

Поле Августа

Международная газета для земледельцев Апрель 2015 №4 (138)

С нами расти легче



Уважаемый читатель!

События последних недель должны добавить российским аграриям оптимизма. Агропромышленный комплекс, наряду с «оборонкой», государством объявлен приоритетной отраслью, и ее поддержка будет только увеличиваться даже в условиях кризиса.

Начиная с конца января, правительством принято много решений по дополнительному выделению значительных средств на нужды АПК и в целом по созданию благоприятных условий для быстрого экономического роста (подробнее – на стр. 4). Эти решения своевременны и прагматичны. АПК сейчас на подъеме – прошедший 2014 год, например в растениеводстве, оказался одним из лучших в новейшей истории России. По многим культурам крестьяне сработали с рекордными показателями, а объем сельхозэкспорта впервые достиг 19 млрд долл.

Отрасль прирастает хорошими темпами, и сейчас просто грех не поддержать ее. Ведь вложения в АПК приносят многостороннюю отдачу – это не только прирост урожая, но и импортозамещение, расширение экспорта, а отсюда – приток новых средств на развитие, сокращение безработицы, оживление депрессивных регионов и многое другое. Если село и дальше будет развиваться такими темпами, то прибавку благосостояния почувствует каждый россиянин.

А потенциал АПК у нас огромен. И уж во всяком случае намного больше, чем, например, у маленькой Аргентины, о которой мы вам рассказывали и у которой объем агроэкспорта почти в два раза выше российского. Россия постепенно возвращает себе роль крупнейшего игрока на мировом агрорынке. Причем вслед за сельхозпродукцией на экспорт идут и ресурсы для АПК, в том числе и средства защиты растений. На снимке вы видите руководителя направления стран Латинской Америки компании «Август» Павла Каверина на рисовом поле в Колумбии, где под защитой препаратов «Августа» зреет хороший урожай.

Успехов вам в новом сезоне!
Ваше «Поле Августа»

Фото О. Рубиц

Пришло время подъема



стр. 2-3

Урожай – дело женское



стр. 4

Рекорды и перспективы



стр. 5

Агрономы за партами



стр. 6-7

Колумбия – страна улыбок



стр. 8-9

Чудо-виноград!

Героиня номера

Работа в команде **окрыляет**

Все мы живем надеждами на лучшее будущее. А вот уверенность, что земледелие в России будет делом прибыльным и почетным, вселяет знакомство с красивыми, талантливыми, ищущими молодыми агрономами, которые остаются работать на земле, считают это главным делом своей жизни. К ним относится управляющая производством ООО «Агро-Нова» Черняховского района Калининградской области Анна РЕЙТЕР. Это интервью – первое в жизни Анны Евгеньевны, потому и получился разговор искренним, содержательным и, надеемся, полезным для читателей.



А. Е. Рейтер

Анна Евгеньевна, когда Вы начали работать в сельском хозяйстве?

Летом будет уже девять лет. Сразу после окончания в 2006 году Калининградского государственного технического университета пришла на это предприятие на должность заместителя главного агронома. До сих пор здесь и работаю – главным агрономом, а теперь вот уже четыре года управляющей. Закончила вуз с красным дипломом и сейчас продолжаю там свое обучение в аспирантуре, я уже на третьем курсе. Тема моей диссертации – «Влияние ретардантов на урожайность озимой пшеницы в условиях Калининградской области».

Наше хозяйство создано восемь лет назад, занимаемся растениеводством. Общая площадь – 4 тыс. га, до 2015 года посевная площадь была 2,3 - 2,4 тыс. га, в этом году выходим на 3 тыс. га. Основными нашими культурами до прошлого года были озимая пшеница, озимый и яровой рапс. Рапс всегда был ликвидным, обычно мы отправляли маслосемена на экспорт. Но от этой культуры с 2014 года отказались в связи с изменением не в лучшую сторону пошлин на вывоз, просто нет достойной цены. Поэтому полностью перешли только на пшеницу, озимую и яровую.

Наверное, сложновато вам придется. У вас есть пары?

Немного. Но надо сказать, что в западных странах есть опыт выращивания пшеницы в монокультуре. А теперь вот и сами нарабатываем его – в 2014 году убрали озимую пшеницу и сразу же посеяли эту же культуру. Причем таких полей достаточно много. Посмотрим, что получится из этого. И, скорее всего, будет так, что в один год большая часть площадей будет под озимой пшеницей, а на следующий год – наоборот, под яровой. Мы достигаем хороших показателей и по одной, и по второй культуре, поэтому я не думаю, что будут большие проблемы.

Хороших – это каких?

В зачетном весе по обеим культурам в прошедшем сезоне у нас получилось 70 ц/га. Некоторые отдельные поля озимой пшеницы давали даже 95 ц/га, а по яровой пшенице самый

высокий результат – 72 ц/га. Год действительно сложился удачно – зима была довольно мягкая, весна ранняя. Лето, правда, было немного засушливым, но, может, нам сыграло это на руку именно в фитосанитарном плане, меньше было болезней. А в целом год был благоприятным. Кстати, начало этого сезона очень напоминает прошлый год. У нас же самое главное, чтобы посевы не вымерзли. А уж если зимовка прошла нормально, все остальное в наших руках. Осенью мы посеяли 1925 га озимой пшеницы и отводим чуть больше 1 тыс. га под яровую.

И какие же сорта дают такие урожаи? Ведь для вашего региона они нетипичны.

По озимой пшенице – это немецкие сорта Зентос и Корунд, а в этом году будет только Зентос, посеяли вторую репродукцию. По яровой пшенице – сорт белорусской селекции Дарья. Мы здесь, в области, приобрели элиту, в 2014 году сеяли первую репродукцию, в этом будет вторая. Очень довольны этим сортом, потому что помимо высокой продуктивности у него еще очень хорошие показатели качества зерна, особенно по протеину. У нас же в области развито свиноводство, и большое внимание уделяется именно содержанию протеина. А у Дарьи его в 2014 году меньше 12 % не было. При такой урожайности это очень хороший результат.

Мы пробовали сорта яровой пшеницы и немецкой селекции, можно от них получить неплохие урожаи, но качество, что называется, «хромает» на обе ноги, то есть это чистый фураж – ни белка, ни клейковины. А по Дарье мы получаем очень хорошие результаты и по клейковине, даже до 28 % доходит, озимой пшенице не уступает. Я знаю, что в России этот сорт выращивают во многих регионах. Я была в том белорусском хозяйстве, из которого мы получаем семена, и видела, что у них очень грамотно, по уму все сделано. До этого мне не приходилось бывать в этой стране, и я была удивлена уровнем развития сельского хозяйства. Все поставлено на хорошую ногу!

Чтобы реализовать потенциал этих сортов, нужны удобрения...

волны результатом. Эти удобрения в области первый год, на пшенице рекомендуется вносить их с нормой 1,5 - 2 кг/га. Они повышают и стрессоустойчивость, например, к жаре и засухе.

Переход на монокультуру наверняка повлечет за собой изменения и в защите растений?

Конечно, мы понимаем, что сильно вырастет инфекционный фон, поэтому в этом году у нас увеличился объем использования фунгицидов, от этого куда не уйдешь. Естественно, те сорняки, с которыми можно было побороться в рапсе (те же злаковые), нужно будет убирать в посевах пшеницы. Но за последние годы появилось очень много граминицидов, с которыми можно эффективно решать эту проблему. Поэтому линию защиты мы уже выстроили. Наверное, первое время будут какие-то сложности, но, я думаю, понемногу мы со всем справимся.

Что применяли для защиты пшеницы в прошлом году?

Конечно, очень хотели получить новый «августовский» фунгицид Спирит, но из-за того, что было непонятно, успеет ли он в область доехать в нужные нам сроки, взяли препарат Аканто Плюс, а в этом сезоне его полностью заменит Спирит. Также использовали Колосаль Про и Прозаро.

Против злаковых сорняков применяем Ластики – в прошлом году работали Ластиком 100, в этом возьмем Ластик Экстра. Бомба прекрасно справляется с подмаренником цепким. Деметра, я считаю, для нашей области единственный препарат, который может эффективно бороться с выноком. Торнадо 500 используем уже не первый год – и на парях, и для десикации. Что касается инсектицидов, очень я довольна Бореем. Это препарат, который можно применять против широкого спектра вредителей, и можно заказывать не много инсектицидов, а только один. Но для подстраховки берем еще и Алиот, ну не могу я отказаться от своей любимой фосфорорганики.

Борей применяем осенью, потому что у нас появилась проблема с вирусными заболеваниями, распространенная в Англии (я много на эту тему статей читала). У нас я тоже вижу их частые проявления, но почему-то об этом еще широко не говорят. Вирусные инфекции переносят тли, пока осенью держат-

ся плюсовые температуры. Осенью проявлений вирусных заболеваний не видно, зато эта проблема наличу весной. И она будет усугубляться, поэтому надо стараться делать хотя бы краевые обработки. Борей мы применяли и на рапсе против крестоцветных блошек и остались довольны действием препарата.

А Табу не использовали для обработки семян пшеницы при ранних сроках сева?

Нет. Мы его пока не пробовали. А вот мой любимый бинарный комплект протравителей Витарос Трио применяем уже не один год, только им и пользуемся и на яровой, и на озимой пшенице. Из того, что я видела, по моему мнению, лучше фунгицидного протравителя для озимой пшеницы нет. Потому что у нас возникает такая проблема, как офиооблезные гнили. Прекрасный препарат! Я аналога ему пока не знаю. А осенью мы еще обязательно обрабатываем посевы Бенорадом, потому что бывают годы и со снежной плесенью, и вообще он в целом благотворно влияет на растения. Им работаем уже третий год, и не только для борьбы со снежной плесенью, но и против корневых гнилей. С прошлого года начали его даже при протравливании добавлять в небольшом количестве к Витаросу Трио.

Не дороговато получается?

По крайней мере, себестоимость зерна пшеницы у нас соответствует среднеобластной, хотя в целом проводим четыре обработки. Осенью – Бенорад, весной обязательно применяем препарат на основе прохлоразы, потому что у нас большая проблема с церкоспореллезом, с гнилями, и я знаю, что у «Августа» появится фунгицид на основе этого д. в. Потом работаем по выходу флагового листа и дважды по колосу минимальными нормами расхода, потому что сильно распространен фузариоз колоса. Мы же в основном отправляем пшеницу на экспорт, а европейские требования к качеству зерна довольно жесткие, особенно по микотоксинам. Например, я знаю, что два года назад из восьми довольно крупных хозяйств области, которые отправляли пробы в Литву, «добро» получили только два – наше и ОАО «Залесское молоко». Оно, кстати, тоже сотрудничает с «Августом».

А вообще в целом по хозяйству доля «августовской» продукции очень увеличилась в этом году, и это связано не только с ценой, с тем, что сейчас пестициды очень дорогие. Мы, например, около 70 % купили с осени. Отдаем предпочтение «Августу» и потому, что уже



Уборочная страда-2014

знаем его препараты, и потому что последние два - три года приятно видеть отечественную фирму с таким быстрым развитием. В «Линейке» компании и по гербицидам, и по фунгицидам появляются очень интересные продукты, по качеству не уступающие зарубежным аналогам, но намного привлекательнее по цене. И с поставкой нет никаких проблем.

Получается, что у вас опрыскиватели в сезон не простаивают?

Ни дня. Было два немецких агрегата «Дамман Профи-Класс», 36-метровых, к этому сезону купили третий.

Неужели на ваших полях можно работать такой техникой?

Что уж скрывать, есть поля и по 15 га, и по 20, но есть и крупные массивы, например поле в 250 га, которое в одну сторону тянется на 2,5 км. У нас из-за мелиорации нет огромных площадей, потому что все каналами разделено. Когда мы купили эти опрыскиватели, все механизаторы говорили, что они на них нигде не развернутся, зачем их купили. А когда поработали... Когда вводим землю, не будем же туда с 36-метровым опрыскивателем заходить — где-то куст, где-то и дерево, купили специально для этого наш ОПШ 18-метровый, так теперь они уже недовольны: как же им долго работать! Ездишь, ездешь по полю!

Много новых земель в оборот вводите?

Года три подряд по 100 - 200 га стараемся вводить. Конечно, очень много заброшенных земель. Хотя их ввод и субсидируется государством, но когда заходишь на поле, там лес, со времен распада Советского Союза там никто ничего не делал. И дело даже не в том, что там кусты, их можно вырубать, специально для этого мы мультчер купили. Но корнями этой растительности повреждена мелиоративная система, а это самое дорогое, что есть. Ее ремонт обходится в немалые деньги. Хотя и платят субсидию, но в первый год на этих полях мало что можно получить. Но все равно стараемся вводить потихоньку.

Система мелиорации у нас оставшаяся и с советских времен, и даже еще с довоенных (на этих участках проводили капитальный ремонт). Часть мелиоративных работ подпадает под субсидирование, но только на каналах федерального значения, а на так называемых межхозяйственных — не всегда, много чистим за свой счет. Планируем покупку дренажной машины, чтобы самим прокладывать трубы. Присмотрели в Германии «бэушную», но пока отложили покупку. Это дорогое удовольствие. Если бы не текущий кризис, возможно, уже в этом году приобрели бы.

А какая у вас остальная техника — комбайны, сеялки, тракторы?

Тракторы и комбайны у нас в основном фирмы «Джон Дир», когда создавали хозяйство, все новое купили. Почвообработка — это «Кехерлинк», сеялки — «Хорш», плуги — «Кун». В общем-то немецкое все. Сейчас, в связи с расширением, кое-что приходится докупать.

Я знаю, что Вы посещали Ростовскую область, ездили в Аргентину для ознакомления с прямым посевом. С какой-то определенной целью?

Я думаю, полностью перенести эту технологию сюда невозможно по ряду причин, но кое-что позаимствовать можно. Например, вместо черных паров вводить занятые. Это облегчит работу весной, к тому же, если говорить о таких культу-

рах, как любимый профессором Н. А. Зеленским донник, то это великолепная дренажная система. Пока мы занимались озимым рапсом, то после его уборки обрабатывали поля Торнадо 500, 1,5 л/га, и сеяли напрямую без каких-либо обработок. Помимо того что мы не нарушали почвенный горизонт, растения рапса осуществляли естественный дренаж. И даже те поля, которые у нас с осени были самыми переувлажненными, после прямого посева весной оказались самыми сухими. Потому что вся вода уходила по естественным дренам, оставленным корневой системой. Тот же донник, как и озимый рапс, поднимает из нижних слоев питательные элементы, ну и сам по себе он азотфиксирующий, что позволяет экономить на азотных удобрениях. То есть какие-то элементы технологии No-till, несомненно, можно применять у нас.

Так тот прямой посев вы провели из-за того, что другим способом посеять не смогли?

Да. Надо было засеять еще 150 га озимой пшеницы, осень была очень влажной, и когда зашли на поле с культиваторами, поняли, что у нас ничего не получится, они еще больше поднимут влажную почву. И тогда решили попробовать сеять напрямую. Посеяли, и, во-первых, весной поле посуше стало, а во-вторых, стерня рапса, оставшаяся на поле, сыграла роль снегозадержания. Если на остальных полях снега практически не было, то тут его всегда — 2 - 4 см. В тот год у нас было небольшое вымерзание посевов, очагами, а эти 150 га стояли зелеными. В условиях, когда мы говорим об отказе от озимого рапса, все равно какая-то часть паров будет оставаться и, чтобы они не были черными, с осени можно там что-то сеять. Может быть, тот же рапс, как почвопокровную культуру.

Как это делает В. И. Татаркин в ЗАО «Рассвет» Ростовской области.

После поездки даже не в Аргентину, а в Ростовскую область, я сама серьезно задумалась и инвесторов озадачила тем, что пары нужно делать занятыми. Это и защита от эрозии, и своеобразная защита от сорняков. Так что опыт из обеих поездок можно вынести.

Что меня всегда удивляет в зарубежных странах — количество работающих людей. Я, например, люблю ездить в ту же Литву, Латвию, где на 3 тыс. га работают пять человек, и они все успевают. И тогда я думаю: да у меня же колхоз!

А сколько у вас механизаторов?

12 человек и еще три водителя. Они работают круглый год, на сезон мы никого не берем, но это же в два раза больше, чем в Европе! Коллектив у нас достаточно молодой, средний возраст примерно 35 лет, есть парни намного моложе меня — 22 - 24 года. Мы стараемся брать на работу молодежь, и не потому, что я плохо отношусь к тем, кто постарше. Просто у нас и техника достаточно сложная, и работаем мы иной раз круглосуточно.

Сложно Вам, девушке, руководить мужским коллективом?

Так он же формировался при мне, с моим участием. Я работаю здесь восемь лет и могу сказать, что 60 % моего коллектива — это люди, с которыми я работаю а до этого момента, как пришла сюда. На моих глазах выросли дети, у одной девочки я крестная мама. И моя, и их жизнь протекает у всех на виду. Я знаю всех жен, они меня все знают, и если трубку возьмет не он, а она,



С. А. Кутаков (справа) с менеджером компании «Август» А. С. Поповым

мне есть о чем с ней поговорить. Ведь мы проводим на работе много времени друг с другом, и если не будем по-человечески относиться, ничего хорошего не получится. Мы даем своим работникам кредиты, займы под минимальный процент, который установлен банком, в размере ставки рефинансирования, под меньший процент мы не имеем права выдавать. Всегда помогаем купить квартиру, машину, с пониманием относимся к людям. Мы и за границей отдыхать начали вместе по окончании сезона. В этом году 18 человек съездили в Египет, туда не попали только те, у кого не было загранпаспортов.

Наверное, у вас нет проблем с кадрами...

С хорошинами — есть, особенно со специалистами. Не один год ищу себе агронома, и один раз, казалось, нашла, год обучала его — а он ушел... Обидно. Агроном мне очень нужен, ведь в хозяйстве вся агрономическая служба только в моем лице.

Но Вы-то, такая красивая девушка, как оказались в сельском хозяйстве? Все бегут в город...

Не Вы первая, кто задает мне такой вопрос. Мои коллеги тоже удивляются, как меня сюда занесло. На самом деле мой папа 12 лет работал председателем колхоза в Полесском районе, и он всегда говорил так: старшая (дочь) будет врачом, а младшая — агрономом. По большому счету меня даже никто и не спрашивал, хочу я или нет. Уже примерно с пятого класса я знала, что закончу 11 классов и пойду учиться на агронома. Свое лето я проводила на комбайнах, на тракторах, на зернотоке, в машинах, меня знали все механизаторы, я во всей этой полевой жизни с детства варилась. Сейчас мне даже и непонятно, как это отец так прозорливо выбрал мне такой путь. Но на данный момент я не могу себя представить на другой работе, не связанным с сельским хозяйством офисным работником. Осенью иногда думаю: как я устала, а в середине января: когда же придет весна! Мне все говорят, что агрономия — это не женская профессия, это тяжело, тем более когда ты не просто агроном, а у тебя в подчинении почти 20 человек, и практически все — мужчины. Но если ты любишь свою профессию, это не тяжело и для женщины. Тем более я всегда чувствую поддержку со стороны инвестора, директора Елены Николаевны Касиной, других специалистов. Мы все — единая команда.

По итогам 2014 года Вы признаны

лучшим агрономом области. За высокий урожай?

Не только. При подведении итогов конкурса учитывают большое количество критериев: да, урожайность, но еще и себестоимость продукции, ввод новых земель и т. д. Можно ведь и 10 т/га зерна вырастить, но с себестоимостью 10 руб/кг, какой же это результат? У нас все рассматривается в комплексе. Соответствующая комиссия выбирает в каждой номинации (лучший комбайнер, доярка и др.) три кандидатуры, как на «Оскар», а на областном Дне урожая объявляют победителей. На самом деле, для меня это явилось большой неожиданностью. Шла к сцене по дорожке с большим ворсом на высоких каблуках и думала: только бы не упасть! Но было, конечно, очень приятно. Вместе со мной был награжден наш водитель Сергей Петрович Фролов, признанный лучшим на перевозке зерна.

Как Вам с «Августом» работается?

Знаете, очень хорошо. И с Сергеем Алексеевичем Кутаковым (глава представительства в Калининградской области — прим. ред.). Если у меня появляются вопросы или возникают какие-то проблемы, я знаю, что в первую очередь мне нужно звонить ему, не пытаюсь решать самостоятельно, и мы вместе все решаем. А у меня был случай, когда, применив довольно дорогой препарат зарубежной фирмы, мы не получили эффекта. Но когда представители той компании приехали к нам на поле, они, даже увидев, что препарат не сработал, не предложили мне самого простого — отобрать образец для анализа. Может, его неправильно хранили.

Правда, у нашего основного поставщика «августовской» продукции — фирмы ООО «Черняховский АгроТорг» — такого не случается. Ее возглавляет талантливый и знающий агроном, производственник, очень активный человек (председатель Зернового клуба области) Денис Сергеевич Чечулин. Наши хозяйства находятся рядышком, и я очень ценю то, что у меня есть возможность часто общаться с ним, ведь это просто кладезь знаний, при этом очень открытый, общительный человек. С ним очень легко. Для меня он пример для подражания.

Очень приятно (и это заслуга не только С. А. Кутакова, но и всего «Августа»), что, если в области возникает необходимость в каком-то препарате, и мы обращаемся по этому поводу к компании, проходит буквально год, и на очередном

семинаре, когда идет представление новинок фирмы, мы видим, что наши пожелания и просьбы учтены. Например, ретардант Рэгни...

И Рэгни, который нужен в области. Я, кстати, готова испытать этот ретардатор, мне самой было бы интересно сравнить его с другими, используемыми в области. И те же Ластики. Мы работали Ластиком 100 и посчитали, что там недостаточно антидота. Бывали годы, когда в определенных условиях химобработка негативно сказывалась на культуре. Пожалуйста — вот вам Ластик Экстра с удвоенным содержанием антидота.

Сегодня на семинаре (который проводил «Август» 18 февраля — прим. ред.) я узнала о том, что у «Августа» появился препарат для очистки опрыскивателя Фуга. Фирма превосходила мой заказ! У зарубежных компаний эти промыватели есть, но они их сюда не везут, не рекламируют, даже когда мы к ним обращались, не было такого отклика. Хотя на самом деле это очень важная и полезная вещь не только при работе гербицидами на разных культурах, но и если вы просто бережете свои опрыскиватели, форсунки. Перед консервацией их надо обязательно промывать специальным раствором. Это стоит совершенно недорого, 5-литровой канистры хватает, чтобы промыть 8-тонный опрыскиватель. И даже если она будет стоить и 5 тыс. руб., это будет намного дешевле, чем испорченные забитые форсунки, неполадки с насосом и проблемы на поле.

И вот сегодня на семинаре мы слышали о новых продуктах в разработке, их много... Если выйдет препарат на основе прохлораза, для Калининградской области это будет великолепно! Тот же Спирит стал настоящим прорывом. По сути, это в чем-то аналог того же Амистара, но в нем другое второе д. в., и плюс опять-таки вопрос цены, доставки. Потому что границы для нас — большая сложность. С нашими таможенными сидишь как на пороховой бочке. А тут уже все свое, все всегда под боком.

Желаю, чтобы и впредь все необходимое вы получали в срок! Спасибо за беседу!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото Ю. Усачева и А. Рейтер

Контактная информация
Анна Евгеньевна РЕЙТЕР
Моб. тел.: (906) 233-24-56

Из первых рук

Рекорды-2014 и проблемы-2015



Участники совещания

11 февраля в Москве состоялось ежегодное Всероссийское агрономическое совещание с традиционной повесткой: «Итоги работы отрасли растениеводства в 2014 году, задачи по реализации мероприятий, предусмотренных Государственной программой на 2013 - 2020 годы, и меры по подготовке и организованному проведению в 2015 году сезонных полевых сельскохозяйственных работ».

На совещании присутствовало более 600 человек – ответственные работники Минсельхоза РФ и органов управления АПК субъектов РФ, ФГБУ «Россельхозцентр», ФГБУ «Госсорткомиссия», центров и станций агрохимической службы, химизации, представители аграрной науки, отраслевых союзов в АПК, периодических изданий, банков и др.

Работу совещания открыл министр сельского хозяйства РФ **Н. В. Федоров**. Он сообщил предварительные итоги развития сельского хозяйства в минувшем году. Индекс производства продукции растениеводства к уровню 2013 года составил 105 %, животноводства – 102,1 %. В фактических же ценах продукция растениеводства произведено больше прошлогоднего на 12,3 %, а животноводства – на 17,1 %. Собрано 105,3 млн т зерна (вместе с кукурузой). Экспорт зерна в 2014/2015 сельхозгоду на 7 февраля составил 23,5 млн т, в том числе пшеницы – 18,5 млн т. Темпы экспорта зерна значительно опережают прошлогодние. Министр назвал результаты работы отрасли в 2014 году «очень даже неплохими» и выразил собравшимся признательность и благодарность.

В прошедшем году были достигнуты рекордные урожаи за всю историю выращивания сои (2,54 млн т) и рапса (1,45 млн т). На 12 % увеличился валовый сбор риса (1,05 млн т), на 4,3 % – картофеля (31,5 млн т) и на 5,2 % – овощей (15,5 млн т). Правда, меньше собрано сахарной свеклы – на 17 % (32,7 млн т) и семян подсолнечника – на 16 % (8,9 млн т), что связано с засухой, тем не менее была обеспечена оптимальная загрузка сахарных и маслоэкстракционных заводов.

По итогам года средняя рентабельность предприятий АПК осталась на уровне 2013 года (7,3 % с учетом субсидий и минус 5,2 % – без субсидий). Доля прибыльных сельхозорганизаций увеличилась на 2,1 % и достигла 84 %.

По предварительным оценкам, в 2014 году экспорт продукции растениеводства увеличился на

27,4 % к уровню 2013 года и достиг 10,7 млрд долл. Две трети экспорта приходится на зерно (пшеница, ячмень, кукуруза, крупяные культуры), 19 % – на растительные масла. Однако министр привел и другие, менее приятные цифры. Например, такую – импорт растениеводческой продукции все еще выше ее экспорта. За год импорт хоть и снизился на 2,8 %, но составил огромную сумму в 16,5 млрд долл. Причем более 32 % его приходится на фруктово-ягодную продукцию и 17 % – на овощебахчевую и картофель. Практически все это можно производить у нас в стране и не искать за рубежом!

При сложившейся макроэкономической ситуации затраты на проведение полевых работ и реализации инвестиционных проектов возрастают, как минимум, в 1,5 раза. Некоторые эксперты считают, что сложившийся высокий уровень цен на сельхозпродукцию позволит некоторым хозяйствам за счет собственных средств обеспечить посевную. Но таких будет очень мало. В целом объем привлекаемых заемных средств для отрасли очень значителен. В 2014 году организациям АПК выдано кредитов более чем на 1 трлн руб., в том числе на растениеводство – 442,19 млрд руб.

В новом сезоне Минсельхоз России ведет большую работу для облегчения финансового бремени для сельхозпроизводителей, и **Н. В. Федоров** посоветовал активнее использовать создаваемые возможности привлечения дополнительных средств для расширения производства. Например, будут значительно увеличены ставки субсидий на приобретение элитных семян и расширен список субсидируемых культур (кукуруза, подсолнечник, сахарная свекла, овощные и др.). Резко повышаются субсидии на развитие элитного семеноводства, закладку многолетних насаждений и др. С этого года вводятся новые меры поддержки: на развитие производства овощей в защищенном грунте – на 3 млрд руб., на несвязанную поддержку производства семенного картофеля и овощей открытого

грунта – на 500 млн руб., на субсидирование строительства и реконструкции картофеле- и овощехранилищ – 1,5 млрд руб. и др.

В конце января Правительством РФ был принят План первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году. В нем предусмотрено дополнительное выделение из федерального бюджета 50 млрд руб. на государственную поддержку сельского хозяйства, плюс 2 млрд руб. – на субсидии производителям сельхозтехники и еще 2 млрд руб. – на поддержку ОАО «Росагролизинг». Достигнута договоренность о предоставлении заводами-производителями скидок на минеральные удобрения на 15-20 % от расчетной рыночной цены на период проведения весенне-полевых работ. Предусмотрена также пролонгация инвестиционных кредитов и т.д.

Список мер поддержки, на которые могут рассчитывать растениеводы, можно долго продолжать. **Н. В. Федоров** отметил, что это только начало, что работа по облегчению финансового бремени российских крестьян будет продолжена.

Министр также рассказал об основных задачах отрасли АПК в 2015 году. Предстоит произвести до 100 млн т зерна, 31,5 млн т картофеля, 13,7 млн т маслосемян, 37 млн т сахарной свеклы и др. Яровой сев предстоит выполнить на площади не менее 51,8 млн га, в том числе зерновых культур – 31 млн га. Из-за неважного состояния озимых на площади более 21 % возможен значительный их пересев – более чем на 3,5 млн га. Прогнозируется увеличение площадей кукурузы на зерно, риса, зернобобовых, сои, сахарной свеклы, а также картофеля и овощных культур.

Среди предстоящих неотложных дел министр особо отметил необходимость резко повысить информированность сельхозпроизводителей о направлениях, объемах, графиках и датах предоставления господдержки. Он даже предложил завести на сайте Минсельхоза

www.mcsx.ru специальный баннер для мониторинга процесса доведения лимитов господдержки до регионов. Чтобы было всем и сразу видно, кто как работает, и было с кого и за что спросить...

Подробный анализ итогов сезона-2014 продолжил в своем большом докладе начальник департамента растениеводства, химизации и защиты растений Минсельхоза РФ **П. А. Чекмарев**. Он, в частности, отметил, что прошедший год запомнится тем, что в ряде регионов страны были получены рекордные урожаи и валовые сборы по многим культурам. Фактически земледельцы в прошедшем сезоне узнали реальный потенциал своих почв и климата, почувствовали мощь современных технологий и новейших ресурсов – техники, удобрений, средств защиты растений и др. Так, в Краснодарском крае впервые в истории современной России было собрано 12,87 млн т зерна, Ростовской области – 9,34, Ставропольском крае – 8,56, Курской области – 4,19, Белгородской – 3,52, Орловской – 3,14, Тамбовской – 3,12 млн т и т.д. По урожайности зерновых лидирует Краснодарский край – 53,7 ц/га, следом идут Северная Осетия – 49, Кабардино-Балкария – 46,3, Белгородская область – 44,6, Курская – 43,3 ц/га и т.д.

П. А. Чекмарев назвал почетную десятку российских хозяйств, которые в 2014 году произвели зерна более чем по 100 тыс. т. Интересно, что почти все они применяют препараты «Августа» для защиты растений, а четыре являются давними и надежными партнерами компании. Это ЗАО «Назаровское» и ЗАО «Искра» Красноярского края, где собрали соответственно 157 и 142,1 тыс. т, СХ ОАО «Белореченское» Иркутской области – 123,7 и СПК колхоз-племзавод «Казьминский» Ставропольского края – 103,7 тыс. т.

Весьма удачным для многих регионов оказался прошедший сезон и по производству других культур. Например, по подсолнечнику: пять регионов собрали маслосемян по 20 ц/га и более. По валовому сбору сои в 19 регионах обновлены рекорды, в том числе в Амурской области, где впервые собрали более 1 млн т. А по производству семян рапса наивысших достижений за всю историю добились земледельцы в 14 субъектах РФ. Перемены к лучшему есть в выращивании сахарной свеклы, картофеля.

Валовые сборы овощей выросли по сравнению с 2013 годом на 4,8 %, но здесь основным производителем остаются ЛПХ (70 %), у которых произведенная продукция не всегда соответствует стандартам. Петр Александрович привел удручающие цифры по импорту овощей, который сохраняется на высоком уровне. Причем большую его часть занимают культуры, которые вполне можно произвести в России – томаты, огурцы, лук, чеснок, морковь, столовая свекла, капуста... Вот где надо приложить руки!

Как и в садоводстве, где в прошлом году также поставлен рекорд – валовой сбор плодов и ягод составил 3 млн т. Но это покрывает лишь 35 % потребности населения страны! А для достижения рекомендуемых норм потребления этой продукции надо производить

до 11 млн т. **П. А. Чекмарев** рассказал о планируемых мероприятиях по преодолению этого отставания (в частности, в 2015 году предусмотрена закладка многолетних насаждений на 10,2 тыс. га), о господсубсидиях на раскорчевку старых садов и закладку новых и т.д.

От достижений удачного 2014 года выступавшие сразу же перешли к обсуждению задач нового сезона и мер, которые необходимо срочно принять для их решения. От Федерального собрания РФ на совещании выступили член Совета Федерации **Е. В. Громыко** и заместитель председателя Комитета по аграрным вопросам Государственной думы **К. И. Черкасов**. Они заявили, что российские аграрии могут рассчитывать на полную поддержку законодателей, призвали активнее ставить вопросы развития своей отрасли перед экономическим блоком правительства.

Самый острый вопрос в преддверии посевной – кредиты хозяйствам на семена, удобрения, пестициды, технику и другие необходимые ресурсы. По этому вопросу выступили председатель Россельхозбанка **Д. В. Тарасов** и директор проекта Сбербанка **Е. А. Зиновьева**. Они заявили, что кредитование АПК, тем более при сложившихся условиях, становится для их финансовых структур главным делом, однако ставка остается на уровне 22-25 %, и даже с учетом госсубсидии в 14,7 % и региональных субсидий она является достаточно высокой. Но даже и при такой ставке кредитных денег ощущают нехватку. На день проведения совещания кредитов на посевную было выдано менее 1 % необходимого объема. (В последующие дни система кредитования заработала более динамично, к началу марта темпы выдачи кредитов АПК даже были выше прошлогодних, однако острота проблемы сохранялась – прим. ред.)

В обсуждении темы также принял участие заместитель генерального директора ОАО «Росагролизинг» **Н. И. Зудина**, исполнительный директор Ассоциации производителей удобрений **И. И. Калужский**, президент Российского союза производителей ХСЗР **А. М. Усков** и другие. Александр Михайлович Усков рассказал о тревожной ситуации, которая может сложиться в стране с обеспечением хозяйств отечественными пестицидами из-за нехватки финансовых средств. Если применение средств защиты растений сократится, то потери урожая всех культур могут быть очень велики. Подобная ситуация была в 1999 году, и тогда правительство приняло единственно правильное решение о субсидировании приобретения пестицидов отечественного производства. И в этом году лучшего решения, видимо, не найти.

Всего на совещании состоялось 16 выступлений, в которых было высказано много предложений на предстоящий сезон по импортозамещению в АПК, внедрению инновационных технологий в отрасли растениеводства и другим вопросам. Настало время превращать их в жизнь.

Виктор ПИНЕГИН

Профессионалы

«Школа агронома» открывает сезон

3 - 5 февраля сотрудники Ставропольского представительства «Августа» в 12-й раз провели занятия традиционной «Школы агронома». Более 250 земледельцев собрались в г. Ессентуки на обучение. С лекциями и презентациями на самые злободневные темы перед ними выступили ведущие специалисты края, ученые из аграрных научных центров Санкт-Петербурга, Орла и Краснодара. В работе семинара также приняли участие представители венгерской семеноводческой фирмы «Вудсток» КФТ и немецкой компании «Лехнер».



Участники «Школы агронома» во время занятий

Накануне семинара глава Ставропольского представительства компании «Август» **А. З. Шебзухов** рассказал об истории этого незаурядного проекта, завоевавшего широкое признание аграриев: «10 - 15 лет назад все компании, конкурирующие на российском рынке ХСЗР, действовали примерно одинаково: рекламировали только свои препараты. Это самое скучное занятие... Нам же захотелось сделать что-то новое, действительно полезное для партнеров. Ведь агрономы на полях не ежедневно сталкиваются с множеством проблем, и чтобы их успешно решать и получать необходимый результат, надо все время расширять свой кругозор — мир очень быстро меняется. Так на свет появилась «Школа агронома» — сплав науки, производства и современных технологий. Наш проект пришелся по душе партнерам...»

Сначала обучение проводили в районах, в среднем удавалось собрать по 50 - 60 человек. Каждый год старались выйти на более высокий уровень. Через пять - шесть лет приняли решение проводить нашу «школу» раз в год, и теперь по охвату аудитории и широте рассматриваемых вопросов мы в крае впереди всех. Каждый год составляем новую программу с учетом изменившихся условий, рекомендаций, рыночной конъюнктуры и др., приглашаем новых лекторов, часто из других регионов. В 2014 году, например, в крае много хлопот доставили такие заболевания, как фузариоз колоса на зерновых и пероноспороз гороха, и о борьбе с ними расскажет опытный специалист...»

На следующий день, открывая работу семинара, Ауэс Заудинович рассказал о ценовой политике компании «Август» в связи с непростой экономической ситуацией: «Год предстает очень тяжелый, прежде всего в финансовом плане. В этом году мы еще не знаем, какими будут цены на пшеницу, а стоимость средств защиты растений уже существенно выросла. Но те хозяйства, которые приобретают препараты по предоплате, смогут существенно сэкономить».

Руководитель лаборатории иммунитета зерновых культур ВНИИБЗР (г. Краснодар) **Г. В. Волкова** рассказала о фитосанитарной обстановке на Юге России. В 2015 году

значительное распространение на зерновых, по прогнозам, получит фузариоз колоса и бурая ржавчина. Возможны эпизоотии различных видов злаковых мух. Погодные условия второй половины лета 2014 года способствовали развитию клопа вредная черепашка, поэтому возможен существенный рост популяции вредителя.

Начальник ФГБУ «Россельхозцентр» по Ставропольскому краю **П. Д. Стамо** заявил, что в ближайшее время каких-то «катаклизмов» на полях не предвидится, но устойчивая теплая погода способствует развитию ряда болезней. «Одна из особенностей фитосанитарной обстановки в 2015 году — вспышка снежной плесени в ряде районов края, в последние два года динамика ее распространения неуклонно растет», — сообщил Петр Дмитриевич и призвал агрономов обратить повышенное внимание на это заболевание, а также на корневые гнили. По данным Россельхозцентра, из обследованных посевов около 30 % поражены фузариозной корневой гнилью, 25 % — гельминтоспориозной и около 15 % — гибелинозной. Против этой болезни озимых эффективны препараты на основе прохлораза — это действующее вещество обладает продолжительной почвенной активностью. С гельминтоспориозной корневой гнилью можно успешно бороться препаратами, содержащими дифеноконазол.

Продолжая эту тему, технолог компании «Август» **Т. В. Вдовенко** привела информацию о новом протравителе семян Виал Трио (ципроконазол, 5 г/л, тиabendазол, 30 г/л и прохлораз, 120 г/л), который позволяет эффективно бороться с группой заболеваний, вызываемых различными патогенами. «В 2015 году мы заложили опыты в разных зонах края по испытанию Виала Трио, а также еще двух наших новых протравителей — Терции (регистрация завершается) и Оплота, — сообщила Татьяна Витальевна. — Детальные результаты мы представим летом, на Дне поля в СПК колхоз-племзавод «Казьминский», где вы сами сможете оценить все плюсы и минусы наших новых препаратов».

Ведущий научный сотрудник ВИЗР (г. Санкт-Петербург) **Т. Ю. Гагкаяева** рассказала о фузариозе зерновых культур и мерах по снижению его вредности: «За-

ражение растений в поле начинается с фазы цветения, причем открыто цветущие культуры поражаются грибом сильнее. Тяжесть заболевания зависит от условий окружающей среды. В Ставропольском крае мы проанализировали 54 образца, и 73 % из них содержали фузариозные зерна, диапазон зараженности был от 1 до 40 %. Это весьма высокий показатель, влияющий на кормовые и пищевые качества зерна», — подчеркнула Татьяна Юрьевна.

Основные методы борьбы с возбудителем — ограничение развития патогена в вегетационный период, использование устойчивых сортов, агротехнические мероприятия, предпосевная обработка семян и, конечно, использование фунгицидов по вегетации. По словам Т. Ю. Гагкаяевой, оптимальный период для проведения химобработки — начало цветения зерновой культуры, по колосу работать уже поздно. Также очень важны вид и качество нанесения фунгицида. Часто препараты показывают невысокую эффективность — еще хорошо, если 30 - 40 %, хотя некоторые производители обещают 70 - 80 %. Среди наиболее эффективных для борьбы с фузариозом колоса — препараты на основе тебуконазола, к этой группе относятся экономичный Колосаль.

Серьезные проблемы на Ставрополье в ушедшем году были и с заболеваниями зернобобовых культур. По мнению ведущего научного сотрудника ВНИИЗБК (г. Орел) **Г. А. Бударинной**, система защиты зернобобовых должна быть направлена не на полное истребление вредных объектов, а на снижение степени заражения до уровня экономического порога вредности. В связи с этим схема защиты культур прежде всего должна планироваться на основе фитосанитарного прогноза. «По сравнению с другими культурами семена бобовых имеют повышенную инфекционную нагрузку, в том числе бактериальную. Сейчас в арсенале земледельцев есть такой протравитель, как ТМТД ВСК, который эффективно работает против бактериозов, кроме того, его препаративная форма гораздо более эффективна, чем традиционный смачивающийся порошок», — подчеркнула Г. А. Бударина. — Но этот препарат нельзя применять за два - три дня до посева, семена им нужно обрабатывать только забла-

говременно, минимум за полтора - два месяца, либо проводить инокуляцию в день посева».

Большой блок вопросов «Школы агронома» был традиционно посвящен озимой пшенице и новым средствам для ее защиты. По словам начальника департамента маркетинга «Августа» **С. В. Косырева**, к 2016 - 2017 году планируется, что продуктовая «линейка» компании будет насчитывать более 100 препаратов различной ценовой категории. Сергей Владимирович подробно рассказал о двух перспективных фунгицидах — Спиристе и Ракурсе, которые уже вызвали большой интерес. Как сообщил главный агроном СПК колхоз-племзавод «Казьминский» **А. В. Остриков**, хозяйство закупило эти препараты для обработки 5 тыс. га зерновых от болезней. В ряде хозяйств края, в том числе в ООО ОПХ «Луч» Новоселицкого района, были заложены производственные опыты по всесторонней оценке фунгицидов, в том числе экономической.

Подводя итоги семинара, руководители Ставропольского представительства «Августа» рассказали о планах работы в сезоне-2015. В частности, в конце мая - начале июня на базе «Казьминского» будет проведен День поля, который, по сути, станет практическим продолжением «Школы агронома». Здесь будут представлены результаты испытаний многих новинок компании.

Приведем несколько коротких интервью участников проведенного обучения.

Управляющий отделением СПК колхоз-племзавод «Казьминский» А. И. Болтов: «Школа агронома» — хорошая вещь... Здесь мы всегда узнаем для себя много нового, хотя давно работаем с «Августом» и его препараты знаем хорошо. На семинар приезжают ведущие в своей теме специалисты, всегда полезно и приятно пообщаться с такими людьми. Как и с коллегами-производственниками. Все полученные здесь знания мы потом доносим до людей на производстве, стараемся применить их на практике, и на самом деле это помогает. И что еще в «Августе» привлекает — специалисты. К ним всегда можно обратиться, они обязательно придут, осмотрят вместе с нами посевы и дадут свои рекомендации, по которым мы дальше выстраиваем свою работу».

Старший агроном ООО «Новый путь» Кочубеевского района А. А. Шавканов: «Мы выращиваем озимую пшеницу и ячмень, а также кукурузу на зерно, подсолнечник, сою. С «Августом» взаимодействуем с 2014 года: заказали гербицид Балерина, и он очень надежно сработал. С его помощью удалось решить проблему с марью и щирицей в посевах зерновых. В 2015 году планируем применить бинарный комплекс Балерина Микс. Если у меня возникали проблемы, то звонил технологу «Августа» Владиславу Панченко, и он всегда помогал консультацией. В занятиях «Школы агронома» я участвую в первый раз. Для меня наиболее актуальной была информация о фитосанитарной обстановке и о мерах борьбы с фузариозом колоса. Огромный плюс семинара в том, что здесь собрались коллеги со всего края и с ними можно было свободно обменяться опытом — это самое главное!».

Агроном ООО ОПХ «Лесная дача» Ипатовского района Д. И. Демченко: «У нас 5,5 тыс. га земли, выращиваем озимую пшеницу, ячмень, тритикале, кукурузу на силос, люцерну на сено и семена... В 2014 году урожай порадовал: пшеницы получили более 50 ц/га, заготовили свыше 30 тыс. т кукурузы на силос. Наш руководитель А. М. Махно всегда стремится направить работников предприятия на семинары «Августа». Я в хозяйстве четыре года и уже третий раз обучаюсь в «Школе агронома». И каждый раз с пользой. Особенно мне нравится, что компания приглашает на семинар специалистов и ученых. Отмечу интересные доклады о фузариозе и фунгицидах Ракурс и Спирит».

Главный агроном ООО «Станица» Предгорного района Н. В. Кравцов: «У нас земли всего около 300 га. Занимаемся картофелем, прежде выращивали зарубежные сорта, а в 2012 году приобрели в ЭТК «Меристемные культуры» (Предгорный район) суперэлиту отечественных сортов Волжанин, Валентина и Жанна. Из зерновых отдаем предпочтение сортам зерноградской селекции. Средняя урожайность картофеля у нас на уровне 200 ц/га, а зерновые дают до 60 ц/га, все зависит от погоды. С «Августом» знакомы с 2003 года. Прежде всего нас привлекает то, что компания может предоставить широкий набор препаратов для защиты растений. На картофеле регулярно применяем фунгициды Метаксил и Ордан, с прошлого года — гербицид Эскудо. Мне также понравился Лазурит, хорошо, что в «Августе» создали его жидкую форму — Лазурит супер. Очень удобно, так как при обработках ничего не пылит. А на озимых против сорняков применяли Приму, сейчас — Балерину... Всегда советуемся с технологами «Августа». Если что-то не получается, то они всегда приезжают к нам. У нас сложились хорошие партнерские отношения. Нравится и «Школа агронома», она организована на высоком уровне. Все интересно, все полезно. Да и где еще можно встретить столько коллег, с которыми всегда есть что обсудить?».

Игорь ТИМЧЕНКО
Фото автора

«АВГУСТ» в стране улыбок



Команда «Августа» у стенда компании

Колумбийцы – очень жизнерадостные люди, они все делают с азартом и улыбкой, во всем любят яркий вкус и цвет. Даже в такой, казалось бы, серьезной отрасли, как сельское хозяйство, они видят широкий простор для творчества и радости. Этот характер страны ярко иллюстрируют и сотрудники дочерней компании «Августа» «August Colombia». На выставке «Agroshow-2015», состоявшейся в феврале в регионе Толима, стенд «Августа» встречал гостей уже в третий раз и не пустовал ни минуты. Прогресс развития компании в регионе за этот небольшой срок очевиден. Со всей латиноамериканской страстью работники «August Colombia» каждый день доказывают: «Август» – международная компания, с продукцией мирового уровня качества. Представляем несколько интервью о ее продвижении в регионе.

Начальник отдела продаж по странам дальнего зарубежья компании «Август» Максим Усков

«Agroshow» – крупнейшая специализированная выставка Колумбии, предназначенная преимущественно для рисоводов. Для нас участие в ней – прекрасный повод в очередной раз собрать в одном месте всех наших технологов для общения с российскими специалистами и фермерами. «Август» здесь принимают очень хорошо.

В стране достаточно отчетливое деление на сельскохозяйственные регионы по спектру возделываемых культур, и вместо крупных межотраслевых выставок здесь распространены именно специализированные – по тематике риса, цветов, кофе и пр. В октябре 2015 года мы также планируем принять участие в крупнейшей цветководческой выставке страны «Proflora», которая пройдет в Боготе.

Среди стран, где мы ведем работу, в Колумбии процесс нашего продвижения идет наиболее быстрыми темпами. В 2015 году мы наеемся на еще более значительный рост, чему будет способствовать и то, что мы взяли в управление портфель препаратов местной компании «PhytoCare». Этим мы значительно расширили свой ассортимент и присутствие в различных регионах страны. Благодаря компании «PhytoCare» у нас увеличился штат высококвалифицированных специалистов-технологов, менеджеров по продажам. Также росту «Августа» в Колумбии значительно способствует наш эксклюзивный дистрибьютор в стране – компания «AgroProductiva». Местные дистрибьюторы реализуют препараты не только непосредственно фермерам и другим дистрибьюторам, но и специализированным магазинам-агроаптекам. Сотрудники «AgroProductiva» очень успешно работают со всеми доступными каналами сбыта.

Мы постоянно убеждаемся в том, что аграрии других стран, которые хоть раз сталкивались с информацией о сельском хозяйстве

России, как минимум слышали об «Августе». И в той же Колумбии к нам сразу было позитивное отношение, высокий начальный кредит доверия. И то, что «Август» – компания с российскими корнями, местным фермерам тоже нравится, не говоря уже о том, что у нас очень качественная продукция, которую они высоко оценили за два года применения. Очень привлекает аграриев и то, что мы используем нанотехнологии при создании ряда препаратов, а также уникальные сочетания в них действующих веществ и др.

А если земледельцам оказываются нужны средства защиты растений не только из существующего ассортимента «Августа», то ищем пути решения этих вопросов. Так, в Колумбии очень востребованы гербициды на рис на основе биспирибака натрия. И мы заключили соглашение с заводом в Колумбии о производстве такого препарата. На этот завод выезжали наши специалисты из России, которые подтвердили его соответствие «августовским» требованиям и внедрили производство с учетом наших рецептур. И вот уже два года мы выпускаем препарат Baikal (Байкал), очень востребованный местными рисоводами.

Если говорить о выходе «Августа» на международную арену в целом, то мы задумались об этом еще в конце 2007 года. А уже в 2008 начали процесс регистрации дочерней компании в Бразилии. Эта страна – рынок СЗР номер один в мире, на тот момент он оценивался примерно в 6 млрд долл. США. Планировали за два года завершить там регистрацию препаратов, но потребовалось готовить документацию на продукты по стандартам GLP (GLP – Good Laboratory Practice, то есть «Надлежащая лабораторная практика» – система норм, правил и указаний, направленных на обеспечение согласованности и достоверности результатов лабораторных исследований – прим. ред.). Поэтому процесс регистрации в Бразилии у нас затянулся на

шесть лет. Сейчас мы, наконец, получили здесь свидетельство на дефолиант для хлопчатника Авгурон экстра. Вообще, усложнение требований к регистрации препаратов – общемировая тенденция. В латиноамериканском регионе такие требования, кроме Бразилии, предъявляют Мексика, Аргентина и пр. Россия постепенно тоже идет к этому. У нас большие планы дальнейшего развития. Идет регистрация препаратов еще в ряде стран Латинской Америки (Мексика, Аргентина) в Сирии, Тунисе, Алжире. Получена регистрация на препараты и идет их реализация в Марокко. В Восточной Европе продолжается регистрация препаратов в Сербии, где уже начали отгрузки продукции земледельцам. Планируем в 2015 году значительно увеличить объемы продаж в этой стране.

В ближайшей перспективе стартует процесс регистрации наших препаратов во Вьетнаме. К этой стране мы присматриваемся давно, но, в связи с изменениями здесь норм и правил регистрации, процесс был приостановлен на несколько лет. Теперь на препараты нужно получать документацию по стандартам GLP, и это даже хорошо – такое усложнение правил значительно «проредит» рынок от мелких поставщиков зачастую некачественной продукции. Сейчас процесс регистрации во Вьетнаме должен возобновиться, и мы к этому готовы. Уже есть договоренность о начале деятельности и в других странах Юго-Восточной Азии (Таиланд, Камбоджа и др.). Работать в этом направлении нам предстоит очень много – нужно собрать огромное количество данных о сельхозпроизводстве определенной страны, наладить профессиональные контакты, выбрать препараты для старта в данном регионе, собрать документацию и т.д.

Генеральный директор «August Colombia» Альваро Гонсалес

Есть несколько важных преимуществ, которые нам дает выставка «Agroshow». Посетители-агрономы, приходя сюда, видят наш стенд,

видят компанию, запоминают наш бренд. На нашем стенде они получают профессиональные консультации наших технологов, общаются с российскими специалистами и после этого часто становятся нашими клиентами. Все вместе это вызывает у земледельцев доверие к «Августу».

В 2014 году мы участвовали в «Agroshow», предлагая аграриям всего восемь продуктов. А в 2015 году, с портфелем компании «PhytoCare» в нашем ассортименте уже на 54 препарата больше! Например, на посевы риса у нас было три продукта, а сейчас – 18. В начале работы «Августа» в Колумбии (2012 - 2013 годы) у компании были зарегистрированы препараты только на рис, кукурузу и сою, а такие важнейшие для Колумбии культуры, как кофе, картофель, хлопчатник и др., – оставались вне нашего влияния. Сейчас мы уже можем предложить препараты для их защиты. Хозяйство «Пахоналес», в котором проходит выставка «Agroshow», – передовая и хорошо известная в регионе компания, возделывает около 3 тыс. га риса. В период выставки сюда приезжают не только местные фермеры, но и земледельцы из других регионов страны – Меты, Касанаре и пр. Это отличная возможность наладить новые контакты.

В других регионах страны мы также участвуем в локальных выставках и сельскохозяйственных ярмарках, организуем много научных совещаний. Например, собираем наших технологов, 10 - 15 крупных фермеров и проводим семинар по нашим препаратам, рассказываем об особенностях их применения, предлагаем заложить опыты с ними. Именно так мы вышли на рынок картофеля. В хозяйстве недалеко от Боготы в климатических условиях саванны мы заложили демонстрационные опыты на полях трех фермерских хозяйств, где испытали наши фунгициды и инсектициды, в том числе Vogeу (Борей) против белокрылки. Препараты показали прекрасную эффективность, заинтересовали фермеров. Там же мы планируем испытать и новые продукты из нашего большого ассортимента – фунгицид на основе металаксила и гербицид на основе клетодима, которые скоро выйдут на рынок.

Работа с картофелеводами имеет еще одно преимущество. Картофельный севооборот в Колумбии

обычно включает также кукурузу и пастбища. Причем кукурузу высевают местных гибридов, не являющихся трансгенными. А на таких посевах прекрасно себя зарекомендовал Dublon gold (Дублон голд). Да и в целом у нас есть хороший ассортимент препаратов на весь этот севооборот, ожидаем много новинок...

От новых продуктов ждем многого. Например, гербицид для борьбы с сорняками на пастбищах на основе пиклорама и МЦПА сейчас проходит испытания в регионе Льянос и показывает очень хорошие результаты. Экспериментируем с его нормами расхода, смотрим, какая из них будет наиболее привлекательна для земледельцев по сочетанию экономичности и эффективности. Испытываем еще несколько гербицидов на пастбища. Если опыты пройдут успешно, мы сможем предлагать полный ассортимент против всего комплекса сорняков в этом звене севооборота. У наших конкурентов такого пакета препаратов на пастбища нет, и мы можем заполнить эту нишу рынка.

Еще один благоприятный для нас фактор: в 2015 году между крупной пивоваренной компанией и колумбийским правительством подписано соглашение, по которому земледельцы должны засеять 40 - 50 тыс. га пшеницей и ячменем. Эти новости обнадеживают, потому что мы уже можем предложить для защиты этих посевов препараты Nomad (в России – Колосаль Про) и Sirtak (Герольд). Да и в целом у компании «Август» в России огромный ассортимент препаратов для защиты зерновых культур, так что возможности здесь также велики...

Раньше я работал в американской компании «Дау АгроСаенсес», потом – в трех немецких, а теперь тружусь в российской. Это три огромных различия в подходе к работе: у американцев все по протоколу, у немцев – нужно тяжело работать по определенному шаблону. А российская компания научила меня новому стилю работы – здесь все стремятся трудиться в команде. Другие фирмы приходят в Колумбию, говорят: «Делай!», дают инструкции и ждут результат. А в «Августе» все стараются идти к достижению цели вместе. И эта сплоченность и есть главное отличие компании.

А еще, когда посетил завод компании в Беларуси, я увидел мировой уровень, современные тех-

нологии, высокое качество продукции. Я подумал – было бы здорово взять этот завод и перенести вместе с работниками в Колумбию, пригласить фермеров и показать им эту серьезность, качество, отношение к делу. Думаю, что успех был бы ошеломляющий!

Посещение России также помогло мне приобрести новые знания, увидеть русскую культуру, лучше понять людей, принципы их работы. Это позволило мне стать более креативным и творческим, осознать принципы «маркетинга по-русски». Например, в немецких компаниях в этой области все заранее разработано, все одинаковое для всех стран. И они приезжают в тропики и пытаются работать здесь по этому шаблону, адаптировать его. Но это невозможно! В Германии климат с выраженной сезонностью, другой менталитет. А здесь жара, веселье и жизнерадостные люди, любители салсы. Как можно все это адаптировать под нас? В «Августе» это понимают и гибко подстраивают маркетинг под местные особенности.

Технический директор «Avgust Colombia» Оскар Рухелес

В первую очередь расскажу о новинках ассортимента, выход которых мы ожидаем в ближайшее время. В этом году у нас планируется включение в портфель четырех-пяти новых продуктов. Например, гербицида на основе карфентразон-этила против сорняков на рисе, фунгицида на основе металаксилла против фитофтороза картофеля, который является одним из основных заболеваний этой культуры в Колумбии. Также на рынок выйдет фунгицид против болезней цветочных культур, в основном для борьбы с заболеваниями, вызываемыми пероноспорными грибами. Для защиты кукурузы земледельцам Колумбии станет доступен протравитель на основе имидаклоприда (в России – Табу), который поможет справиться с такими основными вредными объектами, как кукурузная листовая совка и блошки. Завершаются регистрационные испытания гербицида против злостных двудольных сорняков на пастбищах на основе пиклорама и МЦПА.

А из уже известных у нас препаратов, прошедший год оказался удачным для инсектицида Voгеу (Борей). У этого продукта очень хорошее качество и позиционирование на рынке. Интересно, что многим местным земледельцам нравится не только высокая эффективность препарата, но и такие нюансы, как его цвет при разведении – ярко-розовый. Даже в таких мелочах кроется успех продукта! Большую роль в продвижении Борей сыграло то, что он прекрасно сработал в прошедшем сезоне против большого спектра вредителей, особенно он помог рисоводам в борьбе с блошками, цветочным тлями. Даже местные представители крупных мультинациональных компаний-конкурентов удивились, насколько популярным стал Борей!

Также прекрасные результаты показал гербицид Vaikal на основе биспирибака натрия на рисе. Еще один наш лидер – фунгицид Nomaд. Он выделяется своей высокой технологичностью и очень эффективен против пятнистостей на кукурузе, серой гнили на цветочных культурах. Вот эти три препарата, можно сказать, создали «Августу» имя в Колумбии.

Сейчас у нас есть полный комплект препаратов для составления систем защиты всех основных культур страны, и мы представлены в большинстве регионов Колумбии. Что касается нашей национальной культуры – кофе, то фермеры, выращивающие его, стараются использовать пестициды по минимуму. Но тем не менее есть проблемы, которые можно решить только химобработкой. И сейчас мы ведем испытания Nomaда против ржавчины кофе (это большая «головная боль» для фермеров). Думаю, в следующем году масштабно войдем и на этот рынок.

Мы совершили рывок и на посевах кукурузы с препаратом Дублон голд, который очень понравился аграриям, к тому же к нему добавится инсектицидный протравитель семян. Еще одна культура, которой требуется серьезная защита, – это хлопчатник. Для него у нас есть Nomaд, который мы рекомендуем для борьбы с таким опасным заболеванием, как антракноз. Во втором полугодии 2014 года на этот фунгицид у хлопководов был очень высокий спрос. Я лично постоянно отслеживаю результаты применения Nomaда на разных культурах, сам закладываю его испытания, и очень доволен этим продуктом.

Препараты компании «PhytoCare» соответствуют тем высоким запросам к качеству, которые предъявляет «Август», но они были малоизвестны на нашем рынке. Сейчас мы предлагаем их клиентам под эгидой «Августа», и эти средства защиты растений оправдывают ожидания земледельцев. А квалифицированные технологи из штата специалистов «Августа» и «PhytoCare» в различных регионах Колумбии оказывают консультативную поддержку фермерам, выезжают на поля. Все больше крупных клиентов интересуются продукцией «Августа», приобретают у нас препараты. Мы даже ведем переговоры о сотрудничестве с хозяйством «Пахоналес», а оно является одним из лидеров региона Топима. Так что перспективы роста у нас очень хорошие.

Еще хотелось бы рассказать о своих впечатлениях от работы в проекте «Поле-онлайн». В прошедшем сезоне-2014 я вел на портале поля риса и кукурузы. На мой взгляд, это очень хорошая возможность показать земледельцам других континентов, как возделывают культуры здесь, в тропиках. Мне даже пришло сообщение от российского пользователя с вопросом о норме расхода используемого в опыте препарата и о том, не вызывает ли такая дозировка фитотоксичности на культуре. Это было довольно неожиданно, и я очень обрадовался тому, что мои сообщения вызывают интерес у российских коллег. Конечно, я постарался наиболее подробно ответить на вопрос, учитывая разницу технологий возделывания и климатических условий наших стран.

С удовольствием продолжу вести свой блог на «Поле-онлайн» и в 2015 году. В марте (беседа состоялась 13 февраля 2015 г. – прим. ред.) планирую начать репортажи с поля картофеля.

Перед открытием «Agroshow» ходило много слухов, разговоров, все посетители и даже конкуренты спрашивали: «Приедут ли русские?». Все хотели увидеть «Август», ждали нас. А это значит, мы движемся в правильном направлении.

Агроном-технолог компании-дистрибьютора «Codelcampo» в регионах Льянос и Мета Хуан Фернандо Баутиста

Я закончил университет в Льяносе по специальности агрономия, трудился в компании «PhytoCare», а сейчас работаю в Льяносе и Мето в качестве агронома компании-дистрибьютора «Codelcampo». Я оказываю технологическую поддержку фермеров, консультирую их. Выезжаю на поля, подсказываю, какие препараты лучше использовать против тех или иных вредных объектов. Можно сказать, что во многих хозяйствах мы, технологи, заменяем агрономов. Наши рекомендации фермеры воспринимает с большим вниманием, следуют им.

Аграрии Льяноса в основном выращивают рис, кукурузу и сою. Крупным фермером у нас считается тот, который засеивает 300 - 500 га и более. В первом полугодии высеивают рис, а во втором – сою или кукурузу.

Имея в распоряжении полный портфель препаратов на эти три культуры, мы можем предложить различные комплексные системы защиты. В основном площади под рисом требуют больше всего наших усилий, особенно по очистке их от сорняков. Также приходится прилагать много усилий для борьбы с болезнями и широким спектром вредителей. Кукурузу здесь выращивают в основном трансгенных гибридов, устойчивых к глифосату. Поэтому с сорняками особых проблем нет. Наибольшую опасность на этой культуре представляют вредители, особенно скрытоживущие, проникающие в стебель растений кукурузы в фазе 3 - 9 листьев. Также проводят обработку и против болезней.

В ближайших планах нашего развития – выйти на рынок защиты таких культур, как масличная пальма, ананас и др. И в ассортименте «Августа» перешедшем под управление «Августа» от «PhytoCare», препараты на эти культуры есть. Мне было интересно посмотреть, что изменится, когда «Август» возьмет «PhytoCare» «под крыло». Препараты «Августа» очень качественные, их легко рекомендовать земледельцам. В результате выгоды получили обе компании. «Август» значительно расширил свой ассортимент, а «PhytoCare» получила прекрасную маркетинговую поддержку.

Я лично работал с такими препаратами «Августа», как Nomaд и Борей. Эти средства защиты очень эффективны, они уникальны, мне понравилось их применять. В ближайшие годы на рынок Колумбии должны выйти два новых «августовских» гербицида на сою – до- и послевсходовый, в которых сочетание действующих веществ является уникальным. Думаю, они будут очень востребованы в нашем регионе.

Могу сказать открыто, что недавно мне предложили стать сотрудником компании «Август», я не вижу причин для отказа. У меня от «Августа» очень хорошие впечатления, я часто слышу о нем прекрасные отзывы от других людей. Причем они касаются всего – творческой атмосферы в коллективе, условий работы, качества предлагаемой фермерам продукции, ее ассортимента и др. Поэтому я с удовольствием буду работать с «Августом»!

Записала Ольга РУБИЦ

Фото автора и А. Демидовой



Менеджер отдела дальнего зарубежья Иван Сопов и Альваро Гонсалес на поле риса хозяйства «Пахоналес»



На стенде «Августа» (слева направо): Хуан Фернандо Баутиста, один из местных фермеров и Оскар Рухелес



Улыбки посетителей



Альваро Гонсалес с одним из победителей лотереи



Слева – агроном компании «AgroProductiva» Оскар Иван Родригес Флорес, справа – руководитель направления стран Латинской Америки компании «Август» Павел Каверин на плантации лайма

Опыт

Земля винограда

Традиции виноградарства в Молдове уходят корнями в те времена Римской империи, когда ее северная граница проходила по южной части нынешней территории республики. И, несмотря на триумфы и спады отрасли в разные периоды истории, в Молдове всегда были и есть энтузиасты, и даже фанаты выращивания этой культуры. В августе прошлого года корреспонденты газеты «Поле Августа» побывали на предприятии ООО «Терра Витис» в селе Бурлаку Кагульского района. Здесь значительные площади занимают полевые культуры, но настоящей жемчужиной все же является уникальная коллекция столовых сортов винограда. Приводим рассказ руководителя хозяйства Петра Дмитриевича МИХОВА.



П. Д. Михов

Название «Терра Витис» означает «земля винограда». Это и моя земля, здесь вся моя жизнь... В 1983 году окончил факультет плодоовощеводства и виноградарства Кишиневского сельскохозяйственного института имени М. В. Фрунзе и вернулся на работу в родные места. Моя специализация — виноградарь-плодовод, всю жизнь занимаюсь этим делом. Конечно, мы выращиваем и другие культуры, но виноград — это моя душа. Работаю на этой земле уже 31 год, был питомниководом, отраслевым агрономом и главным. А в новые времена стал руководителем хозяйства — в этом статусе я уже 15 лет.

Немного об истории предприятия. Оно создано в 1944 году, это был первый совхоз в Кагульском районе. Вначале он был многоотраслевым, но постепенно приобрел специализацию. В нашей зоне много холмов, прекрасные условия для виноградарства, получается высококачественное вино. А вот для полеводства ландшафт не самый лучший. Поэтому и специализация пошла в направлении развития виноградарства. Благодаря этому в 1986 году уже было 1600 га виноградников, свой винзавод мощностью 16 тыс. т переработки винограда. Мы выпускали отличные вина, которые ценились на просторах СССР...

После распада Советского Союза крестьянам предложили взять каждому свой небольшой надел земли (один - два гектара) и ра-

ботать на нем, также можно было покупать, продавать и заниматься арендой земли. Многие решили возделывать свои наделы. В первые годы держались на энтузиазме, а потом стало сложнее. Большинство людей продали свои участки и уехали на заработки в другие страны. Но тем не менее сейчас у нас в селе есть люди, которые посадили сады и виноградники (эти культуры на небольших площадях выгоднее, чем полевые) и смогли их сохранить.

Мы же в самом начале своего самостоятельного пути возделывали 300 га крестьянских наделов, которые люди нам доверили. Сейчас у нас почти 2 тыс. га. Из них 110 га — это многолетние насаждения: около 100 — виноградники, 10 — сад (яблоня, груша и черешня).

Сады молодые, интенсивные, четвертого - пятого года посадки, то есть уже в этом, 2014 году, мы ожидаем их первый урожай. Около 550 га занимает пшеница озимая, около 300 — ячмень яровой и озимый, 230 — рапс, 200 — кукуруза, 270 — подсолнечник, 150 — горох, 120 — вико-овсяная смесь, 60 га — люцерна. Есть и животноводство: 250 голов молочного стада и 600 овец.

Погодные условия у нас предполагают диверсификацию производства. В 2013 году был град, в 2012-м — засуха. Нужно возделывать целый набор культур, чтобы гарантированно получить отдачу от производства.

Но вернемся к винограду. Он для меня — это призвание, любовь, ставшая работой, и наоборот. В основном выращиваем сорта столового направления. Очень тщательно относимся к их выбору. В производстве у нас шесть основных промышленных сортов. Но есть участок в 30 га, на котором мы собрали коллекцию из более чем 100 сортов со всего света — из Молдовы, России, Украины, Средней Азии, Италии, Америки (Калифорния) и т. д. Я их сам подбираю из коллекций, высаживаю. Смотрим на то, как сорт ведет себя в наших условиях, анализируем тенденции рынка. После детального изучения вводим в производство перспективные для экономики сорта. Размножить их мы можем быстро — каждый сорт занимает по несколько рядов на участке.

Если говорить о тенденциях рынка, то потребитель нынче такой, что в основном виноград выбирает визуально. У нас есть прекрасные кишмишные сорта, особенно американской селекции — Флейм серебряс, Лус перлет, Бьюти серебряс, Блек эмералд, Оттом роял, а также Белый овальный или Томсон серебряс, Манука (черный). Из новых кишмишных сортов мне очень нравится Мечта. И не только мне — мы часто проводим праздники, так называемые детские дегустации, к нам приезжают группы детей, которым мы предлагаем попробовать виноград. И дети всегда выбирают Мечту — это красивый и вкусный сорт.

Есть у нас и классические сорта — наш традиционный Молдова, а также Мускат Италия, Виктория, Блек маджик, Лора, Аркадия и др. Также высаживаем в коллекцию новейшие сорта, селекционеры часто доверяют нам свои произведения. Например, из коллекции кишмишных сортов у нас есть шесть новинок молдавского ученого Георгия Савина: Аперен розовый, Аперен черный из Грозешт и другие.

Также мы выращиваем сорта из собраний коллекционеров-любителей — Е. Г. Павловского, В. Н. Крайнова и других украинских селекционеров. Это скорее не сорта, а формы, но очень интересные. Например, мне очень нравится сорт Атаман — он нарядный, вкусный, чудо-виноград! Еще отличный сорт В. Н. Крайнова — Тузловский великан. А сорт Е. Г. Павловского Памяти хирурга назван в честь врача, лечившего селекционера. И еще пара моих «любимцев». Его величество сорт Монарх — крупнее винограда я просто не видел. И очень интересный сорт — Виagra. При созревании он нежно-розовый, со вкусной мякотью. Сорт очень много, и каждый чем-то выделяется, по своему хорош, не хватает времени, чтобы рассказать обо всех...

Главное условие для выращивания винограда в нашей зоне — это не только товарность сорта, его потребительские качества, рыхлость грозди, но и морозостойкость. В коллекции «Терра Витис» большинство сортов не переносят молдавские зимы без укрывания лоз землей. Есть и другие трудности. Например, чтобы добиться наилучшей товарности и повысить урожайность винограда, нужны крупные инвестиции в технологию ухода за посадками. Нужно провести орошение, а у нас в Молдове запрещено бурить скважины для этого, поэтому воды нет. Часто бывают грады — в прошлом году из-за этого мы с 30 га собрали лишь 2 т винограда, причем и первый, и второй урожай попали под градобитие. Для защиты от этой природной напасти необходимо делать конструкции Гейбла, натягивать сетку, но это очень дорого...

Но самое важное для успешного виноградарства — это обширные знания. Ведь малейшая ошибка, скажем, в защите растений, может свести на нет все усилия. Например, в 2014 году вначале были сильные дожди, потом наступил жаркий период, а в таких условиях очень агрессивен оидиум. Фермеры наделали много ошибок в борьбе с болезнью и потеряли значительную часть урожая.

А мы уже три года через дистрибуторов приобретаем препараты компании «Август». Я их можно сказать, нашел для себя. Продукция фирмы отличается прекрасным соотношением «цена - качество», препараты эффективны

и имеют отличную экономическую отдачу. Сейчас это в большей степени касается защиты полевых культур. Важен и высокий уровень технологической поддержки в компании. В этом нам очень помогает советами и делом менеджер «Августа» И. Л. Атановский, с которым мы хорошо знакомы по агропроизводству уже более 30 лет.

В прошлом году мы проводили большой День поля по системам защиты и сортам пшеницы — это был, можно сказать, международный семинар, приезжали коллеги из стран СНГ. И на нем мы демонстрировали, в том числе, эффективность «августовских» препаратов, например гербицида Бомба, фунгицидов Колосаль и Колосаль Про. Колосаль мне очень понравился, мы его и на рапсе сразу испробовали. Этот фунгицид по эффективности не уступает известным зарубежным препаратам, а по цене — выигрывает у них.

Также нам понравилось, как работает смесь Дублон голд + Балерина (70 г/га + 0,5 л/га) на кукурузе. Мы приобрели участок земли в соседнем селе, который несколько лет вообще никто не обрабатывал. Применили на нем эти гербициды в фазе четырех листьев кукурузы, и поле было чистым до уборки.

Что касается виноградников, то в 2014 году мы испытали две новинки «Августа» — фунгициды Ракурс и Спирит в системе с классическими фунгицидами Метаксил и Ордан. Очень мне понравилось, как проявил себя Спирит. Мы провели им две обработки в схеме из четырех опрыскиваний «августовскими» препаратами (схема включала также фунгициды Ракурс, Ордан, Метаксил и Колосаль Про, инсектицид Борей). Благодаря наличию в Спирите двух действующих веществ, в том числе азокси-стробина, он достойно справился с оидиумом и милдью, чего нельзя было сказать о соседних опытных участках, где мы испытывали другие препараты.

Также проблемой нашего региона является двулётная листовёртка, которая и в 2014 году получила сильное распространение. Мы ставим на нее феромонные ловушки, чтобы определить сроки обработок. И в том сезоне лёта первого поколения показал численность 50 - 60 экз. на ловушку в сутки! Применили против этого вредителя Борей — он надёжно сработал, численность второго поколения из-за этого опрыскивания настолько снизилась, что практически отпала необходимость повторного применения инсектицидов. Так что с фитосанитарной точки зрения состояние наших посадок сейчас прекрасное.

В настоящее время важно, чтобы фермеры поняли, что столовый виноград — это технологически совсем другая культура, в сравнении



Виноградники «Терра Витис»

с винными сортами. У нас необходимы колоссальные затраты ручного труда — прореживание, пасынкование, прищипывания и т. д. Необходим творческий подход, ведь чтобы продать виноград, нужно получить высокое его качество. Мы здесь много экспериментируем. Например, мой сын — Дмитрий Михов, который работает в «Терра Витис» главным агрономом, скоро будет по данным своих опытов защищать докторскую диссертацию на тему использования гиббереллина и кольцевания на столовых сортах винограда.

Но мало просто вырастить хороший виноград. Громадные проблемы со стабильной реализацией урожая. Сейчас он в основном уходит в молдавские супермаркеты. Приезжают на грузовиках в хозяйство и частные покупатели, выбирают сорта и покупают разные по несколько ящиков. Им нравится такой большой выбор...

Жаль, что сейчас между Молдовой и Россией возникли политические коллизии, которые нарушили нормальную экономику, а ведь за этим стоят сотни тысяч человеческих судеб. Надеюсь, что это только временно... Для нас, крупных предприятий, важен большой межгосударственный рынок, а местный вполне насыщается продукцией из небольших фермерских хозяйств. В 2014 году мы продали урожай винограда, а как сложится дальше — сложно сказать. Особенно меня волнует, что будет, когда соберем урожай плодовых.

В таких непростых условиях мы создали в нашем районе свою

Южноагульскую ассоциацию производителей столовых сортов винограда, в которую входят ведущие хозяйства из Кагульского, Тараклийского и Вулканештского районов Молдовы. Вначале организовали ее для просветительской функции — обучать людей. Нас приглашали на разные форумы, а мы к себе звали лучших ученых-виноградарей для обмена опытом. Пришлось быть активными, чтобы все могли обучиться самым современным приемам и технологиям. На базе нашего хозяйства уже пять лет проводим семинары для членов ассоциации.

Второй этап работы ассоциации — научиться продавать урожай вместе. В прошлом году мы достигли предварительной договоренности с сетью молдавских супермаркетов «Линела» о том, чтобы они закупили продукцию у членов нашей ассоциации во все свои магазины в республике. Посмотрим, что из этого получится...

Давайте сделаем здесь остановку (*проходим мимо футбольного поля — прим. авт.*), взгляните, как на закате мальчишки играют в футбол! Эта игра — моя вторая страсть после виноградарства. С детства увлекаюсь футболом, болею за команду московского ЦСКА, помню их чемпионство в далеком уже 1970 году... Мой сын — капитан футбольной команды, состоящей из наших односельчан. А я — их играющий тренер. Мы трехкратные чемпионы района, собрали огромное количество кубков на разных турнирах. Но главный турнир для нас — это чемпионат района. Всем



П. Д. Михов, И. Л. Атановский и Д. П. Михов

нравится играть, опыт и мастерство игроков растут, но на высокий уровень выходить пока не получается — очень много работы.

Сотрудников у нас немало — 100 человек, ведь нам требуется большой объем ручного труда. Сложно, конечно, удержать человека в глубинке, когда вокруг столько соблазнов, даже просто — хочется посмотреть мир. Для меня создание достойных условий работы и жизни для людей — один из главных вопросов. Поэтому я стараюсь заинтересовать работников и чем-то другим, помимо заработной платы. Например, каждый год мы минимум 10 человек отправляем в санатории. Думаем, как развлечь людей. Например, один раз поехали за запчастями

в Кишинев со своим инженером и двумя молодыми (18 лет) ребятами-трактористами. И я тогда только заметил, что эти парни в Кишиневе-то ни разу не были! Было это 15 лет назад, в начале нашей самостоятельной работы. И с тех пор я каждый год заказываю автобус и организую экскурсии по всей стране.

В прошлом году 15 наших лучших работников ездили в Мало-Милештские винные подвалы — подземный винный город, а также в Кишинев. Путешествуем и по многочисленным монастырям Молдовы, были и в Шато Вартели — знаменитом винодельческом предприятии в Оргеевском районе. И работники очень ждут этих экскурсий в конце года. Ведь

каждому нужно отвлечься, получить новые впечатления, знания, сменить обстановку... Но и с зарплатой нужно держать «ушки на макушке», следить за тем, чтобы наши работники получали деньги соразмерно современной ситуации.

А вообще — я оптимист и жду от 2015 года перемен к лучшему во всем!

Записала Ольга РУБИЦ
Фото О. Сейфутдиновой

Контактная информация

Петр Дмитриевич МИХОВ
Тел.: (1037369) 13-31-14

Поездки к друзьям и коллегам



Участники второй поездки на «Август-Бел»

ООО «Август-Украина» продолжает знакомить своих коллег и партнеров с производством химических средств защиты растений в Беларуси на заводе ЗАО «Август-Бел». В середине февраля были проведены две первые в новом сезоне рабочие поездки.

10 - 13 февраля в Беларуси гостила делегация из 42 аграриев, среди которых были представители дистрибьюторской компании ООО «Бизон-Тех» (Харьковская, Полтавская и Сумская области), работники агрономической службы СООО «Мрия» (Харьковская область), ЧСП «Фортуна», ООО «Крапивянское», ООО «Обрий», ООО «Агрикор Холдинг» (компания «Агрейн»), СООО «Богдановское», СООО «Обрий», ОДО «Маяк», ФХ «Урожай», Северного управления холдинга «Ukrlandfarming», отделения «Урожайная страна» агрохолдинга «Мирановский хлебопродукт», отделения Индустриальной Молочной Компании, ООО «Агроперемога», ООО «Агрис», ООО «Агрофирма «Маяк», ООО «Универсал-Агро», представители ООО «Яворское», СФХ «Кристалл» и СФХ «Шанс».

Во второй поездке 17 - 20 февраля украинская делегация была еще более многочисленной — 49 человек, среди которых агрономы Ильинецкого, Хмельницкого и Козятинского филиалов ЧАО «Зернопродукт», подразделения одного из крупнейших и успешных аграрных холдингов Украины — «Мирановский хлебопродукт», а также собственники и агрономы сельскохозяйственных предприятий Винницкой, Черкасской, Кировоградской областей. В поездке приняли участие и менеджеры национальных дистрибьюторских компаний «Империя-Агро», «Агрозахист Донбасс», «Сервис-Агро Умань».

На заводе «Август-Бел» украинским аграриям была показана лаборатория, где проводят анализы действующих веществ, качества воды для производства и готовой

продукции. С особой гордостью сотрудники белорусского предприятия демонстрировали склад арбитражных проб, где каждая партия пестицидов хранится в течение пяти лет для подтверждения качества выпущенной продукции.

В ходе экскурсии по заводу участники делегации посетили цех по производству гербицидов, где с огромным интересом наблюдали процесс фасовки гербицида Торнадо 500. Их внимание также привлекло производство козксных четырехслойных канистр. Оно полностью автоматизировано, сотрудники завода лишь осуществляют контроль качества. Немало вопросов задали украинские земледельцы хозяевам в цехе по сжиганию отходов производства. Например, они узнали о том, что даже вода, которая используется при выпу-

ске СЗР, утилизируется в печи при температуре 1200 °С. А государственная экологическая служба Республики Беларусь постоянно контролирует состояние воздушной среды заводских корпусов и другие показатели.

В зале для конференций «Август-Бел» для гостей провели агрономические олимпиады, в ходе которых все участники смогли проверить свои профессиональные знания. Победителей наградили памятными дипломами и ценными призами. Призерами первой олимпиады стали: первое место — Н. Н. Искра (ООО «Бизон-Тех», Слобожанский филиал), второе — А. В. Старченко (ООО «Агрикор Холдинг», компания «Агрейн»), третье — С. А. Кулишов (ООО «Бизон-Тех», Слобожанский филиал). Во второй олимпиаде первое место досталось Р. В. Говенько, второе — Р. А. Борулько, третье — А. А. Дайнеко (все призеры — менеджеры по продажам компании «Империя-Агро»).

Во время поездки для гостей была организована экскурсия по Минску. Любуясь красотами чистого и просторного города, члены украинской делегации имели возможность насладиться и красотой белорусской речи. Посетили также музей-деревню старинных ремесел «Дудутки», где познакомились с секретами гончарного, кузнечного и других традиционных ремесел, а также отведали настоящего белорусского самогана, свежее испеченного хлеба и приготовленного по старинным прописям домашнего сыра. В программе ознакомления с Республикой Беларусь также по-

сети музей Отечественной войны, где смогли окунуться в атмосферу того времени.

Поездки проходили в теплой и дружеской обстановке. Возвращаясь домой, переполненные эмоциями, ее участники делились между собой впечатлениями. По признанию многих сельхозпроизводителей, после ознакомления с высокотехнологичным и качественным производством у них поменялось отношение к продукции «Августа». По приезду на Родину они пообещали пересмотреть системы и планы защиты растений в своих хозяйствах в пользу некоторых «августовских» препаратов.

Да и представители торгующих организаций, увидев своими глазами уровень организации производства и «пощупав» продукцию, теперь планируют увеличивать объемы реализации препаратов компании «Август». Все-таки, когда люди сами убеждаются в подлинности той информации, которую им доносят региональные представители ООО «Август Украина», работать с ними становится намного проще.

Услышали и мы, сотрудники ООО «Август-Украина», сопровождавшие группы, в свой адрес слова похвалы и благодарности за интересное путешествие на производство ХСЗР, а также пожелания развития и процветания компании, которая помогает аграриям Украины выращивать сельхозпродукцию высокого качества с меньшими затратами.

Юрий ЧЕБЕРЯК,
Игорь МИХАЙЛОВ,
Александр САМОЙЛОВ,
сотрудники
ООО «Август-Украина»

Рекомендуют ученые

Фунгициды Ракурс и Спирит на зерновых культурах

Зерновые культуры в Республике Беларусь занимают значительные площади — более 50 % пахотных земель. В отдельных хозяйствах эта доля еще выше — до 60 и даже 70 %. Фитопатологическая ситуация в посевах зерновых остается сложной, к существующим заболеваниям в последние годы добавились новые.



Главная зерновая культура республики, **озимая пшеница**, в период вегетации может сильно поражаться септориозом как листьев, так и колоса. В несколько меньшей степени распространена мучнистая роса. Встречается поражение колоса фузариозом. В последние пять лет мы отмечаем постепенное нарастание опасности пиренофороза на пшенице. До недавнего времени эта болезнь была не характерна для наших условий. Но если еще три года назад мы ее встречали только на сортах пшеницы зарубежной селекции, то в прошедшем году — обнаружили и на отечественных сортах. Очевидно, распространение пиренофороза у нас будет нарастать, потому что у соседей — в Польше и Литве — он уже давно прогрессирует и в ряде мест даже опережает септориоз.

Яровая и озимая тритикале также занимают значительные площади — до 17 - 18 % зернового клина. И если раньше считалось, что озимая тритикале — культура неприхотливая, меньше других зерновых поражаемая болезнями, то в последние 10 лет ситуация изменилась. Эта культура стала подвержена болезням, которые характерны для ее родительских форм — озимой пшеницы и озимой ржи.

В 1989 году в РБ был внедрен первый сорт озимой тритикале отечественной селекции — Дар Беларуси, и в первые годы его посева, в самом деле, не поразились болезнями. Площади возделывания культуры быстро росли — с 10 - 12 тыс. га в первые годы до почти 400 тыс. га в 2005 году. Это привело к появлению новых рас возбудителей болезней именно на озимой тритикале. И сейчас на ней можно обнаружить и мучнистую росу, и ринхоспориоз, и септориоз, а во второй половине ее вегетации в последние три года мы отмечаем прогрессирующее развитие бурой ржавчины. Появились и болезни колоса на этой культуре — фузариоз и септориоз.

В хозяйствах республики стали широко использовать сорта тритикале польской селекции, которые в значительной степени подвержены поражению мучнистой росой. Признаки этой болезни в посевах отмечаются уже осенью, но особенно развитие мучнистой росы проявляется весной, после возобновления вегетации.

Озимая рожь в Беларуси занимает небольшие площади. Поражается в значительной степени ринхоспориозом, меньше — мучнистой росой и бурой ржавчиной. К защите этой культуры в большинстве хозяйств относятся, к сожалению, по остаточному принципу, уделяя основное внимание озимым пшенице и тритикале.

Среди яровых зерновых в республике преобладают посева ячменя, на котором наибольшую опасность представляют виды пятнистостей — сетчатая (встречается чаще) и темно-бурая. Колос ячменя также подвержен поражению фузариозом и гельминтоспориозом. На яровой пшенице, как и на озимой, наиболее опасны септориоз листьев и колоса, а также мучнистая роса и бурая ржавчина.

Так что можно констатировать, что фитосанитарная ситуация на посевах зерновых достаточно тревожная, и нельзя ослаблять усилий по борьбе с возбудителями болезней. Тем более что их развитие нередко приобретает характер эпифитотий, при которых потери урожая, если не проводить защитных мероприятий, могут достигать 30 и даже 40 %.

Основные звенья современной системы земледелия (севообороты, обработка почвы, сорта и гибриды и т.д.) в хозяйствах республики освоены неплохо, и сейчас главным средством дальнейшего наращивания урожая становится грамотная и своевременная защита растений. Всевозрастающую роль в ней играют фунгициды. Если еще в начале 2000-х годов их применяли лишь некоторые передовые хозяйства, а большую часть производителей приходилось убеждать в необходимости вести защиту от болезней, то сейчас это понимают все. А сельхозпредприятия, которые ставят целью получение высоких урожаев зерна, применяют фунгициды не один, а два - три раза за сезон вегетации культур.

В науке и практике защиты зерновых от болезней (в частности, в определении сроков проведения обработок) в республике сложилось два разных подхода. В том, что касается защиты листового аппарата, некоторые исследователи считают, что надо привязывать защитные мероприятия к стадии развития культуры, например к флаг-листу. В нашей лаборатории разработан

другой подход. Мы ориентируемся на пороговое (то есть в пределах 1 - 5 %) развитие той или иной болезни. Но агрономам в хозяйствах обычно трудно самим выполнить учет и точно определить степень развития заболевания. Мы обычно рекомендуем производителям делать так. Вы пришли в поле своей озимой зерновой культуры и ведете подсчет листьев на растении сверху вниз — флаговый, подфлаговый и третий сверху. И если у более чем 50 % растений на третьем листе встречаются признаки поражения той или иной болезнью, а также если до этого наблюдались осадки и благоприятные для развития возбудителей заболеваний температуры и впереди прогнозируется выпадение осадков, то следует ожидать прогрессирования развития болезни. Это и является оптимальным сроком для применения фунгицидов. Для яровых зерновых сигнальным является второй (подфлаговый) лист.

В чем плюсы такого подхода? Он позволяет следить за динамикой развития болезни, а стадию развития растения учитывать во вторую очередь, как дополнительный показатель. К тому же начало развития болезни (1 - 5 %) на листовом аппарате может отмечаться в период колошения - цветения. А в это время на растении функционирует до трех - четырех листьев. И если хозяйство не может себе позволить две и более фунгицидных обработки, а только одну (и она должна быть максимально успешной), то наш подход позволяет выбрать оптимальное, точное время для ее выполнения, с полной защитой при этом листа и колоса.

По многолетним данным нашего института, на озимой пшенице в 40 % случаев вполне достаточно именно одной фунгицидной обработки. И такое пороговое развитие, когда надо ее провести, в 40 % случаев наступает в период колошения - цветения. На озимой тритикале эта цифра еще выше — 60 % случаев. Таков вкратце наш подход.

А теперь о том, что касается **защиты колоса** от болезней. Если до выколашивания растений зерновых был применен системный препарат, вышедший колос нельзя считать защищенным. Даже если в него частично (с верхним током растения) попадет примененный фунгицид, его концентрации будет недо-

статочно для защиты. Необходимо, чтобы препарат попадал непосредственно на колос. Но здесь не все просто. Растения пшеницы в период колошения наиболее уязвимы для поражения возбудителями септориоза, а в период цветения — фузариоза колоса. Период колошения - цветения достаточно растянутый — около 14 дней. Как в этот момент принять решение о проведении обработки фунгицидом? Вот здесь уже ориентируемся на стадию развития растения. Мы рекомендуем применить фунгицид в конце колошения - начале цветения, чтобы максимально защитить колос и от септориоза, и от фузариоза.

Наш подход пошел в практику и оказался достаточно удобным рабочим инструментом, агрономы хозяйств стали его использовать. Мы работаем со многими предприятиями республики, даем им консультации, рассказываем об этом подходе в процессе агрономической учебы и т. д. Наиболее востребованным он оказался именно в хозяйствах, где выполняют на зерновых только одну фунгицидную обработку и хотели бы сделать ее максимально эффективной, а таких в республике большинство.

Ну а в передовых сельхозпредприятиях, где получают урожаи зерна на уровне 60 - 70 ц/га и выше, фунгицидные обработки рекомендуют с учетом стадии развития растений. В таких хозяйствах обычно большие площади посевов зерновых, высокие производственные затраты, и агрономы не имеют права рисковать будущим урожаем, стремятся надежно его защитить, «с запасом». Здесь и не смогут использовать наш подход, поскольку он требует быстрого одномоментного применения фунгицида сразу на всех площадях.

Несколько лет назад мне довелось, как эксперту, принимать участие в обсуждении с представителями компании «Август» злободневной темы: какие фунгициды могут потребоваться на зерновых полях в ближайшие годы? И мне очень приятно видеть, что наши пожелания, высказанные тогда, были воплощены в жизнь — компания освоила производство и выпустила на рынок новейшие препараты Ракурс и Спирит. Первый содержит два триазольных действующих вещества, а второй — эпоксиконазол и азоксистробин. На взгляд наших ученых, эти препараты займут достойное место в системах защиты зерновых культур от болезней, они весьма конкурентоспособны по соотношению цены и эффективности действия. В сезонах 2013 - 2014 годов их изучили в нашей лаборатории на всех зерновых культурах, возделываемых в Беларуси.

Мы оценивали эффективность этих фунгицидов в защите как листового аппарата зерновых, так и колоса. Опыт заложил по стандартной методике, гармонизированной с рекомендациями Европейского общества по защите растений. В разработке этой методики принимали участие ученые Всероссийского НИИ защиты растений (г. Санкт-Петербург). Опыт были заложены в 4-кратной повторности, применялась специ-

альная мелкочаечная техника — сеялка и комбайн. Площадь одной делянки — 15 м². Норма высева зерновых в пересчете на 1 га — 4,2 - 5 млн всхожих зерен в зависимости от культуры, это соответствует технологическим регламентам для нашей зоны.

Опыт на **озимой пшенице** провели на сорте Сюита, который занимает в республике основные посевные площади. Он существенно поражается септориозом. Применяли фунгициды Ракурс и Спирит однократно в рекомендуемых для условий Беларуси нормах расхода препарата: Спирит — 0,5 - 0,7 л/га, Ракурс — 0,3 - 0,4 л/га.

Эффективность действия Спирита в максимальной дозировке против септориоза доходила до 91 %, против мучнистой росы — 60 - 100 %. Ракурс в дозировке 0,3 - 0,4 л/га против мучнистой росы показал результат 52 - 90 %, против септориоза — 36 - 92 %. Такие колебания объясняются динамикой развития болезней — на ранних стадиях биологическая эффективность может быть низкой, как и на самых последних учетах, на 21 - 30-е сутки, когда препарат заканчивает свое действие.

При защите от болезней колоса эффективность новых препаратов «Августа» также была достаточно высокой: Спирит в минимальной дозировке показал результат против септориоза и фузариоза на уровне 35 - 84 %, Ракурс — от 40 до 79 %.

На яровом ячмене Спирит подавил сетчатую и темно-бурую пятнистости на уровне от 65 до 94 %, болезни колоса — фузариоз и гельминтоспориоз — на 81 - 96 %. Ракурс показал эффективность против пятнистостей 71 - 96 %, против болезней колоса — от 76 до 97 %.

Что делать хозяйствам, которые планируют применить две фунгицидные обработки, когда применять Спирит, а когда — Ракурс? Мы считаем, что поскольку в состав Спирита входит азоксистробин, то этот препарат надо преимущественно использовать в первой половине вегетации для защиты листового аппарата растений, поскольку вещества из группы стробилуринов лучше действуют при профилактическом применении или при начальных признаках поражения растений. То есть, как мы и рекомендуем, по порогу вредности. Спирит хорошо работает и против болезней колоса, но все-таки оптимум его применения — для защиты листового аппарата. А вот оптимум Ракурса — именно для защиты колоса, что объясняется наличием в его составе двух триазольных соединений, которые в мировой практике признаны лучшими именно против таких болезней на зерновых культурах.

Полученные результаты надо признать положительными, препараты Ракурс и Спирит вполне оправдали наши ожидания и, надемся, оправдают ожидания хлеборобов во многих хозяйствах.

Александр ЖУКОВСКИЙ,
заведующий лабораторией
фитопатологии
Белорусского института
защиты растений

Контактная информация

Александр Геннадьевич
ЖУКОВСКИЙ
Тел.: (1037517) 509-23-63

Рекомендации

Идеально против злаков на пшенице

В 2014 году на рынок России впервые вышел Эверест – гербицид компании «Arysta LifeScience North America LLC». Он предназначен для борьбы со злаковыми и некоторыми двудольными сорняками в посевах пшеницы. Эксклюзивным дистрибьютором этого препарата на рынке РФ является компания «Август».

Эверест, который содержит новое для России действующее вещество – флукарбазон натрия, уже в первый год применения отлично зарекомендовал себя в борьбе с овсюгом на посевах пшеницы. Важной отличительной особенностью Эвереста, в сравнении с основными препаратами-конкурентами, является его пролонгированное почвенное действие, которое позволяет уничтожать прорастающий овсюг «волна за волной». Аналогичный эффект проявляется и в отношении широкого спектра двудольных сорняков, в первую очередь крестоцветных, включая падалицу рапса, а также других видов двудольных сорных растений. Под действием гербицида гибнут не только взшедшие к моменту обработки двудольные сорняки, но и те, что всходят позже.

Обладая отличной эффективностью против овсюга, видов щетинника, метлицы обыкновенной, Эверест, к сожалению, недостаточно эффективен в борьбе с проповидными сорняками, которые в посевах пшеницы зачастую соседствуют с овсюгом. Для расширения спектра действия препарата против этой группы засорителей в сезоне 2014 года успешно применяли баковую смесь Эвереста с граминицидом Ластик Экстра в соотношении 0,5 кг и 5 л соответственно из расчета на 12 - 15 га посевов пшеницы.

Указанная комбинация Эвереста и Ластика Экстра при ее гектарной стоимости, сравнимой с та-

ковой у наиболее популярных противозлаковых гербицидов, практически не имеет конкурентов по биологической эффективности и продолжительности действия на овсюг. За счет повышенного содержания антидота, входящего в состав Ластика Экстра, почти полностью исключается опасность проявления фитотоксичности Эвереста по сравнению с использованием его в чистом виде. Кроме того, в смеси с Ластиком Экстра можно применять минимальные рекомендованные нормы расхода Эвереста, также существенно снижая опасность последствий на чувствительные культуры в севообороте.

Действующие вещества Эвереста и Ластика Экстра относятся к разным химическим классам и действуют на сорняки по-разному. Ластик Экстра (так называемый ФОП-граминицид) быстрее подавляет рост и развитие злаковых сорняков, чем Эверест (ALS-ингибитор), однако последний действует более продолжительно. Таким образом, комбинация этих препаратов защищает посевы культуры от сорняков, начиная от ранних фаз ее развития вплоть до уборки урожая.

Важно и то, что благодаря наличию в смеси Эвереста, относящегося к группе ALS-ингибиторов, реализуется антирезистентная программа борьбы с популяциями овсюга, устойчивыми к ФОП-граминицидам (в том числе и Ластик Экстра).

Указанная комбинация отлично зарекомендовала себя и при совместном применении с такими



Поле, обработанное смесью Эвереста и Ластика Экстра, через 40 дней после опрыскивания



Поле, обработанное Ластиком Экстра, через 40 дней после опрыскивания. Видна вторая «волна» овсюга

популярными гербицидами, как Балерина, Мортира, Магнум, Магнум Супер, Плуггер, Горгон, и рядом других препаратов против двудольных сорняков.

Отличные результаты при использовании в системах минимальной и нулевой обработки

почвы показала следующая схема гербицидных обработок: в начале – предпосевное применение баковой смеси Эвереста с Торнадо 500 (0,03 кг/га + 1,5 - 2 л/га соответственно), а затем – обработка в фазе кущения пшеницы смесью Ластика Экстра, Эвере-

ста и базовых препаратов против двудольных сорняков. При такой схеме опрыскиваний овсюгу не остается никаких шансов в течение всего периода вегетации культуры.

«Поле Августа»



Действие смеси Эвереста и Ластика Экстра на злаковые сорняки через 15 дней после обработки



На переднем плане – участок, обработанный смесью Эверест, 40 г/га + Торнадо 500, 1,5 л/га, через 40 дней после опрыскивания. На заднем плане – контроль без обработки

Эверест

Селективный системный гербицид для защиты пшеницы от злаковых и некоторых двудольных сорняков. Содержит флукарбазон натрия, 700 г/кг, выпускается в виде водно-диспергируемых гранул. Действующее вещество относится к новому классу химических соединений – сульфониламинокарбонилтриазиолинонов.

Действующее вещество препарата принадлежит к группе ингибиторов синтеза ацетолата синтазы, останавливает синтез основных аминокислот – валина, лейцина и изолейцина. Деление клеток быстро блокируется, сорное растение сразу прекращает рост и медленно погибает.

Флукарбазон натрия проникает в сорняки в основном через листовую поверхность. Системно передвигается по растению, быстро проникает в листья и корни и не смывается осадками через 1 - 2 ч после опрыскивания. Поглощение препарата усиливается при использовании поверхностно-активного вещества, например Ады.

В нормах расхода от 42 до 70 г/га Эверест уничтожает такие виды сорных растений, как овсюг пустой (в том числе резистентные к действию ФОП популяции), щетинник зеленый, метлицу обыкновенную, щирицу запрокинутую, горчицу полевую, ярутку полевую, пастушью

сумку, падалицу рапса, гречишку вьюнковую, горец почечуйный, пикульник обыкновенный, паслен черный, дескурайнию Софии и нелюлю метельчатую. Отмечено эффективное действие Эвереста против подмаренника цепкого.

Рекомендовано однократное опрыскивание вегетирующих однолетних злаковых сорняков, начиная с фазы 1 - 3 листьев до начала кущения, в начальные фазы роста однолетних двудольных сорных видов. Оптимальная фаза развития культуры – середина кущения для пшеницы яровой, кущение – для озимой. Нельзя применять Эверест позже конца кущения пшеницы (фаза 29 по Задоксу) из-за опасности проявления фитотоксичности. Также следует соблюдать ограничения по севообороту.

Эверест будет широко востребован в регионах Западной и Восточной Сибири, Уральском и Приволжском федеральных округах, где овсюг – очень злободневная проблема. Высокую эффективность дает также осеннее внесение Эвереста против метлицы – как в чистом виде, так и в смесях с почвенными препаратами, например Морионом. С этой точки зрения, а также в связи с решением проблемы с падалицей рапса, гербицид прекрасно показал себя в Калининградской области.

Ластик Экстра

Селективный гербицид для борьбы с однолетними злаковыми сорняками в посевах ячменя и пшеницы. Содержит феноксапроп-П-этил, 70 г/л и антидот клоксвинтосет-мексил, 40 г/л, выпускается в форме концентрата эмульсии. Действующее вещество относится к химическому классу производных 2-(4-арилсульфенокси)пропионовых кислот.

Ластик Экстра обладает системным действием, проникает в сорные растения через листья и распространяется по ним, накапливаясь в точках роста. Действующее вещество тормозит биосинтез жирных кислот в меристемных тканях. Антидот преобразует его в нейтральные метаболиты, которые не оказывают отрицательного влияния на культуру.

Спектр действия граминицида: овсюг (виды), мятлик (виды), лисохвост полевой, просо куриное, просо волосовидное, просо сорно-полевое, щетинник (виды), метлица полевая, эгилопс (виды), канареечник (виды), росичка кровавая, плевел, падалица кукурузы и др.

Рекомендована однократная обработка Ластиком Экстра пшеницы яровой и озимой, ячменя ярового в ранние фазы развития сорняков (2 - 3 листа) независимо от фазы развития культуры в норме расхода 0,8 - 1 л/га.

Выставки

«Картофель-2015» в Чувашии



Беседа М. Игнатъева с сотрудниками «Августа» на выставке

19 - 20 февраля в Чебоксарах прошла VII Межрегиональная отраслевая выставка «Картофель-2015». В церемонии ее открытия приняли участие Глава Чувашской Республики Михаил Игнатъев, а также заместитель председателя Кабинета министров республики - министр сельского хозяйства Сергей Павлов, глава города Чебоксары Леонид Черкесов, директор ВНИИКХ имени Лорха Сергей Жевора и другие.

Михаил Игнатъев в своем выступлении отметил, что по сравнению с другими культурами картофель является наиболее высокодоходной. В настоящее время на него, а также на многие овощи установились благоприятные цены, и их производство становится коммерчески выгодным. При этом для сельхозпроизводителей сохраняются все виды государственной поддержки.

«Санкции ряда стран Евросоюза и США, с одной стороны, создали определенную проблему для отдельных отраслей экономики, но сельхозпроизводителям они дали дополнительные возможности для наращивания объема производства. Образовался определенный вакуум на потребительском рынке, и вы должны этим воспользоваться, занять на нем свое место. А в перспективе надо выходить на экспорт, продавать наш картофель в Казахстан, в страны Евросоюза», — обратился глава республики к земледельцам-участникам выставки.

По традиции на ней свои достижения представили лидеры индустрии картофелеводства республики и многих регионов России — организации и компании, занимающиеся выращиванием картофеля, разработкой и производством техники и оборудования, удобрений, средств защиты растений и других ресурсов для отрасли.

Всего в форуме приняли участие 73 экспонента из 15 регионов России (от Москвы и Архангельска до Алтая и Омска) и Республики Беларусь. В ходе его работы прошла научно-практическая конференция «Состояние и перспективы инновационного развития современной индустрии картофеля». На территории торгового комплекса «Николаевский», где проходила

выставка, были организованы дегустация блюд из картофеля, торговля семенным и продовольственным картофелем, конкурс детских рисунков и поделок.

Компания «Август» приняла участие в выставке в седьмой раз, в последние годы она выступает в качестве ее генерального спонсора. По традиции на стенде компании был представлен весь ассортимент препаратов для защиты не только картофеля, но и других сельскохозяйственных культур.

Стенд «Августа» посетил Глава Чувашии с сопровождающими лицами. Он задал сотрудникам компании несколько вопросов о готовности к сезону, новинках и ценах на продукцию, партнерстве компании с хозяйствами республики и др. В завязавшейся беседе принял участие Сергей Павлов, некоторые посетители выставки. Обсуждался главным образом вопрос обеспечения картофелеводов всем необходимым на предстоящий сезон. Михаил Игнатъев предложил, в частности, при возникновении у хозяйств финансовых трудностей шире использовать механизмы взаимозачета и другие возможные схемы расчетов за поставленные пестициды.

В течение двух дней экспозицию «Августа» посетили картофелеводы из многих районов Чувашии и других регионов России, а также из Турции, Казахстана, Беларуси. Их интересовали новинки ассортимента и отработанные практикой эффективные схемы защиты картофеля и других сельхозкультур с помощью экономичных препаратов российского производства.

«Августовская» схема защиты картофеля включает большой набор препаратов. В хозяйствах Чувашии, в частности, широко ис-

пользуют протравители Табу, ТМТД ВСК, Бенорад, гербициды Лазурит, Лазурит супер и Эскудо, фунгициды Метаксил, Ордан и Раёк, инсектициды Борей и Брейк, десикант Сухолей. Специалисты «Августа» в общении с гостями стенда рассказали, как применять их с максимальной эффективностью.

На выставке также представили свою продукцию многие партнерские хозяйства «Августа». Сре-

ди них — ООО Агрофирма «Слава картофелю» Комсомольского района ЧР, где посадки этой культуры достигли 700 га, а средний урожай клубней в прошлом году составил 270 ц/га. Возделывание картофеля приносит хозяйству значительный доход. Руководитель агрофирмы Х. С. Идиатуллин, посетив стенд компании, подтвердил, что и в наступающем сезоне в хозяйстве будут делать ставку на препараты «Августа», причем в защите не только картофеля, но и других сельхозкультур. В последние годы стали применять «августовскую» схему защиты зерновых, что позволило заметно повысить их урожай. В частности, широко применяют протравители Табу и Виал ТрасТ, гербициды Балерина, Деметра, инсектициды Борей, Брейк, Сирокко и другие препараты, постоянно проводят испытания новинок компании.

Картофель в хозяйстве размещают в плодосменном севообороте, в основном после озимых зерновых, на которых применяют полную интенсивную защиту от всех видов вредных организмов, а в довершение выполняют предуборочную десикацию. В результате поля под посадку картофеля на следующий год идут максимально чистыми, и в процессе вегетации культуры сорняки часто можно убрать всего одной обработкой гербицидом Эскудо. Для улучшения фитосанитарной ситуации на полях испытывают бинарные посевы ячменя с донником.

Экспонентом выставки был и еще один давний партнер «Августа» — Чувашский НИИ сельского хозяйства. Здесь ежегодно закладывают широкие демонстрационные опыты по испытанию новых препаратов «Августа», проводят семинарские занятия по обучению земледельцев приемам их использования с максимальной эффективностью. Стенд «Августа» посетил директор института А. А. Фадеев, здесь же был заключен договор о сотрудничестве в наступившем сезоне. Состоялись встречи с представителями других партнерских хозяйств компании — СХПК «Мура-ты», ФБГУ «Колос», ООО «Клевер», ЗАО «Батыревское», КФХ Цветкова (Чувашия), компаний «Самара-Солана» (Самарская область), ТНВ «Мир» (Нижегородская область), а также картофелеводами из Казахстана, Беларуси и других стран СНГ.

Общение с партнерами показало, что в нынешних непростых условиях растет интерес к возделыванию картофеля, который пользуется стабильным спросом на рынке и обеспечивает крестьянам хороший доход. Особенно в выигрыше те хозяйства, где есть современные хранилища. Ведь если осенью в Чувашии и соседних регионах оптовая цена продовольственного картофеля держалась на уровне около 12 руб/кг, то на данный момент она достигает 17-22 руб/кг. Некоторые партнеры «Августа» сумели выгодно продать сохраненный картофель и на вырученные средства сполна закупить ресурсы для сезона-2015 до весеннего повышения цен.

«Поле Августа»

Быстрый темп, двойной эффект!

Квикстеп®
клетодин, 130 г/л + галоксифоп-Р-метил, 80 г/л

С нами расти легче www.avgust.com

avgust crop protection

expectrum
инновационный продукт

Оригинальный двухкомпонентный граминицид на посевы сахарной свеклы, рапса, сои и льна

Уникальное сочетание двух действующих веществ из разных химических классов.

Эффективность против всего спектра однолетних и многолетних злаковых сорняков, уничтожение их надземной части и корневой системы.

Высокая скорость действия.

Гибкие нормы расхода, позволяющие экономически обоснованно решать любые проблемы со злаковыми сорняками.

Применение без ограничений по стадиям развития культуры.

Совместимость с противозудольными гербицидами.