелие? Вот давайте сначала ответим на эти вопросы, а потом пойдем дальше».

Директор по растениеводству компании «АгроТерра» Томас Дорренвендт рассказал, как они совершенствуют работу с землей в своих хозяйствах на 200 тыс. га в ЦЧО. По его мнению, точное земледелие в условиях России не скоро окупится, здесь не надо копировать западный опыт, в этом смысле гораздо быстрее принесет отдачу, например, переход на КАС. В своих хозяйствах они прежде всего наладили мониторинг работы техники и посевов с помощью «планшета командира», которым обеспечили всех руководителей и специалистов. А также создали новую службу агроскаутов, которые по четким правилам ведут наблюдение за посевами. Эти меры в первый же год обеспечили повышение урожая примерно на 5 % «только за счет того, что мы дисциплинировали всех участников производства».

Т. Дорренвендт призвал не выпячивать отдельные факторы и технологии в земледелии, не превращать их в моду. В сельском хозяйстве много факторов, которые дают эффект и быстрее, и выше. Не надо о них забывать.

Виктор ПИНЕГИН
Фото автора

Цифровизация АПК – шаг за шагом

Цифровые технологии в АПК становятся обычным, повседневным делом. Ход их внедрения в российском сельском хозяйстве в конце прошлого года проанализировали участники одной из сессий на международной выставке «ЮАГРО».

Цифровизация давно стала неизбежностью, логикой развития рентабельного сельхозпроизводства. Все возрастающий объем производственной информации становится затруднительно, а то и просто невозможно анализировать, цифровые же технологии позволяют выстроить поступающие с разных точек данные в единую систему учета и прогнозирования, рассказал модератор сессии – главный редактор журнала «Агроинвестор» Николай Лычев.

Сейчас в развитие этого направления вкладываются крупные компании в разных регионах планеты. Для примера, имеющая собственную платформу для медицинских исследований компания IBM не так давно заявила о намерении создать ее аграрный аналог. Но в мировой экономике аграрный сектор – далеко не лидер по внедрению «цифры», здесь гораздо большую заинтересованность проявляют ритейл, финансовые организации и социальные сети. В них уровень цифровизации достигает 70 - 80 %. А вот в аграрной сфере России, по оценкам Минсельхоза РФ, он составляет лишь около 10 %, ежегодно прирастая примерно на 2 - 3 %.

Как свидетельствуют результаты проведенного в 2017 году КубГАУ выборочного исследования, отдельные элементы точного земледелия применяются в 28 из 40 обследованных аграрных регионов России. Аграриев в основном интересует оцифровка полей (958 хозяйств), локальный отбор почв (841), системы параллельного вождения (687) и мониторинг транспортных средств (447 хозяйств). Но даже в наиболее активных регионах масштабы применения цифровых технологий невелики: в Липецкой области их используют в 812 хозяйствах, в Орловской – 108, Самарской – 75, в большинстве регионов таких хозяйств менее 50. Об этом рассказал профессор КубГАУ Евгений Труфляк.

Среди причин сдержанного отношения к новым технологиям – их высокая стоимость (на это указали 33 % респондентов), дефицит нужной информации (33 %) и сомнения в надежности и работоспособности электронных систем (15 %). У участников рынка нет уверенности в стабильности этого направления: есть государственная программа развития сельского хозяйства до 2024 года, есть национальная программа «Цифровая экономика РФ»,

но отдельной программы по развитию цифрового сельского хозяйства нет. Этим моментом обеспокоены 32 % респондентов. Среди других причин недоверия – отсутствие на рынке российских производителей цифрового оборудования и недостаток квалифицированных кадров, а также в 88 % случаев – низкая квалификация внедряющих новые технологии специалистов и в 42 % – выпускников аграрных вузов.

По данным аналитического центра Минсельхоза, в России на тысячу занятых в сельском хозяйстве работников приходится один IT-специалист. Это намного меньше, чем в развитых аграрных странах мира. Для достижения их уровня российскому АПК не хватает как минимум 90 тыс. специалистов. И пока непонятно, когда и за счет чего ситуация может улучшиться. По информации КубГАУ, из 55 аграрных вузов дисциплины по цифровому сельскому хозяйству есть только в 12.

Тем не менее, примеры удачного внедрения цифровых технологий в России уже есть. Их, например, привел на сессии генеральный директор компании «Инфобиз» Владимир Коршунов. Разработанная его компанией программа «Агросигнал» помогает контролировать все «узкие места» в производстве, начиная с контроля топлива и заканчивая учетом готовой про-

дукции на складах. Но для этого необходимо полный охват производственной и логистической цепочки. Как рассказала заместитель генерального директора по развитию ГУСП МТС «Центральная» Республики Башкортостан Анастасия Калягина, на их предприятии внедрение программы «Агросигнал» дало возможность в режиме онлайн анализировать ситуацию по каждому полю, единице техники, водителю, механизатору, складу готовой продукции и т.д. Это позволяет в ряде случаев повышать производительность агрегатов на полевых работах в два-три раза, а общую рентабельность – в среднем на 20 %.

Большой интерес для земледельцев представляют технологии, позволяющие минимизировать затраты на удобрения и выровнять урожайность при большой пестроте плодородия по полям. Как сообщил генеральный директор ООО «Агроноут» Алексей Трубников, с помощью разработанной его компанией системы дифференцированного внесения удобрений в агрохолдинге «Кубань» на посевах сахарной свеклы в зоне с пониженной урожайностью удалось поднять маржу на 3,7 тыс. руб/га, в зоне с низкой урожайностью – на 11 тыс. руб/га.

Сейчас фермер должен сам разбираться практически во всем, отметил руководитель компании «Магротек» Вячеслав Холодченко. Другое дело, что далеко не все

на это способны. Например, из 12 факторов, влияющих на питание растений, агрономы обычно анализируют не более четырех и часто упускают то, что важно. «Можно экономить на удобрениях, а можно их правильно распределять», – отмечает Вячеслав Холодченко. Разработанная его компанией система расчета питания позволяет получать прибыль практически «из воздуха». Один из последних примеров – настройка системы питания растений в ООО «Виктория плюс» (Краснодарский край) позволила хозяйству повысить урожайность озимой пшеницы с 72 до 76 ц/га, увеличив одновременно содержание белка и клейковины. Прибыль в расчете на 1 га составила 4,8 тыс. руб.

С тем, что современный крестьянин перегружен информацией, согласились все участники сессии, но как интегрировать огромное количество разноплановой информации с данными бухгалтерского и управленческого учета, пока не очень понятно. Если иностранные производители техники и ПО для цифровизации постепенно приходят к мысли об унификации своих продуктов, то российские решения большей частью пока разрозненны и настроены на решение лишь какой-то одной задачи.

Николай НЕМЧИНОВ,
Виктор ПИНЕГИН

40 ц/га сои в ЦЧО – реально!



Соя в ООО «Агросил» перед уборкой после десикации

Это подтвердят специалисты курского хозяйства ООО «Агросил», в котором уже три года подряд выращивают урожаи этой культуры от 30 до 40 ц/га на значительных площадях – более 3 тыс. га. Что касается технологии, то здесь решили сделать ставку на тот вариант, который предложили специалисты Курского представительства компании «Август». Конечно, с некоторыми своими изменениями.

Отработанную технологию выращивания сои для Центрального Черноземья подробно представил на встрече с партнерами «Августа» в конце прошлого года в Курске **менеджер-технолог компании Евгений СОЛОДУХИН**.

БАЗОВАЯ ТЕХНОЛОГИЯ

В первую очередь на урожай сои влияет погода, доля этого фактора в конечном результате – 20 %, затем идет выбор гербицидов – 16, удобрений и подкормок – 12 %, столько же приходится на выбор сортов и семян, замыкают этот перечень предшественники, сроки и способы обработки почвы и посева и др. Необходимо также подбирать сорта с учетом нужной для них суммы активных температур, в Курской области она в пределах 2 - 2,5 тыс. градусов. Что касается нормы высева семян, то при использовании скороспелых сортов и ширине междурядий в 15 см ее надо увеличивать до 800 - 900 тыс., а для среднеспелых – выдерживать 650 - 700 тыс., так как эти сорта сильнее ветвятся.

В «Агросиле» сделали ставку на наиболее продуктивные сорта компании «Прогрейн»: Кофу, который в хозяйстве дал 39,5 ц/га, Нордика – 37,8, Киото – 42,1 ц/га (в АО «Гарант» он обеспечил урожай 34 ц/га).

Лучшие предшественники для сои – зерновые, кукуруза и сама соя, удовлетворительные – сахарная свекла, нежелательные – подсолнечник и рапс, так как здесь проявляются проблемы с падалицей или последствием примененных на них гербицидов.

Подготовка почвы начинается сразу же после уборки предшественника – выполняют лущение и вносят основную дозу фосфорно-калийных удобрений с последующим дискованием и вспашкой. Очень важно с осени выровнять поля, чтобы снизить потери бобов при уборке. Весной при созревании почвы проводят боронование, внесение азотных удобрений и предпосевную культивацию на 6 - 8 см для получения твердого семенного ложа.

Для формирования урожая сои 30 ц/га необходимо 220 - 270 кг/га д. в. азота, 38 - 48 – фосфора и 115 - 130 кг – калия. Основное потребление всех макро- и микроэлементов начинается с момента цветения (до того оно очень низкое) и достигает максимума в фазе налива бобов. В это время происходит накопление протеина в зерне, расходуется много серы и фосфора.

Многие вносят большое количество азота в начальной фазе роста растений, и начиная со всходов до ветвления стараются давать больше селитры. Но это делать нежелательно, достаточно внести 40 - 50 кг д. в. азота, чтобы растение развивалось, если же эту дозу превысить, то угнетается развитие клубеньковых бактерий. С другой стороны, если вообще отказаться от подкормки селитрой, то теряется до 4 ц/га урожая.

Остановимся на протравливании и инокулировании семян. В линейке «Августа» из фунгицидных протравителей на сою есть Оплот, Кредо, ТМТД ВСК, Синклер, из инсектицидных – Табу, Табу Нео и Табу Супер. Для повышения всхожести рекомендуется использовать такие микроудобрения, как Аквамикс, который содержит молибден для усиления развития клубеньков. На рынке инокулянтов очень много препаратов, и в «Августе» ведут опыты по их испытанию, чтобы дать более точные рекомендации. Основное развитие клубеньков (около 80 %) происходит на центральном стержне, потому что заражение клубеньковыми бактериями происходит в момент прорастания семян. На срезе клубеньки должны быть розового или красного цвета, а черным, серым, зеленым цвета на разрезе означают, что клубеньки уже «не работают».

При подборе полей для сои следует учитывать кислотность почвы. Оптимальной является величина pH от 5,3 до 6,5. При pH меньше 5,3 начинается угнетение клубеньков и усиление потребления макро- и мезоэлементов. При pH выше 6,5 - 7 также наблюдается угнетение клубеньковых бактерий и ухудшение усвоения микроэлементов.

Как правильно выбрать срок сева? Важно учитывать температуру почвы – оптимальной для получения дружных всходов считается 14 - 16 °С. Не надо стараться сеять семена в холодную почву, позднее это приведет к развитию бактериозов, снижению всхожести, всходы получатся «рваными». Оптимальная глубина заделки семян – от 3 до 5 см. Во многих хозяйствах допускают ошибку, слишком глубоко заделывая семена в почву. Это также чревато потерями. Не надо семена «хоронить», их надо именно сеять.

Для защиты от сорняков «Август» на сое предлагает два варианта действий. Первый – при влажной весне – с почвенным гербицидом Лазурит, в случае появления паслена надо применить Корсар, и позднее – Квикстеп. Этого будет достаточно для обеспечения чистоты посевов. Если же весна засушливая, то в зависимости от засоренности можно до посева или появления всходов сои использовать Торнадо 500, а по всходам – такие препараты, как Фабиан, Парадокс или новый двухкомпонентный гербицид Корсар Супер. Им удобно работать в том смысле, что не надо готовить смесь Корсара с Парадоксом, здесь это все в одной канистре. Единственное ограничение – по севообороту, после Корсара Супер, а также Фабиана и Парадокса два года нельзя сеять широколиственные культуры, прежде всего сахарную свеклу. Целесообразно применять эти гербициды при повторных посевах сои (монокультура) в первый год выращивания, а в последующем можно использовать Корсар, у которого нет ограничений по севообороту.

При подготовке рабочих смесей препаратов рекомендуется использовать ПАВы и не следует добавлять в них жидкие удобрения и микроэлементы.

Для повышения белковости сои эффективно некорневое внесение микроудобрений. Начинать надо с фазы бутонизации. Первую обработку проводят препаратом Аквамикс ТВ, содержащим бор и молибден, так как он увеличивает

фертильность цветков и количество завязей. Через 10 дней, в фазе начала образования бобов, снова вносят Аквамикс ТВ, а еще через 10 – Акварин №3, содержащий магний и серу.

Если при приближении сроков уборки есть опасность не успеть убрать сухое зерно, надо применить десикант на основе диквата (при влажности семян 30 % и меньше). И через два - пять дней при влажности семян 12 - 14 % можно начинать уборку. При наличии на поле трудноискоренимых сорняков вроде осота, бодяка и др. лучше выполнить десикацию Торнадо 540, 3 л/га – он и подсушит стеблестой сои, и «подчистит» сорняки.

НЕКОТОРЫЕ НЮАНСЫ

Выступление менеджера «Августа» прокомментировал **главный агроном ООО «Агросил» Алексей БЕРЕЗУЦКИЙ**: «Технология изложена достаточно подробно, и все-таки на некоторые тонкости хотелось бы обратить внимание коллег.

Готовить поля мы начинаем с осени с лущения стерни после зернового предшественника или глубокого рыхления, если поле долго не пахали. Потом – вспашка с выравниванием, особенно при наличии большого количества солом. Для сои эта операция критически важна. Новые сорта характеризуются прикреплением нижних бобов на высоте 10 см и более, но иногда получается и ниже, как например в засушливом прошлом году. Поэтому если не выровнять поля, то уборка будет с неизбежными потерями. Если вы собираетесь заниматься соей серьезно, нужно приобрести жатку «Флекс» для уборки низкорослых культур. Вот тогда потери при уборке можно будет свести к минимуму.

С осени мы вносим фосфор и калий отдельно по данным анализов их содержания в почве. Обычно это 120 кг/га аммофоса и 80 кг/га хлористого калия. Есть поля, на которых мы в прошлом году фосфор вообще не вносили, там его было достаточно.

Весной под предпосевную культивацию вносим 150 кг/га азофоски (в физвесе). Аммиачную селитру в это время не применяем – достаточно инокуляции и протравливания семян. С азотной растения получают по 24 кг д. в. азота, этого достаточно, чтобы обеспечить образование клубеньков. В 2018 году у нас даже при засушливой погоде в фазе первого - второго тройчатого листа на корнях появились и стали развиваться клубеньки.

Для протравливания уже давно применяем биопрепарат Респекта, нас удовлетворяет его эффективность. Добавляем в рабочий раствор консервант Пронок Мульти и инокулянт Хайкоут Супер Соя вместе с экстендером. При этом инокулянте клубеньки начинают образовываться в ранних фазах роста растений.

Что касается сортов, то применяем в основном среднеспелые и среднеранние (Киото, Кофу, Нордика, Амадеус, Опус), потому что после их уборки иногда успеваем посеять озимые в оптимальные сроки, правда, не каждый год. Лучший в наших условиях сорт – Киото, это наш флагман. Мы занимаемся соей три года, и всегда самым урожай-

ным оказывался именно этот сорт. Некоторые его поля в прошлом году дали по 48 ц/га, а в среднем – 42,1 ц. А вообще, по-моему, никто не знает, каков потолок урожая сои. Культура это могучая, и мы только начинаем понемногу использовать ее потенциал.

Норма высева семян – не менее 700 - 750 тыс. на 1 га. Вот Нордика и Амадеус мы, по рекомендациям «Прогрейн», сеяли с несколько меньшей нормой и получили урожай меньше. Думаю, именно поэтому. Нордика – перспективный сорт. У него очень крупные бобы, но затягивать с его уборкой тоже нельзя, потому что они быстро начинают растрескиваться. Так что лучше их убирать даже немного влажными, а потом подработать.

Микроудобрения нужны обязательно! Применяем их на сое до пяти раз. Кажется, очень много, а с другой стороны – мало. Не пропустите момент старта обработок – это фаза бутонизации – начала цветения, тогда надо внести бор и молибден. Помимо «точечных» внесений конкретных микроэлементов мы применяем и комплексные микроудобрения, это уже в момент налива зерна.

Защита от сорняков. Мы раньше работали без почвенных гербицидов, но после дождливого 2017 года поняли, что они нужны. Потому что порой приходится делать на сое практически столько же химобработки, как на сахарной свекле – три. В первые фазы развития соя очень слаба, растет медленно, и сорняки могут нанести ей большой ущерб.

Так что мы попробовали внести Лазурит, 0,9 кг/га, и он хорошо сдержал первую «волну» сорняков. Убедились, что это удобно и целесообразно. Ну а дальше можно эффективно работать повсходовыми гербицидами. В 2018 году, даже при том, что он был засушливым, на половине площадей сои мы применили фунгицид на основе пираклостробина, потому что были заболевания. Все-таки надо учитывать, что примерно на трети площадей мы сою сеем по сое. При большой насыщенности на это можно пойти. Правда, больше двух лет сою в монокультуре не сеем, но есть примеры, когда сеют и по три года подряд, и получается неплохо. Так что это допустимо.

И наконец о десикации. У многих наших коллег в прошлом году незадолго до уборки началось растрескивание бобов, были довольно большие потери. И это при том, что почти все современные сорта сейчас устойчивы к растрескиванию. Но такими уж выдались лето и осень, что многие сорта просто не выдержали. Так что лучше на 100 % площадей делать десикацию, заранее себя обезопасить от этого. Надо исходить из того, что сама соя к уборке равномерно никогда не поспеет, тем более на больших площадях. Ведь у нас на полях есть неровности – холмики, лощинки, вот вам и неравномерное созревание. Так что как только налились бобы – сразу выполняем десикацию и убираем, и никаких потерь нет.

И два слова об экономике. В целом затраты на 1 га сои в 2018 году у нас составили 36,2 тыс. руб. При средней урожайности 39 ц/га рентабельность этой культуры составила 171 %».

Подготовил **Виктор ПИНЕГИН**
Фото **А. Агибалова**

Практический опыт

Земледелие на подъеме



Агрономы «Шатило и Ко» с технологами «Августа» (слева направо): А. Айткулов, С. Парунов, С. Симонов, О. Адам, А. Калоша, А. Данильчук

ТОО «Шатило и Ко», входящее в состав крупного казахстанского агрохолдинга «Атамекен-Агро», – районобразующее предприятие. В распоряжении хозяйства находится 40 % всех посевных площадей Жамбылского района Северо-Казахстанской области. О его работе рассказывают генеральный директор Олег АДАМ, главный агроном Сергей СИМОНОВ и агроном Андрей КАЛОША.

Как работает «Шатило и Ко»?

О. Адам: Наша история началась в 1979 году, когда был создан совхоз «Изобилие» с посевными площадями 11 тыс. га. В 1990-е годы их расширили до 22 тыс. га, а с 2008 года, когда хозяйство вошло в агрохолдинг «Атамекен-Агро», земли стало еще больше. В 2018 году посевную в хозяйстве вели уже на площади 35 тыс. га. Наш профиль – растениеводство и животноводство. В штате четыре агронома: главный, по защите растений, семеновод и бригадный. Примерно половина земли у нас занята зерновыми культурами – в основном ячменем и пшеницей. Кроме того, выращиваем масличные и бобовые. Структура посевов такая: 15 тыс. га пшеницы, 3,2 тыс. га – ячменя, чуть более 3 тыс. – чечевицы, 4 тыс. – гороха. 3 тыс. га занимает лен, 2,3 тыс. – рапс, 1,2 тыс. – кормовая зерносмесь, почти 1 тыс. – соя, 140 га – овес для кормовых целей. В 2017 году общий валовой сбор зерна составил 69 тыс. т. Средняя урожайность пшеницы и ячменя тогда составила 25 ц/га, а в 2018 году – около 27 ц/га. Для нашей области это хороший результат.

Наше растениеводство прибыльно: в 2016 году чистая прибыль составила 430 млн тенге (по данным ЦБ РФ на начало марта 2019 года, курс тенге – 0,17 руб., прим. ред.), в позапрошлом – уже 515 млн за счет повышения урожайности и качества. Животноводством мы занимаемся недавно, всего пять лет, так что о прибыли в этой отрасли говорить рано.

Какие культуры для вас самые выгодные?

Рентабельность заранее сложно предугадать, потому что она зависит от ситуации на рынке. В 2017 году был неплохой урожай пшеницы. Мы рассчитывали на прибыль, однако зерно упало в цене. Зато в прошлом сезоне при хорошем урожае цена поднялась.

С. Симонов: Сорты мы сеем российские. Если говорить о яровой пшенице, это Урало-Сибирская, Боевчанка. Казахские сорта пробовали сеять – получаются хуже. В других хозяйствах, расположенных чуть южнее нас, ближе к Кокшетау, российские сорта уже не так хорошо идут. Семена при этом в основном выращиваем сами, но в случае не-

обходимости и покупаем. В 2017 году завезли элиту пшеницы сорта Боевчанка, в 2018-м приобрели посевной материал ярового ячменя сорта Вакула.

В 2017 году на пробу решили вырастить твердую пшеницу. Но больше связываться с ней не хотим, потому что в нашем регионе она не получается качественной – не те условия.

Занимаетесь ли вы озимыми зерновыми?

Уже три года сеем их на площади 100 га. Убедились, что это дело у нас рискованное. В первый год много всходов вымокло, на второй – вымерзло, на третий – осень выдалась сухой и семена плохо вззошли. Зато та пшеница, которая оставалась на поле, давала урожайность не ниже 32 ц/га. А в 2017 году собрали 45 ц/га зерна хорошего качества. В прошлом году посеяли озимую пшеницу сорта Скипетр, озимую рожь и 10 га озимого рапса на пробу. Озимые позволяют нам немного распределить посев и уборку, так что планируем продолжать их выращивать. Но площади расширять не будем – слишком уж много с ними рисков.

А как дело обстоит с масличными культурами?

Подсолнечник у нас не пошел: слишком долго созревает. Попробовали и поняли, что это не наша культура. Выращиваем яровой рапс и лен. В 2018 году отвели под рапс 2,3 тыс. га. Раньше мы сеяли сортовой рапс после бобовых, но урожай получается не тот, всего 7 - 8 ц/га. Еще и с капустной молью на нем большая проблема была, нужно нау-

читься от нее лучше защищать культуру. В 2018 году оставили пары под рапс, а еще хотим перейти на гибриды – в этом случае есть шанс довести урожайность до 25 ц/га.

Из бобовых что выращиваете?

Горох, чечевицу и сою. Чечевицу сеяли два года подряд. В 2017 году заняли ею 4,8 тыс. га, но поняли, что культура очень хлопотная и проблемная. Думали, что она ничем не болеет, но оказалось, что болезней там целый букет. И убирать сложно. Еще и рынок чечевицы обрушился – цена упала вдвое. Поэтому в 2018 году площадь под ней сократили, зато 934 га отдали сое. Это перспективная, востребованная на рынке и маржинальная культура.

А. Калоша: По итогам сезона соя показала нам беспроblemным вариантом, с ней куда проще по сравнению с чечевицей. Надо только научиться лучше защищать ее. Мы специально приобрели семена трех разных сортов с различным вегетационным периодом в Тюмени, Омске и Белгороде, чтобы сравнить и понять, какой сорт покажет у нас себя лучше. Лучшее всех оказалась соя Золотистая.

Какие технологии вы используете?

С. Симонов: Хозяйство расположено в зоне степи и лесостепи. Здесь резко континентальный климат и зимы с морозами до минус 40 °С. Снег бывает не всегда, зато ветрено. Зимой 2017 - 2018 годов почва промерзла на глубину 150 - 170 см. Сумма положительных температур – 1800 - 1900 градусов. С влагой в последние три года все нормально. Почва – чер-

нозем, поля ровные или с пологими возвышениями - увалами.

Осенью вместо вспашки, в которой мы не видим смысла, проводим плоскорезную обработку на глубину 10 - 15 см. Пары организовали только под рапс. Раньше мы земли пахали и все время страдали от ветровой эрозии, иногда даже всходы сдувало. Сейчас этого нет. И почвенное плодородие стабильно держится на одном и том же уровне.

У нас плодосменный севооборот. Применяем удобрения, гербициды и другие средства защиты растений. Когда только начинали работать, проводили одну фунгицидную обработку и то не так, как следует. Потом во время обмолота удивлялись: колос есть, но куда делось зерно? В 2018 году применили фунгициды два раза и про пустоколосицу забыли. Против вредителей используем инсектициды. Примерно 70 % от применяемых пестицидов – от компании «Август». Всю зиму учимся: «Август» нас собирает, рассказывает, предлагает нам примерную технологическую карту, которую мы сами корректируем «под себя». Препараты выбираем исходя из коллективного решения наших агрономов.

Семена зерновых протравливаем «августовским» Виалом ТрасТ, 0,35 - 0,4 л/т, а бобовые – ТМТД ВСК. В 2018 году горох посеяли рано, 30 апреля. Дальше вели сев остальных культур. При посеве масличных вносим в рядок селитру, 60 кг/га и бороним, бобовые обязательно прикатываем. Бобовые обычно обрабатываем два раза гербицидом Парадокс в смеси с ПАВ Адыо. Для защиты масличных от сорняков используем Хакер.

Как складывались сезоны 2017 - 2018 годов?

В последние годы пшеницу мы начали сеять рано, в конце апреля - начале мая, как только созреет и прогреется почва. Хотя до недавних пор в нашей местности практиковали более поздний посев, да и наша Северо-Казахстанская сельскохозяйственная опытная станция по сей день рекомендует делать это с 15 по 25 - 28 мая. Специалисты оттуда в 2018 году сами приезжали посмотреть на наши всходы и удивлялись. Но все равно говорят, что наши сроки тоже рекомендовать не могут. А мы сеем раньше, потому что боимся попасть под июньскую засуху. Сравнивали свои поля с соседскими, засеянными позже. У них в сентябре все хлеба стояли еще зеленые, а у нас уже подошли к уборке. Горох тоже посеяли в прошлом году 30 апреля, а первые всходы появились только 14 мая. Но благодаря тому, что семена были качественно протравлены ТМТД ВСК, с горохом ничего плохого не случилось. Сезон-2018 у нас был влажным (выпало 370 мм осадков) и холодным,

хотя в долгосрочном прогнозе нас пугали засухой. Там, где мы ради эксперимента увеличили норму посева пшеницы Урало-Сибирская до 214 кг/га (стандартная норма – 175 - 180 кг/га), это себя оправдало: получили урожай 43 ц/га. Но один сезон – еще не показатель, чтобы всегда так сеять. Уборка проходила сложно: дожди не давали работать. К счастью, у нас есть три зерносушилки, и они нас выручают.

Какую вы используете технику?

О. Адам: Основной парк состоит из мощных машин разных производителей. Быстро отсеяться позволяют 15 посевных комплексов, большинство из которых – фирм «Джон Дир» и «Бурго». На уборке работают 26 комбайнов – в основном «Джон Дир» и «Клаас». В 2017 году мы приобрели российский комбайн «Торум», и нам нравится, что он ведет уборку почти без потерь. Тракторы в большинстве импортные.

Пшеницу храним разными способами: в собственном ХПП, который вмещает 25 тыс. т, еще 12 тыс. т – на складах, а оставшуюся часть продукции, примерно 37 тыс. т, – в полиэтиленовых рукавах.

У нас есть собственная инженерная служба с грамотными сотрудниками, так что в сервисные предприятия обращаемся только в случае серьезных поломок. А еще сейчас организуем собственную агрохимическую службу. В сторонних организациях получали противоречивые результаты анализов, вот и решили взять это дело в свои руки.

Какую социальную политику ведет ваше хозяйство?

У нас работают 350 человек. Земель много, они разбросаны, расстояние между крайними полями составляет 125 км, а сами поля не слишком большие, в основном до 200 га. Большинство людей заняты в растениеводстве, животными занимается всего 15 - 16 человек. Зарплаты в хозяйстве на хорошем уровне, в среднем по 170 тыс. тенге в месяц. Работают в основном местные жители, и от желающих стать членами нашего коллектива отбою нет.

Так как вся наша земля принадлежит пайщикам, мы выплачиваем им дивиденды – 1,5 тыс. тенге на 1 га. В Казахстане земля не продается, она вся принадлежит людям и передается по наследству. Можно отказать от пая в пользу государства, но продать нельзя.

Еще наше хозяйство выполняет социальные функции: оказывает помощь местной школе, в зимнее время содержит дороги.

Поддерживает ли вас государство?

Государство нам, производителям, хорошо помогает: субсидирует 50 % затрат на удобрения, семена и агрохимикаты. В животноводстве мы получаем субсидии на молочное поголовье и молодняк. По животноводству субсидирование идет на содержание маточного поголовья и выращивание молодняка – до 50 % понесенных затрат в зависимости от вида скота. Так что у нас хорошие перспективы для развития.

Спасибо за беседу!

Беседу вел Игорь ТИМЧЕНКО, подготовила Елена ПОПЛЕВА
Фото И. Тимченко



Уборка-2018 в ТОО «Шатило и Ко»

Контактная информация

Олег Эрикович АДАМ
Тел.: (777) 533-44-26
Сергей Трифонович СИМОНОВ
Тел.: (777)140-15-71

Примените у себя

Цифровизация от «Инттерры»

На рынке цифровых приложений для сельского хозяйства сейчас можно найти что угодно. Беда только, что эти программные продукты чаще всего направлены на решение лишь одной задачи и не интегрированы между собой. Но, похоже, решение, которое предлагает молодая российская компания «Инттерра», позволит устранить обе эти проблемы. Об этом по просьбе редакции рассказывают сооснователи компании – генеральный директор Виталий БУЗУ и исполнительный директор Кирилл ЗЯБРЕВ.

В. Бузу: Наша компания была создана в 2016 году. Мы ведем разработку цифровых сервисов и услуг для компаний и предприятий АПК. Ставим перед собой главную цель – создание единой цифровой платформы для всех участников аграрного сектора. Она будет включать различные продукты и сервисы для отдельных пользователей. Например, отдельные сервисы будут для производителей семян, удобрений, ХСЗР, дистрибьюторов, консультантов и т. д.

И агрономов хозяйств?

Да, в первую очередь. Мы внутри компании формируем внушительную агрономическую экспертизу, иначе невозможно создавать качественные цифровые продукты для хозяйств и работающих с ними

консультантов. Сейчас у нас в штате семь сотрудников-агрономов, целый отдел по дистанционному зондированию Земли, есть эксперты в области метеорологии и др. Мы также привлекаем независимых специалистов для развития экспертизы по отдельным культурам.

Хотите сами все отрасли охватить?

К. Зябрев: Нет, мы хорошо понимаем, что при создании конкретных сервисов нам придется сотрудничать со специализированными компаниями. И если мы держим в штате метеоролога, то именно для того, чтобы адекватно сотрудничать с такими фирмами. Например, работаем с НПЦ «Мэп-мейкер» и вместе с ней создаем продукты на базе метеоданных – прогнозы, карты погоды и др.

Погодные данные берем из двух источников. Первый – физические метеостанции, их данные мы можем интегрировать в систему. Второй – данные, полученные путем математического моделирования, это так называемые виртуальные метеостанции. Привлекаем к своей работе большой круг партнеров. Тем более что есть кого привлечь – на нашем рынке большое многообразие инновационных цифровых решений. По всему видно, что индустрия созрела для серьезной работы.

А есть ли какое-то интегрирующее начало на нашем рынке?

В. Бузу: Пока не видно. Нет крупной компании, которая бы взялась за интеграцию действующих программ, приложений, сервисов.

Правда, есть отдельные успешные проекты. Это, например, саратовская компания «Агросигнал», где создали продукт, который хорошо решает проблему мониторинга техники в хозяйствах. Мы сами этим делом никогда не занимались, поэтому просто объединяем усилия с этой фирмой.

Когда говорят о цифровых сервисах для АПК, то имеют в виду для сельхозпроизводителя. Но ведь есть огромное количество компаний, работающих с сельхозпроизводителями, которые производят и поставляют им семена, удобрения, ХСЗР, оказывают консультационные услуги. И эти компании-посредники тоже испытывают потребность в цифровых сервисах. Но именно для них еще никто подобных сервисов не создавал.

Вы – первые?

Да, мы фактически являемся первой компанией в России (и в принципе – в Европе), которая стала работать для производителей и поставщиков семян, ХСЗР, удобрений, а также дистрибьюторов. Главный инструмент этой работы, наше ноу-хау – приложение **SkyScout Adviser (далее – SSA)**. Оно было разработано специально для нужд таких компаний-производителей. Мы его создали в конце 2017 года, протестировали его в работе в течение 2018 года вместе с несколькими крупными компаниями-производителями, а также на нескольких сельхозпредприятиях.

Расскажите об этом приложении. Как оно работает?

К. Зябрев: Его цель – повысить эффективность продаж и агрономического сопровождения для компании-производителя. Сейчас на рынке ресурсов для АПК производители вынуждены конкурировать между собой не только ценой, но и допсервисами, а именно – агрономическим сопровождением своих продуктов. Сегодня мало продать свой продукт, надо еще помочь хозяйству грамотно его применить, добиться эффекта. Наши сервисы помогают сделать продажи более эффективными и повысить лояльность самих хозяйств-клиентов. Это удобно, современно, помогает не только решить проблему агропроектирования, но и «привести» этот цифровой сервис в хозяйство.

Когда компания-производитель начинает работать с нами и с хозяйством, куда поставляет свои продукты, мы в первую очередь оцифровываем это хозяйство. То есть наши специалисты создают цифровые границы всех полей, заводят историю этих полей, собирают информацию по культурам, датам сева, уборки, проведения уходовых работ, полученной урожайности и т. д. Все эти данные мы заносим в приложение и формируем цифровой профиль хозяйства. Далее обучаем специалистов компании, консультантов – как работать с приложением. Аналогично предоставляем бесплатный доступ к нашей системе самому хозяйству. Получается, что специалисты компании и хозяйства работают в одной экосистеме, внесенная информация синхронизируется и доступна обоим сторонам. По мере ее использования хозяйство растет, поднимается на следующий уровень, и мы предлагаем ему новый функционал, направленный на решение конкретных проблем.

Например?

Например, планирование сезона. Сейчас еще нет цифровых систем, которые позволяют «расписать» весь процесс планирования в земледелении, все это пока делается либо в учетных системах, либо в «Excel», либо в блокнотах. Мы же разрабатываем систему, которая это делает в цифровом виде.

В. Бузу: Как сейчас работает наша система? Допустим, у хозяйства 100 тыс. га земли, на части площадей применяются, к примеру, продукты компании «Август». Консультант вынужден работать примерно с тысячей полей! Чтобы только посмотреть спутниковые фотографии с них, уйдет много времени. Но с помощью приложения консультант может отобрать несколько, на которые ему стоит прежде всего обратить внимание.

Мы для этого используем определенные фотографические слои (фильтры), которые по-разному окрашивают поля по зонам неоднородности и выделяют те из них, где есть проблемы (болезни, вредители, сорняки, огрехи, перекрытия и др.).

Применяете для этого «классический» индекс NDVI?

Не только, в дополнение к нему мы разработали еще два своих подобных индекса, которые позволяют на более ранних стадиях определять проблемы на поле. NDVI их просто «не видит». Вот с помощью наших индексов главный агроном сразу замечает поля и участки, которые ему надо посетить, и может внести это в оперативные планы своей работы. В любом случае проблема не останется незамеченной. И эту работу можно вести удаленно.

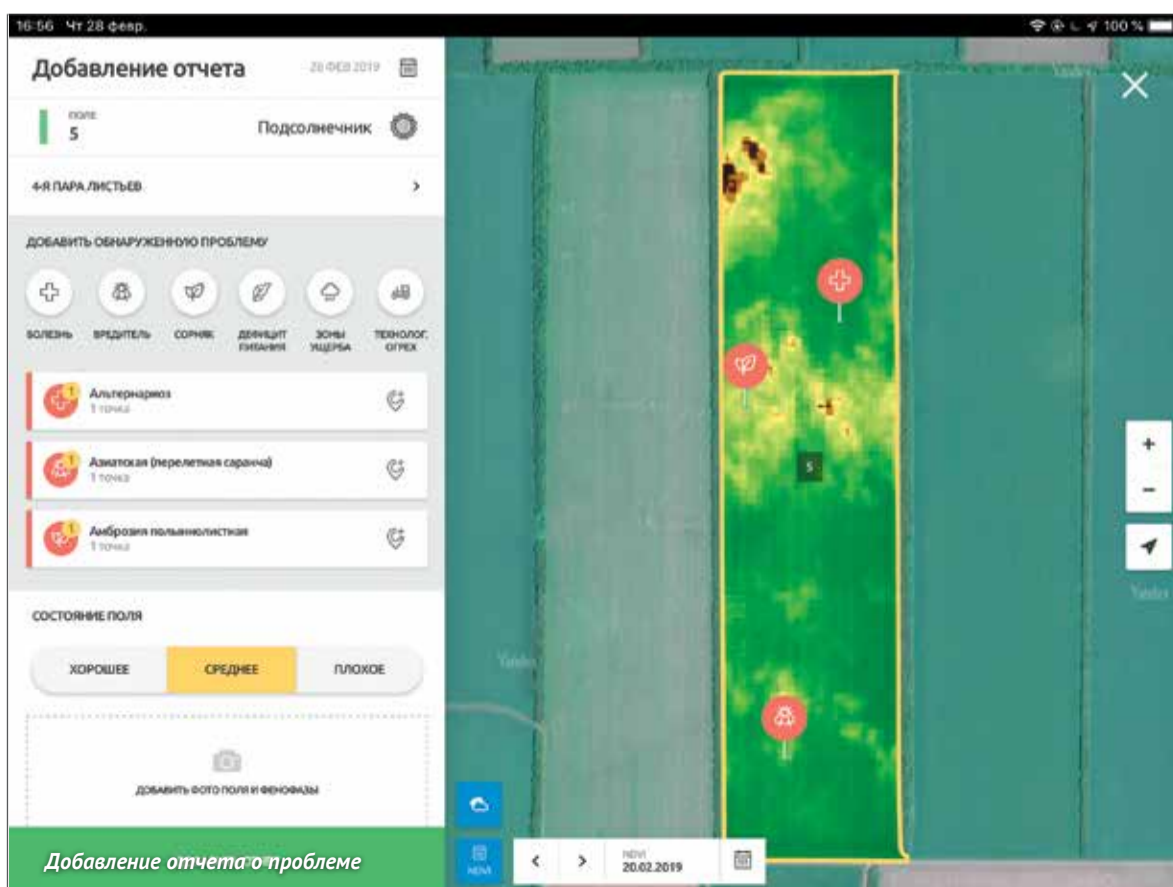
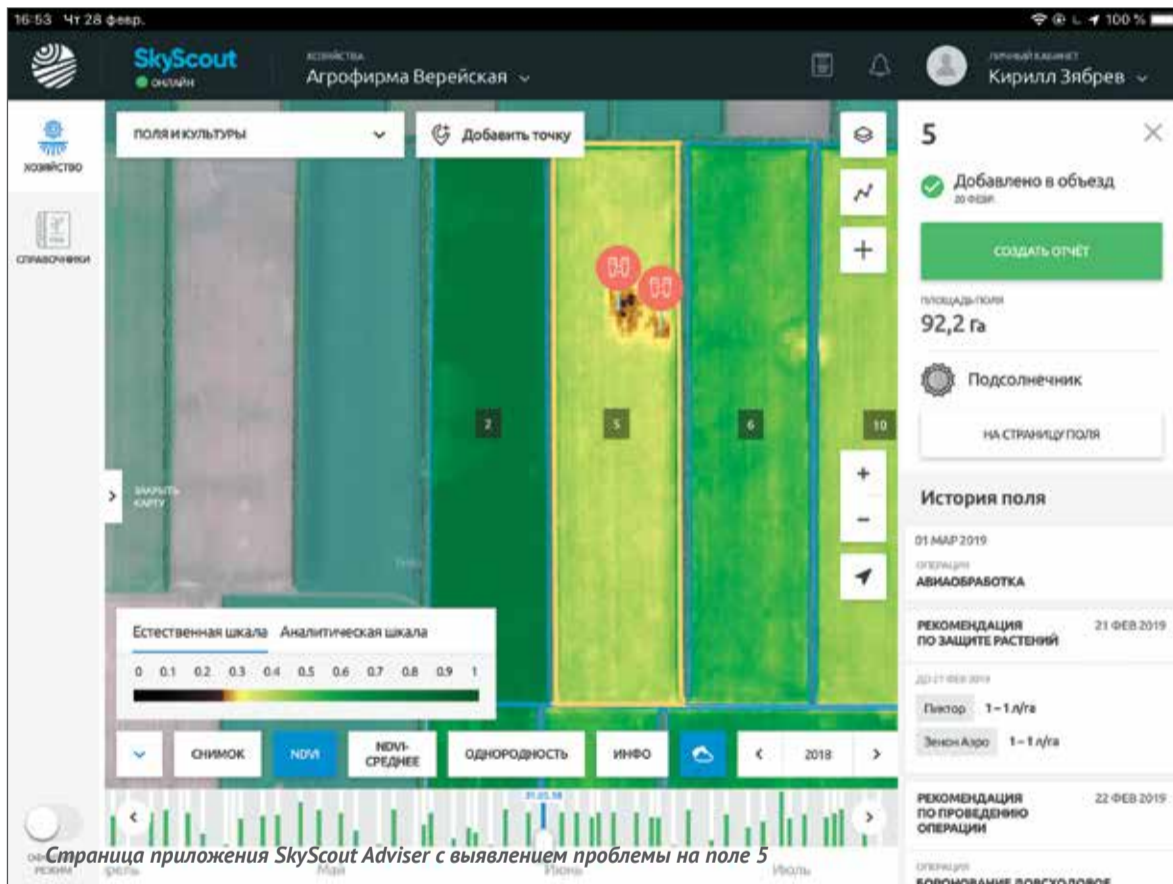
Далее консультант или агроном приезжают на поле, на намеченную точку, достают планшет с нашей программой и создают объект для последующих действий. Наше приложение оптимизировано для работы именно на планшетах – так удобнее агрономам.

Агроном (или консультант) в поле открывает SSA, указывает в нем фазу и другие параметры, для этого в приложении есть интерактивный каталог с подсказками. Это хороший помощник для молодого агронома, да и опытному он будет не лишним. Далее – SSA предлагает выбрать тип проблемы. Мы выделили шесть типов – это болезни, вредители, сорняки, дефициты питания, технологические огрехи и зоны ущерба (вымочки, градобой и др.). Когда проблема обнаружена, в этой точке создается запись об этом. Далее надо конкретизировать проблему – например, если болезнь, то какая? В помощь агроному в нашем приложении есть каталоги болезней, вредителей, сорняков и т. д. с фотографиями, подробными описаниями и др. Это самый важный этап, здесь нельзя ошибаться, проблему на поле надо определить максимально точно.

Приложение позволяет для уточнения диагноза предварительно отправить свой подробный отчет о проблеме опытному эксперту, и тот помогает с точным ответом. И только после этого отчет отправляется главному агроному, который и принимает решение.

Какие еще виды информации включаете в свое приложение?

К. Зябрев: Это, например, информация о почвах. Здесь тоже анализируем различные источники, собираем данные со многих карт, прежде выпущенных, используем ценную информацию агрохим-



служб, облгипроземов еще советских времен и т.д. Эту информацию в свое время не смогли толком использовать, потом она была фактически утрачена, и вот сейчас мы ее по крупицам восстанавливаем и пускаем в дело. Работа очень кропотливая, но нужная. Собираем в хозяйстве всю информацию по севооборотам, применению удобрений, выполненных обработках почвы, мелиорации и т.д. Это тоже очень кропотливое дело. Но если в хозяйстве хотят иметь мощный объективный инструмент для точной работы на земле, без этого не обойтись. Далее – информация сезонная, о проведенных операциях на полях: какие семена использовали, в какой норме высева, какие применили ХСЗР, на каких культурах, когда и как, и т.д. Вносим также результаты объездов полей в ходе сезона, которые выполняют либо агрономы, либо консультанты, и разумеется, их рекомендации – это еще один слой объективной информации. А также советы, которые дают производители семян, удобрений, ХСЗР и др. И все это сохраняется в истории каждого поля.

И вот когда агроном будет обладать всей перечисленной информацией – ему будет легко и удобно принимать решения.

И что в итоге дает ваше приложение?

Для производителей ресурсов – это готовый инструмент, который можно внедрять в командах своих продавцов, для ведения агропроектирования. Он реально повышает эффективность работы менеджеров по продажам. У нас есть такие примеры из практики прошлого года – консультант заметил в «подопечном» хозяйстве проблему в середине поля со спутникового снимка (которую не заметили агрономы хозяйства). Он поехал на это поле, сделал фотографии, подготовил отчет с рекомендацией определенного пестицида, отправил его главному агроному – и на месте сразу было принято решение о приобретении препарата и его применении. Таких случаев много.

Еще один пример. Производители пестицидов часто получают претензии от хозяйств о том, что их препараты не сработали. И вот если проанализировать накоплен-

ную в SSA информацию (снимки NDVI с нашими слоями, историю операций на полях, погодные данные и др.), то удастся доказать необоснованность этих претензий. Более того, точно и доказательно найти истинную причину, почему не сработал препарат.

Ну а какова выгода SSA для само-го хозяйства?

В. Бузу: Оно получает хороший инструмент для повышения эффективности всей агрономической работы, роста урожая и прибыльности отрасли. В одном из наших партнерских холдингов, по их данным, одно только наведение «цифрового порядка» на их полях позволило повысить урожай в среднем на 10 %. Самое главное – у агронома есть постоянный доступ к объективной информации о том, что происходит на его полях. Одно это дает большой эффект. Ведь ее отсутствие – основная «головная боль» агрономов. Часто для них источниками самой свежей информации являются сотрудники компаний-поставщиков ресурсов. Но таких специалистов мало, и не всем они могут вовремя помочь. Наше приложение по-

зволяет сделать эти консультации более эффективными, дойти до большего количества хозяйств, которым они нужны.

А как быть, если в хозяйстве, например, уже применяется собственная цифровая платформа?

Мы готовы работать и с такими хозяйствами, наш SSA и здесь способен принести эффект. В таких случаях мы проводим интеграцию наших сервисов и используем наше приложение на уже накопленной цифровой базе данных.

Когда реально видны результаты от внедрения системы?

К. Зябрев: Интеграция проходит буквально за считанные дни. Нам нужно совсем немного времени, чтобы оцифровать хозяйство, мы готовы сразу же вести тренинги специалистов. Приезжают наши сотрудники, устанавливают SSA на планшеты... Вот, собственно, что нужно – заранее приобрести эти планшеты. Затем проводим в хозяйстве семинар. И практически сразу же хозяйство может начать пользоваться приложением.

В. Бузу: Мы рассказали только об агрономической части нашей платформы, не затронув других ее ча-

стей – финансовой, интерактивной, экспертной, для дистрибьюторов и др. Для этого бы потребовалось много времени. В нашей экосистеме заложено много возможностей для развития. Ну а главное, что дает платформа для агрономов – позволяет им выйти на лучших экспертов, научиться активнее и эффективнее применять накопленный земельный опыт. Не менее важно и то, что при этом более востребованными будут услуги лучших специалистов, которых мы тоже активно привлекаем к своей работе.

Спасибо за беседу!

Беседу вел Виктор ПИНЕГИН Фото: «Intterra»

Контактная информация

Виталий Николаевич БУЗУ
Тел.: (985) 134-20-18
E-mail: v.buzu@intterra.ru
Кирилл Михайлович ЗЯБРЕВ
Тел.: (926) 207-07-84
E-mail: k.zyabrev@intterra.ru
www.intterra.ru

Эсток. После него на поле только рапс!

Система защиты рапса от сорной растительности на каждом конкретном поле индивидуальна и формируется исходя из преобладающих видов сорняков. Принципиально важный момент – сдерживание роста и развития засорителей в критический период роста рапса – от второго настоящего листа до бутонизации культуры (ВВСН 12 - 50). Начиная с фазы роста стебля - бутонизации, растения рапса способны сами конкурировать с сорняками.



Рапс в ЗАО «Труд» через 50 дней после обработки баковой смесью Галион, 0,3 л/га + Эсток, 25 г/га

К трудноискоренимым сорнякам в посевах рапса относят виды семейства капустных, пикульник обыкновенный, марь белую, подмаренник цепкий. В чем заключается их вредоносность? В первую очередь в снижении урожайности рапса более чем на 20 %. Кроме того, они затрудняют уборку, повышают влажность и засоренность убранных маслосемян, что приводит к дополнительным затратам на их очистку и сушку. Опрыскивание гербицидами в оптимальной фазе развития сорняков (ВВСН 12 - 52 рапса) позволяет обеспечить практически полную чистоту посевов

в течение всего периода вегетации культуры.

Ассортимент гербицидов компании «Август» для защиты рапса весьма широк, поэтому с их помощью можно вести борьбу даже с трудноискоренимыми видами сорняков. При наличии в посевах пикульника обыкновенного и капустных сорных растений (горчица полевая, ярутка обыкновенная, сурепка полевая, дескурайния Софии) необходимо применение баковых смесей гербицидов с препаратом Эсток.

Эсток содержит этаметсульфурон-метил, 750 г/кг, относящийся

к классу сульфонилмочевин, выпускается в форме водно-диспергируемых гранул. Спектр действия Эстока весьма эффективно дополняется гербицидами против двудольных сорных растений Галион или Хакер. Баковые смеси Галион, 0,3 л/га + Эсток, 25 г/га или Хакер, 0,12 кг/га + Эсток, 25 г/га + Адыо, 0,1%-ный р-р позволяют контролировать сорняки в посевах рапса с эффективностью более чем 90 %.

К преимуществам баковых смесей необходимо отнести широкий спектр чувствительных сорных растений (включая виды осота, ромашки, пикульника, виды семейства ка-

пустных и др.), а также возможность выбора основного продукта в зависимости от спектра засоренности поля. Например, Галион подойдет при преобладании подмаренника цепкого, мари белой, видов осота, ромашки и др., Хакер – при наличии видов осота, ромашки и др. При применении Эстока очень важно учитывать некоторые ограничения по севообороту. Рекомендуемая культура для возделывания после рапса – пшеница.

Положительный опыт применения баковых смесей получен не только в Калининградской, но и в Кировской области, Красноярском крае, Республике Мордовия и других регионах РФ.

В 2015 году Эсток в норме расхода 25 г/га совместно с Адыо, 0,1%-ный р-р испытали на поле рапса в ЗАО «Труд» Неманского района Калининградской области. Исходная засоренность поля составила 334 шт/м², в том числе насчитывалось: горчицы полевой – 18 шт/м², ярутки полевой – 28, пастушьей сумки – 16 шт/м². Симптомы угнетения сорняков были отмечены через пять дней после обработки, полная их гибель наступила через 13 дней. На 30-е сутки общая биологическая эффективность Эстока по количеству сорняков составила 76 % (4 балла). Причем горчица полевая, ярутка полевая – злостные сорняки в посевах рапса – были уничтожены полностью, без отрастания боковых побегов. Против пикульника, ясколки, вероники гербицид сработал на 100 %. Менее высокий показатель общей эффективности связан с нарастанием на опытном участке фиалки полевой, очного цвета и видов горца. В таких случаях рекомендуется дополнять Эсток препаратом Галион, 0,3 л/га.

В 2016 году в ООО «Залесское молоко» Полесского района Калининградской области испытали баковую смесь Эсток, 25 г/га + Галион, 0,3 л/га + Адыо, 0,1%-ный р-р при опрыскивании в фазе че-

тырех - пяти листьев культуры. Исходная засоренность составляла 312 шт/м², преобладали ромашка непахучая и ярутка полевая, также присутствовали горчица полевая, сурепка обыкновенная, падалица гречиши, конский щавель, марь белая. Через 15 дней после обработки общая эффективность смеси составила 95 %. Такая же высокая эффективность сохранилась и на 30-е сутки, в то время как масса сорняков в контроле достигла 4234 г/м². Эффективность комбинации против сурепки полевой, ярутки полевой, ромашки непахучей, василька синего, пикульника обыкновенного держалась на уровне 100 %.

По результатам многочисленных опытов и производственного применения Эсток можно назвать гербицидом точечного действия. Он контролирует виды пикульника, ярутки, горчицы, ясколки, щиряцы, ряда других сорняков. Для достижения эффективности более 90 % по чувствительным видам выполнение опрыскивание следует в фазе двух - четырех настоящих листьев сорняков.

При смешанном типе засоренности Эсток рекомендуется применять в баковых смесях с Хакером или Галионом. При этом Эсток расширяет спектр действия, например, Галион по общему спектру сорняков, добавляя в него марь белую при общей биологической эффективности баковых смесей 80 - 100 %. Применение комбинаций гербицидов на основе Эстока обеспечивает прибавку урожайности рапса 5 - 10 ц/га.

Татьяна КРЫЛОВА, специалист отдела развития продуктов компании «Август» Фото автора

Расширение спектра подавляемых сорняков

| Эсток | Эсток + Хакер | Эсток + Галион |
|--|---|--|
| Горчица полевая, ярутка полевая, дескурайния Софии, щиряца обыкновенная, пикульник обыкновенный и звездчатка средняя | Горчица полевая, ярутка полевая, дескурайния Софии, щиряца обыкновенная, пикульник обыкновенный, звездчатка средняя + виды ромашки, осота, горца, гречишка вьюнковая, василек синий | Горчица полевая, ярутка полевая, дескурайния Софии, щиряца обыкновенная, пикульник обыкновенный, звездчатка средняя + виды ромашки, осота, горца, гречишка вьюнковая, василек синий + подмаренник цепкий, марь белая |

Контактная информация

Татьяна Сергеевна КРЫЛОВА
Моб. тел.: (903) 732-05-54

Проблемы на поле? Поможем!

Чтобы эффективно применять современные технологии и препараты в сельхозпроизводстве, нужно обладать полной информацией о конкретной ситуации в почве или в растениях. При этом точные сведения можно получить только при помощи лабораторных исследований. Для земледельцев Черноземья их делает региональная группа «Агроанализ-Центр» компании «Август», расположенная в г. Грязи Липецкой области. О ее работе рассказывает руководитель Вячеслав Николаевич КРАСИН.



Команда «Агроанализ-Центр» (В. Красин – второй слева)

АНАЛИЗИРУЕМ ПОЧВУ

Почва – это краеугольный камень всего растениеводства. Мы делаем полномасштабные обследования полей, оцениваем агрохимические и агрофизические показатели. При помощи полученных конкретных сведений хозяйство может безошибочно **выбрать участок под ту или иную сельскохозяйственную культуру**. Это особенно важно для требовательных видов (яркий пример – сахарная свекла), потому что сеять их на неподходящих полях – это не только потерять урожай, но и создать новые проблемы с почвой. В крупных сельхозпредприятиях земли иногда распределяют под разные культуры произвольным образом, и люди спохватываются лишь после того, как видят на поле хилые всходы. Конечно, до такой крайней ситуации дело лучше не доводить.

Прицельное почвенное и агрохимическое картирование особенно нужно в хозяйствах, которые начинают «пробовать на вкус» технологии точного земледелия – ведь именно на основе этих карт выполняются дифференцированный сев и внесение удобрений. Ранее популярная парадигма выравнивания агрохимического фона на всей площади поля все больше себя изживает. Потому что участки различаются, и если одни изначально можно использовать эффективно, то другие в силу особенностей рельефа, почвы и других обстоятельств требуют большего расхода удобрений и семян. Мы предоставляем все необходимые данные.

«Агроанализ-Центр» – не единственная агрохимическая лаборатория в регионе. Но мы имеем конкурентное преимущество – высококлассных специалистов-почвоведов, среди которых доктора и кандидаты биологических наук, имеющие опыт научной работы в МГУ имени М. В. Ломоносова и обширную практику. Они способны справляться со сложными задачами. В штате сейчас восемь человек, и это специалисты широкого профиля. Мы все стараемся идти в ногу со временем и перенимать опыт европейских коллег, исходя из возможностей.

РЕШАЕМ ПРОБЛЕМЫ С ПЛОДРОДИЕМ

Чернозем – довольно стабильная почва, которая может нивели-

ровать многие отрицательные факторы. Эта надежность часто вводит в заблуждение людей, пришедших в сельское хозяйство из других отраслей. Они думают, что чернозем ничем невозможно испортить, и на нем можно обойтись без научно обоснованных методов ведения хозяйства. На самом деле чернозем способен очень долго «терпеть» халатное отношение к себе, но потом он внезапно и «неожиданно» портится, причем в некоторых случаях даже необратимо. Люди замечают последствия слишком поздно. Не случайно **около половины наших заказов связано с проблемами плодородия**.

Например, в 2018 году к нам обращались представители хозяйств с просьбой разобраться: почему растущий ячмень желтеет? Подозревали болезни, но при обследовании выяснилось, что нижние горизонты почвы переуплотнены на глубину 60 - 70 см до такой степени, что гидравлические связи между ними и верхними горизонтами разорвались. Влага в нижнем горизонте была, но не могла подняться в пересохший корнеобитаемый слой, где как раз в то время пошел рост вторичных корешков ячменя. Ситуация так и оставалась плачевной, пока не прошли дожди.

Такие случаи происходят в результате технологических недоработок, например – проведения обработок без учета физической спелости почвы или перенасыщенности севооборота одной культурой (обычно самой рентабельной). И надежда на изменения к лучшему появляется только тогда, когда руководство уже получило подобный печальный опыт и подробные результаты анализов.

Надо понимать, что агрофизические свойства почвы проще сохранить, чем исправить. Обширные севообороты с обязательным присутствием многолетних трав могут восстановить почву, но это требует перестройки всего процесса. Мы отвечаем на вопрос «что делать?» во всех случаях, однако хозяйство само решает, как ему поступить в дальнейшем.

Еще одна проблема, с которой мы постоянно сталкиваемся – **последствия бесконтрольного внесения на поля жидких навозных стоков**. Возникает она от того, что эти

отходы животноводческого производства имеют свойство постоянно накапливаться в огромных количествах, так что хозяйству нужно их все время куда-то девать. В Европе такие вопросы решаются с помощью установок для получения биогаза или других экологических и щадящих природу технологий, а у нас чаще всего пытаются «одним выстрелом убить двух зайцев» – убрать отходы и внести органику. Но вывозить навоз на большие расстояния от комплекса затратно, поэтому его просто направляют на ближайшее поле.

Но что потом? Передозировка подобными удобрениями служит катализатором активных микробиологических процессов в почве, от чего ее уровень pH становится крайне нестабильным. Концентрация нитратов на таких участках может достигать уровня засоления. В итоге на этих полях даже сорняки очень плохо себя чувствуют, что уж говорить о культурных растениях. Мы имели дело со случаями, когда выпады на поле достигали 70 % площади, а это колоссальные убытки. При этом пострадавшую землю можно вылечить, если дать ей отдохнуть от жидкого навоза. Лишний азот за год – другой уйдет в нижние горизонты. Если затем занять поле культурой, способной «тянуть» раствор с глубины до 1,5 м, то запасы азота можно даже использовать.

Чтобы помочь хозяйствам предотвратить подобные проблемы, мы выполняем **анализы навоза и другой органики и даем точные рекомендации** по применению этого сырья в качестве удобрения на конкретной почве. Клиенты, которые хотя бы правильно используют и потенциал чернозема, и свою органику, обращаются за такими услугами регулярно.

ПОДБИРАЕМ ПРОТРАВИТЕЛИ СЕМЯН

«Агроанализ-Центр» проводит качественную **фитоэкспертизу семян** (протравленных и непротравленных), а также посадочного материала (картофеля и других культур). Закладываем определенное количество семян на питательные среды, помещаем во влажные камеры или используем другие способы провоцирования развития патогенов. За-

тем анализируем, сколько здоровых и пораженных семян, разбираемся, в чем проблемы.

Могу привести пример, когда фитоэкспертиза показала наличие в семенах сахарной свеклы бактериальной инфекции. Хотя бактерии менее вредоносны, чем грибные заболевания, нужно понимать, что в данном случае они будут «пробивать» дорогу другим, более опасным инфекциям. Поэтому нужно принимать меры, чтобы исключить развитие бактерий. Так что исследования семян часто выявляют проблемы, которые потом на поле могут привести к серьезным потерям урожая. Конечно, и в этом случае мы не просто ставим диагноз, но и подбираем подходящие протравители. Причем рекомендуем не препараты, а действующие вещества, разрешенные к применению, то есть клиент сам может выбрать, что ему необходимо.

Следующий вопрос – **качество протравливания**. Некоторые хозяйства пока недооценивают его важность. Но если мы хотим получить здоровое зерно, то нужно соблюдать все регламенты и технические условия. Когда человек по результатам фитоэкспертизы видит, что плохо протравленные семена болят, а грамотные обработанные при прорастании остаются чистыми, он более ответственно относится к этому мероприятию.

ПОМОГАЕМ ВЫРАЩИВАТЬ

Наши специалисты проводят фитоэкспертизу растительных образцов и растений в полевых условиях, а затем детально определяют и **диагностируют вредные организмы** в лаборатории. На основе этого мы выдаем квалифицированные адекватные рекомендации. В этом случае речь тоже идет не о препарате, а о тех действующих веществах, которые зарегистрированы в Российской Федерации для борьбы с выявленным вредным объектом. Заказчик сам выберет препарат. Мы никогда не навязываем «августовскую» продукцию, потому что в этом нет необходимости: она очень эффективная, ее и так покупают.

Список вредных объектов периодически пополняется, в том числе фитогельминтами. Во многих

хозяйствах Липецкой области в период весеннего схода снега и начала вегетации обнаруживались большие выпадения озимых. Симптоматика была в чем-то схожа со снежной плесенью, а в чем-то не совсем, к тому же исследования не выявили ни мицелия, ни спороношения. Зато там обнаружилась пшеничная нематода *Anguina tritici*. К сожалению, вопросы борьбы с этим вредителем пока не решены, но сейчас «Август» разрабатывает соответствующие препараты.

Вегетирующие растения могут страдать не только от болезней и вредителей, но и от нехватки питательных элементов. Мы помогаем выявить ее не только при помощи анализов почвы, но и методом **листовой диагностики**. В 2018 году, например, в связи с засушливыми условиями часто наблюдался недостаток некоторых микроэлементов. Листовые подкормки недостающими микроэлементами улучшали состояние посевов и помогали культурам противостоять воздействию неблагоприятных погодных условий.

КЛИЕНТ ДОЛЖЕН БЫТЬ ДОВОЛЕН

Хотя мы используем стандартные методы и подходы к исследованиям, но клиенту предоставляем вовсе не «голые» наборы картограмм и данные анализов. Ведь обратиться к нам его заставляет определенная проблема, которую нужно решить. Мы **обсуждаем конкретные шаги по исправлению ситуации** в каждом конкретном случае с каждым заказчиком индивидуально. Предлагаем разные варианты с мини-прогнозами, списками положительных и отрицательных эффектов. Мы пользуемся открытыми методиками, так что каждый заказчик может при желании сам все посчитать и перепроверить нас. Клиент имеет возможность взвесить, обдумать нашу информацию и решить, как поступить. На практике мы видим, что аккуратнее всего соблюдают рекомендации небольшие предприятия, собственники которых воспринимают землю как свое достояние. Когда человек знает, что он будет здесь всегда, видит в этом производстве будущее своих детей и внуков, то подходит к делу с максимальной ответственностью.

В этом году планируем дополнительно приобрести прибор для **определения качества зерна**. Такая услуга предоставляется и сейчас, но мы хотим сделать ее более точной, оперативной и доступной для всех желающих.

Еще планируем увеличить точность диагностики патогенных организмов ПЦР-методом (*метод полимеразно-цепной реакции, позволяющий максимально точно, на уровне генома, определять вид патогенного организма – прим. ред.*). Пока попробуем его не у себя – собираемся сотрудничать по этому направлению с представителями научно-исследовательского комплекса Мичуринского аграрного университета. Попробуем и решим, будут ли эти методы перспективны в нашей лаборатории.

Записала Елена ПОПЛЕВА
Фото О. Сейфутдиновой

Контактная информация

Вячеслав Николаевич КРАСИН
Тел.: (915) 554-31-92

«Разбор полетов»

Надо менять взгляды на защиту!

Амурская область – регион, где основной культурой является соя. В последние годы из 1,26 - 1,27 млн га пашни она занимает около 960 тыс. га. При этом севооборот долгие годы остается практически двухпольным: соя – зерновые, что доставляет немало проблем земледельцам. О том, как их решить и получить планируемый урожай с помощью препаратов «Августа», не допуская ошибок на поле, рассказывают глава представительства компании в г. Благовещенске Иван Анатольевич МОЛОДЦОВ и менеджер-технолог Андрей Николаевич ДУБРОВИН.

И. А. Молодцов: Одним из первых противодвудольных гербицидов, который «Август» предложил соеводам Приамурья, был препарат Корсар. Для уничтожения злаков фирма выпускала по лицензии Зеллек супер, Центурион, а с 2004 года начала производство препарата Миура, который за 15 лет стал одним из самых распространенных граминицидов на различных культурах, в том числе на сое. В 2006 году компания зарегистрировала гербицид Фабиан, и в первый же год его применили на 50 тыс. га посевов сои.

Объемы его использования в области ежегодно растут, потому что Фабиан обладает рядом неоспоримых преимуществ. Его можно применять и до посева, и по вегетации культуры независимо от фазы ее развития, он действует на сорняки через листья и корни, обладает почвенной активностью, длительным периодом защитного действия. Ну и, что немаловажно, у Фабиана низкая норма расхода – от 80 до 100 г/га, потому он экономичен в применении.

Для расширения спектра действия на сорняки, уменьшения пестицидной нагрузки и стоимости гектарной нормы мы изначально рекомендовали различные баковые смеси, включающие Фабиан, например с Корсаром или Миурой. И сейчас, к сожалению, вынуждены констатировать, что норму расхода препаратов приходится увеличивать. Поначалу мы советовали применять Миуру в составе смеси с Фабианом в норме 0,4 л/га, а сейчас самое меньшее – 0,8 л/га. И связано это с тем, что в свое время этот граминицид был направлен против основного злостного сорняка – пырея ползучего, который в итоге убрали с полей. Но вот теперь второй год отмечается засилье щетинников, которых раньше вообще не было, а против них Миура работает слабовато. Может быть, именно с помощью Миуры мы убрали конкурентов этих сорняков – куриное просо, пырей, другие злаковые, потому щетинники так и размножились. Еще добавились шерстяки. Когда они созревают, поля все белые от их колосков.

Чтобы Миура в этом случае эффективно сработала, мы рекомендуем ее норму расхода уже 1 - 1,2 л/га, а еще лучше – применить граминицид Квикстеп. Но его не следует вносить в смеси с Фабианом, потому что получается жесткая для сои комбинация. Если же делать баковую смесь Квикстепа с Корсаром, то надо быть очень осторожным при смешивании препаратов. Сначала бак опрыскивателя следует заполнить водой (ее должно быть около 100 л), при включенной мешалке залить Квикстеп, затем заполнить бак водой примерно на 90 % емкости и только после этого добавлять Корсар, чтобы исключить химическую реакцию между препаратами. В противном случае смесь может превратиться в «кисель».

Конечно, идеальный вариант – применять противозлаковые и про-

тиводвудольные гербициды раздельно, но не получается – обрабатывать в регионе приходится почти 1 млн га, и в сжатые сроки, плюс нужно учитывать погодные условия. В прошлом году некоторые хозяйства и одну обработку не смогли выполнить из-за переувлажнения почв. Поэтому мы испытываем различные баковые смеси и предлагаем нашим партнерам уже готовые решения.

Хочу обратить внимание еще на одну деталь. Сейчас некоторые агрономы при составлении смеси Фабиана с Корсаром превышают норму внесения Фабиана до 110 и даже 120 г/га, надеясь усилить подавление сорняков, но делать этого не следует. Потому что, если по севообороту после сои надо сеять зерновые, могут быть проблемы. Тот же имазетапир (одно из двух д. в. Фабиана) разлагается в почве в течение четырех лет, для некоторых культур это может быть критично. У нас перед глазами пример соседнего Китая, где на многих приграничных полях сеяли сою по сое по восемь лет и убрали сорняки препаратами на основе имазетапира, а в результате земля вообще перестала давать урожай.

Еще 15 лет назад в Приамурье не использовали почвенные препараты, считалось, что это слишком дорого. Но огромная насыщенность севооборотов соей привела к тому, что до посева культуры в почву все-таки стали вносить гербициды на основе трифлуралина (Трефлан) и ацетохлора (Харнес и Трофи). Когда их запретили в Европе, следом запретили и в России. К этому времени, следом за Корсаром, «Август» зарегистрировал на сое гербицид Лазурит, который применяется до всходов в норме расхода 0,5 - 1 л/га. Он очень эффективен, но его выпускают в виде порошка, не каждый механизатор соглашается работать с ним. И поэтому в 2016 году хорошей новостью для соеводов стало то, что «Август» начал выпускать почвенный препарат Симба на основе С-метолахлора в виде концентрата эмульсии. Он предназначен для защиты нескольких культур, в том числе и сои, от однолетних злаковых и некоторых двудольных сорняков. Норма его расхода при опрыскивании почвы до всходов культуры – от 1,3 до 1,6 л/га.

А. Н. Дубровин: В ноябре 2018 года «Август» зарегистрировал новый системный препарат Корсар Супер, в который входят д. в. бентазон и имазамокс. Он предназначен для защиты сои и гороха от однолетних двудольных и злаковых и некоторых многолетних двудольных сорняков. Чтобы понять, в чем его преимущества относительно баковой смеси Корсара (д. в. бентазон) с Парадоксом (имазамокс), в прошедшем сезоне мы заложили сравнительные опыты и установили, что Корсар Супер за счет своей уникальной формуляции действует на сорняки быстрее, чем смесь Корсара с Парадоксом. Первые признаки угнетения сорняков про-

являются уже через четыре - пять дней. Также он хорошо сдерживает вторую «волну» сорных растений, убирает с поля куриное просо и еще один злостный сорняк, распространившийся в последние годы – коммелину. Этим, кстати, Корсар Супер выгодно отличается от гербицидов других фирм с теми же д. в., которые есть на рынке.

К тому же он обладает почвенным действием, это хорошо было видно в прошлом году, когда у нас отмечали до трех «волн» сорняков, особенно щирицы, и против них Корсар Супер сработал эффективно. Мы рекомендуем применять его в начальный период развития сои – от первого до третьего тройчатого листа. Может, даже чуть-чуть попозже. Зарегистрированная норма расхода Корсара Супер – 1,2 - 1,6 л/га. Мы попробовали использовать его на опытах в максимальной норме, и фитотоксичности для культуры не наблюдалось. Этот гербицид работает немного мягче относительно культуры, чем Фабиан.

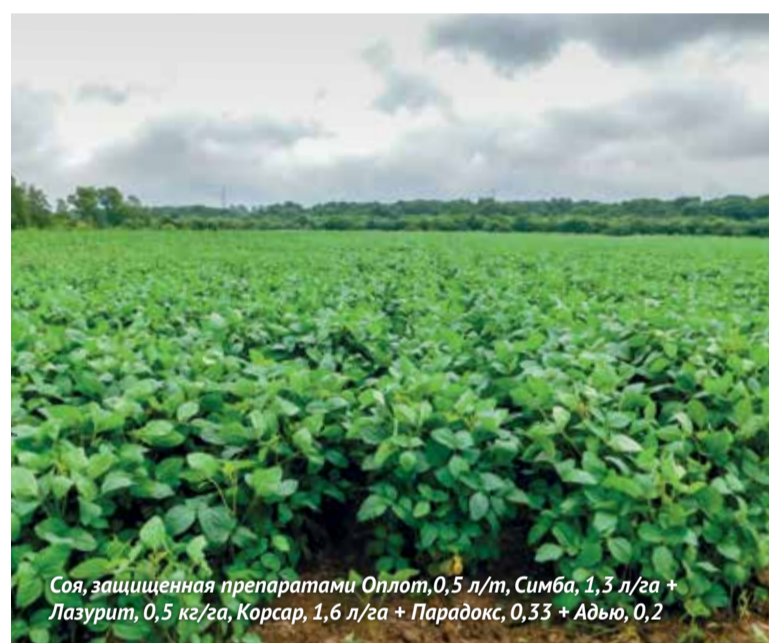
И. А. Молодцов: Что касается зерновых культур, то «Август» предлагает производству вполне конкурентоспособные препараты. В Амурской области в последние годы их применяют примерно на 50 % посевов зерновых (в пересчете на однократную обработку). Из протравителей в основном используют Виал ТрасТ и Бункер, из гербицидов предпочтение отдают баковой смеси Магнума с Балериной. И опять же, как в случае с соей, на зерновых мы также наблюдаем необходимость увеличения норм расхода препаратов. Когда «Август» стал выпускать Балерину, мы рекомендовали применять ее в норме 0,3 л/га, добавляя в смесь Магнум, 5 г/га. Как показывает практика, резистентность сорняков к гербицидам постепенно формируется, и сейчас вносить Балерину надо уже с нормой не меньше 0,5 л/га, то есть по максимуму, и Магнума советуем брать для баковой смеси 6 - 7 г/га. Это, конечно, повышает стоимость гектарной нормы. Тем важнее работать очень точно и добиваться от внесенных препаратов максимальной эффективности.

Что касается фунгицидных обработок посевов зерновых по вегетации, то их делают не во всех хозяйствах, и в прошлом году из-за переувлажненности почвы сложилась очень сложная ситуация с фузариозом колоса. По ГОСТу фузариозных зерен в товарных партиях пшеницы должно было быть не более 1 %, а их было и 2, и 4, и даже 6 %.

А. Н. Дубровин: В результате после уборки зерновых нам пришлось закладывать опыты в ДальГАУ с «августовскими» протравителями, чтобы понять, как они работают против фузариозных корневых гнилей, чтобы предотвратить в дальнейшем развитие фузариоза колоса, а также определить, как они влияют на всхожесть семян. Лучший результат на яровой пшенице показала смесь препаратов Оплот, 0,5 л/т + Синклер, 0,5 л/т. В контроле без обработки всхожесть семян составила всего



Участок поля без гербицидной обработки в Тамбовском районе



Соя, защищенная препаратами Оплот, 0,5 л/т, Симба, 1,3 л/га + Лазурит, 0,5 кг/га, Корсар, 1,6 л/га + Парадокс, 0,33 + Адыо, 0,2

64 %, в варианте с протравливанием данной смесью она существенно повысилась. При этом хорошо сдерживалось развитие фузариоза – то есть патоген мог присутствовать, но его конидии не распространялись.

Патогены есть всегда, но до 2018 года в Приамурье были засушливые сезоны, и фузариоз колоса не проявлялся. А в прошлом году превышение годовой нормы осадков составило 240 %. В июне выпало почти под 200 мм при норме 80 мм, в июле тоже более 200 мм. И потому болезнь стремительно прогрессировала, а фунгицидная обработка, даже если она была проведена в фазе кушения, уже не спасала. Фузариоз обнаружили, когда колосья уже стали розовыми, зерно не наливалось, было щуплым. Болезнь можно было предупредить, если своевременно применить фунгицид – как только появился колос или во время цветения. Например, Колосаль, период защитного действия которого 20 дней. За это время налив прошел бы нормально.

И. А. Молодцов: На базе госсортоучастка (ГСУ) в Тамбовском районе у нас есть небольшое поле в 32 га, где мы проводим различные опыты. Так вот, на опытном участке площадью 10 га мы вовремя обработали пшеницу Колосалем Про и получили урожай за 30 ц/га. А там, где на ГСУ не применяли фунгицид, в среднем собрали по 20 - 22 ц/га. Все-таки разница существенная.

Когда хозяйства убрали урожай, который из-за наличия микотоксинов невозможно было реализовать,

многие поняли, что недооценивали роль фунгицидов. Мы, конечно, уже с осени настоятельно рекомендуем планировать две фунгицидные обработки. Исследования, которые проводят российские и белорусские ученые совместно с сотрудниками «Августа», показывают, что с фузариозом колоса можно справиться имеющимися у компании препаратами, применив, например, в фазе выколашивания фунгицид Колосаль, 1 л/га. Еще более эффективно использование во второе опрыскивание Ракурса, 0,4 л/га или Спирита, 0,6 л/га. Одним словом, надеемся, что агрономы не будут теперь ждать, когда фузариоз «заполыхает» в очередной раз. Уж коль он добрался до Дальнего Востока из Центральной России, нужно всегда быть наготове и запастись фунгицидами.

Это хорошо еще, что до нас «не долетают» многие вредители, например, клоп вредная черепашка и др. Но это только пока, все это придет. К сожалению, многие наши агрономы живут вчерашними понятиями, не проводят комплексную защиту растений на своих полях. Но ситуация меняется, надо менять и взгляды...

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото А. Дубровина

Контактная информация

Иван Анатольевич МОЛОДЦОВ
Моб. тел.: (914) 554-22-33
Андрей Николаевич ДУБРОВИН
Моб. тел.: (914) 386-85-29

Выставки

На Дону дан старт полевым работам



Команда «Августа» на стенде



Осмотр экспозиции В. Г. Гончаровым



Сотрудники лаборатории консультируют посетителей стенда «Августа»



Новейший трактор «Ростсельмаш»

Масштабное представление техники, оборудования и материалов для производства сельхозпродукции проходило в Ростове-на-Дону с 27 февраля по 1 марта в рамках XXII Агропромышленного форума Юга России. В это время на донских полях полным ходом разворачивались полевые работы – подкормка озимых, сев гороха. В рамках форума были организованы выставки «Интерагромаш» и «Агротехнологии», а также состоялся Аграрный конгресс. Всего в них приняли участие 200 экспонентов, за три дня «ДонЭкспоцентр» посетили более 9 тыс. человек.

Открывая форум, первый заместитель губернатора Ростовской области В. Г. Гончаров заявил, что по итогам 2018 года регион «сохраняет статус продовольственного донора страны и лидирующие позиции в выпуске сельхозпродукции. Область находится в пятерке лидеров по производству зерновых и подсолнечника, яиц, молока и овощей, а также в первой десятке – по производству мяса. Продукция донских аграриев по достоинству оценена потребителем как внутри страны, так и за ее пределами: Ростовская область занимает первое место в РФ по экспорту товаров АПК».

В первый день форума состоялось масштабное предпосевное совещание, на котором выступил министр сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области К. Н. Рачаловский. Он подчеркнул, что несмотря на серьезнейшую засуху, в 2018 году было собрано более 11 млн т зерновых и зернобобовых культур и 1,3 млн т подсолнечника. И хотя этот результат ниже, чем рекорд 2017 года, когда урожай составил свыше 12 млн т, зато по доходам сельхозпроизво-

дители не только не потеряли, но и получили прибыль.

Осенью 2018 года в области посеяно почти 2,7 млн га озимых культур, на конец февраля около 2,2 млн га находятся в хорошем и удовлетворительном состоянии. В 2019 году из общего объема финансовой поддержки АПК и сельской социальной сферы в размере 5,6 млрд руб. непосредственно для АПК будет выделено 3,8 млрд, из них на развитие растениеводства планируется направить 1,9 млрд руб.

Как всегда, внимание посетителей привлекал стенд лидера отечественных производителей пестицидов – фирмы «Август». На рынке ХСЗР Ростовской области компания присутствует более 20 лет, в четырех ее представительствах трудятся авторитетные специалисты, к рекомендациям которых прислушиваются руководители и агрономы, и потому на «августовском» стенде всегда было много посетителей. Они первыми узнали о новинках ассортимента компании, которые можно использовать уже в наступающем сезоне. Это, например, протравитель Табу Супер, кото-

рый теперь можно применять для обработки семян не только пшеницы и ячменя, но и подсолнечника, кукурузы, сои, а также клубней картофеля, гербициды Балерина Супер для защиты зерновых культур, Крейсер – для кукурузы, Корсар Супер – для гороха и сои и другие препараты.

В этом году мимо стенда «Августа» невозможно было пройти равнодушно еще и из-за того, что сотрудники региональной группы «Агроанализ-Дон» выставили на обозрение посетителей чашки Петри с образцами семян, пораженных возбудителями различных болезней. И если обычно по итогам фитозащиты агрономы получают заключение в письменном виде, то здесь можно было в течение трех дней наблюдать, как развиваются болезни, и получить рекомендации по препаратам, с помощью которых можно справиться с любыми патогенами. Интерес к работе лаборатории был огромный. И если для специалистов хозяйств он был прикладной, то для студентов сельскохозяйственных вузов еще и научный.

Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Представительство
в г. Ростов-на-Дону
Тел.: (863) 210-64-15,
(863) 210-64-16

Сотри овсюг с поля!

Ластик® Топ

феноксапроп-П-этил, 90 г/л +
+ клодинафоп-пропаргил, 60 г/л +
+ антидот клоквиносет-мексил, 40 г/л

С нами расти легче

www.avgust.com

Двухкомпонентный гербицид для борьбы со всеми однолетними злаковыми сорняками на пшенице

Высокая эффективность одновременно против овсюга и видов проса.

Полная селективность к растениям зерновых благодаря наличию антидота.

Применение независимо от фазы развития культуры.

Экономичное и эффективное решение проблем с любым типом злаковой засоренности благодаря содержанию двух действующих веществ с разным спектром действия.

Возможность авиационного применения.

