

# Поле Августа

Международная газета для земледельцев Февраль 2022 №2 (220)

С нами расти легче



## Уважаемый читатель!

**Сельское хозяйство – это постоянное решение новых и нестандартных задач. И в одиночку с ними справиться невозможно.**

В прошлом году российскому фермерскому движению исполнилось 30 лет. В нашем выпуске вы увидите своеобразный срез этого явления: в одном номере мы рассказали сразу о трех фермерских хозяйствах! Они очень разные по географии, масштабу, ассортименту продукции и технологиям. Объединяет их одно – постоянное стремление к совершенствованию агротехники, привлечение знаний партнеров, в том числе и «Августа».

Прошли те времена, когда фермерское движение было единственным рыночно-ориентированным сектором в сельском хозяйстве. Сейчас фермерские хозяйства работают наравне с остальными агропредприятиями, преодолевая одни и те же трудности.

А сложностей хватает. 2020 и 2021 годы для сельского хозяйства оказались одними из самых непростых в новейшей истории из-за пандемии и неблагоприятных погодных условий. Хотя вопреки всему удалось собрать неплохой урожай, ситуация до сих пор не позволяет расслабиться. Ожидаемый рост стоимости средств производства тоже не добавляет аграриям спокойствия. В ближайшем будущем многие хозяйства планируют сделать ставку на более маржинальные культуры. Наблюдается стремление снизить производственные издержки. Сельхозпредприятия все чаще переходят на энергосберегающие технологии, внедряют цифровые решения.

Вызовы времени и необходимость осваивать новые сферы заставляют агрономов постоянно совершенствовать знания. Выигрывают те, кто не ограничивается собственным интеллектуальным потенциалом, а прислушивается к экспертным мнениям представителей партнерских организаций. Совместные усилия всегда дают максимальный результат.

*На заглавном фото – руководитель региональной группы в г. Михайловка Волгоградской области Юрий Долгачев на кукурузном поле.*

Ваше «Поле Августа»

## Объединяем опыт и потенциал



стр. 2 - 3

**Есть чем гордиться**



стр. 5

**«Марка №1 в России»**



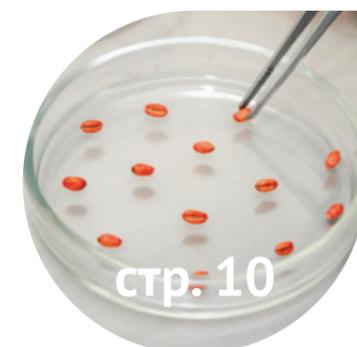
стр. 7

**Овощи из Астрахани**



стр. 9

**Независимость от фитофтороза**



стр. 10

**Готовимся к посевной**

## Герой номера

## Хозяин своей земли

С Михаилом Ивановичем БУБЕНЦОВЫМ, главой КФХ «Зоринское», мы познакомились в 2003 году, когда компания «Август» проводила на базе его хозяйства семинар. Сегодня фермер Бубенцов – заслуженный работник сельского хозяйства РФ и почетный работник АПК Рязанской области, почетный гражданин Ухоловского района. По данным компании «Коммерсантъ КАРТОТЕКА», по итогам 2020 года «Зоринское» входит в рейтинг ТОП-100 предприятий региона, занимая в нем 51-ю строчку, не уступая по объемам чистой прибыли промышленным и строительным компаниям.



М. И. Бубенцов

#### Михаил Иванович, как и почему Вы стали фермером?

До фермерства я три года проработал главным инженером районного управления сельского хозяйства. На эту должность попал нетипично – был беспартийным, таких в СССР руководителями не ставили. И вот за эти три года я понял, насколько прогнила колхозно-совхозная система, что она не приемлет ничего хорошего, прогрессивного. Когда началось фермерское движение, я решил создать свое КФХ, так и появилось в 1992 году «Зоринское».

Так как по образованию я инженер-механик, мне, конечно, не хватало агрономических знаний. Дипломированных специалистов и тогда было мало, и сейчас их не найдешь, поэтому я обратился в Подвьязь, в Рязанский НИПТИ АПК, с тех пор и сотрудничаю с учеными. Огромную помощь мне оказали Семен Яковлевич Полянский, Альбина Ивановна Улина, Владимир Захарович Веневцев. Помимо того, что они консультировали меня по самым разным вопросам, так еще и закладывали в моем хозяйстве множество различных опытов, поэтому все лучшее из новинок я внедрял на своих полях одним из первых в области. Если бы не наше тесное сотрудничество, вряд ли я быстро достиг высоких результатов. Именно по рекомендациям ученых с самого начала я сделал ставку на современные технологии, новейшие препараты. Поначалу основными культурами были зерновые и сахарная свекла. Уже к 2003 году мы научились выращивать достойные урожаи. В тот год впервые на моих полях вместе с «Августом» и Рязанским НИПТИ АПК мы провели семинар по технологии защиты озимой пшеницы и сахарной свеклы «августовскими» препаратами. Во время объезда полей все участники этой встречи убедились в их отличной работе. Выращивая свеклу без тяпки, с помощью гербицидов «Августа» в тот год мы накопили ее по 350 ц/га. Ну а позднее нормой стали урожаи и в 500 ц/га. И по зерновым я сразу же установил себе высокую планку – 50 - 60 ц/га, и мы на круг нередко столько получаем, а на лучших полях – и того больше.

Становление нашего хозяйства проходило сложно – начинали же с пустого места. Не раз мне напоминали о моей прошлой должности. Мол, технику мог получить какую хочешь. Но, наверное, каждый по себе судит. Я ни одной железки не украл. И если бы нас не поддержало ОАО «Рязаньагрохим», которым тогда руководил Юрий Федорович Федоров, неизвестно, как сложилась бы судьба нашего «Зоринского». Выделяемые товарные кредиты на ХСЗР и минеральные удобрения помогли нам встать на ноги. Мы и сейчас по удобрениям только с «Рязаньагрохимом» работаем. Как-то раз получилось, что у них не было селитры, и я взял на стороне. Привез, рассыпал, так она неделю на почве пролежала без изменений – то ли селитра была, то ли известняк наполовину, кто же его знает? А тут по крайней мере есть с кого спросить.

С 2004 года, когда у нас уже появилась залоговая база, мы начали сотрудничество с Рязанским филиалом «Россельхозбанка», оно продолжается и сейчас. Теперь «Зоринское» – его крупный надежный клиент. Благодаря кредитному финансированию мы и технику обновляем, и производственную базу совершенствуем.

#### Когда вы начали применять препараты «Августа»?

По-моему, с 1998 года. Выбрал их, потому что это была первая отечественная фирма, которая начала производить качественные препараты, а я всегда был и остаюсь патриотом своей страны, что бы ни происходило. До открытия склада компании в Старожилово я иногда ездил за ХСЗР на склад в городе Грязи Липецкой области, к Елене Алексеевне Бородиной (*прим. ред.: сейчас – глава представительства «Августа» в г. Грязи*), отношение к клиентам там было прекрасное. Потом познакомились с Маргаритой Владимировной Лазуриной (*прим. ред.: в то время – ведущий менеджер «Августа»*), неутомимой женщиной, у которой одна работа в голове была. Мне кажется, с годами это не изменилось.

Ну а самые тесные отношения сложились, когда в представительство «Августа» в Старожилово пришел

работать Александр Яшин (*прим. ред.: сейчас Александр Михайлович Яшин – ведущий менеджер компании по Центральному и Северо-Западному регионам*). Не хочу, чтобы кто-то подумал, что я как та кукушка хвалю петуха, но прямо скажу: без него мы бы так не развивались. Потому что он по сей день практически полностью ведет мое хозяйство. Дело в том, что у нас нет дипломированного агронома, всем занимаемся мы с бригадиром Дмитрием Ивановичем Кардавой, у которого нет специального образования. Он всему учился на практике, за 15 лет накопил большой опыт, и, надо отдать ему должное, неплохо справляется с работой. Агрономов на селе нет, это российская проблема. Тех, кто появляются, фирмы забирают для продажи пестицидов, удобрений. Но и среди них квалифицированных специалистов мало. А ведь для того, чтобы работать на земле, нужны огромные знания и в биологии, и в химии, например, коллоидной.

#### Вы же механик, зачем Вам изучать ее тонкости?

Пришлось, потому что мне нужно было выживать, когда я стал фермером. Чтобы получать урожаи, надо много знать, в том чис-

ле свойства почвенных растворов и все остальное. Чтобы выжить, кто-то брал нахальством, кто-то нахрапом, а я пытался стать грамотным в агрономии. Я – инженер, разобраться в технических вопросах мне большого труда не составляет, при желании много чего могу сделать, даже программу компьютерную составить, хотя и самоучка. А вот с землей – это совсем другое дело! Мы как к агроному всегда относились – мол на него идут учиться те, кто в МГУ не поступил. А на самом деле работа эта очень сложная! Вот мне и пришлось многое изучать, а дальше уже накапливались опыт, знания. Раньше и не представлял, что такое сульфонилмочевина, а сейчас для меня трибенурон-метил – вещь абсолютно понятная, как и многие другие действующие вещества.

#### И это изучили...

Яшин помогает. Когда-то основными культурами у нас были пивоваренный ячмень и сахарная свекла, которые мы научились выращивать и получать достойные урожаи, защищая их препаратами «Августа». Затем, с расширением площадей, начали вводить новые культуры – горох, подсолнечник, рапс, теперь вот еще и сою. И все это время у нас был и остается один поставщик пестицидов – фирма «Август». Сейчас ни одного грамма средств защиты растений других компаний не беру при всяких самых разных привлечательных предложениях. Можно сказать, я патриот «Августа». Ну подсудите сами – зачем изобретать велосипед? Или мне кто-то что-то лучше откуда-то привезет? Спорный вопрос... Дело-то в чем? Мы вместе живем, наши ошибки, если они бывают, вместе исправляем. Но мои посеи, по крайней мере, всегда под контролем находятся. А то разбежишься туда-сюда, а потом ищи, кто виноват.

Мы не просто в курсе новинок «Августа», многие из них применяем. Взять те же протравители – это и Тирада, и Виал Трио, и Оплот Трио, и Табу Нео. Из гербицидов на зерновых сначала использовали Балерину, а теперь и Балерину Супер, и Балерину Форте, и Бомбу. И так по всем остальным культурам – применяем самые эффективные препараты компании: гербицид Корсар Супер на сое, фунгицид Балий и т.д.

Очень полезным препаратом считаю десикант Сухойей. В нашем хозяйстве 8 тыс. га земли, и на всех культурах, которые нуждаются в деси-

кации, мы работаем им. На одних – стопроцентно, к ним относятся подсолнечник, рапс, горох, соя, на других – в зависимости от складывающейся ситуации. Зачастую приходится пивоваренный ячмень Сухоеем обрабатывать, потому что севооборот у нас насыщенный, а паров нет, и сею, например, его по подсолнечнику. Математика тут простая: пусть я получу его не 50 ц/га, а 35, но это лучше, чем поле будет целый год незасеянным. Даже если намолочу по 30 ц/га, с 1 тыс. га – это 3 тыс. т пивоваренного ячменя, примерно под 40 млн руб. выручки. А если посею озимую пшеницу, то неизвестно еще, вырастет она или выпадет, как в этом году: 2 тыс. га из 2,7 тыс.

Если на озимой пшенице есть выпад, как вот в 2021 году, они в любом случае к уборке зарастут сорняками, чтобы ни делали в течение сезона. И как тут без десикации? Я ее заранее планирую. Подсушили – и спокойно убрали урожай. С сухим сорняком ЗАВ спокойно справляется. Это первое. Второе – не надо забывать, что осенняя обработка десикантом – это, по сути, все равно что лишняя культивация – сорняки-то мы убираем. При выращивании гороха, рапса, никогда вопрос десикации даже не обсуждается. Без нее с этими культурами работать нельзя. То, что потеряешь на колее, – мелочь по сравнению с тем, сколько можно потерять, если убирать рапс зеленым, незрелым. У нас в 2021 году его было 1,3 тыс. га, как без обработки Сухоеем можно было бы спланировать уборку без потерь?

Даже если по какой-то культуре, применив десикант, я сработаю в ноль – я же спокойно убираю, не мучаюсь, это ведь фактор немаловажный. Есть прямые показатели, а есть косвенные. Не сделав десикацию, я, допустим, убрал ячмень за неделю, а с десикацией – за три дня, а ведь каждый день перестоя – потери. На пятый день они могут достигать 10 % урожая. В 2019 году пожалел на подсолнечник десикант – и никак не смог обмолотить. В итоге потом все равно пришлось «сушить» Сухоеем, пять дней ждать, и только тогда убрали урожай. Я сейчас уже особо не задумываюсь – применять Сухойей или нет. Заехал на поле, увидел, что кое-где вьюнок в подсолнечнике вылез, – все, работаем, а через пять – шесть дней поехали молотить.

Подсолнечник у меня весь зарубежной селекции: часть – гибри-



М. И. Бубенцов выступает перед участниками семинара «Августа» в 2008 году

ды, устойчивые к трибенурон-метилу, мы на них гербицид Мортира применяем, а часть – устойчивые к имидазолинонам. С «Августом» почему хорошо работать – вся «линейка» есть, можно одним Парадоксом такие гибриды защитить, можно к нему Грейдер добавить, скомбинировать.

Говорят, что в 2021 году возникли проблемы с десикантами, не знаю, во сколько в этом сезоне обойдется гектарная обработка Суховеем, но она в любом случае с лихвой окупится сохраненным урожаем. При интенсивном земледелии десикация имеет огромное значение.

У «Августа» сейчас очень большой ассортимент препаратов, мы многие из них используем, а также дополнительные продукты, повышающие эффективность пестицидов: адьюванты, умягчитель воды Сойлент, даже Пегасит применяли в 2021 году. Нет в защите растений мелочей. И вот чем мне нравится Александр Яшин – он не старается всучить что-то лишнее, никогда не говорит: купи то, что подороже, и у тебя все будет лучше, но всегда очень грамотно выстраивает защиту всех наших культур.

**Вы очень серьезно подходите к защите, не все так к этому относитесь.**

Может быть, иной раз «пролетаю», лишнее делаю – погода свои коррективы вносит. Иной раз обрабатываю посевы фунгицидом, а потом засуха, болезни не проявляются, можно было бы против них не работать, но все равно перестраховываюсь. И результаты сами за себя говорят. Мы давно и успешно занимаемся пивоваренным ячменем, выращиваем его как товарное зерно так и на семенные цели. Хотя и невыгодно сейчас семенами заниматься – цена на них всего на 1 руб/кг выше, чем на товарное зерно, мы пока продолжаем – входим в число семеноводческих предприятий крупнейшего производителя пива – компании «Балтика». И наш семенной материал отличается высоким качеством. Както мой товарищ рассказывал, что хозяйство купило часть моих семян ячменя, а часть – другого поставщика. Так вот там, где посеяли не мои семена, ячмень весь оказался поражен пыльной головней. Мы этого не допускаем. Ни грамма семян не высеем неперотравленными, обеспечиваем полную защиту и получаем качественный урожай.

**И побеждаете в конкурсах...**

Да, во II Всероссийском конкурсе «Ячменный колос-2015» «Зоринское» было признано лучшим среди производителей пивоваренного ячменя. Призом стал денежный сертификат на 400 тыс. руб. и возможность посетить пивоваренный завод в Копенгагене.

**Я не увидела в вашем перечне препаратов гербицидов на сахарную свеклу...**

Долгие годы она была у нас одной из самых рентабельных культур, но, к сожалению, в прошлом году я от нее отказался. Я давно собирался это сделать. Дело в том, что очень выросли затраты на перевозку свеклы. Сотницинский сахарный завод, куда мы возили корнеплоды на переработку автотранспортом, находится на расстоянии 150 км, при нынешних ценах на бензин это слишком накладно. На Земечинский сахарный завод мы вообще отправляли свеклу вагонами по железной доро-

ге, так и эти транспортные расходы выросли.

Ну и переработчики ведут себя не очень хорошо. Сами себе «на хвост наступают» – земель под себя много забрали, а севооборот не соблюдают, часто сеют свеклу по свекле, соответственно в урожайности теряют. А мы на наших не очень плодородных почвах до 50 тыс. т корнеплодов выращивали, для меня это было очень много – пять «советских» планов сдавал. Кроме того, на меня ФНС еще и 9 млн штрафа наложил – из-за свеклы почему-то посчитали, что я не сельхозпроизводитель, что я налоги неправильно плачу. Психологически тяжело было бросать налаженное производство, но, учитывая рентабельность и целесообразность, все-таки решил отказаться...

**Теперь вместо свеклы у вас подсолнечник?**

Да нет, больше, наверное, о рапсе надо говорить. Хотя на все культуры площади понемногу разложил. Чем хороша была свекла? После нее поля лет по пять хорошо давали, я же ее как следует удобрял. Конечно, в засушливый год и ячмень после нее плохо родит, но все равно свекла в севообороте была полезна. Средств на удобрения хватает, вношу их много, но иной раз чувствую, что недодаю.

**Много – это сколько?**

Понимаете, вопрос до ужаса простой. У нас как – купят голландскую корову, а вместо нормальных кормов дадут то, что есть, а не то, что надо, так она и отвечает соответственно: вместо 30 л молока всего 10. Так же и с землей: если туда не вносить удобрения – что оттуда возьмешь? Естественное плодородие тут у нас, можно сказать, нулевое. Сэкономить – математика здесь простая, как с Суховеем, так и с удобрениями, – потеряешь. А дашь 3 ц/га азота – получишь лишнюю тонну зерна, при нынешней цене на него в любом случае с прибылью будешь.

Вообще, что касается «химии» и удобрений – не жалейте денег. Есть отработанная технология – вносите удобрения на планируемый урожай с учетом предполагаемого выноса культурами элементов питания из почвы. Зная, какие могут быть в наших условиях болезни, и не применяя против них на ячмене фунгициды, я потеряю, допустим, тонну зерна. Так зачем тогда вносил под него удобрения, которые с каждым годом все дороже обходятся?

Бывает, что и я пролетаю с удобрениями: если засуха, они не работают. Но их применение, как и средств защиты растений, все равно бесследно не проходит.

У нас знаете какая проблема? Торговать мы не научились. Вот на этот «поезд» я то рано сяду, то опоздаю. В 2020 году отвез рапс по 30 руб/кг, а он через неделю стал по 40 руб. На 2,5 тыс. т получилась громадная упущенная выгода – 25 млн руб., а может, даже и больше. Чтобы знать, как в точку попасть, в хозяйстве нужно держать целый штат менеджеров, а это невозможно – где взять людей-то? Ну и что тогда говорить о несработавшем в засуху удобрении – это же копейки по сравнению вот с этими потерями.

**Когда вы начали выращивать сою?**

Четыре года назад, в 2021 году она занимала 1 тыс. га. Интересная культура: может на глинистых почвах дать 20 ц/га, а иной раз и на черноземе только 15 ц/га. В первый год мы получили 10 ц/га, а по-

том 20 – 22. Если погодные условия складываются благоприятно, люди и больше собирают, но у меня около 50 % земель не очень пригодны для растениеводства – где болота, где глина. Так я их в отдельный севооборот вывожу и чередую там сою и яровые зерновые. А вообще-то соя – это не наша культура, не для наших условий. Я ее внедрил скорее из-за севооборота и для того, чтобы сроки сева и уборки растянуть.

**Получился классический дальневосточный севооборот...**

После сои, кстати, можно же и напрямую сеять. Я с «нулем» затевался, но так и не освоил его, потому что глина преобладает. Но все-таки пытаюсь – чисто для эксперимента с осени часть полей после сои не обрабатываю. Не все всегда нормально получается, потому что весной можно просто в поле не войти. Ну а в целом севооборот сформировался, плодосмен идет, все более-менее получается. Иначе не намолочивал бы озимой пшеницы по 60 ц/га, пусть и не каждый год.

**Какие изменения произошли по опрыскивающей технике?**

В свое время из никому не нужных, но хороших многофункциональных подкормщиков ПЖУ-5, которые могли вносить комплексные жидкие удобрения и опрыскивать посева, я сделал три прекрасных опрыскивателя, оборудовав их 17-метровыми штангами. Одной заправкой бака на 3,2 тыс. л обрабатывали по 12 га. Тогда такая производительность нас вполне устраивала. Но когда начали увеличиваться площади, появилась необходимость в более мощной технике, и при первой же возможности мы купили 36-метровые прицепные опрыскиватели «Амазон» с пятитонными емкостями. Хорошие машины, к ним никаких претензий нет.

К сезону-2021 приобрели высококлевреный самоходный опрыскиватель «Барс», произведенный в Татарстане. Когда провели объезд полей после первого опрыскивания, увидели, что он качественно отработал. Теперь мы смогли отказаться от авиаобработки, и это очень важно, потому что, во-первых, не все препараты разрешены к авиаприменению, а во-вторых, повысилась стоимость опрыскивания, да и с экологией меньше проблем.

**Комбайны у вас по-прежнему отечественные?**

В основном «ростсельмашевские» «Торумы», но есть и два роторных «John Deere». Комбайны практически все роторные, мощные, беру их, потому что они минимально травмируют зерно или семя подсолнечника. Причем наши «Торумы» нисколько не уступают «John Deere», они ничуть не хуже, а в чем-то даже и лучше.

**Даже так?**

Да. Надо отдать должное «Ростсельмашу» – все-таки, наверное, это единственная компания среди предприятий, выпускающих сельхозтехнику в России, которая работает по передовым технологиям, ежегодно обновляя линейку своей техники. «Иностранцы», кстати, в последнее время стали грешить – на «John Deere» ставят китайские подшипники.

И с отечественными тракторами бывают проблемы. У меня два мощных «Кировца» по 420 л. с., так они простаивают беспрерывно. Всем коллективом их ремон-



Рапс после десикации в 2020 году

тируем, но все это бесполезно. Вопрос качества продукции Кировского завода надо решать на государственном уровне и как можно быстрее.

В нашей стране, к сожалению, сельское хозяйство – это как карточная игра. При этом с высокой трибуны заявляют, что цены на продукты питания растут из-за жадных сельхозпроизводителей. А этот «жадина» не знает, где деньги взять, чтобы заасфальтировать подъезд к складам. А потом еще вопрос с землей... У меня половина площадей – арендованные, завтра придет какой-нибудь агрохолдинг, отвалит моим арендодателям кучу денег, скупит пай, и я останусь без земли. Я, конечно, сдаваться не собираюсь, сложа руки не сижу, но все равно на душе неспокойно. А ведь по большому счету это я, другие фермеры, руководители сельхозпредприятий – основа земли, на которой мы родились, трудимся сами и даем возможность работать другим, облагораживаем села и деревни.

В принципе, тот образ жизни, который я для себя избрал, считаю правильным, его надо пропагандировать. Это даже, может быть, моя обязанность сейчас. В 2019 году мне присвоили звание Почетный гражданин Ухоловского района, награду вручали в районном Доме культуры. Там было человек 500, когда я к трибуне пошел, все встали, оглушительно хлопали – так люди выражали свое одобрение, доверие, поддержку. Я тогда задумался: почему они так реагировали? А потом до меня дошло: да я – свой! Свои герои всегда нужны. Но это не столько почет, сколько ответственность, тяжелый крест – я не могу себе позволить недостойных поступков. Иной раз тяжело, здоровье подводит, а когда до дела доходит – нет! Я – русский, а у русских плохо быть не может!

**Сколько у вас сейчас работающих?**

100 человек – много. Я бы обошелся меньшим количеством, но я же за людей в ответе. Попробуй сейчас выгнать человека – он сразу же остается без средств к существованию. Вот я и стараюсь развиваться, чтобы даже лишним хватило работы.

После нашей первой встречи с Вами в 2003 году по площадям мы выросли в 10 раз – с 800 га до 8 тыс. га, но вообще я противник «большой земли». В начале 90-х в России организовалось очень много фермерских хозяйств, и средства на это немалые выделялись, но уже к концу десятилетия большинство из них прекратили существование по разным причинам. Я считаю, в основном потому, что государство отвернулось от фермеров, разуверилось в них

и сделало упор на агрохолдинги. И чтобы бороться с ними как-то, я был вынужден встать на путь увеличения земли. А вообще ее столько не надо.

**А сколько надо?**

1,5 – 2 тыс. га вполне хватило бы. Все-таки в Западной Европе, где развито фермерство, эффективнее нас работают. Политика нашего государства в отношении фермеров не совсем правильная: надо таких вот Михайлов Ивановичей создавать, выращивать. Какая разница, кто кормит страну – фермер или агрохолдинг? Суть-то не меняется. Взять, допустим, какой-то холдинг, у которого полмиллиона гектаров земли, это примерно 60 таких хозяйств, как мое. Так что лучше – когда один собственник богатый или 60? По сути, фермер сейчас – это тот же помещик, но живет-то он в селе, сам пашет, работу людям дает, социальные вопросы решает, никому в помощи не отказывает. И проблема в том, что там, где появляется агрохолдинг, исчезают Михайлы Ивановичи. А что дальше будет, никто не знает.

Про нас говорят, что русские глупые, ленивые. А я своим мужикам так говорю: «Вы – солдаты, вы всегда на передовой жизни. Наши предки выиграли войну, я думаю, мы их не хуже. Что хочешь сделаем». Наше самопожертвование и нетребовательность – национальные черты, этого у нас не отнимешь. Мы – великая нация тружеников! Русские, а русскими я называю всех, кто родился на нашей земле, – мордву, татар, калмыков, чувашей и людей всех других национальностей, должны быть ее хозяевами.

**Поддерживаю! Вы и есть настоящий хозяин! И последний вопрос: Вы счастливый человек?**

Да. Сейчас понял, хотя всю жизнь этого не осознавал. Счастлив тем, что почти 50 лет прожил с любимой женой, благодаря ей стал таким, какой я есть. Что есть кому передать свое дело, что у меня пятеро любимых и любящих внуков и двое правнуков. А самое главное, что с нуля создал отличный коллектив. Средний возраст работающих сейчас – около 40 лет, а значит, у «Зоринское» есть будущее!

**Успехов Вам и здоровья! И спасибо огромное за беседу!**

Беседовала Людмила МАКАРОВА  
Фото из архива редакции газеты «Колос» Ухоловского района и Т. Крыловой

Контактная информация

Михаил Иванович БУБЕНЦОВ  
Моб. тел.: (910) 902-39-22

# «Агрохолдинги России-2021»



Армен Арутюнян и Андрей Дальнов

**10 декабря в Москве состоялась ежегодная конференция «Агрохолдинги России-2021», организованная журналом «Агроинвестор». На мероприятии эксперты, аналитики, консультанты и непосредственные участники агробизнеса России рассказали о том, как закончился сезон-2021, и поделились планами на будущее.**

Аналитики аграрного рынка единогласны: прошедший сезон в нашей стране выдался тяжелым, почти таким же, как и 2020 год, который был самым трудным для АПК в новейшей истории из-за пандемии COVID-19 и полного непонимания, как с ней бороться, как жить и работать в условиях ограничений. Миновал год, но коронавирус нигде не исчез, а российский аграрно-промышленный комплекс столкнулся не только с уже привычными ограничениями, связанными с COVID-19, но и с неблагоприятными погодными условиями во многих регионах страны. Как следствие – потери урожая, обострение ситуации с заболеваниями животных, рост издержек. Меры регулирования рынка не давали работать легко и спокойно. Поэтому неудивительно, что прогнозы снижения индекса АПК по итогам года сбываются.

## СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ ЗЕРНА

Однако есть и хорошие новости. Хотя рекорд позапрошлого сезона по сбору зерна побить не удалось, 2021 год принес вполне достойные результаты. По данным Минсельхоза России, на 10 декабря было собрано 126,8 млн т зерна, из них пшеницы – 79 млн т, ячменя – 18,9 млн, кукурузы – 16, подсолнечника 15,8, рапса – 3 млн т. Чего ожидать в следующем году? Руководитель аналитического центра «Русагротранса» **Игорь Павленский** считает, что урожай в сезоне 2021 - 2022 составит 126,7 млн т зерна, в том числе пшеницы – 80,5 млн т. Посевная площадь озимых снизится на 1 млн га и составит 18,4 млн га. «В 2022 году при отсутствии «форс-мажоров» ожидается существенный прирост урожая в Приволжском и Центральном ФО, а на Юге – его сохранение на рекордном уровне текущего года», – отметил эксперт. Что же касается продажи за рубежом пшеницы – главной экспортной культуры России – прогнозируется рост спроса на мягкую пшеницу со стороны стран-импортеров Северной Африки, Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии. В первую очередь от

пострадавших из-за засухи Ирана, Турции и Алжира. В сумме по привезенным странам потенциал импорта в 2021 - 2022 годы оценивается в 78,8 млн т против 69,3 млн т в 2019 - 2020 годах (плюс 9,4 млн т). Учитывая снижение предложения из стран Северного полушария, это делает мировой баланс продовольственной пшеницы довольно напряженным.

Как сообщила директор Центра оценки качества зерна **Юлия Королева**, в прошедшем году в России рекордно уродилась мягкая продовольственная пшеница – 68 млн т, что на 6 млн т больше, чем в предыдущем сезоне. Кроме того, в ней стало больше протенина. Пшеницы пятого – самого низкого класса – в сезоне собрано всего лишь 13 %, хотя в прошлые годы ее было не менее 20 %. Наконец, в этом году ученые зафиксировали очень низкую зараженность мягкой пшеницы клопом вредная черепашка – 0,72 %. Это минимум с 1995 года.

## ПЕРСПЕКТИВЫ ЖИВОТНОВОДСТВА

Животноводческая отрасль в нашей стране также испытывает определенные трудности. Несмотря на стабильное, по утверждению руководителя Центра отраслевой экспертизы **Андрея Дальнова**, увеличение роста потребления животного белка (в первую очередь мяса птицы) в России за последние пять лет, производить его становится все дороже.

Как сообщил в своем выступлении президент Национальной ассоциации производителей индейки **Андрей Ковалев**, эта птица в самом ближайшем будущем станет драйвером мясного роста в нашей стране. За 15 лет производство мяса индейки в России выросло более чем в 17 раз и в 2021 году составило 400 тыс. т. На сегодняшний день в рейтинге топ-10 стран крупнейших экспортеров индейки Россия занимает четвертое место после США, Польши и Германии. Есть все основания утверждать, что в ближайшие несколько лет по потреблению мяса этой птицы россияне станут вторыми после американцев. Популяр-

ности индейки способствует относительно низкая цена, а также то, что ее мясо пропагандируют в качестве одного из базовых продуктов для здорового питания.

## ПРОБЛЕМЫ МОЛОЧНОЙ ИНДУСТРИИ

А вот потребление молочных продуктов за последние годы **заметно снижается из-за роста цен на них**. В среднем по рынку в этом году их стоимость увеличилась на 40 %. Представители многих агрохолдингов, располагающих активами в сфере молочного животноводства, заявили, что либо уже избавились от них, либо планируют сделать это в ближайшее время. Но как быть тем компаниям, для которых производство молока является основой бизнеса?

Генеральный директор компании «Кабош» **Дмитрий Матвеев** рассказал, что из-за введенных экспортных ограничений сельхозпроизводители не спешат продавать зерно дешево, а ждут роста его цены. Многие кормовые компоненты, например, шроты, «Кабош» закупает за рубежом. На их цену негативно влияет подорожавший курс доллара и евро к рублю. Только в 2020 году из-за повышения курса валют компания потеряла 300 млн руб. «Для развития агробизнеса нужно не вводить ограничения, а создавать условия, которые будут стимулировать производство, – заявил Дмитрий Матвеев. – Ярким примером того, что ограничение импорта не улучшает отечественный бизнес, как ни парадоксально, служит эмбарго на поставки импортной продукции начиная с 2014 года. Лучше конкурировать с европейскими производителями сыров, чем с Беларусью, где сельское хозяйство полностью дотационное.

Я уверен, кого ни спроси в этом зале, какой сыр они любят, 80 % назовут Пармиджано Реджано и Грана Падано. Сегодня их запрещено ввозить. Можем ли мы их производить? Технически – да, практически – нет! Дело в том, что они делаются из непастеризованного молока, из которого у нас на законодательном уровне запрещено варить сыры», – пояснил Дмитрий Матвеев.

Он добавил, что лично обращался к властям с просьбой пересмотреть некоторые законодательные аспекты для того, чтобы российские сыроделы имели воз-

можность действительно заняться импортозамещением, однако его просьбу так и не выполнили, объяснив это сложностью процесса.

## КАДРОВЫЕ ВОПРОСЫ

Актуальной темой последних двух лет продолжает оставаться нехватка кадров в сельском хозяйстве. По мнению экспертов, дефицит рабочей силы связан, во-первых, с тем, что работать на селе считается не престижно, во-вторых, с тем, что из-за введения противоэпидемических мер стало трудно, почти невозможно организовать приток рабочей силы из ближнего зарубежья.

Генеральный директор ГК «Малино» **Сергей Лупехин** рассказал об опыте привлечения людей, осужденных к принудительным работам. «В 2017 году вступили поправки к УК РФ, которые позволяют перевести на принудительные работы заключенных колоний, осужденных за преступления небольшой и средней тяжести или за тяжкое преступление, совершенное впервые. Для этого агропредприятие организует проживание осужденных и группы службы исполнения наказания, которые будут их контролировать. В этом году ГК «Малино» открыло первое общежитие на 50 человек. Осужденные к принудительным работам трудоустроены на предприятии «Северка», на котором выращиваются картофель и овощи.

Такие сельхозработники фактически соблюдают два условия: трудятся и проживают в общежитии. В свободное от работы время они могут ходить в кино, встречаться с родственниками. Определенная степень свободы мотивирует их к активному труду. По закону от 5 до 20 % их зарплаты удерживаются в доход государства, также вычитаются деньги за место в общежитии. Оставшиеся заработанные средства они могут использовать по своему усмотрению. Среди этих осужденных есть молодые люди, которые имеют возможность освоить новые профессии, что разрешено им по законодательству. Их можно даже отправить на обучение».

## ОСНОВНЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Как отметил в своем докладе директор Департамента агропромышленной политики Евразийской экономической комиссии **Армен Арутюнян**, в рамках госпрограммы АПК в 2021 году на поддержку сельхозпроизводства в России было выделено более 290 млрд руб. Со следующего года Минсельхоз России приступает к реализации госпрограммы по эффективному вовлечению в оборот земель сельхозназначения и развития мелиорации. Финансирование на первые три года из федерального бюджета на эти цели составит порядка 94,3 млрд руб.

Тем не менее, говоря о планах на 2022 год, многие представители агробизнеса не скрывали своих опасений. Развитие продолжится, но компании будут концентрировать свои усилия на наиболее перспективных для себя направлениях.

Большинство представителей агрохолдингов согласилось с тем, что в ближайшие несколько лет агропромышленную отрасль России

ждет существенный рост стоимости средств производства и себестоимости продукции вместе с падением розничных цен на нее. К этой ситуации все готовятся по-разному.

Директор группы растениеводства «Агротерра» **Валерий Редькин** объяснил, что его компания сделает ставку на продукты с высокой добавленной стоимостью. Например, будут больше выращивать высококоолеиновые сорта подсолнечника и рапса. В то же время за счет цифровизации и информатизации производства сотрудники «Агротерры» планируют сократить долю интуитивно принимаемых решений в пользу основанных на анализе данных.

Директор по связям с инвесторами и устойчивому развитию ГК «Русагро» **Светлана Кузнецова** рассказала, что компания планирует расширение масложирового бизнеса, который в последние годы стал драйвером роста. Кроме того, скоро начнет работу селекционно-семеноводческий центр «Русагро-семена», в котором планируется вести селекцию гибридов сахарной свеклы, приспособленных под конкретные климатические условия.



Юлия Королева

По словам заместителя генерального директора по научно-технической деятельности ГК «Прогресс Агро» **Йожефа Фекете**, ставку на развитие свекловичного и семенного бизнесов делают и в их компании. В будущем году она намерена увеличить объем производства свекловичного жома с 25 тыс. т до 40 тыс. т. Планируется развивать селекцию и семеноводство кукурузы, гибриды которой будут конкурировать с зарубежными.

Что же касается общих прогнозов на будущее, эксперты АПК опасаются резкого подорожания средств защиты растений. Вызывает беспокойство и неопределенность с их поставками. Рост стоимости средств производства продолжится, увеличится себестоимость продукции, а вот розничные цены на нее пойдут вниз. Продолжится дальнейшая разбалансировка рынка вследствие нарушения энергетических, логистических и трудовых цепочек.

Остается надеяться, что простые потребители не потеряют аппетит, и спрос на сельхозпродукцию в России будет все так же высок.

Материал подготовил  
**Альгирдас РУЙБИС**  
Фото журнала  
«Агроинвестор»

События

# «Август» НОН-СТОП



Людмила Люльева

## МАРКА №1

**В конце 2021 года компания «Август» в очередной раз подтвердила статус лидера отечественного рынка средств защиты растений не только среди крупных сельскохозяйственных предприятий, но и среди дачников.**

В декабре во второй раз за свою историю «Август» завоевал премию доверия потребителей «Марка №1 в России». Пестициды «Августа» для личных подсобных хозяйств (ЛПХ) были признаны лучшими в категории «средства защиты растений».

Премия «Марка №1 в России» вручается ежегодно, начиная с 1998 года в различных категориях на основе общенационального голосования. Организатором выступает новостной портал «Аnews.com». «Марка №1» вышла за рамки традиционных конкурсов: премия объективно определяет картину предпочтений россиян. «По сути, это общепризнанный товарный знак, гарантирующий качество продукции», – подчеркивают в оргкомитете премии. Торжественная церемония награждения по традиции состоялась в Государственном Кремлевском Дворце в декабре 2021 года, накануне новогодних праздников.

Препараты «Августа», с помощью которых сельхозпроизводители сохраняют свои урожаи, известны не только в масштабах российского агропромышленного комплекса, но и далеко за его пределами, прежде всего в странах СНГ, Латинской Америки и Африки. Основные клиенты компании – крупные предприятия, но уже более 20 лет «Август» изготавливает ХСЗР и для российских садоводов и огородников.

«За все время работы у нас было множество побед в разнообразных конкурсах. Но «Марка №1 в России» – это наша главная награда, потому что ее присуждает потребитель, – отметила начальник департамента средств защиты растений для ЛПХ компании «Август» Людмила Люльева. – И тот факт, что цветоводы, садоводы и овощеводы страны считают наши препараты лучшими на отечественном рынке, наполняет нас гордостью, увеличивает степень нашей ответственности перед доверяющими нам покупателями и создает невероятный стимул для новых достижений».

Среди приоритетных целей «Августа» – создание эффективных инновационных препаратов, безопас-

ных для человека и окружающей среды, а также удобных в применении, чтобы их преимущества мог оценить каждый потребитель.

«Нам нравится знак «Марка №1» на нашей упаковке, и мы бы хотели, чтобы он был на ней всегда. И, конечно, чтобы при ответе на вопрос из анкеты, какие препараты для защиты растений являются лучшими, люди так же, как сейчас, не задумываясь, отвечали: «Август» – «Марка №1» в области защиты растений», – подчеркнула Л. Люльева.

## УСПЕХИ В ЭКВАДОРЕ

**«Август» стал одним из ведущих экспортеров продукции для защиты растений в Эквадоре, войдя в топ-10 поставщиков наряду с мировыми лидерами по производству ХСЗР.**

За минувший год пестицидами компании в этой стране было обработано почти полмиллиона гектаров посевов (в пересчете на однократную обработку). Ими здесь защищают овощи, рис, кукурузу, сою, а также тропические культуры: бананы, ананасы, манго, сахарный тростник и какао.

«Данные по продажам в Республике Эквадор в очередной раз демонстрируют, что наша компания продолжает усиливать свои позиции в Латинской Америке даже в условиях высокого уровня конкуренции, – констатирует начальник отдела Латинской Америки «Августа» Павел Каверин. – Этому способствует, в частности, качество консультационной и технологической поддержки, которую наши сотрудники оказывают местным

земледельцам. Сегодня спрос на продукцию «Августа» на территории республики остается стабильным – и это несмотря на то, что на общую ситуацию в аграрном секторе страны в настоящий момент заметно влияют низкие цены на рис и бананы.

Работать на рынке Эквадора перспективно. За последние два года «Август» зарегистрировал здесь более полутора десятков новых препаратов. ХСЗР компании применяют на рисе, бананах, картофеле, розах, тростнике, овощах и других сельскохозяйственных культурах. Особой популярностью среди местных потребителей пользуются инсектицид Борей, протравитель Табу и фунгицид Nomad, в России производимый под торговой маркой Колосаль Про.

По словам П. Каверина, в дальнейшем планируется расширить линейку представленных в республике препаратов биопестицидами, а также начать дистрибуцию листовых удобрений.



На полях Эквадора

По прогнозам экспертов, в ближайшем будущем позиции «Августа» в Эквадоре будут только укрепляться, и скоро компания сможет увеличить количество партнеров-аграриев.

## НОВАЯ АУДИТОРИЯ

**В 2021 году Чувашский государственный аграрный университет отметил юбилей. В качестве подарка вузу, который**

**вот уже 90 лет служит кузницей кадров для сельхозпредприятий региона, «Август» оборудовал кабинет кафедры земледелия, растениеводства, селекции и семеноводства.**

В помещении провели ремонт, установили 25 моноблоков, интерактивную доску, проектор, разместили наглядные материалы и методические пособия.

В торжественной церемонии открытия обновленной аудитории приняли участие министр сельского хозяйства республики Сергей Артамонов и директор завода «Август-Вурнары», депутат Госсовета Чувашии Владимир Свешников.

«В стенах университета получают знания будущие агрономы. Важно, чтобы со студенческой скамьи они знали препараты и владели современными технологиями защиты растений. Уверен, в таких условиях студенты будут учиться с большим желанием и стремлением стать отличными специалистами», – отметил В. Свешников.

С. Артамонов подчеркнул, что «Август» ведет социально ответственный бизнес, подтверждением чему стали многие реализованные в Чувашии проекты.

и смогут убедиться, что пестициды «Августа» надежно защищают сельхозкультуры от болезней, вредителей и сорных растений.

## «ПОЛЯ РОССИИ»

**В начале декабря 2021 года в Москве впервые прошла конференция «Поля России: зерновые и масличные культуры».**



Юрий Усачев

В мероприятии, организатором которого стал издательский дом «Сфера», приняли участие Агропромышленный комитет ТПП РФ, Российский союз мукомольных предприятий, Центр оценки качества зерна, ООО «Агролига Центр Селекции Растений», ФГБНУ ФИЦ «Немчиновка» и другие эксперты сельскохозяйственной отрасли.

В рамках отдельной сессии «Состояние и перспективные технологии возделывания сельскохозяйственных культур» с докладом, посвященным системам защиты зерновых культур и рапса, выступил ведущий специалист по технологическому сопровождению компании «Август» Юрий Усачев.

«По данным Продовольственной и сельскохозяйственной организации Объединенных Наций (ФАО), во всем мире потенциальные потери сельского хозяйства от болезней и вредителей ежегодно составляют 75 млрд долл. США или 35 % урожая», – отметил в ходе своего выступления Ю. Усачев. – Поэтому важно выстроить комплексную систему защиты сельхозкультур».

Специалист «Августа» рассказал об основных сорняках, болезнях и вредителях зерновых культур и рапса, которые создают проблемы агрономам, и назвал препараты компании по каждой группе вредных объектов.

Например, с комплексом болезней и вредителей всходов зерновых отлично справляется новый комбинированный протравитель семян Хет-Трик. Инсектицидные препараты для обработки семян Табу и Табу Нео эффективно помогают избавиться от блошек, злаковых мух и тлей.

Больше внимания аграрии стали обращать на предотвращение накопления микотоксинов в зерне. Против важнейших болезней зерновых эффективны новый фунгицид Балей, препараты Колосаль Про, Колосаль (особенно для борьбы с фузариозом колоса) и другие продукты «Августа».

А для борьбы с сорной растительностью в посевах зерновых у «Августа» есть целый комплекс гербицидов: Балерина Форте, Норд-Стрим, Ластик Топ и другие.

По материалам пресс-службы компании «Август»  
Фото из архива «Августа»



Новая аудитория

## Передовой опыт

## Польза семейного подряда

Фермеров «первой волны», выдержавших испытание временем, по праву считают земледельческой элитой. К ним относятся главы крестьянских хозяйств Еланского района Волгоградской области Николай Анатольевич КРАСТЕЛЕВ и Анатолий Александрович КАПЛЕЕВ. Беседа с ними состоялась в сентябре, в ней принял участие руководитель региональной группы «Августа» в г. Михайловке Юрий Викторович ДОЛГАЧЕВ.



Слева направо: А. А. Каплеев, Ю. В. Долгачев и Н. А. Крестелев

## НЕМНОГО ИСТОРИИ

**Н. А. Крестелев:** Мы организовали хозяйство в 1993 году вдвоем, а потом остались вдвоем с Анатолием Александровичем. Сейчас юридически у каждого из нас свое хозяйство: земля, техника, работники, но общий севооборот, и все мы делим пополам.

## Как же такое возможно?

Все очень просто: мы – родственники, моя сестра замужем за Анатолием Александровичем. Мы здешние, родились и выросли в Вязовке, трудились в колхозе, а когда он перестал существовать, решили работать на себя, взяли 60 га земли. Сначала выращивали картофель, года три им занимались, но это все-таки не наша культура, не пошло.

## Когда начали расчищать площади?

Когда появились деньги на приобретение техники. Люди готовы были сразу передавать нам землю, но ее нечем было обрабатывать. Какой смысл брать, если не осилишь? А сейчас ее уже взять неоткуда, всю разобрали.

Почти 30 лет прошло с тех пор, как мы стали фермерами. По нашей технике хорошо видно, как все развивалось. Начинать с ДТ-75, потом были МТЗ, Т-4, «Кировцы», ну а затем уже «киномарки» пошли – «Claas», гусеничный «John Deere», который мы взяли поддержанным, но в хорошем состоянии, с небольшой наработкой – всего 1700 моточасов.

Когда Кировский завод начал выпускать новые модификации тракторов, решили взять «Кировец» и назвали головную боль – он отработал всего 90 моточасов, а у него уже полетела коробка передач. Конечно, он на гарантийном обслуживании, ее поменяли, но чего дальше ждать? Вот и приходится надеяться на импортную технику – купили еще один «John Deere», новый, восьмерку. В 2005 году взяли в лизинг два новых комбайна «Енисей», они нам тогда хорошо помогли, 10 лет исправно отработали. После них три «Полессе» купили. Так вот потихоньку развивались...

## ОСНОВНЫЕ КУЛЬТУРЫ

Сейчас у нас на двоих 3,3 тыс. га земли, выращиваем подсолнечник, озимую пшеницу, ячмень, гречиху. Пытались заниматься нутом, льном масличным, но они у нас не прижились. Гречиха в наших условиях может и 20 ц/га давать, как в 2020 году, а в этом сезоне не завязалась из-за жары, abortировалась, из-за этого в чистом виде получили только по 2 ц/га. Мало того, что температура была за 40 °С, так еще и сухой ис-

сушал все живое, намолотили всего 100 т. Ее сейчас берут по 32 руб/кг, подождем, может, вырастет цена. В 2020 году мы посеяли много озимой пшеницы – 1,2 тыс. га, а после зимовки осталась только 1 тыс. – часть с осени не взошла, часть весной задохнулась. В начале марта пшеница была покрыта притертой коркой. Обычно, когда вырубаешь в это время монолит, лед отскакивает от почвы, а тут я прямо с землей его рубил, он был очень толстый. На двух полях, где пшеница была сильно изреженной, врезали старой сеялкой СЗ-3,6 ячмень и получили зерносырь, часть которой раздали на паи. На других двух полях большие участки (45 и 53 га) полностью пересели ячменем сеялкой «Bourgault». Когда пришло время уборки, поняли, что можно было и больше им засеять. Этот год, наверное, ячменный был – на круг получили по 40 ц/га. Причем и там, где его вместо пшеницы посеяли, которую хорошо покормили, и там, где разместили по плану.

## Под него наверняка тоже вносили удобрения?

Конечно, посеяли его со сложным удобрением – с сульфаммофосом, а потом еще и аммиачную селитру вносили. Удобрения здорово подорожали – сульфаммофос брали по 35 тыс. руб/т. Мы бы его побольше взяли, если бы не введение пошлины на зерно пошли вниз, а с ними и наша прибыль намного уменьшилась. Сейчас сею озимую пшеницу, вносим по парам по 100 кг/га сульфаммофоса, а там, где у нас озимая по озимой – по 150 кг/га.

**Ю. В. Долгачев:** Надо бы еще аммиачную селитру дать, чтобы за зиму перегрела солома.

**Н. А. Крестелев:** Мы выращиваем сорта озимой пшеницы донской се-

лекции Ермак, Аскет, Капитан. Они и так невысокие, да еще и засуха растения придавила, соломы у нас не так много. Хотя, по-хорошему, азот нужно вносить и осенью. Но опять же в деньги упираемся – селитра стоит около 18 тыс. руб/т.

**Н. А. Крестелев:** Раз в два года обязательно обновляем семена, а иной раз и каждый год. В этом сезоне сею свои.

## Какой самый высокий урожай озимой пшеницы вы получили?

В прошлом году на отдельных полях он составил 60 ц/га, а в среднем на всю площадь – 50 ц/га. Когда мы в колхозе работали, озимая пшеница редко давала больше 25 ц/га. Если 30 ц/га намолачивали, чуть ли не звезду Героя Соцтруда вручали, а сейчас 50 - 60 – это вполне реальный результат благодаря отработанной технологии, начиная с паров, семян, защиты растений.

Пары у нас черные, оставляем под них примерно третью часть площадей. В этом году было чуть поменьше – 700 га, столько, сколько подсолнечник занимал в 2020 году. Мы после него ничего не сею, хотя сейчас некоторые пытаются озимую пшеницу выращивать.

**Ю. В. Долгачев:** И это неплохой вариант, особенно в этом году, потому что хорошее накопление влаги в почве. Чтобы задействовать лаповую сеялку «Bourgault», надо сначала измельчить стебли подсолнечника, используя, например, культиватор «Salford».

**Н. А. Крестелев:** Можно будет попробовать, но у нас другие культиваторы – фирмы «Wil-Rich». Мы в прошлом году осенью два взяли. Есть еще и дисковое орудие компании «Case», по сути, это тяжелый лушпильник, обрабатывает почву до 6 см.

У нас, кстати, тоже есть опыт посева по «нулю». Чаще всего поля по-

сле гречихи паруют, а мы вот уже три года убираем зерно и оставляем стерню, а весной сею напрямую ячмень сеялкой «Bourgault».

## Каков рекорд урожая подсолнечника?

40 ц/га. Опять же – сложились благоприятные погодные условия. У нас тут не всякий гибрид способен дать столько. Больше всего подходят среднеранние засухоустойчивые гибриды фирмы «Pioneer» ПР64Ф66 (классический) и П64ЛЕ25 (устойчивый к трибенурон-метилу), которые мы и выращиваем. Именно они на отдельных полях давали 40 ц/га, а в среднем мы получили 37 - 38 ц/га. Такой результат был у большинства хозяйств. Меня удивило то, что мы в тот год посеяли подсолнечник, только задисковали почву, без глубокой ее обработки.

Кроме «пионерских» гибридов, возделываем «сингентовскую» Неому, а в этом году попробовали еще гибрид фирмы «Limagrain», но на нем почему-то много растений, не сформировавших полноценных корзин.

## ВМЕСТЕ С «АВГУСТОМ»

## Как давно вы сотрудничаете с «Августом»?

**Ю. В. Долгачев:** Впервые я приехал в хозяйство весной 2008 года, когда возникли проблемы с вредителями пшеницы. С помощью сачка мы тогда наловили целый пакет клопов вредная черепашка.

**А. А. Каплеев:** Об «Августе» мы узнали от нашего соседа Николая Ивановича Черняева. Мы и не подозревали, сколько у нас этого клопа, не понимали, насколько это опасно. И когда в ответ на мой вопрос, что произойдет, если не тратиться на препараты, Юрий Викторович ответил, что не надо будет даже готовить комбайны к уборочной, мы ему поверили.

**Н. А. Крестелев:** Тогда же заключили договор на поставку ХСЗР, познакомились с Владимиром Ивановичем Кабловым (прим. ред.: сейчас – глава представительства «Августа» в г. Волгограде). И вот за эти 13 лет мы редко брали препараты в какой-то другой фирме, а последние лет пять вообще используем только «августовские».

У нас сложились хорошие дружеские отношения. Что надо – позвонил, привезут, на складе всегда есть все необходимое. В начале весны мы заключаем рамочный договор, по мере необходимости выбираем то, что нужно, и тут же производим оплату.

## Поговорим о защите.

**Ю. В. Долгачев:** Семена озимой пшеницы здесь обрабатывают протравителем Хет-Трик.

**Н. А. Крестелев:** Применяем его второй год из расчета 1,2 л/т и очень довольны. До него добавляли в рабочий раствор фунгицидного протравителя Виал ТрасТ инсектицидный Табу, а теперь стало намного проще, удобнее – вылил одну канистру, не надо ничего отмерять. Это хорошо, что стали выпускать трехкомпонентный препарат.

**Ю. В. Долгачев:** Весной в первую обработку пшеницы применяют гербицид Балерина, фунгицид Кредо от болезней и инсектициды Борей или Брейк против вредителей. Обычно стараемся оттянуть опрыскивание, чтобы успел взойти злостный сорняк вьюнок полевой, поэтому рабо-

таем чуть позже фазы кущения. Во влажные годы хозяйство проводит вторую фунгицидную обработку Колосалем Про, к которому добавляю Борей. Но в последние годы из-за засушливой погоды необходимости в повторном использовании фунгицида нет, поэтому во второй раз опрыскивают посевы только инсектицидом.

Здесь выращивают и классические гибриды подсолнечника, и устойчивые к трибенурон-метилу и имидазолинонам. Для защиты последних применяют Мортиру или Парадокс с Грейдером соответственно. Покупают препараты как в виде готовых комплектов, так и порошков, чтобы самостоятельно готовить смеси в зависимости от состава сорняков. Этим занимается Максим Анатольевич Крестелев, у него отлично получается, посевы подсолнечника до уборки остаются чистыми от сорных растений. При необходимости проводят десикацию Суховеем, но в этом году она не понадобилась.

**Н. А. Крестелев:** На одном из полей, когда подсолнечник был уже под колесо опрыскивателя, на нем появилась ржавчина. Мы так аккуратно провели обработку Колосалем Про прицепным «Amazon UG 3000» с шириной захвата 24 м, что не повредили растения, нормально все получилось, остановили заболевание.

## Наверное, используете GPS-навигацию?

Да, на большинстве тракторов установлено оборудование. Это очень хорошо влияет на производительность труда. Конечно, мы проплачиваем сигнал спутника, плюс установка приборов стоит денег. Но все равно это выгодно. Без GPS уже и не представляем, как работать. Глянешь на строчки – душа радуется. Да и дальнейшие работы – хоть культивация, хоть обработки – рядочек к рядочку. Точность навигации – 10 - 15 см. Для внесения удобрений используем два разбрасывателя фирмы «Amazon», благодаря навигаторам обеспечивается равномерность распределения туков.

## Сколько у вас работающих?

Немного, 10 человек, больше и не надо, потому что техника высокопроизводительная. К тому же, если понадобится, я и сам могу за руль сесть, а Анатолий Александрович на мехтоку всем распоряжается. Наш «семейный подряд» всем на пользу – всегда в хозяйстве все под присмотром, даже если кому-то надо отлучиться по делам.

**Ю. В. Долгачев:** Здесь трудятся отличные механизаторы. В этом году Максим Анатольевич Крестелев стал победителем ежегодного областного конкурса «Лучший по профессии», а в 2019 году занял шестое место в соревнованиях восьмого Открытого чемпионата России по пахоте, которые состоялись в Мордовии. Попасть в десятку тракторных асов России – очень хороший результат.

Я желаю всем дальнейших успехов! Спасибо за беседу!

Беседовала Людмила МАКАРОВА  
Фото автора

## Контактная информация

Николай Анатольевич  
КРАСТЕЛЕВ  
Моб. тел.: (937) 737-26-62  
Юрий Викторович ДОЛГАЧЕВ  
Моб. тел.: (937) 727-05-84



Подсолнечник до уборки оставался чистым от сорняков

## Овощи

# От перца до кабачка



Слева направо: Э. Т. Алиев на своем поле с сотрудниками астраханского представительства «Августа» А. В. Абакумовым и Д. В. Толстовым

**Глава ООО «Баракэт» Эльшан Тельманович АЛИЕВ выращивает любимые всеми овощи, в том числе перец, баклажан и томат, в Камызякском районе Астраханской области. О пути, который привел фермера к сельхозпроизводству, и сложностях работы с капризными овощными культурами – его рассказ.**

### ЗЕМЛЯ И ЖИЗНЬ

В детстве я и не думал связывать свою жизнь с сельхозпроизводством. Хотя вырос в семье земледельцев и сам с малых лет работал на земле. До 1990-х годов семья моих родителей жила в Узбекистане, где родственники мамы проживали в ауле и трудились на хлопковых полях. Затем родители были вынуждены искать другое место жительства и нашли его в селе в Астраханской области. В то время все сельские школьники, независимо от того, хотели они того или нет, должны были помогать колхозам и совхозам, и мы с братом не были исключением – участвовали в выращивании томатов и других культур.

Наступила перестройка, колхоз развалился, а наша семья получила земельный пай, участок в трех километрах от дома сначала площадью 0,1 га, потом 0,5. Как и остальные жители села, мы тогда выращивали арахис на продажу. И к моменту окончания школы я уже так нарабатался на земле, что выбрал для себя профессию юриста и закончил соответствующий факультет Астраханского государственного университета.

Однако найти работу по полученной специальности оказалось сложно. Поэтому, узнав о возможности получить кредит для развития сельского хозяйства, в 2006 году я все же решил попробовать свои силы в выращивании овощей. И неожиданно для самого себя влюбился в это дело! Начинать на арендованной земле, но со временем стал выкупать площади.

Правда, поначалу наше развитие долго ограничивали сложности со сбытом. В первые годы покупателей урожая перца и баклажана приходилось искать до конца августа – начала сентября, в итоге получалось сделать один – два сбора за сезон. К счастью, в Астрахани открылся консервный завод, и наша работа получила новый импульс. Постепенно овощные поля у нас выросли до 72 га.

Однако особенность нашего производства – необходимость в больших затратах ручного труда – в последние два сезона сыграла с нами злую шутку. С самого начала мы приглашали рабочих из ближнего зарубежья, но из-за ковидных ограничений это превратилось в очень сложное и невероятно дорогое дело. А местные люди к нам

не идут, даже безработные. Прошлой весной я нашел желающих для уборки оставшейся капельной ленты с поля, так их хватило только на один день, на следующий никто не пришел. Или позвал высаживать рассаду на поле, расположенное в 8 км от села. Приехали 10 человек, и трое из них вскоре ушли пешком обратно – работа оказалась им не по силам. Так что идея «привлекайте местных рабочих» красиво звучит на словах, но сложно реализуется на деле.

### КУЛЬТУРЫ

Наши основные культуры – перец, баклажан и кабачок. В 2021 году ими было занято около 40, 20 и 8 га соответственно. Перец и баклажан выращиваем через рассаду, а так как в прошлом году ее не хватило, то впервые решили посеять морковь, заняли ею 4 га. Также выращиваем немного томата. В среднем за сезон перца и баклажана собираем по 80 т/га. У кабачка урожай еще больше, а рекорд по этой культуре мы получили в 2015 году – 120 т/га, что оказалось вдвое выше, чем у ближайших соседей. Мы просто уделяем кабачку столько внимания, сколько ему необходимо: поливаем его через день, часто подкармливаем, защищаем от паутинного клеща, не экономим на уходе.

И вообще сбыт на переработку имеет свои ограничения. Принимать овощи Астраханский консервный завод начинает только с третьей декады июля. А в позапрошлом году мы получили первый урожай перца еще 8 июля, так как рабочие приехали к нам еще в январе, и хозяйство смогло рано начать сезон.

Самая выгодная для нас культура – это перец. Начинали с сортов Подарок Молдовы и Богатырь, потом лет 10 выращивали Белозерку, а в прошлом году посеяли Алексей F1.

К посадке перца начинаем готовиться еще в предыдущем сезоне. После уборки предшественника скашиваем ботву, убираем ленту, опрыскиваем гербицидами. Затем проводим вспашку и дискование. Весной перед посадкой проходим фрезой, чтобы не оставалось комков, нарезаем гряды,

раскладываем ленту и включаем полив.

Рассаду перца и баклажана выращиваем в пленочных теплицах. Обычно на посадку стараемся выйти 25 апреля. В наших интересах ее не откладывать, ведь мы сажаем вручную, и это занимает время. Но в прошлом году мы долго не могли завезти рабочих и опоздали с началом посадки почти на три недели. В итоге начали в самую жару, и температура потом неделями не падала ниже 45 °С. Мы измучились, поливая перец круглосуточно, и растениям было очень тяжело: они плохо росли, плоды не дотягивали до того размера, на который способен сорт, и достигнув средней величины, начинали созревать. Я даже опасался, что у меня будут проблемы на заводе со сдачей продукции. Но в 2021 году весь объем завод охотно забрал, потому что урожай перца в регионе катастрофически упали, и плоды у многих фермеров получились с солнечными ожогами.

### ЗАЩИТА НУЖНА

Овощные культуры нуждаются в защите и от сорняков, и от вредителей, и от болезней. С сорной растительностью у нас просто беда и по численности, и по составу, есть такие сложные сорняки, как марь белая, лебеда, щирица, паслен черный и выюнок полевой. При подготовке полей для всех культур с осени используем гербицид Торнадо 500. С начала вегетации против сорняков на томате работаем

отлично работают, отношения с руководителем региональной группы **Александром Абакумовым** сложились уважительные и доверительные. К сожалению, фирмы-производители не спешат регистрировать пестициды для применения на перце, баклажанах и кабачке. Но без защиты эти культуры вообще не дадут никакого урожая, и население останется без нужной и любимой продукции... Так что пожелание к «Августу» у нас только одно: расширить линейку пестицидов на овощные культуры.

### Комментирует начальник отдела развития продуктов «Августа» Дмитрий БЕЛОВ:

Фермеры постоянно обращаются к нам с просьбами зарегистрировать препараты на нишевые овощные культуры. Безусловно, им для работы необходимы разрешенные к применению на этих культурах ХСЗР и желательно – отечественного производства.

Но в России регистрационные затраты составляют солидную статью расходов любой пестицидной компании. Даже расширение регистрации существующего препарата на одну культуру или на один вредный объект – уже существенное вложение средств. Сейчас стоимость этого процесса не зависит от масштаба площадей, на которых выращивают культуру, и затраты не всегда могут окупиться. Поэтому в нашей стране сложилась ситуация, когда на важные, но занимающие не-



Такой перец подходит для консервирования

препаратами Лазурит Супер, Лазурит Ультра и Эскудо, на моркови в 2021 году использовали Гайтан, Гамбит и Миуру. Для профилактики болезней томата применяем фунгициды Ордан, Ордан МЦ, Кумир, Раёк, Талант, Метаксил.

У нас очень сложная ситуация с вредителями. Когда я был ребенком, мой отец обрабатывал до 5 га земли, и мы практически никогда ничем не опрыскивали растения. Но сейчас без защиты мы рискуем потерять их еще на стадии рассады. Во время вегетации поля приходится обрабатывать от разных вредителей (подгрызающей и хлопковой совки, колорадского жука, клеща, тли) каждые семь дней, чередуя инсектициды с различными действующими веществами. На томате мы применяли Борей, Борей Нео, Брейк, Танрек, Алиот и Сирокко.

С «Августом» мы сотрудничаем уже три года, и мне наше партнерство настолько нравится, что я даже разместил фирменный флаг компании около своего офиса. Препар-

значительные площади сельскохозяйственные культуры практически ни одна из фирм препараты не регистрирует.

Чтобы решить проблему, нужна системная работа с участием государства. Только она поможет потребителям получать безопасную для здоровья продукцию отечественного производства, а фермерам – успешно выращивать урожаи ценных культур.

Записала Елена ПОПЛЕВА  
Фото автора  
и Shutterstock

### Контактная информация

**Эльшан Тельманович АЛИЕВ**  
Моб. тел.: (927) 577-92-52  
**Александр Викторович АБАКУМОВ**  
Моб. тел.: (927) 568-11-34  
**Дмитрий Александрович БЕЛОВ**  
Моб. тел.: (903) 109-77-69



Хорошая агротехника – залог урожайности кабачка

# Конференция «No-till-2021»



Николай Зеленский (справа) и руководитель отдела ООО «Лидея Рус» Эдуард Павловский

21-22 ноября 2021 года в Краснодаре прошла пятая научно-практическая конференция «No-till – современное и эффективное решение для аграриев. Наука и технологии. Успехи и ошибки», организатором которой выступил информационно-образовательный портал «Аграрум».

В мероприятии приняли участие представители агрохолдинга «Степь», ООО «Совхоз Можайский», ООО «Гроурин», ООО «ЛИДЕЯ РУС», АО «ИнТерра», ООО «РостАгроИмпэкс» и многие другие. Более 100 специалистов, руководителей хозяйств, ученых и практиков из России, Казахстана, Латвии и Германии поделились опытом применения технологии прямого посева. Генеральными партнерами конференции – компания «Август» и ООО «НПП «Генезис».

## БИНАРНЫЕ ПОСЕВЫ

Центральная тема конференции – влияние энергетического кризиса на сельское хозяйство. По мнению доктора сельскохозяйственных наук, профессора, учредителя ООО «Аграрум» **Николая Зеленского**, сельхозпроизводители не могут остановить рост цен на топливо, технику, удобрения и ХСЗР, но у них есть возможность снизить себестоимость продукции и повысить ее конкурентоспособность, внедряя ресурсосберегающие технологии.

Свое выступление на конференции Н. Зеленский посвятил использованию почвопокровных культур. Многолетние травы защищают почву от эрозии, сохраняя ее плодородие. Они укрепляют кормовую базу, если есть животноводство, а если нет – кормят почвенную биоту, повышая продуктивность деградирующих почв, и стабилизируют производство.

Залогом хороших урожаев при «нулевой» технологии ученый назвал бинарные посевы. Одновременное выращивание двух культур (основной и сидеральной) на одном поле повышает устойчивость растений к стрессам, а также позволяет увеличить урожайность, сэкономить на посевных площадях, снизить затраты на посев, накопить органику в виде пожнивных остатков и вносить меньше удобрений.

Отличной основой бинарных посевов могут стать такие культуры, как эспарцет посевной, донник желтый, люцерна и вика. Корневая система этих растений извлекает из глубоких слоев почвы фосфорные и калийные соединения, переводя их из трудно-

доступных в легкодоступные. «Важно помнить, что сидеральные культуры не могут полностью заменить жидкие и твердые удобрения. Но они служат хорошим подспорьем питания», – подчеркнул Николай Зеленский.

Например, люцерну хорошо использовать в бинарном посеве с подсолнечником. Для начала поле следует обработать глифосатосодержащим гербицидом (Торнадо 500 или Торнадо 540), чтобы уничтожить все вегетирующие сорняки. Затем сеялками, предназначенными для прямого посева, за один проход высевать одновременно подсолнечник на глубину 4-5 см и люцерну – на 1,5 см. После посева при необходимости нужно применить гербициды, учитывая при этом, какие гибриды были использованы – классические или устойчивые к трибенурон-метилу или имидазолинонам.

Люцерну после уборки подсолнечника можно оставить на семена, либо пустить ее на зеленый корм скоту, или заготовить из нее сено. Таким образом возможно получить двойной урожай и обогатить при этом почву питательными веществами. Выгода очевидна.

## ОПЫТ «СТЕПИ»

Ни одна конференция по No-till, которую организует компания «Аграрум», не проходит без докладов о реальном опыте использования этой технологии. Одним из тех, кто им поделился, был генеральный директор по растениеводству агрохолдинга «Степь» **Андрей Ширый**. «Степь» – одно из крупнейших сельхозпредприятий России с земельным банком около 600 тыс. га, из которых на «нуле» – свыше 20 тыс.

No-till для «Степи» – не дань моде. Основные активы компании находятся на Кубани, а также в Ростовской области и Ставропольском крае, где лимитирующий фактор – влага. Поначалу переход на No-till вызывал недоверие. «Когда мы впервые посеяли подсолнечник по «нулю» и по классике, то в начале лета расстроились: на классике подсолнечник взошел, а на прямом посеве всходы появились гораздо позже, из-за чего даже хотели перепахать поле. Но

в июле, когда температура поднялась выше 40 °С, убедились в преимуществах No-till: на классике подсолнечник высох и осыпался, а на «нуле» продолжал вегетировать», – рассказал А. Ширый.

Около 50 % севооборота «Степи» занимает пшеница – экономический базис компании. Бобовые составляют 15 %, технические культуры – 25, пар, там, где есть необходимость, – 10 %.

Что же касается структуры подкормок, то специалисты «Степи» считают, что одна из главных задач при No-till – переход на жидкие удобрения. Их преимущества по сравнению с гранулированными формами очевидны: меньшая потребность во влаге в засушливых районах, более доступные готовые формы д. в. и равномерность распределения.

Для обработки посевов средствами защиты растений «Степь» успешно применяет агрокоптеры. В 2021 году в Краснодаре на полях агрохолдинга вырос отменный кондитерский подсолнечник высотой более 3 м. Невозможно было сделать десикацию этих полей самоходными опрыскивателями, а коптеры ультрамалыми объемами справились с поставленной задачей.

Опыт «Степи», по словам А. Ширый, показывает, что переходить на No-till можно и нужно. Конечно, есть минусы: первое время неизбежно будет снижаться урожай, увеличится пестицидная нагрузка, придется закупить новую технику. Однако минусы нивелируются плюсами – сельхозпредприятия смогут экономить ресурсы, горючее, время. Снизятся расходы на амортизацию и уменьшатся трудозатраты. Производство станет более рентабельным. А главное, применяя технологию прямого посева, земледельцы смогут сохранить почву для будущих поколений!

## НОВАЯ ТЕХНИКА

Переход на No-till пока не стал массовым явлением среди отечественных сельхозпроизводителей. Одна из причин – хозяйства неизбежно должны инвестировать значительные средства в новую технику, заточенную под решение конкретных задач прямого посева. Для многих путь к No-till полон проб, ошибок и экспериментов. Он может растянуться на годы – не каждый фермер материально и морально способен в короткие сроки полностью перестроить хозяйство, отказавшись от пахоты. Следовательно, российским аграриям нужна универсальная и многофункциональная техника, способная выполнять множество задач как на «нуле», так и на классике. И такая техника есть!

Вот уже более 10 лет самарская компания «Пегас-Агро» выпускает самоходные опрыскиватели-разбрасыватели «Туман». На конференции коммерческий директор компании **Анна Синицына** представила новинку компании – «Туман-3». В новом многофункциональном самоходном опрыскивателе-разбрасывателе сохранены преимущества предыдущих моделей: «Туман-1М» и «Туман-2М», при этом полезная нагрузка увеличена с 2 до 2,5 т. Появилось панорамное остекление кабины. Благодаря

новому мощному и в то же время экономичному двигателю японской фирмы «Kubota», машина лучше справляется с пересеченным рельефом.

На «Тумане-3» могут быть установлены четыре основных модуля. Штанговый опрыскиватель с шириной захвата 28 м и производительностью до 80 га/ч вносит жидкие удобрения и пестициды. Разбрасыватель удобрений производительностью до 50 га/ч предназначен для поверхностного внесения сухих гранулированных минеральных удобрений. Мультиинжектор с шириной захвата 6,3 м и расходом рабочей жидкости от 70 до 700 л/га вносит КАС и ЖКУ. Высевающий модуль с шириной захвата 24 м и объемом бункера 1600 л высеивает семена полевых культур без заделки в почву.

Свою технику «Пегас-Агро» испытывает на полях собственного растениеводческого хозяйства площадью 3 тыс. га, каждый метр которого отдан под технологию No-till. «Самоходные опрыскиватели-разбрасыватели «Туман» качественно и оперативно решают большинство задач отечественного земледелия. В наше непростое время они будут достойной альтернативой дорогостоящей импортной сельхозтехнике», – резюмировала А. Синицына.

Один из самых важных инструментов прямого посева – сеялки. Они должны быть надежными, производительными и отвечать всем требованиям технологии: за один проход высевать основную культуру и бинарные компоненты, а также при необходимости вносить минеральные удобрения.

Специализированные универсальные сеялки прямого посева «VITON», разработанные в компании «Аграрум-техника» под руководством Н. Зеленского, позволяют немедленно приступить к освоению залежных земель и получить до двух урожаев в год, не используя классические способы обработки почвы.

Эти посевные агрегаты – результат долгой и кропотливой работы инженеров и конструкторов. Они уже зарекомендовали себя как надежный и прочный инструмент для реализации задач сельхозпроизводителей. Сеялки отлично подходят для небольших и средних фермерских хозяйств, работающих на «нуле», практикующих бинарные посевы и проводящих собственные полевые эксперименты. Это надежные, маневренные и производительные сельхозмашины, которые успешно работают с тракторами мощностью от 80 до 150 л. с.

Сеялки «VITON» предназначены для введения в оборот бросовых и залежных земель без предварительной обработки почвы. С их помощью на введенных полях можно получать стабильные урожаи при низкой себестоимости даже в засушливые годы. Все сеялки модельного ряда «VITON» производят посев основных сельскохозяйственных культур без использования колтера (турбоножа), что позволяет минимально травмировать почву при посеве.

## УГЛЕРОДНЫЕ ЕДИНИЦЫ

No-till способствует не только сокращению затрат на обработку почвы, накоплению в ней вла-

ги, улучшению агрохимических показателей, но и позволяет фермерам зарабатывать за счет консервации углеродных единиц. Об этом на конференции рассказали специалисты компании «ИнТерра», разработавшие собственную программу сертификации и продажи углеродных единиц. По их мнению, она позволит хозяйствам, применяющим No-till, за 10 лет дополнительно заработать до 500 долл. на каждом гектаре земли. На международном рынке одна углеродная единица эквивалентна 1 т углекислого газа, который был изъят из атмосферы и как бы «заложен» в землю благодаря применению No-till.

Как показывают исследования, используя No-till, за несколько лет на 1 га можно накопить до 35 углеродных единиц. Средняя цена одной сегодня – 40 долл., а в некоторых странах она доходит до 120 долл. Эксперты ожидают, что в течение 10 следующих лет ее стоимость значительно вырастет.

Комплекс услуг для производства углеродных единиц, который предлагает «ИнТерра», состоит из нескольких этапов. На старте проводится анкетирование, сбор данных по хозяйству и тестирование почвы, чтобы определить, сколько она содержит углерода изначально. Данные заносятся в IT-систему «SkySkout», разработанную «ИнТеррой» для осуществления контроля и управления всеми процессами агропроизводства сельхозпредприятия. Далее с помощью «SkySkout» ежегодно собираются данные о том, какие применяются технологии, не были ли они нарушены, а также методом моделирования ежегодно рассчитывается объем накапливаемого углерода.

Углеродные единицы готовы покупать компании, которые не укладываются в нормативы Евросоюза по выбросу CO<sub>2</sub> и ежегодно платят огромный углеродный налог. К числу таких покупателей относятся промышленные предприятия, в том числе будут относиться и российские экспортеры удобрений, нефти, газа, металлов. Сейчас как раз ведутся переговоры России с Евросоюзом по вопросам интеграции программы углеродного учета, и те отечественные предприятия, кто не укладывается в нормы, вынуждены будут платить так называемый углеродный налог или сбор.

Сегодня мировой рынок углеродных единиц, которые торгуются на международных углеродных биржах для соблюдения экологического законодательства, составляет 200 млрд долл/год. Но в сельское хозяйство все эти понятия пришли сравнительно недавно, поскольку не хватало научной базы для понимания, как можно «производить» углеродные единицы, и возможностей, как их фиксировать и валидировать для продажи.

Готовы покупать углеродные единицы и известные международные бренды, которые хотят стать еще более привлекательными для потребителей за счет соответствия современным трендам по экологии, но пока не могут организовать свое производство так, чтобы оно было углеродно-нейтральным.

Участники конференции посетили выставку «ЮгАгро-2021», где смогли пообщаться с ведущими российскими и мировыми производителями техники, удобрений и средств защиты растений.

Подготовил Альгирдас РУЙБИС  
Фото А. Мартуди

## Совет по сезону

# Протравливание. Рекомендует эксперт

**Пора протравливать семена яровых зерновых культур. Какие схемы обработки семенного материала окажутся оптимальными в тех или иных случаях? Рассказывает менеджер-технолог представительства в Саранске и консультант региональной группы «АгроЛаборатория-Саранск» Андрей Сергеевич САВЕЛЬЕВ.**



А. С. Савельев

### ФИТОЭКСПЕРТИЗА

Правильно подобрать протравители для предназначенных к посеву семян основных культур хозяйства можно только на основании фитоэкспертизы.

**Когда?** Очень важно сдать семена на фитоэкспертизу заблаговременно. Ведь проведение качественного фитопатологического анализа одного образца с оформлением всей необходимой документации занимает примерно две-две с половиной недели, а одновременно лаборатория может исследовать лишь определенное количество образцов. При их массовых поступлениях образуются очереди, и ожидание результатов может затянуться.

Опасаться того, что сделанная, например, в январе фитоэкспертиза семян окажется менее точной, чем перед посевом, не стоит. При кондиционной влажности и условиях, соответствующих требованиям для хранения зерна, под постоянным контролем (а серьезные сельхозпроизводители других вариантов обычно не допускают), семенной материал находится в состоянии физиологического покоя, и обитающие на нем микроорганизмы – тоже. Так что делать фитоэкспертизу можно, уже начиная с декабря, не дожидаясь приближения посевной кампании. Тогда и сотрудники лаборатории смогут выполнить анализы максимально тщательно, и результаты придут вовремя, и времени для подготовки к протравливанию будет достаточно.

**Где?** Государственную фитоэкспертизу семян выполняют лаборатории Россельхозцентра. Но это не единственная возможность. Например, у компании «Август» есть собственная сеть агролабораторий

(контакты можно найти на сайте [www.avgust.com](http://www.avgust.com) в меню «сервисы» – «агроанализ»). Здесь можно сделать расширенные анализы на наличие комплекса патогенной и сапрофитной микрофлоры. Исследования проводят по методикам, соответствующим ГОСТам, общепринятым в растениеводстве и защите растений, позволяющим получать объективные данные.

**Как?** Чтобы объективно оценить всхожесть и состояние микрофлоры семян, лаборатории используют различные методы закладки материала на исследования. Распространен так называемый способ «на гармошку», в чашке Петри на фильтровальной бумаге или между ее слоями, а также в рулоне на непромокаемой подложке. Нередко применяют несколько методов параллельно. Также закладывают варианты после поверхностной стерилизации семян, что позволяет выявить те патогены или микроорганизмы, которые находятся внутри зерна, – на внутреннюю инфекцию. При необходимости (или при получении противоречивых результатов) материал дополнительно закладывают на искусственные питательные среды.

### РЕКОМЕНДАЦИИ ОТ ЛАБОРАТОРИИ

Зерно не бывает стерильным: на нем всегда присутствует микрофлора, представленная патогенными, полупатогенными и непатогенными (сапрофитными) микроорганизмами. Фитоэкспертиза выявляет все, что лаборатория может обнаружить технически.

После оценки общей картины в первую очередь надо обращать внимание на явные патогенные микроорганизмы, которые могут угнетать растения или вызывать их гибель. На зерновых культурах к ним относятся грибы рода *Fusarium*, возбудитель темно-бурой пятнистости *Bipolaris sorokiniana*, возбудитель желтой пятнистости пшеницы и пятнистостей ячменя (грибы рода *Pyrenophora*), головневые, а также патогены, вызывающие септориоз. Грибные патогенные организмы большинство лабораторий определяет с точностью до рода – как правило, этого бывает достаточно для объективного выбора протравителей семян.

Если в образце суммарно выявлено меньше 5 % зараженных патогенными грибами семян, то такое

зерно относится к слабоинфицированному, показатель в пределах 5-15 % указывает на среднюю инфицированность, а все, что выше, – на сильную.

Отдельные вопросы иногда возникают в связи с высокой распространенностью на зерне грибов рода *Alternaria*. Необходимо отметить, что в пределах данного рода только отдельные виды и штаммы могут выступать патогенами, а большинство видов по отношению к зерновым культурам ведут себя как эпифиты и сапрофиты. И даже интенсивное развитие мицелия альтернарии в зоне проростка не вызывает видимого угнетения роста его надземной и подземной части. К тому же большинство современных протравителей как на основе триазолов, так и на основе флудиоксонилла и других действующих веществ (д. в.) подавляют грибы этого рода, хотя этот факт и не всегда отражают в регистрационных документах.

Есть и другие эпифитные микроорганизмы, постоянно живущие на поверхности растений, семян и т. д. Но в то же время некоторые из них могут выступать условными патогенами. Например, грибы рода *Nigrospora* на пшенице присутствуют в качестве эпифита, а на кукурузе могут быть возбудителем нигроспороза кукурузы. Подобным образом ведут себя грибы рода *Epicoccum*.

Иногда фитоэкспертиза семян зерновых выявляет плесневидные грибы. Эти организмы относятся к сапрофитам, однако входящие в этот комплекс представители рода *Penicillium* зачастую сопутствуют фузариевым инфекциям. Хотя плесневидные грибы подавляются многими протравителями, благодаря их особенности быстро формировать устойчивые к тем или иным фунгицидным веществам штаммы даже протравленные семена могут заплесневеть при длительном нахождении под осадками или в почве. Такая микрофлора указывает на необходимость повысить культуру обращения с зерном, потому что эти грибы развиваются при неблагоприятных условиях хранения (повышенная влажность), на травмированных семенах их количество увеличивается в разы.

В семенном материале (особенно у двудольных культур) может присутствовать не только грибная, но и бактериальная инфекция. В лабораториях отдельной строкой выделяют наличие бактерий, вызывающих некротизацию или гибель растительных тканей, то есть патогенных для зерна и проростков. Точность бактериологических исследований у разных лабораторий различная: некоторые, например, «Агроанализ-Дон», определяют эти микроорганизмы с точностью до вида. Наша лаборатория в Саранске пока выявляет патогенные и непатогенные бактерии и в некоторых случаях уточняет до рода. Но мы развиваемся в этом направлении и со временем планируем определять их с большей точностью.

### ВЫБОР ПРОТРАВИТЕЛЕЙ

На основании результатов фитоэкспертизы лаборатория дает рекомендации использовать для протравливания определенные действующие вещества. На их основе сопровождающий хозяйство консультант, технолог пестицидной компании или агроном предприятия вы-

бирают конкретные сочетания препаратов. Принцип здесь таков: чем сильнее степень поражения семян, тем сложнее должна быть схема, причем усложнение также зависит от цели и условий использования семенного материала. Рассмотрим пять основных ситуаций и предлагаемые решения.

**1. Суммарная зараженность зерна патогенными грибами составляет менее 5 %, бактериальные патогены не выявлены.** В этом случае необходимы либо биологические протравители, либо однокомпонентные химические (например, Бункер). При несоблюдении севооборотов хозяйства для подстраховки должны использовать двухкомпонентные протравители даже при низкой степени заражения семян.

**2. Суммарная зараженность патогенными грибами менее 5 %, обнаружена бактериальная инфекция.** На зерновых и бобовых культурах мы рекомендуем тирамсодержащие препараты: Тирада, Витарос, ТМТД ВСК либо их сочетание с протравителями на основе триазолов.

**3. Совокупное заражение патогенами от 5 до 15 % (средняя степень заражения) семян для продовольственных посевов и классической технологии.** Некоторые протравители хозяйств считают зара-

яем мы рекомендуем трехкомпонентные препараты или сочетание протравителей из трех разных химических групп: Виал Трио, Терция, Оплот Трио, Оплот + Синклер и другие.

**5. Есть необходимость в инсектицидных протравителях.** «Август» предлагает линейку протравителей Табу на основе неоникотиноидов, которые могут быть использованы вместе с любым «августовским» фунгицидным протравителем. Также можно применить «все в одном» – препарат Хет-Трик, позволяющий с высокой эффективностью подавлять патогенную микрофлору зерна и в то же время защищать растения от насекомых-вредителей на ранних этапах развития.

При выборе протравителей также необходимо учитывать их возможное физиологическое влияние на проростки. Например, большинство триазолов обладает ретардантным эффектом. Он ярко выражен у ципроконазола и имеет как минусы (задержка появления всходов на сутки или двое), так и плюсы: клетки coleoptily формируются более мелкими и расположены плотнее, то есть могут приобретать механическую устойчивость к заражению некоторыми видами грибов, а узел кущения закладывается глубже. Некоторые д. в. (прохлораз,



женность в 5 % низкой и предлагают не применять химические протравители до показателя в 10 %. Однако следует понимать, что если 10 проростков из 100 погибнет от патогенной инфекции, то она будет вынесена на поверхность и станет причиной поражения листового аппарата и корневой системы растений в поле. Мы рекомендуем двухкомпонентные протравители или баковые смеси, причем с действующими веществами из разных химических групп либо с разными динамикой проникновения и механизмом действия, например, Виал ТрасТ, Оплот, Бункер + Синклер.

**4. Средняя и сильная степени заражения семян (больше 15 %),** а также при их использовании на семенных участках, при неблагоприятной фитосанитарной обстановке в поле (например, минимальная обработка почвы или No-till). В этих случа-

х флудиоксонил) обладают пролонгированным защитным действием, хотя рассчитывать на отмену фунгицидной защиты по вегетации после их применения не приходится, поскольку попадающих с протравленными семенами на 1 га д. в. фунгицидного действия по мере роста растений становится недостаточно для контроля патогенов.

Подготовили Елена ПОПЛЕВА и Альгирдас РУЙБИС  
Фото О. Сейфутдиновой и Е. Поплевой

## Как заражаются семена?

Микроорганизмы заселяют семена в процессе всего периода их развития. Инфицируется либо оболочка, либо зародышевая часть, либо семядоли. Патогены могут переходить на семенной материал с зараженных плодов.

Дополнительное заражение зерна может происходить во время уборки: некоторые патогенные микроорганизмы попадают на поверхность зерновок в барабанах комбайнов с расти-

тельных остатков и частиц почвы. Зачастую зерно убирают не в кондиционной влажности, и до момента сушки и сортировки его приходится некоторое время держать на току в насыпи. Такие условия способствуют активному размножению патогенов, в том числе представителей сапрофитной микрофлоры – например, из родов *Aspergillus*, *Penicillium*, *Mucor*, *Rhizopus*. Зачастую это становится причиной самосогревания и порчи зерна.

### Контактная информация

Андрей Сергеевич САВЕЛЬЕВ  
Моб. тел.: (927) 276-70-81  
«АгроЛаборатория-Саранск»  
Тел.: (834) 222-32-79,  
(834) 222-32-80

Новинки

# От фитофтороза – Либертадор

**Новый фунгицид компании «Август» Либертадор с уникальным механизмом действия в новом сезоне поможет картофелеводам и овощеводам защитить будущий урожай от наиболее вредоносной болезни. Подробности – в материале.**

**ОСНОВНОЕ**

Либертадор рекомендован к применению для защиты картофеля и томатов открытого грунта от фитофтороза. Фунгицид содержит циазофамид, 160 г/л, выпускается в технологичной и удобной в применении форме суспензионного концентрата.

Норма расхода Либертадора – 0,4 - 0,5 л/га, его можно применять до трех раз за сезон. На картофеле срок ожидания – всего три дня, на томатах – 10 дней. Норма расхода рабочей жидкости – 200 - 400 л/га.

Либертадор совместим с другими пестицидами, кроме препаратов, обладающих сильнощелочной или сильноокислой реакцией.

**ПРЕИМУЩЕСТВА**

Основным преимуществом Либертадора является его **уникальный механизм действия, отличающийся от других используемых сейчас препаратов.** Фунгицид обладает длительным защитным трансламинарным действием, то есть он проникает в растение и распределяется в растущих тканях.

Либертадор проявляет **очень высокую стойкость к смыванию осадками и при использовании орошения.** Опрыскивание препаратом можно начинать уже через два часа после полива, кроме того, он не снижает своей эффективности, даже если прошел дождь или произвели полив вскоре после обработки.

Либертадор **моментально проявляет защитное и антиспорирующее действие, останавливает развитие болезни** (так называемый «стоп-эффект»). То есть этот препарат – скорая помощь при возникновении эпифитотии фитофтороза. Ведь он эффективен против всех стадий развития патогена, начиная с подавления зооспор на поверхности ботвы и почвы. Этот фунгицид исключает возможность заражения клубней но-

вого урожая. Такое свойство отсутствует у многих других «картофельных» фунгицидов.

Препарат имеет **длительный период защитного действия.** Несмотря на то, что Либертадор не обладает системным действием, в течение семи дней он перемещается в развивающиеся ткани, обеспечивая защиту культуры в течение двух-трех недель.

Благодаря содержанию циазофамида из химического класса цианоимидазолов, который пока не очень широко применяется в картофелеводстве, а также его уникальному механизму действия, Либертадор – это **отличный компонент антрирезистентных и интегрированных систем защиты** картофеля и томатов. Ведь он эффективен против оомицетов, устойчивых к препаратам из других химических классов. Фунгициды с таким же действующим веществом уже используются в странах Европы для контроля развития резистентности у возбудителя фитофтороза.

Кроме того, Либертадор **мягко воздействует на культуру и безопасен для полезных насекомых и клещей.**

**КАК ПРИМЕНЯТЬ**

Либертадор рекомендуется использовать в рамках двух основных стратегий защиты.

**Первая.** Опрыскивание в период остановки активного роста ботвы и наступления благоприятных условий для развития фитофтороза. Основное назначение этой стратегии – защита картофеля от инфекции в период роста клубней. Также эффективно осуществлять предуборочные опрыскивания перед десикацией или в момент ее проведения, что обеспечивает максимальную защиту клубней нового урожая от заражения фитофторозом.

**Вторая.** Опрыскивание в любой период, когда возникает вспышка фитофтороза. Для этого Либертадор необходимо добавит к системному или трансламинарному препарату (Инсайд, Метаксил). Это позволяет блокировать источник заражения на поле.

Во всех случаях рекомендуется добавит в рабочий раствор препарата адъювант Полифем, а воду для приготовления рабочей жидкости подготовить с помощью кондиционера Сойлент.

**ПРОВЕРЕНО: РАБОТАЕТ!**

Испытания Либертадора провели во многих регионах России.

**В Московской области** в сезоне-2021 Либертадор испытывали на посадках картофеля сорта Гала без применения полива и с минимальным необходимым уровнем питания. Начало полевого сезона здесь отличалось переувлажнением, но с конца мая по август наступил засушливый период, осадки выпадали слабые и редкие. Развитие фитофтороза на контрольном участке началось 20 июля, на две недели позже средних многолетних сроков. К моменту первой обработки на поле уже отмечали очаги развития заболевания.

Первое опрыскивание опытного варианта провели 25 июля препаратом Инсайд, 1 л/га. Через 14 дней (8 августа) применили Либертадор в норме 0,5 л/га в смеси с ПАВ Полифем, 0,06 л/га. Инсайд и Либертадор позволили предотвратить образование и распространение спор возбудителя фитофтороза и затормозить его развитие на начальном уровне. В контрольном варианте без применения фунгицидов ко второй обработке в опыте из фотосинтезирующих частей растения остался только стебель, а листья полностью погибли.

Третье опрыскивание провели 22 августа. В контроле к этому моменту наземная часть растений была полностью уничтожена болезнью. А на обработанном варианте картофель продолжал вегетировать. Разница в урожайности меж-



Московская область. Вариант «Августа» перед третьей обработкой



Московская область. Контроль без обработки на ту же дату

ду контролем и опытным вариантом защиты составила 74 ц/га, соответственно было собрано 149 и 223 ц/га клубней.

**В Тульской области** Либертадор применили на опытных посадках картофеля в 2021 году. Обработку провели в норме расхода фунгицида 0,5 л/га на сорте картофеля Мемфис в фазе полного созревания культуры (завершающая обработка). В рабочий раствор добавили ПАВ Полифем, 0,1 л/га. Либертадор прекрасно сдержал распространение и развитие фитофтороза. Через неде-

лю после обработки ботва картофеля оставалась зеленой, препарат отлично подавлял инфекцию. Чего нельзя было сказать об эталонном фунгициде на основе мадипропамида, 250 г/л в норме 0,6 л/га, который использовали на другом участке для сравнения.

Примените Либертадор уже в сезоне-2022 и защитите свой урожай от фитофтороза!

Материал подготовила  
**Ольга РУБЧИЦ**  
Фото отдела развития  
продуктов «Августа»

**Применение Либертадора в системе фунгицидной защиты картофеля по вегетации**

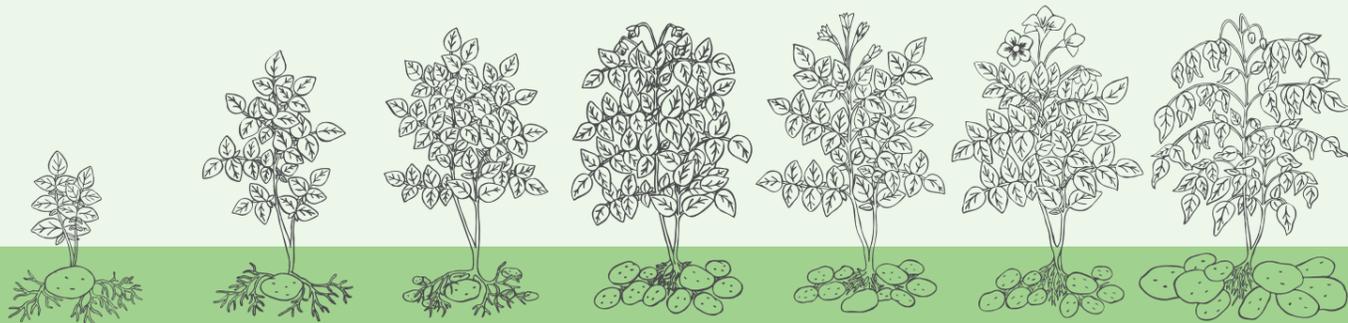
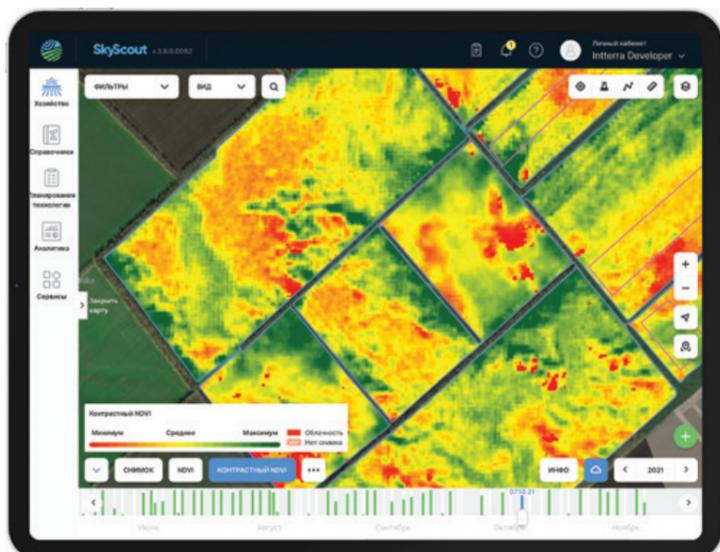


Схема защиты картофеля	15	19	51	55 - 59	59 - 65	69 - 89	91 - 93
Вредный объект, назначение	Высота ботвы 5 см	Высота ботвы 15 см	Развитие листьев	Бутонизация	Цветение	Созревание	Увядание или совместно с десикацией
Фитофтороз. Базовая схема защиты		Метаксил®, 2,5 кг/га	Инсайд®, 1 л/га	Инсайд®, 1 л/га	Либертадор®, 0,5 л/га	Талант®, 3 л/га	
Фитофтороз. В случае благоприятных погодных условий для развития болезни	Талант®, 2,5 л/га	Либертадор®, 0,3 л/га + Метаксил®, 2,5 кг/га	Метаксил®, 2,5 кг/га	Инсайд®, 1 л/га	Инсайд®, 1 л/га	Либертадор®, 0,5 л/га	Либертадор®, 0,4 л/га
Альтернариоз (в засушливых условиях). В дополнение к базовой схеме от фитофтороза		Раёк®, 0,4 л/га		Тирада®, 3,3 л/га		Раёк®, 0,4 л/га	
Альтернариоз (во влажные годы). В дополнение к базовой схеме от фитофтороза				Раёк®, 0,4 л/га	Раёк®, 0,4 л/га		

## Новые технологии

# Вкус к «цифре»



**Цифровая платформа «SkyScout» от компании «ИнТерра» все шире применяется в АПК постсоветского пространства. О практических результатах 2021 года рассказывают специалисты «Августа» и самой «ИнТерры».**

### РОССИЯ

В сезоне-2021 специалисты технологической поддержки «Августа» работали со «SkyScout» во многих регионах России, охватив почти 1 млн га посевных площадей. Ее самыми активными «августовскими» пользователями по итогам года стали шесть сотрудников технологической поддержки, работающих в Сибири, в Центре и на Юге России, а также на Дальнем Востоке. Мы попросили трех лидеров этого списка поделиться впечатлениями от использования «SkyScout» в прошедшем сезоне.

Менеджер по демонстрационным испытаниям представительства Августа в Новосибирске **Алексей Алексеевич Старцев:** «В 2021 году мы использовали «SkyScout» в работе с несколькими хозяйствами Кемеровской области: ООО «Чебулинское», ООО «Усть-Сертинское», ИП Мовсесян А. А., с 2020 года к ним присоединился СПК «Береговой». Основные культуры – ячмень, пшеница, рапс, соя, кукуруза, картофель и овощи (капуста, морковь, лук и др.).

Отмечу большой плюс платформы – она повышает оперативность нашей работы, позволяет оптимизировать время на осмотр полей и без промедления доводить результаты этих осмотров до специалистов хозяйств.

Мы используем «SkyScout» главным образом для мониторинга посевов. Система позволяет дистанционно выявлять проблемные места на полях по индексу NDVI, и я уже из своего рабочего кабинета вижу, куда надо ехать в первую очередь, чтобы разобраться в ситуации. Причем в дороге программа работает как навигатор, сама приводит к нужным точкам, что очень удобно.

Попав на место, я обследую посевы на предмет болезней, вредителей и сорняков. Четче всего видны границы массивов с сорняками, а для выявления вредителей и болезней необходимо тщательное обследование, к тому же проблем может оказаться сразу несколько.

Обнаруженные объекты я точно указываю на карте и фотографирую планшетом, входящим в оборудование «SkyScout», – снимки получаются четкими, детализованными, по ним зачастую можно определить болезнь или вредителя. Фотографии заносу в комментарии. В программе имеется атлас вредных объектов – универсальная подсказка, которая всегда под рукой; я нередко пользуюсь атласом при возникающих сомнениях или нахожу там аргументы при обсуждении разных ситуаций с агрономами. Специалисты хозяйства видят результаты моего обследования сразу же после того, как у меня появляется доступ к интернету.

Большую помощь нам оказывает погодный сервис программы: с его помощью можно следить за прогнозом и планировать опрыскивания. Правда, погода иногда мешает работе платформы – если поля долго закрыты облаками, то нужно ехать обследовать посевы, не дожидаясь, когда появится видимость, чтобы не упустить момент.

В целом «Sky-Scout» – хорошее дополнение к нашей работе. И у агрономов наших хозяйств впечатления тоже позитивные, они почувствовали вкус к новым возможностям. В этом сезоне планируем снова использовать «SkyScout» в тех же хозяйствах, но на больших площадях».

Менеджер по демонстрационным испытаниям представительства в Омске **Сергей Валерьевич Самозон:** «В Омской области в сезоне-2021 году мы использовали «SkyScout» совместно с ИП ГКФХ Ёлкин В. Н. на площади около 2,2 тыс. га, ИП ГКФХ Лебедь С. А. – 0,9, ИП ГКФХ Иус А. П. – 3,9 тыс. га, ООО «Ястро» – 33,8 тыс. га, ООО «Руском-Агро» – на 4 тыс. га. Наши культуры – яровая пшеница, ячмень, подсолнечник, рапс, лен масличный, горох, однолетние травы, многолетние травы (люцерна), кукуруза на силос и зерно.

Главная задача, которую выполняет платформа в нашей работе с хозяйствами, – мониторинг посевов. В конце вегетации также применили уборочную шкалу: это помогло понимать, откуда лучше начинать уборку.

В основном все поставленные в прошлом году задачи удалось решить, хотя частота снимков зависит от погоды (облачности), и нужно следить, чтобы вредители не «пользовались» периодами, когда поля не видно со спутника. В сезоне 2022 года мы хотим сконцентрироваться на дальнейшем улучшении качества наших услуг».

Менеджер-технолог представительства в Ростове-на-Дону **Алексей Алексеевич Ткаченко:** «В 2021 году мы работали с помощью «SkyScout» с 14 клиентами. Платформа помогла нам в мониторинге, а ее расширенный функционал показал себя как полезный в самих хозяйствах. С помощью программы нам не раз удавалось вовремя заметить проблемы и убедить специалистов предприятий не упустить момент для их решения.

Вообще агрономы пока относятся к «SkyScout» по-разному. Представители молодого поколения обычно с гаджетами на «ты», быстро разбираются в функционале платформы и начинают им полноценно пользоваться, легко воспринимают обновления. Специалисты постарше чаще бывают настроены консервативно. Иногда приходилось приводить агрономов «старой закалки» к очагу вредителей или болезней, выявленному на снимке со спутника, но совершенно невидимому от края поля, – и тогда люди очень удивляются! Надеюсь, со временем скептиков не останется. Да мы и сами в первые годы относились к «SkyScout» сдержанно. Но после того, как менеджер по сопровождению «ИнТерры» в Ростовской области **Александр Власенко** стал выезжать с нами в поля, дал множество полезных подсказок, а сама программа усовершенствовалась, мы освоили ее на практике – дело пошло. Планируем и дальше использовать «SkyScout» в прежнем объеме.

Еще один хороший инструмент платформы находится в модуле «Опыт» – «Делянки». С его помо-

щью очень удобно отслеживать границы опытных делянок при закладке опытов. За ними особенно сложно следить, проводя мониторинг посреди поля на высокорослых культурах, например, на кукурузе. На планшете же при помощи GPS-навигатора границы видны с точностью до 50 см.

А с появлением мобильной версии программы работа стала еще проще. Смартфон со «SkyScout» всегда в кармане!»

### БЕЛАРУСЬ

Руководитель отдела развития бизнеса в странах СНГ и Восточной Европы компании «ИнТерра» **Александр Азаров:** «На агрорынке Беларуси «ИнТерра» работает с 2020 года. Сегодня систему «SkyScout» используют около 90 хозяйств республики на площади более 400 тыс. га. Среди них такие известные и передовые предприятия, как СПК имени Денщикова, СПК «Свислочь», производственная площадка «Дворище» АК «Дзержинский», ООО «Дэйрифарм», ОАО «Агро-Мотоль», СПК «Агрокомбинат Снов» и многие другие.

Кроме того, в Беларуси налажено сотрудничество с такими признанными компаниями-экспертами, как производитель средств защиты растений «Август», ООО «Передовые Агро Технологии» и «БелРосАгроСервис». Консультационные услуги на базе «SkyScout» оказывают эксперты представительства компаний-производителей семян «RAPOOL», KWS и специалисты Института защиты растений. При помощи сервиса ведущие специалисты отрасли оперативно помогают аграриям принимать правильные технологические решения. Институт защиты растений стал нашим партнером в очень важном проекте – акту-

ализации справочников вредных объектов. В то же время через систему «SkyScout» он помогает нам делать рассылку сигнализационных сообщений в случаях обнаружения рисков и проблем, угрожающих урожаю. Эти сообщения доходят до хозяйств практически мгновенно».

### КАЗАХСТАН

Региональный представитель «ИнТерры» в Казахстане **Дамир Хазаров:** «Площади, на которых платформа «SkyScout» применяется в Казахстане, уже составляют около 1 млн га. Одним из маркеров успеха цифровых решений можно считать готовность некоторых хозяйств страны технически перевооружаться. В сезоне 2022 года многие намерены использовать возможности точного посева семян и дифференцированного внесения удобрений, которая есть на базе нашей платформы «SkyScout».

Кроме того, анализ снимков со спутника позволяет четко видеть зависимость урожайности от качества сева. Поэтому в ряде хозяйств решили в следующем сезоне проводить приемку посевов с использованием «SkyScout».

Подавляющее большинство клиентов намерены продолжить сотрудничество с компанией «ИнТерра». Я очень надеюсь, что в следующем сезоне мы сможем удвоить наши достижения 2021 года и сформировать мониторинг на площади 2 млн га.

**Подготовила Елена ПОПЛЕВА**  
Фото: «ИнТерра» и Н. Зайцевой

#### Контактная информация

Офис «ИнТерра»  
Тел.: (800) 500-52-59

## Памяти академика Ю. Я. Спиридонова



**9 января ушел из жизни выдающийся российский ученый Юрий Яковлевич Спиридонов.**

Академик РАН, доктор биологических наук, профессор, заслуженный деятель науки Российской Федерации Юрий Яковлевич создал чрезвычайно важное и перспективное направление в науке, теоретическое обосновывающее безопасное применение пестицидов в сельском хозяйстве. Он был одним из главных отечественных экспертов по гербологии, охране почв, экотоксикологии и агроэкологии.

Окончив биологический факультет и аспирантуру МГУ имени М. В. Ломоносова, Юрий Яковлевич стал сотрудником ВНИИ фитопатологии, где проработал всю жизнь. Там он основал от-

дел и академическую научную школу гербологии.

Своими фундаментально-прикладными исследованиями академик Спиридонов впервые в России не только привлек внимание исследователей и практиков к проблеме санации загрязненных почв, но и выступил инициатором разработки новых способов их восстановления и очистки с помощью различных детоксикантов и антидотов.

За свою научную карьеру он опубликовал более 600 научных трудов, включая десятки руководств, методик и рекомендаций; подготовил пять докторов и 38 кандидатов наук.

Большой честью для нас был тот факт, что Юрий Яковлевич сотрудничал с нашей газетой практически с момента ее основания. Уже в марте 2003 года было опубликовано интервью, в котором он рассказал об итогах тридцатилетнего исследования гербицидов из группы сульфонилмочевин и особенностях их применения в сельском хозяйстве. Он неоднократно принимал участие в конференциях и совещаниях компании «Август».

Вечная память авторитетному ученому и замечательному человеку!

Августовцы



Все современные тракторы и опрыскиватели оснащены системами GPS-навигации

Событие

# Встреча технологов «Августа»

В декабре 2021 года прошел традиционный ежегодный семинар технологов «Августа». После двухлетнего перерыва он состоялся в очном формате: специалисты представительств и агролабораторий из российских регионов и из-за рубежа, представители руководства компании, сотрудники центрального офиса, а также научного центра собрались вместе на подмосковной площадке.



Долгожданная встреча технологов

Совещание открыл генеральный директор АО Фирма «Август» **Михаил Данилов**. Он проанализировал состояние рынка пестицидов и отрасли растениеводства в мире и в России. Особое внимание он уделил результатам, которых достиг «Август» за последний год. В частности, в пересчете на площадь однократной обработки продажи препаратов компании увеличились на 11,5 % и достигли почти 53 млн га, причем особенно заметной прибавка оказалась у группы гербицидов. В 2021 году примерно каждый пятый гектар сельскохозяйственной страны хотя бы раз был обработан «августовскими» ХСЗР.



Д. А. Белов

На российском рынке ХСЗР с конца 2021 году наблюдается устойчивый повышенный спрос. Земледельцы активнее, чем обычно в этот период, заключают контракты на поставку пестицидов. Это связано с повышением цен на д. в., к которому привел энергетический кризис в КНР и ЕС.

Однако и «Август», и другие крупные игроки рынка начали контрактываться к сезону-2022 еще прошлой весной, поставки активных компонентов на заводы компании осуществлялись уже с мая. Поэтому цены на препараты для защиты растений к будущему се-

зону возросли, но не в той пропорции, в какой подорожали д. в. и другие компоненты.

Начальник отдела продаж **Дмитрий Плишкин** рассказал о том, как отразится на работе технологов и хозяйств внедрение Федеральной государственной информационной системы прослеживаемости пестицидов и агрохимикатов (ФГИС ППА) и о ходе формирования единого реестра поднадзорных объектов в информационной системе Россельхознадзора «Цербер».

Начальник департамента маркетинга **Сергей Косырев** и начальник рекламного отдела **Алла Демидова** представили обновленный фирменный стиль компании.

Начальник департамента разработки препаративных форм **Лариса Елиневская** вместе с коллегами рассказали о том, как разрабатываются препаративные формы «августовских» новинок и об особенностях некоторых из них. Она подробно остановилась на новой препаративной форме – масляной дисперсии, в которой выпускаются уже успевший хорошо зарекомендовать себя гербицид Фултайм и недавно зарегистрированный инсектоакарицид Стиллет. От Л. Елиневской собравшиеся также узнали об истории



Т. А. Акимов

создания и свойствах первого препарата «Августа» природосберегающего направления биоинсектицида МатринБио.

Модератором и одним из выступающих на семинаре был начальник отдела развития продуктов «Августа» **Дмитрий Белов**. Он, а также сотрудники отдела и технологи представили результаты испытаний новинок компании в различных регионах и на разных культурах.

Это находящиеся в процессе регистрации гербициды Одиссей и Нексус и уже отлично проявившие себя Фултайм и Когорта;

фунгициды для защиты картофеля Либретадор; инсектициды Скутум, Скарабей (регистрация завершается), а также уже вышедшие на рынок Стиллет и МатринБио и др. Ведущие специалисты ответили на вопросы региональных представителей об особенностях применения препаратов в различных условиях.

Отдельное внимание было уделено продуктам «Августа» для картофеля, садов, виноградников и овощей. В 2021 году ассортимент препаратов для этих культур существенно пополнился. Специ-

ализирующиеся на них технологи рассказали о проведенных опытах и полученных результатах.

Всестороннее технологическое сопровождение – важная отличительная особенность работы «Августа». А ежегодные технологические семинары – самый эффективный способ обменяться опытом, получить новые знания, чтобы в новом сезоне сделать работу с партнерами качественнее.

Подготовили **Александра ЕМЕЛЬЯНОВА** и **Елена ПОПЛЕВА**  
Фото А. Емельяновой

## Премиум-защита, доступная всем!

# Балий®

ФУНГИЦИД

пропиконазол, 180 г/л  
+ азоксистробин, 120 г/л

С нами расти легче