



# ПОЛЕ

# Августа

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

## ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ – 2003

### Собрала все краски российского села

#### УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

Главным событием этой осени, венцом уходящего года, безусловно, стала Агропромышленная выставка «Золотая осень» на ВВЦ в Москве. Она в этом году была проведена уже в пятый раз – как всегда, заняв неполную октябрьскую неделю накануне Дня работника сельского хозяйства. И нынешний форум стал гораздо интереснее, представительнее и богаче предыдущих четырех. Практически каждая отрасль могла похвастать новинками и достижениями мирового уровня.

Предварительные итоги «Золотой осени - 2003» впечатляют: около 2000 участников из 68 регионов, более 50 региональных экспозиций, 140 участников из 23 зарубежных стран, и почти 180 000 посетителей. По сравнению с предыдущей выставкой площадь экспозиции увеличилась на треть и составила 17 000 м<sup>2</sup>. Весь павильон «Космос» был предоставлен животноводам, здесь комфортно разместились коровы-рекордистки, породистые лошади, овцы, свиньи и птица... Интересно, что все они, а также многие комбайны, тракторы и другие образцы сельхозтехники – были распроданы. В ходе деловых встреч и презентаций заключены тысячи договоров...

Как отметил на одном из брифингов президент Мордовии Николай Меркушкин, в нашем сельском хозяйстве начинаются «необратимые процессы подъема».

Значительно расширилась экспозиция, посвященная средствам химизации сельского хозяйства. Кроме признанных лидеров отрасли – компании «Фосагро» и фирмы «Август» – свою продукцию представили более 30 производителей и поставщиков удобрений и пестицидов. Наша фирма была награждена Золотой медалью Российской агропромышленной выставки за разработку и выпуск новых препаратов – виала, магнума, бетанеса, торнадо...

Редакция газеты «Поле Августа»



фото: «Поле Августа», «Крестьянские ведомости»

#### ЧИТАЙТЕ В ЭТОМ НОМЕРЕ:

2 - 3 стр. «ЗАПИСЫВАЙТЕ МЕНЯ В АКТИВ ДРУЗЕЙ «АВГУСТА»!»



Так заявил нашему корреспонденту руководитель одного из крупнейших хозяйств Сибири (да и всей России) после того, как

применил препараты фирмы «Август» на зерновых.

4 стр. «НАШИ СЕМЕНА ПЛЮС ВАШИ ПРЕПАРАТЫ – И УСПЕХ ГАРАНТИРОВАН»



Представляем одного из партнеров нашей фирмы – германскую семеноводческую компанию KWS

и ее российский филиал «ГерСем». В развитии бизнеса наши фирмы идут схожими путями, перенимая добрый опыт друг у друга...

5 стр. «СДЕЛАЛИ СТАВКУ НА «АВГУСТ» – И ПОПАЛИ В ТОЧКУ!»



Немало волнений пережили в ставропольском колхозе «Нива» этим летом из-за капризов

погоды. Но урожай собрали прекрасный. За счет чего? Рассказывают они сами...

6 стр. КТО ВИНОВАТ, ЧТО ПРЕПАРАТ НЕ СРАБОТАЛ?



Такое случается нередко, ведь земледелие – «цех под открытым

небом»... Ошибки практиков анализирует специалист.

7 стр. АВИАЦИЯ – МОЩНОЕ ОРУЖИЕ...



... Если им правильно пользоваться. Кубанские ученые подробно объясняют,

как проводить авиационные работы на полях по всем правилам.

#### Новости «Августа»

#### «МЫ УЗНАЛИ МНОГО НОВОГО...»

##### Говорят посетители экспозиции «Августа» на выставке «Золотая осень – 2003»

Владимир ОТТО, заместитель директора ОАО «Золотое поле» (Тулская область):

– У нас большое хозяйство – 6 тыс. га земли, 1200 голов КРС, 480 свиноматок. Выращиваем картофель, ячмень и пшеницу. В этом году засеяли озимыми 2,5 тыс. га, да весной еще посеяем около 1,5 тыс. га яровых. Главная беда – очень запыренные поля, они до нас долго не обрабатывались, стали залежью. Мы их сначала вспахали, потом вычесывали корневища. А когда посчитали затраты – прослезались. Купили гербицид сплошного действия, обработали – и результаты нас поразили. Одним словом, пришли к выводу, что гораздо дешевле использовать химические

средства борьбы, чем воевать с пыреем механическим способом. На этой

выставке радует то, что выставлено очень много самой разнообразной техники, что называется, на любой вкус и карман. Есть из чего выбирать...



фото: Л. МАКАРОВА

Андрей ТАРАБРИН, старший преподаватель кафедры плодоводства и овощеводства Воронежского государственного аграрного университета:

– Производство средств защиты растений в России в последние годы стремительно развивается, с каждым годом появляются новые отечественные препараты, и будущие агрономы должны их знать. На таких выставках я стараюсь собрать как можно больше информации о новинках. Честно говоря, приятно удивило то, что если раньше на подобных выставках преобладала продукция зарубежных фирм, то в этом году российские производители – вне конкуренции.

Окончание на стр. 3

**Герой номера**

Юрий Толстикова:

# «ВАШИ ПРЕПАРАТЫ ПОМОГАЮТ ПРОИЗВОДСТВУ ВЫЖИВАТЬ... СЧИТАЙТЕ МЕНЯ ДРУГОМ «АВГУСТА»!»

**Герой этого номера «Поля Августа» – Юрий Иванович ТОЛСТИКОВ, бессменный со дня создания руководитель одного из крупнейших хозяйств Сибири, да и всей России – ЗАО «Искра» Красноярского края. Его называют подлинным народным академиком. Разработанная им и применяемая в хозяйстве уже четыре десятилетия система земледелия помогла многим сибирским хозяйствам повысить эффективность производства. Со временем составление первого рейтинга 300 лучших хозяйств России и создания элитного клуба «АГРО-300» «Искра» неизменно входит в их число. В последнем рейтинге (по отчетным данным за 1999 - 2001 годы) «Искра» поставлена на 39-е место. А по результатам главной своей отрасли – производству зерна – «Искра» бессменно лидирует в специализированном рейтинге 100 лучших российских хозяйств. Приведу несколько цифр из последней рейтинговой таблицы (также в среднем за 1999 - 2001 годы). Посевная площадь зерновых – 14 700 га, валовой сбор зерна – 53 361 т, урожайности – 36,3 ц/га, выручка от реализованного зерна – 102 млн 16 тыс. руб., прибыль от зернового хозяйства – 62 млн 505 тыс. руб., уровень рентабельности реализованного зерна – 158,2%. Ну а в этом сезоне в «Искре» намолотили зерна 46,1 ц/га...**

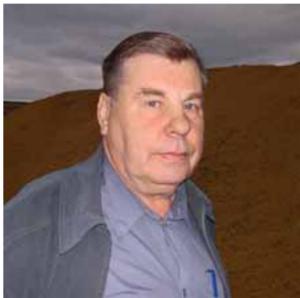


ФОТО: В. ПИНЕГИН

**Юрий Иванович, когда Вы стали руководить «Искрой»?**

С 15 декабря 1962 года, более 40 лет назад... Собственно, большого совхоза «Искра» тогда еще не было, а было четыре разрозненных колхоза. В тот день я был избран председателем одного из них – колхоза «Ильинка», на базе которого через семь лет возникла наша «Искра». Мы в «Ильинке» тогда работали более или менее неплохо, была перспектива, а вот соседям повезло меньше – там председатели вели производство как попало, без загляда вперед, о людях совсем не заботились... Мне было больно все это видеть, и я обратился к руководству района с предложением объединить четыре маленьких хозяйства. Со мной согласились, и вот с 1969 года существует наше большое хозяйство. Тогда у нас сразу пахотных земель стало около 21 тыс. га, из которых мы 12 тыс. га стали засеивать зерновыми.

**А как потом удалось еще больше увеличить?**

Тут во всем виноват... мой строптивый нрав. Мы в «Искре» в 70-е годы быстро развивались. На больших полях, да с мощной техникой работалось легко, мы успевали все операции выполнять в лучшие агротехнические сроки... И с райкомом КПСС приходилось постоянно спорить: отсюда требовали, чтобы мы помогли отстающим хозяйствам вспахать, закультивировать, посеять, а потом, естественно, и убрать урожай – и все «за так». Я какое-то время подчинялся, а потом воспротивился, когда от нас в самый разгар весенних работ потребовали переборщить все пахотные агрегаты соседям. И тогда секретарь райкома рассердился: «Раз так – присоединяй к себе еще и Кузурбу!». Это был отстойный откормсовхоз, где с землей никогда не управлялись вовремя. Вот так у нас пашня округлилась до 29 тыс. га. На новых землях мы тут же навели порядок. С 1982 года ни разу урожай зерна у нас не был ниже 30 ц/га...

**Раз уж заговорили о прошлом, скажите, когда работалось лучше – тогда или сейчас?**

Сейчас, хоть я уже и старик, и здоровья не хватает, мне работается намного легче, чем в те годы. Я наконец-то могу использовать имеющиеся у меня ресурсы с максимальной выгодой для хозяйства.

**Например...**

Пожалуйста. Вот как было раньше с тракторами? Ключевой человек на поле –

тракторист. Он пашет на «Кировце», норма – 14 га в день, за это получает 7 рублей (понятно, в тогдашних деньгах). А тот, кто на ремонте – 4 рубля с копейками. Но пахать-то не каждый день можно, дождь пошел – и день потерян, а то и несколько дней. Короче, за месяц первый работник имеет 200 рублей, а второй, не особенно напрягаясь и не принося прибыли хозяйству, – свой «законный» минимум 160 рублей. Разница небольшая, и она буквально отбивала руки механизаторам.

Я эту систему сломал. Сейчас у нас абсолютный приоритет отдан ключевым операциям. На ремонте тракторист получит не больше 2 – 3 тысячи рублей в месяц. Но когда он выезжает в поле пахать, сеять, убирать, то при хорошем качестве работы может получить тысячу рублей, а то и две – в день! И сейчас у нас на ремонте трактористы дурака не валяют, а готовят свои машины по высшему разряду, да и себя готовят к зарботку, не пьют. И у нас уже давно сложилось так: только я даю команду, скажем, весной, когда почва посеет, боронить – все 60 бороновальных агрегатов выезжают в поле, и никаких исключений. И каждый старается сделать в поле минимум две нормы. За одну норму тракторист получит 300 рублей, а за две – уже 900 рублей и так далее. Словом, только работай, не ленись!

Вот так мы своими внутренними тарифами сняли все вопросы по дисциплине, приучили людей работать на конечный результат, ответственно, не сылаясь ни на что. У нас в самые горячие периоды практически не бывает простоев – и это несмотря на то, что техника в основном старая, ее обновление мы ведем, но медленно. Люди рвутся к работе (и к зар-



ФОТО: В. ПИНЕГИН

ботку), нам остается только выбирать самых лучших...

Механизаторы у нас зарабатывают очень прилично, на уборке, например, – до 50 - 80 тыс. руб. А средняя зарплата в хозяйстве, по последнему отчету, – 6680 руб. Да еще по 3 т зернофуража выдают в качестве арендной платы за земельную долю, хлеб выделяем бесплатно, погашаем плату за электроэнергию. Есть и другие льготы своим работникам...

**Интересно, сколько продукции у Вас вырабатывается в расчете на одного работника?**

Ну, это как считать... У нас сейчас всего 700 человек – на 30 тыс. га пашни, плюс 7 тыс. голов скота, 14 тыс. овец, да еще убойный и колбасный цеха, сами молоко перерабатываем, да и все зерно, есть свой пивзавод, рыбный цех, восемь магазинов... Но если взять только тех, кто работает в поле (с обслугой – механики, поварами и т.д.), то останется всего 228 человек. Если разделить на них наш нынешний урожай зерна – 74 тыс. т, пахать, сеять, убирать, то при хорошем качестве работы может получить тысячу рублей, а то и две – в день! И сейчас у нас на ремонте трактористы дурака не валяют, а готовят свои машины по высшему разряду, да и себя готовят к зарботку, не пьют. И у нас уже давно сложилось так: только я даю команду, скажем, весной, когда почва посеет, боронить – все 60 бороновальных агрегатов выезжают в поле, и никаких исключений. И каждый старается сделать в поле минимум две нормы. За одну норму тракторист получит 300 рублей, а за две – уже 900 рублей и так далее. Словом, только работай, не ленись!

**Первый раз я был в Вашем хозяйстве в 1983 году, тогда, помнится, Вы собрали на круг 37 ц/га...**

Да, тогда мы как раз поднакопили силе – и начали постепенный подъем. В тот сезон и погода сложилась удачно. Но вообще тогда работать было сложнее, хотя бы потому, что доля зерновых в пашне была неоправданно высока – 56%, почти не было чистых паров, больше была зависимость от погоды. У нас были во многом руки связаны.

**А сейчас?**

Сейчас мы хозяева на своей земле, хозяйки сняли все вопросы по дисциплине, приучили людей работать на конечный результат, ответственно, не сылаясь ни на что. У нас в самые горячие периоды практически не бывает простоев – и это несмотря на то, что техника в основном старая, ее обновление мы ведем, но медленно. Люди рвутся к работе (и к зар-

ботку), нам остается только выбирать самых лучших... Механизаторы у нас зарабатывают очень прилично, на уборке, например, – до 50 - 80 тыс. руб. А средняя зарплата в хозяйстве, по последнему отчету, – 6680 руб. Да еще по 3 т зернофуража выдают в качестве арендной платы за земельную долю, хлеб выделяем бесплатно, погашаем плату за электроэнергию. Есть и другие льготы своим работникам... Нет, с гербицидами мы работали всегда, правда, какие тогда были гербициды – с ними работать было опасно для здоровья... Но мы и раньше, и, тем более, сейчас обрабатываем ими все посевы зерновых, оттого и урожай всегда был. Да, и перед посевом на поле активно работали, но сейчас от этого постепенно отказываемся. Дело в том, что раньше от нас требовали «голый вал» зерна, а сейчас рынок, за пшеницу с низкой клейковинной хорошей цены не получишь. А чтобы качественную пшеницу вырастить, накопить в ней клейковину, надо пораньше сеять. Здесь уже некогда дожидаться всходов сорняков (главным образом, овсюга) по весне. И мы применяем импортные противоовсюжные гербициды, как бы дорого они ни обходились. Но тем более возрастает значение и парового поля. Без него на пшенице можно ничего не заработать...

**Какова у Вас доля пшеницы 3-го класса в валовом сборе?**  
100%.

**А более качественную пшеницу получать не удается?**  
Пока нет. Дело в том, что мы сеем сорт Тулунская 12, который хорошо приспособлен к нашим условиям, не полегает даже при урожаях 50 - 60 ц/га, а у нас такие случаются (в среднем мы уже получили на круг 47 ц/га в 2001 году). Содержание клейковины у Тулунской 12 может быть очень высоким, но не выше второй группы, так что на второй класс мы с ней не вытянем. Вот будем пробовать сорт Новосибирская 29, не знаю, как она себя у нас покажет... Рынок заставляет искать такие сорта. А раньше это никому не нужно было, хозяйства работали «на элеватор», на мифические «закрома Родины». Вот и получалось, что к началу 90-х годов у нас в Красноярском крае практически не было своего продовольственного зерна. Помню, в 1993 году на краевом совещании губернатор меня напрямую спросил: «Получится у нас выращивать хлебопекарное зерно?». Я ответил: «Если работать «на элеватор» – никогда не получится». Потому что там валят все в одну кучу, «хранят» под дождем, сушат потихоньку маломощной сушилкой, а зерно гниет...

**И с тех пор, я слышал, Вы стали брать дело производства качественного зерна в свои руки...**

Да. Построили два года назад мощную рециркуляционную сушилку, вложили в это 10 млн своих рублей, и теперь вместе с четырьмя другими сушилками можем просушить все свое зерно еще в ходе уборки. Да еще и соседям помогаем. Теперь мы четко строим уборку в зависимости от погоды, влажности зерна, идущего от комбайнов, и производительности сушильного хозяйства. Так мы сделали крупный шаг к независимости от негодной государственной (а сейчас – частной) инфраструктуры, развязали себе руки для производства качественной пшеницы.

Одновременно начали строительство современных зерноскладов, и сегодня мы в состоянии хранить 31 тыс. т пшеницы – просушенной и очищенной, в лучшем товарном виде, готовой к отправке потребителю. Этой осенью, пожалуй, впервые на моей памяти, у меня не болит голова – куда же деть хлеб, который некуда положить и некому продать по сносной цене? Сейчас мы, наконец, можем его заложить в свои хранилища и ждать хорошей цены хоть до нового урожая. Нынче вот еще один зерносклад заложили, с ним доведем общую мощность хранения до 40 тыс. т, иными словами, всю пшеницу сможем сами хранить и напрямую отправлять потребителям. Фактически мы создали всю инфраструктуру производства хлебопекарного зерна...

**И соответственно потребовались некоторые коррективы в технологию? Ведь при ранних сроках сева пшеницы требуется больше гербицидов...**

Конечно. Тогда и вышла на первый план у нас проблема овсюга. Вот мое желание фирме «Август» – поскорее создайте недорогой отечественный гербицид против овсюга! Тогда Сибирь сможет накормить всю Россию недорогим и качественным хлебом. Раньше, в 80-е годы, наращивать производство пшеницы нам не было смысла – она шла практически по той же цене, что и ячмень. Но на «серых» хлебах нарастить урожайности было проще. Теперь все переменялось, рынок требует качественную пшеницу, и мы готовы ее дать. Отработали всю технологию в деталях...



ФОТО: В. ПИНЕГИН

**Несколько слов о технологии. Сколько применяете минеральных удобрений под зерновые?**

До 3 ц сложных туков в физическом весе на 1 га. Вносим дробно. Под пшеницу до 1,5 ц/га врезаем с помощью стержневых сеялок и еще столько же вносим в рядок при посеве, под «серые» хлеба – разбрасываем и тоже вносим локально при посеве.

**Теперь в Вашей системе земледелия центр тяжести в борьбе с сорняками, насколько я понимаю, сдвигается на послевсходовые гербициды. Какие препараты Вы здесь применяли с 1993 года?**

Ну, поначалу выбор был небольшой, в основном использовали аминную соль 2,4-Д, потом перешли на ковбой, ларен, а с этого года – на магнум. Он обеспечил хорошую чистоту полей при значительной экономии затрат. С учетом федеральной дотации гектарная норма магнума (10 г) обошлась нам всего в 60 руб. Будем и дальше применять его на всей площади посева зерновых. Я очень доволен магнумом. Ничего лучшего, по моему, для наших условий и не придумали, с ним доведем общую мощность хранения до 40 тыс. т, иными словами, всю пшеницу сможем сами хранить и напрямую отправлять потребителям. Фактически мы создали всю инфраструктуру производства хлебопекарного зерна...

**Убираете урожай, конечно, напрямую?**

Только напрямую, и так уже многие годы. При наших масштабах убирать двухфазно – разориться, да и никаких комбайнов не хватит, уборку никогда не закончишь. Солому на большей части полей стараемся запахать в почву – все-таки пополнение органики...

**А протравители какие применяете?**

До этого года применяли дорогие импортные, нынче по совместному перешли на виал, который тоже идет с федеральной дотацией. Я стараюсь следить за новинками, и о виале узнал давно. Знаю, какие хорошие отзывы идут о нем из многих хозяйств Европейской части России по итогам прошлого года. А нынче вот сам применил его, да сразу на половине всех семян зерновых. Должен сказать, этот протравитель действительно заслуживает самых лестных слов... Для нас особенно важно, что виал позволил нам значительно сократить затраты по сравнению с импортными препаратами. Ком-

**Новости «Августа»**

## «МЫ УЗНАЛИ МНОГО НОВОГО...» Говорят посетители экспозиции «Августа» на выставке «Золотая осень – 2003»

Начало на стр. 1

Алексей ГЛИНУШКИН, ассистент Оренбургского аграрного университета:

– Фирма «Август» среди российских производителей ХСЗР представлена наиболее широко на нашем рынке в Оренбургской области. Препараты «Августа» мы давно знаем, работаем с ними, испытываем их. Отзывы практиков о них идут хорошие... В этом году заложил демонстрационные испытания сульфонилмочевинного гербицида магнум. Хотя он на рынке первый год, но уже зарекомендовал себя как надежный препарат для зерновых в нашей зоне рискованного земледелия.

Рустамжан МАМАТКУЛОВ, директор ОГУСХП «Пригородный» (Костромская область):

– Такие выставки – большое подспорье для всех, кто выращивает растениеводство. На них можно подобрать и технику, и удобрения, и пестициды, узнать о последних разработках науки и производства. Препараты «Августа» мы применяем второй год на овощах. Капусты нынче вырастили 600 ц/га, свеклы столовой – 250 ц/га, моркови – 500 ц/га, на следующий год добавим еще лук и картофель. Но расширение посевов овощей возможно только при условии выращивания без применения ручного труда. Закупили хорошую немецкую технику, расширяем использование ваших препаратов. Сейчас у нас под овощами 100 га, но планируем увеличить их площадь в 2 раза. Мы делаем все для того, чтобы обеспечить жителей Костромы дешевыми овощами, чтобы на своих дачных участках горожане отдыхали, а не ломали спины на грядках.

Рашид ХАБИБУЛЛИН, заместитель директора Каменского семенного завода (Пензенская область):

– Мы активно применяем ваши препараты. В этом году они нам хорошо помогли. Наиболее эффективно сработали на защите сахарной свеклы от сорняков центурион и бетанес. А семена протравили ТМТД, ВСК, эффект тоже очень хороший. Слышал, что к следующему сезону вы будете делать тагирарен... Быстрее выводит его на рынок – он нам очень нужен! В этом году у нас урожайность свеклы 300 - 340 ц/га, неплохо для этого сезона, когда погода то и дело завалила нас в тулук. Правда, были и остаются проблемы с реализацией корнеплодов, но все равно свеклу в следующем году сеять будем...

Людмила МАКАРОВА  
«Поле Августа»



ФОТО: В. ПИНЕГИН

да ведешь производство на десятках тысяч гектаров, экономия становится весьма ощутимой...

**Что оказалось, видимо, нелишним на фоне прошлогоднего падения цен на зерно?**

Говоря в целом, препараты фирмы «Август» пришли к нам вовремя, оказались весьма кстати. Особенно после провального года всех зерновиков прошлого года, когда доходы сократились в несколько раз. Многие фермерские хозяйства, до того неплохо развивавшиеся, прошлой зимой просто прекратили существование. Даже мы, крупные и устойчивые хозяйства, вынуждены были весной, когда вели посевную, экономить на всем. Удобрений, например, вносили не по 1,5 ц на 1 га, а по 1,1 ц, настольно же сократили и дозу при внесении в рядок. Заморозили многие проекты и планы, отказались от многих покупок... Ну а на пестицидах экономить нельзя, можно остаться без урожая, без перспектив. Но оказалось, что можно сэкономить и на пестицидах – за счет того, что перейти на недорогие отечественные... Так что можете записывать нас в актив друзей «Августа» – мы и дальше будем пользоваться вашими препаратами, и другим посоветуем. Говорю не только за «Искру», но и еще за некоторые соседние хозяйства. Мы с ними работаем бок о бок, ничего друг от друга не скрываем, помогаем друг другу. Если препараты помогают выживать и зарабатывать – то мы за них голосуем обеими руками!

**Спасибо за беседу.**

Беседу вел  
Виктор ПИНЕГИН

На снимках: паровые поля в «Искре» – здесь закладывается основа высоких и стабильных урожаев; пшеница перед уборкой – чистойшей; новая рециркуляционная сушилка нынешней дождливой осенью работала на полную мощность в три смены...

## ПРЕПАРАТЫ ФИРМЫ «АВГУСТ» ДЛЯ ЗАЩИТЫ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР

<p><b>ВИАЛ</b></p> <p>Новейший комбинированный системный фунгицид для протравливания семян</p>	<p><b>ВИТАРОС</b></p> <p>Протравнитель для полного уничтожения головки даже при сильной степени засоренности семян</p>	<p><b>МАГНУМ</b></p> <p>Новый избирательный гербицид из группы сульфонилмочевин (овсюг 7 - 10 т/га)</p>	<p><b>ДИАЛЕН-СУПЕР</b></p> <p>Лучший гербицид для борьбы с труднотривируемыми сорняками на зерновых и кукурузе</p>	<p><b>ГЕРБИТОКС</b></p> <p>Гербицид для борьбы с двудольными сорняками в посевах зерновых и зернобобовых культур</p>	<p><b>ТИЛТ</b></p> <p>Фунгицид для надежной защиты колосовых культур от мучнистой росы и ржавчины</p>	<p><b>ШАРПЕЙ, СЗМПАЙ</b></p> <p>Быстродействующие и экономичные инсектициды против комплекса вредителей</p>

За более подробной информацией о препаратах и по вопросам их закупки обращайтесь к специалистам фирмы «Август»  
Центральный офис: 129515, Москва, ул. Цандера, 6. Тел.: (095) 787-08-00, 363-40-01. Тел./факс: (095) 787-08-20

**Партнеры**

# \$1200 ВЫРУЧКИ С ГЕКТАРА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ – ЭТО РЕАЛЬНО

## С семенами от KWS и защитой – от «Августа»

**Пеер ЕФТИМОВ, генеральный директор фирмы «ГерСем», официальный представитель фирмы KWS (Германия) в Российской Федерации**

**1200 долларов США с гектара – это та средняя выручка, которую мы обеспечиваем своим клиентам, применяющим наши семена и основные элементы технологии, в том числе и защиту растений. Как складывается эта цифра? Наши семена гарантируют при нормальных условиях урожай корнеплодов с гектара на уровне не ниже 30 т, при минимальной их сахаристости 10 % это дает выход 3 т сахара с гектара. Реализационная цена тонны сахара не опускается ниже 400 долларов. Но это расчеты по минимуму, мы стремимся обеспечить стабильный доход для наших клиентов на гораздо более высоком уровне. Применев наши гибриды один раз, они обычно становятся нашими постоянными партнерами и с каждым годом наращивают урожай.**



Фото: И. ДАЧИЛОВ

Компания KWS имеет более чем 140-летний опыт в селекции сахарной свеклы и других сельскохозяйственных культур, кукурузы, масличных и кормовых. Мы присутствуем в России с 80-х годов, когда наши сорта начали применять хозяйства Кубани. Более прочные позиции мы стали занимать с начала 90-х годов – так что мы уже 14 лет активно работаем на российском рынке. Главным образом поставляем семена сахарной свеклы, а также кукурузы и подсолнечника, кормовой свеклы, рапса. Нас давно и хорошо знают, прежде всего, в Краснодарском и Ставропольском краях. Постепенно мы вышли в Центральную Черноземье и пошли на восток – в Татарстан, Башкирию, Алтайский край...

Нас много роднит с фирмой «Август» – мы работаем на одном рынке, с одними и теми же клиентами, на поле наши семена «встречаются» с препаратами «Августа» и совместно обеспечивают высокий эффект. Да и в развитии бизнеса мы столкнулись со подобными проблемами. И решаем их схожими методами, перенимая добрый опыт друг у друга.

В последние годы мы поставляем в Россию семян сахарной свеклы более чем 100 000 посевных единиц, ими в этом году было засеяно около 80 000 га. То есть, нашими гибридами занято примерно 10 % посевов этой культуры в России. К тому же восьмой год мы занимаемся размножением семян свеклы на Кубани и в Киргизии, чтобы удешевить их и сделать более доступными для большинства хозяйств. Полученные семена протравливаем и инкрустируем на семенных заводах на Кубани и поставляем инкрустированные семена хозяйствам. Доля таких семян в нашем общем обороте невелика – 8 - 10 %, а 90 - 92 % оборота – это дражированные семена, поставляемые непосредственно из Германии. Но инкрустированные семена очень важны, они необходимы для возделывания сахарной свеклы в районах с резко континентальным климатом, где есть проблема засухи в период сева и получения всходов.

Наладить свое производство семян в России было непросто, но мы хорошо проработали вопрос, нашли стабильных партнеров... Да и пошли по уже отработанной схеме, по которой работает и фирма «Август», закупая действующие вещества у ведущих мировых компаний и производя на их основе в России пестицидные препараты, которые в конечном счете обходятся потребителю дешевле импортных. Вот и нам за счет собственного производства удалось снизить стоимость инкрустированных семян с 80 - 85 евро за посевную единицу (импорт) до 50 - 60 евро.

Еще одна причина, которая подтолкнула нас к организации собственного производства, – сильная неравномерность в развитии хозяйств. Некоторые из них давно применяют новейшие технологии и стабильно получают урожай по 50 т/га. Они берут семена, поставляемые из Германии, без разговоров. Но подсобных хозяйств всего 15 - 20 %, а для большинства свекловодов эти семена дороги. Они ведут производство на низком уровне, собирают по 10 - 15 т корнеплодов с гектара, и не могут вырваться из этого порочного круга. Таким мы стараемся пойти навстречу с более низкой ценой...

Нас роднит с «Августом» и то, что мы предлагаем кли-

ентам ресурс, который во многом определяет технологию выращивания культуры. Семена, как и пестициды, – это не зубная паста и не стиральный порошок, которые пригодны сами по себе и в любом месте. Наш товар предопределяет технологию. И здесь у фирмы KWS большой опыт и длительные наработки. Наши семена сахарной свеклы применяются в 65 странах мира – от Финляндии до Южной Африки, от США и Европы до Китая и Японии. Опыт возделывания накоплен огромный, уникальный, и он продолжает накапливаться и совершенствоваться. Фирма KWS ежегодно 15 % своего оборота (500 млн евро) направляет на научные исследования по выведению новых гибридов и совершенствованию технологий их возделывания. И поэтому, когда нам в хозяйствах говорят: «Мы в выращивании свеклы сами все знаем, дайте нам только свои семена подешевле!» – это неправильно. Чтобы получить максимальную отдачу от наших не дешевых семян, надо познакомиться с предлагаемой технологией, с нашим «ноу-хау».

Как поступили в этом сезоне, например, в Алтайском крае, в хозяйстве Черемновского сахарного завода, где не просто купили наши гибриды на площадь посева 500 га, но и ознакомились с опытом их возделывания в аналогичных засушливых условиях во многих частях света. Здесь мы заложили опыты по испытанию разных гибридов (проявленных как в Германии, так и в России), пригласили консультантов из нашего института в Айнбеке. Вот предварительные данные о том, как показали себя здесь различные сорта и гибриды в экстремальных условиях сильной засухи в августе-сентябре: **Грация** (драже, KWS, Германия) – урожайность 22 т/га, сахаристость 18 %, **Соня** (инкрустация, выращены в Киргизии) – соответственно 19 т/га и 17 %, **Бийская** (протравливание) – 14 т/га и 16 %, **Рамонская** (протравливание) – 15 т/га и 17 %.

Да, наши семена – самые дорогие на рынке, но мы продаем их больше, чем любая другая подобная фирма. Мы, кстати, единственная компания, которая предлагает несколько видов обработки семян – протравливание, инкрустация и дражирование.

В этом году мы отмечаем заметное «смещение» интереса к возделыванию сахарной свеклы на самом современном уровне в восточные районы. Среди новых регионов, где серьезно занялись расширением посевов этой культуры с применением лучших гибридов, пестицидов и других современных ресурсов, можно назвать Татарстан, Башки-



Фото: В. ПИИЕГИН

рию, Пензенскую, Нижегородскую область, Чувашию, Мордовию, Алтайский край. И в большинстве хозяйств получены прекрасные результаты...

Вот, например, данные на 5 октября по продуктивности различных сортов и гибридов свеклы в хозяйствах имени Мусы Джалиля, «Еланово» и «Трудовик» в Татарстане: **Маша** (драже, KWS, Германия) – урожайность 35 т/га, сахаристость – 16 %, **Кристела** (драже, KWS, Германия) – соответственно 32 т/га и 17 %, **Соня** (инкрустация, семена выращены в Киргизии) – 22 т/га и 15 %, **Льговская** (протравливание) – 17 т/га и 14 %, **Рамонская** (протравливание) – 15 т/га и 14 %.

В Северо-Кавказском регионе у нас районировано 10 гибридов, в Центральном Черноземье – 13, на Средней Волге – 12 и так далее. Причем наши селекционеры работают напрямую на регионы, скажем, для Кубани выводят гибриды, устойчивые к распространению здесь церкоспороза, для ЦЧО – устойчивые к гнили, которая в этом регионе представляет большую опасность для урожая и т.д. Интересно, что в этом сезоне большую популярность приобрел наш устойчивый к гнили гибрид Маша, хотя он и самый дорогой...

Получить высокую отдачу от наших гибридов можно только в том случае, если на современном уровне выстроить технологию выращивания сахарной свеклы, тщательно продумать все другие ее параметры. Вот почему мы рады таким партнерам, как фирма «Август», которая идет тем же путем. Речь не только об «августовской» схеме защиты посевов сахарной свеклы, которая прекрасно «работает» вместе с нашими семенами во многих регионах России. У нас постоянно появляется много новых точек соприкосновения интересов. Например, протравливание. Их свои семена, которые мы производим в России, мы обрабатываем ТМТД ВСК от «Августа». Но очень надеваемся, что «Август» запустит в производство фунгицидный протравитель – тачигарен. Этот препарат имеет очень хорошее действие, снимает ряд болезней свеклы. К большому сожалению, его перестали применять на семенных заводах в России, а без этого мы в получении качественных свекловичных семян не уйдём. В импортном очень дорог, надо организовывать собственное производство, перспективы у препарата, по-моему, огромные. Я рад, что специалисты «Августа» верно их оценивают и предпринимают шаги к производству препарата на месте.

Мне приятно, что в «Августе» мы находим понимание многих проблем нашей отрасли, что специалисты фирмы умеют правильно ставить задачи и шаг за шагом прагматично добиваться их решения.

На снимках: Пеер Ефтимов на одном из Дней поля демонстрирует гибриды фирмы KWS; дражированные семена сахарной свеклы от KWS; лучше других в этом сезоне показал себя гибрид Маша (испытания в колхозе имени Фрунзе Белгородской области, снято 25 июня)



Фото: В. ПИИЕГИН

**Практика**

# «МЫ ПОПАЛИ В ТОЧКУ...»

## И с протравителем, и с гербицидом, и с инсектицидом»

**Подобрать наиболее подходящий с точки зрения биологической и экономической эффективности препарат из обширного ассортимента новинок пестицидного рынка России агрономам и руководителям хозяйств бывает достаточно сложно. Как поступают в этом случае лучшие хозяйства? Корреспондент «Поля Августа» встретился со специалистами СПК-колхоз «Нива» Буденновского района Ставропольского края, применившими полную защиту озимых зерновых препаратами фирмы «Август».**

О развитии хозяйства рассказал заместитель председателя колхоза Виктор Николаевич Трофимов:

– Большую часть доходов мы получаем от растениеводства. Основную ставку делаем на зерновые. Пашни в хозяйстве около 17 тыс. га, из них озимых зерновых – 7,5 тыс. га. В этом году принято решение о переходе с трехпольного севооборота на двухпольный. Популар занимал раньше 20 - 30 % пашни, но в засушливой зоне Ставрополья затраты на него не оправдывают себя.

В растениеводстве очень многое зависит от капризов природы. В 2001 году при объезде полей мы радовались, ожидали отменного урожая, а 14 мая за 40 минут была уничтожена градом треть урожая. Для нас это была настоящая трагедия. Кто этого не видел – не передать словами! До сих пор мы не можем полностью восстановить животноводческие помещения, пострадавшие от того града. Из-за того, что погиб урожай, мы два года рассчитывались с кредиторами. И только в этом году будем работать на свой карман. Наученные опытом, мы не говорим о том, какой ждем урожай, до тех пор, пока зерно не будет в закромах.



Фото: Л. МАКАРОВА

Раскашивает агроном-агрохимик Светлана Павлова Стрельченко:

– Обработали семена виалом с нормой расхода 0,4 л/га. Результаты радовали уже осенью. Соседи в это время по 1000 - 1500 га зерновых против снежной плесени и других болезней обработали фунгицидами, а наши посевы ушли под зиму чистыми. И по весне, кстати, то же самое: на соседних полях воевали с болезнями, а у нас такой необходимости не было. Защитное действие виала продолжалось в течение всего вегетационного периода. Так как лето было засушливое, созревание пошло быстрее обычного, обработки фунгицидами не потребовались. Новый протравитель фирмы «Август» стал буквально нашим спасением. Стоимость обработки семян виалом в расчёте на 1 га – меньше 100 руб. Если не считать ТМТД, виал получается одним из самых дешевых протравителей.

Но основной фактор, повлиявший на выбор «августовских» препаратов, – доверие, с которым мы относимся к мнению В. Д. Столярова. Я познакомилась с ним в прошлом году, когда пыталась проконсультироваться по вопросам применения одного гербицида из группы сульфонилмочевин у специалистов районной СТАЗР. У агрономов по поводу этого препарата были различные мнения, и только Столяров убедительно сказал: «Работайте и ничего не бойтесь!» При опрыскивании сульфонилмочевинным препаратом в первый раз было страшновато, но результат оправдал наши надежды. К Валерию Дмитриевичу мы после этого обра-

ботались по всем возникавшим вопросам и всегда получали исчерпывающие ответы. Поэтому когда в этом году он предложил нам магнум – новый гербицид фирмы «Август», произведенный на основе метсульфурон-метила, то мы долго не раздумывали, уже знали, чего можно ждать от этого препарата.

Для того чтобы своевременно защищать поля от сорняков и вредителей, мы приглашаем Волгоградский авиаотряд, с которым мы сотрудничаем (летчики там – настоящие асы). Обработку магнумом (10 л/га) начали 22 апреля с нормой расхода рабочей жидкости 25 л/га. Сначала планировали работать на 4000 га, взяли 40 кг препарата. Уже на 4 день увидели: препарат сработал, хотя Столяров предупреждал: «Результаты будут только недели через две, не спешите на поле, не трепите себе нервы». Но обработанный участок был рядышком с аэродромом, душа-то болит, как там, на поле, поэтому я пошла посмотреть... В тот же день отправили машину в Кочубеевку, на склад фирмы «Август». Купили еще 33 кг магнума на оставшиеся 3300 га, и до 30 апреля все 7300 га обработали. Хотя в этот период было похолодание, ночные температуры достигали 3 - 4 °С, дневные – 15 - 16 °С, препарат полностью уничтожил все сорняки, что были на поле: хориспору нежную, пастушью сумку, сурепицу, гулявник. Кое-где на поле остался выносок полевой. Магнум улетает его, но только при непосредственном попадании на растение, а во время обработки выносок еще практически не возшел.

Перекрытый при обработке, которых многие боятся, у нас не было – экипажи авиаотряда опытные, опрыскивания проводились с соблюдением всех требований, обязательно с участием сигнальщиков. Что касается пшеницы, то для нее не страшно, даже если где-то будет наложение, на нее препарат не действует. К тому же у нас двухполюк, в следующем году это поле будет под паром.

К разговору подключился Виктор Николаевич Трофимов:

– Урожай на Ставрополье получают, по статистике, 2 - 3 раза за 5 лет. В остальные годы погода списывает все усилия крестьян на нет. С природой у нас не поспоришь. Если дождь прошел в конце мая – урожай будет значительно больше. Каждый год люди стараются, выкладываются на 100 %, выполняю все своевременно, по правилам, но уро-



Фото: Л. МАКАРОВА

жайность 30 ц/га в условиях засушливой зоны – один раз за 25 лет. После града 2001 года она составляла 3 ц/га. Но мы сказали себе: «Если это поле не уберем, люди нас не поймут!». И вот мы его молотили, молотили, молотили... Жалко!

В прошлом году средняя урожайность составила около 27 ц/га. В этом году ожидаем не меньше\*. Для того, чтобы убрать зерновые за 8 дней, как мы планируем, наших 16 комбайнов «Дон» недостаточно. По примеру нескольких хозяйств края мы решили воспользоваться услугами самарцев – 11 арендованных комбайнов «Claas» помогут убрать урожай на 5000 га. На сегодняшний день дешевле привлечь уборочный отряд, чем восстановить собственный комбайновый парк. «Claas» – очень производительная техника. Когда у соседей в прошлом году пошло по полю – впечатляющая картина! Планима по сортообновлению поделился Александр Михайлович Жерлицин:

– Засуха – это самое страшное. Когда мы применяли интенсивные технологии, вносили удобрения, на хорошо «кормленной» пшенице Краснодарской селекции зерно «истекало», становилось щуплым, терло стекловидность. Поэтому стали применять больше сорта донской селекции, более засухоустойчивые. В каждом хозяйстве нужно иметь набор различных сортов. У нас наибольшую площадь занимает Донская безостая, из сортов местной селекции хорошо зарекомендовала себя Прикумская 115.

Так как мы планируем заняться сортообновлением, то для размножения на небольших площадях приобрели новые сорта краснодарской селекции: Красота, Дял и Фишт. Последний должен войти в реестр. Эти сорта посеяли позже всех, и они у нас получились, а у соседей частично выпали из-за раннего сева. В каталогах сорта расписаны красиво, особенно Красота – вроде бы ее нужно только посеять, а потом ложится и жди уборку – не болеет, засухоустойчива. Посмотрим.

В заключение Светлана Павлова Стрельченко рассказала о том, как удалось справиться с черепашкой:

– Против клопа черепашки сначала планировали применить баковую смесь данадима с шарпеем, но так как численность его не превышала 8 особей на 1 м<sup>2</sup>, то взяли только шарпей и провели опрыскивание всех площадей в норме расхода 0,15 л/га. Авиабработки начинали не позже 5 ч утра, потому что условия обработки очень зависят не только от температуры, но и от ветров. Там, где посевы были обработаны шарпеем – поля чистые. Не было даже трипсов! Эффективность – 100 %. Основной недостаток препарата, на наш взгляд, – очень резкий запах.

С препаратами «Августа» в этом году земледельцы СПК-колхоз «Нива» работали впервые. Мнение председателя хозяйства Георгия Васильевича Максимова, высказанное как-то в разговоре со В. Д. Столяровым: «Мы попали в точку и с протравителем, и с гербицидом, и с инсектицидом. Планы на следующий год еще не обсуждали, но виал будем брать точно...».

**Записала Людмила МАКАРОВА «Поле Августа»**

\*От редакции. Корреспондент беседовал со специалистами в июле, когда в хозяйстве полным ходом шла подготовка к уборке. В конце сентября главный агроном А. М. Жерлицин сообщил о том, что урожай превзошел все ожидания – в среднем пшеницы в СПК-колхоз «Нива» намолочено по 29,8 ц/га. Это второе место в Буденновском районе после Прикумской опытно-селекционной станции (о ней мы писали в № 8 нашей газеты). Перед посевной-2003 все семена озимых культур в хозяйстве были обработаны виалом.

Фото: Л. МАКАРОВА

**Анализ**

# ПОЧЕМУ НЕ «РАБОТАЮТ» ГЕРБИЦИДЫ? Давайте разберемся...

**Погодные условия, сложившиеся на Кубани весной и летом 2003 года, оказали существенное влияние на эффективность как почвенных, так и применяемых по вегетирующим растениям гербицидов. Отсутствие осадков на протяжении трех месяцев, высокие температуры воздуха и чрезмерное прогревание почвы, а также отбирающие последнюю влагу из почвы и растений ветры не благоприятствовали химическим обработкам. Посевы продолжительное время находились в стрессовом состоянии. Проникновение гербицидов в само растение было затруднено, а их эффективность снижалась даже при соблюдении регламентов применения.**

К сожалению, в этих неблагоприятных условиях многие хозяйства уменьшали нормы расхода как самих препаратов, так и рабочего раствора. Руководствуясь сиюминутной выгодой и относительной дешевизной обработки, они пошли на применение гербицидов с использованием «малой» авиации, то есть обработали посевы с помощью мотодельтапланов и других сверхлегких воздушных судов. При применении этой группы летательных аппаратов расход рабочего раствора сни-

жается до 5 - 7 л/га, что является признаком ультрамалообъемного опрыскивания (УМО). А существующие препараты в форме гербицидов, как правило, не отвечают требованиям УМО, для которого разрабатываются специальные формулы.

В одном из хозяйств обработали таким способом посевы ярового гороха. Применили гербицид корсар, ВРК (д.в. – бентазон, 480 г/л) в норме расхода 3 л/га, разбавив его примерно таким же количеством воды (точную пропорцию нам высчитать не удалось). В итоге горох пожелтел и «лег», а сорная растительность, находившаяся во время опрыскивания под прикрытие листьев гороха, оказалась вне действия препарата. Таким образом, из-за нарушения регламентов применения были получены отрицательные результаты. А между тем активное начало этого

гербицида – бентазон – одно из самых проверенных, эффективных и наиболее пластичных действующих веществ, входящих в состав не только корсара, но и базагран, который известен на Кубани уже почти 30 лет и испытан на многих культурах. Можно привести массу примеров, которые говорят о высокой эффективности корсара на горохе, сое, люцерне во многих хозяйствах Краснодарского края, где соблюдали правила внесения гербицида.

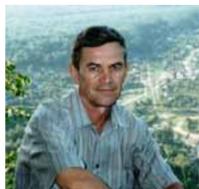
Зачастую во время гербицидных обработок верхний слой почвы был иссушен. Многие агрономы не учли этого и применяли почвенные гербициды без заделки в почву, что резко снизило их результативность. Случаи внесения препаратов в комковатую почву говорят о том, что специалисты просто не знают принципа действия почвенных гербицидов и не читают рекомендации по их применению. Почти во всех инструкциях акцентируется внимание на подготовке почвы. И если во время внесения почвенных препаратов ее верхний слой имеет комковатую, до 5 - 8 см, структуру, конечно, ни о какой нормальной эффективности говорить не приходится. Хозяйства, расположенные в одной природно-климатической зоне, использовавшие один и тот же препарат, из-за разного подхода к подготовке почвы получили совершенно разные результаты. К примеру, после внесения трофи 90, КЭ (900 г/л), в одних хозяйствах подавление сорной растительности достигало 90 - 92 % по всем группам засоренности, а у тех, кто обработал землю кое-как, эффективность составила всего 40 - 50 %, да и то не по всему полю.

Встречаются примеры бездумного применения гербицидов сплошного действия на основе глифосата весной. В ряде хозяйств по пропашным культурам вносили торнадо

(д.в. – глифосат, 360 г/л) в рекомендованной дозировке (2 - 3 л/га) до появления всходов культуры. Но при этом, к сожалению, не учитывали фазу развития сорняков. Многолетние корнеотпрысковые засорители обрабатывали при появлении первых листьев у осотов и вьюнка полевого. Те сорные растения, которые подверглись воздействию гербицида, уже не конкурировали с культурой, а те, что вошли позже, чувствовали себя очень хорошо. В этом случае необходимо было подождать, пока большая часть потенциального запаса сорняков на данном участке даст всходы, а потом уже проводить обработку. Опрыскивать же почти черные поля с проростками небольшого количества сорняков на 1 м<sup>2</sup>, надеясь на то, что гербицид избавит будущую культуру от засорителей, – это дорогая, необоснованная процедура и слишком призрачная надежда, ведь почвенным действием глифосат не обладает.

Условия, в которых оказались хозяйства в данное время, вынуждают многих специалистов идти на экономию пестицидов, но выгадывать на нарушении регламентов применения ХСЗР просто недопустимо. Еще хуже, если специалист не знает и не интересуется такого рода информацией. А в итоге хозяйство оказывается, что называется, «у разбитого корыта»: заросшие сорняками поля, примененные, но не «сработавшие» гербициды, и напрасно понесенные затраты на защиту растений.

**Александр ЛУКЬЯНЕНКО, менеджер по демонстрационным испытаниям Краснодарского представительства ЗАО Фирма «Август»**



**Совет специалистов**

# АВИАХИМРАБОТЫ: Как добиться высокого эффекта и не навредить природе

**В Краснодарском крае ежегодно примерно треть общего объема работ по защите растений выполняется воздушными судами (ВС). Это определяется, прежде всего, высокой производительностью авиационных обработок, что позволяет выполнять практически все агротехнические приемы в оптимальные сроки.**

К сожалению, практика применения ВС на авиационно-химических работах (АХР) в последние годы связана со значительным количеством нарушений при их организации и проведении, что существенно ухудшает их эффективность и безопасность.

В этой связи вспомним хорошо известные, но, вероятно, многим забытые истины. Для обеспечения высокого качества и безопасности АХР необходимо:

- проводить обработки с учетом ограничений по метеосуловиям;
- использовать ВС с исправной сельскохозяйственной аппаратурой, оборудованной распылителями, обеспечивающими заданную дисперсность капель, а также отсежными устройствами;
- точно соблюдать норму внесения пестицидов и рабочей жидкости;
- обеспечивать и выполнять требования по безопасности авиационного использования пестицидов.

Кажется, соблюдай же эти условия, и все будет нормально. Но что же происходит на практике? Во многих хозяйствах нарушается важнейшее условие АХР – время проведения обработок. ВС часто начинают опрыскивание посевов около 8 ч утра, тогда как согласно «Указаниям по технологии авиационно-химических работ в сельском и лесном хозяйстве» обработки к этому времени необходимо заканчивать. К тому же часто работы продолжаются и в течение практически всего рабочего дня без учета погодных условий. Оптимальным временем проведения АХР являются утренние часы (ориентировочно с 5.30 до 8.00 ч) и вечерние (начиная с 18.00 и заканчивая за 30 мин. до захода солнца). После 9.00 ч утра наблюдается нагрев поверхности земли солнцем, температура воздуха и земли растет, и возникает восходящие конвекционные потоки воздуха. Авиационная обработка растений пестицидами при этих условиях недопустима, потому что эти потоки препятствуют оседанию пестицидов и вызывают резкое возрастание их потерь за счет сноса и испарения.

Часто не выдерживаются ограничения и по скорости ветра. Агрономы хозяйств буквально «заставляют» пилота нарушать нормативы, стараясь даже при неблагоприятных условиях (ветер более 4 м/с) выполнить защитные мероприятия. Бытует мнение, что если при сильном ветре перейти на большую норму (например, 100 л/га), то снос и потери уменьшатся. На самом деле это не так, поскольку и при больших нормах внесения образуются капли мелких фракций (менее 50 мкм), подверженные сносу и испарению.

Кроме того, при сильном и неустойчивом по скорости и направлению ветре (порывах) значительно растет неравномерность распределения жидкости, и наблюдаются огрехи обработки. Несоблюдение ограничений по скорости ветра особенно опасно при обработке посевов гербицидами и десикантами, так как сносимые капли могут привести к гибели чувствительных полевых культур и ожогам лесополос. Следует помнить, что при направлении ветра в сторону чувствительных культур расстояние от них до обрабатываемого участка должно быть не менее 1500 м, а если ветер направлен в противоположную сторону – не менее 100 м.

Следует также помнить, что предельной температурой воздуха при внесении гербицидов являются 22 °С, инсектицидов, фунгицидов – 24, десикантов – 26 °С. Качество, эффективность АХР зависит от правильного выбора ВС и аппаратуры, ее настройки и регулировки. В части выбора типа ВС для выполнения АХР необходимо обратить внимание, что к проведению авиационных работ допускаются только прошедшие государственную регистрацию ВС авиапредприятий (эксплуатантов), допущенных в установленном в гражданском авиации порядке к этим работам. Процедуры допуска к АХР на Кубани определяются «Основными условиями выполнения авиационных работ в Краснодарском крае», утвержденными Постановлением Главы администрации № 943 от 08.12.2000 г.

В последнее время очень часто можно увидеть ВС, оборудованные устаревшей аппаратурой, которая ввиду отсутствия запасных частей даже в исправном состоянии (что бывает достаточно редко) укомплектована нештатными распылителями различных типоразмеров (а иногда и вообще не укомплектована ими) и не соответствует современным требованиям. О каком качестве обработок можно говорить в таких случаях? В этой связи агроном хозяйства при заключении договора на выполнение АХР и в начале работ должен внимательно отнестись к оснащению ВС. Предпочтительно выбирать самолеты Ан-2 с серийной (2102.0272.000, Ш76-7000) или модифицированной (ОС-1М) аппаратурой, которая обеспечивает высокую точность дозирования вносимых веществ и удовлетворяет экологическим требованиям. ОС-1М – современная модификация опрыскивателя с улучшенными характеристиками, разработана в НПК «ПАНХ».

Установка распылителей, настройки и регулировка опрыскивающей аппаратуры должны проводиться в соответствии с руководством по эксплуатации конкретного опрыскивателя и имеющимися инструкциями по выполнению соответствующего вида АХР, а также с «Рекомендациями по комплексной защите сельскохозяйственных культур от вредителей, болезней и сорной растительности в Краснодарском крае на 2001 - 2005 гг.».

Особое внимание при подготовке аппаратуры к опрыскиванию необходимо уделять исправности систем перемешивания и отсечки, герметичности посадки распылителя на штанге и всех соединений, а также следить за фильтрацией жидкости (перед каждой рабочей сменой проверять состояние фильтров). Агрономы хозяйства должны обладать навыками настройки аппаратуры на заданную норму расхода жидкости, знать технологические особенности проведения конкретного вида работ и контролировать их соблюдение.

Перед проведением защитных обработок необходимо определиться с нормой расхода рабочей жидкости и правильно выбрать типоразмер распылителей, обеспечивающих необходимый спектр капель для конкретного вида работ. При применении гербицидов, фунгицидов и десикантов аппаратура должна обеспечивать крупнокапельный распыл, инсектицидов – мелкокапельный.

Норма расхода рабочей жидкости при опрыскивании гербицидами составляет 25 - 50 л/га. При этом в борьбе с однолетними сорняками достаточно проводить обработки с нормой 25 л/га, в борьбе с многолетними сорняками и на загущенных посевах – 50 л/га. При внесении инсектицидов оптимальной нормой жидкости следует считать 25 л/га, фунгицидов – 50 л/га (при работе с аппаратурой ОС-1М норму можно снизить до 25 л/га). При опрыскивании десикантами норма расхода жидкости составляет 50 - 100 л/га. Обработки с меньшей нормой расхода и жид-

кости (50 л/га) можно проводить на посевах чистых от сорняков, малооблиственных и при использовании опрыскивателя ОС-1М. На засоренных посевах, когда хозяйство предусматривает наряду с десикацией культуры еще подсушить сорные растения, расход рабочей жидкости должен быть не менее 100 л/га. Очень важно при выполнении АХР определиться с шириной рабочего захвата. При внесении пестицидов ширина захвата должна составлять 30 м (при использовании вертолета Ми-2 на десикации с нормой расхода 100 л/га – 25 м).

Обязательные требования по безопасности авиационного использования пестицидов достаточно разнообразны и многочисленны, в связи с чем остановимся на наиболее распространенных на практике их нарушениях и проблемах, связанных с ассортиментом применяемых для АХР пестицидов и соблюдением защитных зон при авиаобработках.



Проблема ассортимента пестицидов для АХР связана с его несоответствием потребностям хозяйств по проведению защитных обработок, что во многом сдерживает применение авиационного способа их внесения. В сезоне 2003 года, согласно «Списку пестицидов и агрохимикатов, разрешенных к применению на территории Российской Федерации», к авиалечению в сельском хозяйстве допущено всего 12 препаратов. Из них на посевах зерновых колосовых культур разрешены к авиалечению только 6 препаратов – гербициды секатор, ВДГ и гранстар, СТС; инсектициды креоцид ПРО, КЭ, креоцид 50, КЭ, креоцид 100, КЭ; фунгицид байлетон, СП. На посевах риса разрешены только гербицид лондакс, СТС. Из десикантов разрешены 3 препарата – торнадо, ВР, баста, ВР и реглон-супер, ВР. При выполнении АХР следует соблюдать нормативы, изложенные в новых санитарных правилах Сан Пи Н 1.2.1077-01 от 8.11.2001 г. №34 «Гигиенические требования к хранению, применению и транспортировке пестицидов и агрохимикатов», в которых еще более ужесточены требования по экологической безопасности, особенно в части соблюдения санитарно-защитных зон. Запрещаются обработки авиационным способом участков, расположенных ближе 2 км от населенных пунктов, источников водоснабжения, птицеферм, пастбищ и берегов рыбохозяйственных водоемов, мест выполнения других сельскохозяйственных работ, участков под посевами сельскохозяйственных культур, идущих в пищу без тепловой обработки (лук на перо, петрушка, сельдерей, щавель, горох, укроп, томаты, огурцы, плодово-ягодные культуры и некоторые другие), а также 5 км – от мест постоянного размещения медоносных пасек.

Санитарно-защитная зона вокруг производственных водоемов должна быть не менее 500 м от границы затопления при максимальном стоянии лаводковых вод и не менее 2000 м – от берега. Ужесточены меры и по предотвращению гибели пчел (скорость ветра при обработке – не более 3 м/с; погранично-защитная зона для пчел – не менее 4 км; ограничение лета пчел – 48 - 72 ч). Надеемся, что отмененные выше недостатки при организации и выполнении АХР будут устранены в предстоящем сезоне авиационных работ, в том числе с учетом представленных рекомендаций, что позволит обеспечить повышение качества, эффективности и безопасности АХР в Краснодарском крае.

**В. П. АСОВСКИЙ, начальник отдела технико-технологических исследований НПК «ПАНХ»; А. А. ГУСЕВА, начальник сектора; Н. А. БУСКОРОВАЙНЬИЙ, старший научный сотрудник**

**Новости регионов**

# НОВГОРОДСКОЕ ВЕЧЕ сельхозпроизводителей и их партнеров

Наша компания «Еврохимсервис» поставляет минеральные удобрения и средства защиты растений хозяйствам Северо-Западного региона. Для того чтобы потребители лучше знали наши продукты, в конце сентября этого года мы провели семинар, на который пригласили сельхозпроизводителей, руководителей и специалистов областных и районных управлений сельского хозяйства и СТАЗР из Новгородской, Архангельской, Псковской, Ленинградской, Тверской, Калининградской областей, Республики Карелия. В семинаре приняли участие фирмы-производители: ЗАО Фирма «Август», ОАО «Буйский химический завод», ЗАО «Аммофос-трейд», ООО «НПО РЭТ», ООО «Экологические технологии в Прикамье», «Amazone Werke» (Германия).

Основной наш партнер – проверенный, надежный, – фирма «Август», с которой мы работаем третий год. Между нашими организациями сложились доверительные партнерские отношения. Около 50 % средств защиты растений, поставленных в этом году в регион с нашего склада, – «августовские». Объем их продаж по сравнению с 2002 годом увеличился более чем на 80 %. Это связано с тем, что эти отечественные препараты не уступают импортным по эффективности, но более доступны по цене.

Самое лучшее доказательство – поле. Чтобы убедить наших покупателей в эффективности препаратов российского производства, совместно с областной СТАЗР второй год мы проводим демонстрационные опыты. Самое активное участие в их организации принимают сотрудники «Августа» М. В. Лазурина и К. К. Березин. После прошлогоднего семинара в Боровицком районе значительно увеличилось применение в регионе гербицида для защиты картофеля лазурит. Льноводы высоко оценивают граммицид багира, который работает очень «мягко», не угнетая культурные растения. Традиционно большим спросом пользуются фунгициды ордан, метаксил. Гербицид сплошного действия торнадо пришел на смену рандапалу. К сожалению, наши хозяйства уделяют недостаточно внимания протравливанию семян зерновых, но те, кто попробовал вивал, оценили его по достоинству.

Что касается минеральных удобрений, мы успешно сотрудничаем с крупнейшими российскими заводами-производителями. Принявшие участие в семинаре специалисты подробно рассказали о своих новинках для земледельцев. Основной поставщик сложных удобрений – «Аммофос-трейд». Хорошие связи налажены у нас с Буйским химическим заводом. В следующем году в одном из хозяйств Новгородской области мы также заложим демонстрационные опыты, чтобы показать, как работают их удобрения.

В нашем семинаре приняли участие специалисты «Amazone Werke». Большой интерес собравшихся вызвали фильм о комплексе машин для выращивания картофеля, а также универсальная селла-ка и разбрасыватель удобрений, привезенные в Новгород с места постоянного базирования в Орловской области. Хорошим наглядным материалом были макеты сельскохозяйственной техники, выполненные из пластмассы. Надеемся, что в следующем году, став дилерами фирмы, сможем поставлять технику в наш регион.

**Ольга ГАЛАКТИОНОВА, директор ООО «Еврохимсервис», г. Великий Новгород**

**По просьбам читателей**

**Публикуем шкалу Цадокса, которая с 1979 года применяется во всех странах ЕС и упоминается во многих схемах по защите зерновых культур.**

## Шкала стадий развития пшеницы, ячменя и ржи

Числовые индексы фаз	Морфологические признаки	Числовые индексы фаз	Морфологические признаки
<b>Прорастание</b>		<b>Рост цветочного побега</b>	
00	Сухое зерно	41	Флаговый лист развит
01	Начало поглощения воды	43	Верхняя часть стебля набухает
03	Конец поглощения воды	45	Верхняя часть стебля у основания цветоноса набухла
05	Появление кончика coleoptilia	47	Влагалище флагового листа открывается
07	Выход coleoptilia	49	Появление первых остей
09	Лист достиг кончика coleoptilia	<b>Появление соцветия</b>	
<b>Рост зародышевого побега</b>		50 - 51	Первые колоски соцветия видны
10	Первый лист выходит из coleoptilia	52 - 53	Появилась 1/4 цветочного побега
11	1-й лист развернут, показались острые 2-го листа	54 - 55	Появилась 1/2 цветочного побега
12	2-й лист развернут, наклоняется в сторону	56 - 57	Появилась 3/4 цветочного побега
13	3-й лист развернут наполовину	58 - 59	Цветочный побег полностью виден
14 - 19	Листья – от 4-го до 9-го и более – развернуты	<b>Цветение</b>	
<b>Кущение</b>		60 - 61	Начало цветения
20	Только главный побег	64 - 65	Соцветия наполовину сомкнуты
21	Появляются боковые побеги в листовых осях и рядом с главным побегом, образуются вторичные корни	68 - 69	Цветение закончилось
<b>Фаза созревания</b>		<b>Молочная спелость</b>	
22 - 24	Главный побег и от 2 до 5 побегов кущения	71 - 72	Зерно водянистой спелости
25	Основное кущение: растение («ползучее») распространяется или наклоняется в стороны, листья спиральвидно, развиваются боковые побеги	73 - 74	Раннемолочная спелость
26	На главном побеге – 6 побегов кущения	75 - 76	Среднемолочная спелость
27 - 28	От 7 до 9 и более побегов кущения	77 - 79	Позднемолочная спелость
29	Конец кущения. Быстрое развитие боковых побегов, которые начинают устанавливаться	<b>Восковая спелость</b>	
<b>Выход в трубку</b>		83	Ранняя восковая спелость
30	Начало появления псевдостебля	85	Мягкая восковая спелость
31	1-й узел уплотнен	87	Твердая спелость
32	2-й узел прощупывается, формируется стебель	<b>Фаза созревания</b>	
33 - 36	Прощупываются узлы – от 3-го до 6-го	91	Зерно твердое (тяжелое), но его можно разрушить ногтем
37	Появление последнего (флагового) листа, еще скрученного	92	Зерно твердое, нельзя разрушить ногтем
39	Лигула полностью развита, влагалище набухло	94	Перезревание, солома отмершая, ломкая
		95	Жизнеспособных и способных к прорастанию зерен около 50 %
		97	Семена больше не в состоянии покоя
		98	Начинается 2-я пауза покоя
		99	Заканчивается 2-я пауза покоя

Примечание: посев зерновых находится в той стадии, в которой пребывают 2/3 его растений.

**нетри ВИАЛ®**  
протравитель

**ЭФФЕКТИВЕН ВДВОЙНЕ, ЭКОНОМИЧЕН ВТРОЙНЕ**

• Благодаря новому протравителю ВИАЛ® предпосевная обработка семян стала особенно экономной. Расход препарата на 1 т зерна минимален – 0,4 - 0,5 л. Всего одна 5-литровая канистра – и поле площадью от 40 до 50 гектаров засеяно здоровыми семенами!

• ВИАЛ® разработан специалистами фирмы «Август» – российского лидера по производству и поставкам химических средств защиты растений

© – зарегистрированная торговая марка ЗАО Фирма «Август»

• ВИАЛ® – это не колпик, это своя формула: водно-суспензионный концентрат, содержащий диникозол-М (60 г/л) и тиabendазол (80 г/л)

• Тщательно подобранная для российской условий комбинация веществ обеспечила ВИАЛ® исключительно высокую эффективность против всех видов головок, колосковых, снежной плесени, плесневения семян

По вопросам приобретения и применения обращайтесь по тел.: (095) 787-08-00, 363-40-01

**МЫ ВЫБИРАЕМ БЕЗОПАСНЫЙ СЕВ!**

**Практика****ПРЕПАРАТЫ «АВГУСТА»  
оправдали наши надежды**

В 2003 году ЗАО Агрофирма-племзавод «Победа» Каневского района Краснодарского края впервые полностью перешла на защиту сахарной свеклы «августовскими» препаратами. В начале марта 2003 года Дмитрий СТОРЧАК, агроном по защите растений хозяйства, принял участие в семинаре фирмы «Август» в Воронеже (см. «Поле Августа» №3). В сентябре на вопрос нашего корреспондента о том, насколько оправдались надежды на свекольные гербициды, Дмитрий Александрович ответил следующее:

— Условия этого года оказались экстремальными. Уже во время первой обработки гербицидами в начале мая дневные температуры держались на уровне 30 °С и выше. Рекомендуемая температура (25 °С) устанавливалась только ближе к ночи. Каждый день задержки с опрыскиванием оборачивался ростом сорняков, которые день ото дня заглушали всходы свеклы. После первой обработки буренфеном ФД 11 впервые обнаружили, что при таких погодных условиях он может быть жестким. Местами гербицид обжигал семядоли и первые нижние листья, наблюдалась сильная мраморность, свекла «отходила» после этого не менее 5 дней. Препаратом работали с нормой расхода от 1,5 до 2,5 л/га, выборочно, в зависимости от засоренности. Общая норма расхода за 2 обработки — 4 л/га. В целом буренфен ФД 11 сработал очень хорошо. Главное — не упустить фазу, провести обработки в стадии семядольных и первых настоящих листьев сорняков, тогда эффективность высокая — на уровне 95 %.

Высокий результат показал лонтрел-300. Я сравнивал его с лонтрелом гранд, который действует гораздо быстрее — уже через несколько часов осот начинает закручиваться. Действие лонтрела-300 проявляется через два дня, но по конечному результату он не уступает импортному препарату, а в цене значительно выигрывает, потому что субсидируется.

В нашем хозяйстве на полях нет пырея, преобладают однолетние злаки — щетинники, куриное просо. Попробовав в прошлом году центурион, мы утвердились в том, что нет смысла менять его на что-то другое. Применение его против второй волны сорняков с минимальной нормой расхода 0,2 л/га позволяет полностью избавиться от сорных злаков.

В этом году участникам краевого семинара я показал поле, на первый взгляд не очень подходящее для показа, но уж очень оно было «говорящее». На арендованном у соседней участке мы посеяли свеклу, а когда она

взошла, то за голову схватились — всходов совершенно не было видно из-за сорняков. Особенно много было яснотки пурпурной, зерновой падалицы. Кто знает яснотку, тот представляет, как она «душит» все вокруг. Первое желание — сразу же запахать, но вмешались специалисты «Августа» и предложили попробовать «вытянуть» поле буренфеном с центурионом. И спасли свеклу. На него я и привез специалистов, собравшихся со всего края. Конечно, посева изреженные, но свекла на нем уже тогда была хороша, а после прошедших дождей еще больше выправилась. А в отличном действии препаратов уже ни у кого сомнений не было.



Фото: Л. МАКАРОВА

Попробовали мы в этом году бетанес. Прекрасный гербицид. Но из-за того, что мы вносим много навоза, у нас очень высокая засоренность полей однолетними злаковыми сорняками. Поэтому с точки зрения экономики в данном случае выгоднее к буренфену ФД 11 добавить граминцид, это дешевле. Там же, где засоренность злаками небольшая, бетанесом можно решить сразу несколько проблем.

На мой взгляд, выращивание свеклы — очень тонкая работа, требующая больших знаний. Подбор препаратов и их дозировки должны быть индивидуальные для каждого поля. Универсальных рецептов для сахарной свеклы не существует. Выбрав свекольный пакет фирмы «Август», мы обеспечили надежную, эффективную и экономически выгодную защиту культуры на площади 1500 га. Надежды оправдались полностью. Несмотря на очень сложные погодные условия, мы получили неплохой урожай: средняя урожайность сахарной свеклы составила 330 ц/га, сахаристость — от 12,5 до 15,0%.

Записала Людмила МАКАРОВА  
«Поле Августа»

На снимке: так выглядели посева сахарной свеклы на «проблемном» поле в Агрофирме «Победа» после обработки буренфеном с центурионом.

**Справочное бюро**

Если у Вас есть вопросы,  
Вы можете получить ответ,  
обратившись к авторам  
и героям номера:

**ТОЛСТИКОВ Юрий Иванович**,  
генеральный директор  
ЗАО «Искра» Краснодарского края  
Тел.: (39156) 22-1-72

**ЕФТИМОВ Пеев**,  
генеральный директор ООО «ГерСем»,  
официальный представитель Группы  
компаний KWS  
Тел.: (095) 504-41-65

**ТРОФИМОВ Виктор Николаевич**,  
заместитель председателя СПК-колхоз  
«Нива» Ставропольского края  
Тел.: (86559) 95-4-25

**ЛУКЪЯНЕНКО Александр Георгиевич**,  
менеджер по демонстрационным испытаниям  
Краснодарского представительства  
ЗАО Фирма «Август»  
Тел.: (8612) 60-84-74

**ГУСЕВА Алла Абрамовна**,  
начальник сектора исследований технологий  
применения авиации в сельском и лесном  
хозяйстве, НПК «ПАНХ», Краснодар  
Тел.: (8612) 66-27-60

**СТОРЧАК Дмитрий Александрович**,  
агроном по защите растений  
ЗАО агрофирма-племзавод «Победа»  
Краснодарского края  
Тел.: (86164) 59-3-91

**ГАЛАКТИОНОВА Ольга Борисовна**,  
директор ООО «Еврохимсервис»,  
г. Великий Новгород  
Тел.: (8162) 66-50-99

**Анонс****ЧИТАЙТЕ В  
БЛИЖАЙШИХ НОМЕРАХ:****«ЧТО У ВАС НОВОГО,  
КАК УРОЖАЙ?»**

С этим вопросом редакция «Поля Августа» обратилась к руководителям хозяйств — героям наших предыдущих номеров. В ответ они рассказали много интересного...

**КАК БАНКИР  
СВЕКЛОВОДОМ СТАЛ.  
ПО СОВМЕСТИТЕЛЬСТВУ**

В этом году в Татарстане смело пошли на расширение посевов сахарной свеклы по технологии «Умная химия против тупой тяпки». В самом центре перемен оказался ... руководитель «Татфондбанка».

**«ЕСЛИ ВСЕ ДЕЛАТЬ С УМОМ...»**

По просьбам читателей продолжаем публиковать рекомендации по настройке и регулировке опрыскивателей.

**КАК СТАТЬ ЗАЩИТНИКОМ**

Предлагаем интервью заведующего кафедры Московской сельхозакадемии, где ведется подготовка агрономов по защите растений.

**К читателям****БУДЬТЕ С НАМИ!**

«Поле Августа» — бесплатная газета и распространяется путем прямой почтовой рассылки адресатам. Если этот номер попал к Вам не по почте, но Вы хотели бы стать постоянным читателем, обратитесь в ближайшее к Вам представительство или на склад фирмы «Август». Вы также можете написать в редакцию по адресу: 129515, Москва, ул. Цандера, д. 6, фирма «Август», редакция газеты «Поле Августа» или позвонить нам по телефону (095) 787-84-90. Сообщите при этом полный почтовый адрес, название Вашей организации, Вашу должность, фамилию, имя, отчество (полностью).

**ПОДЕЛИТЕСЬ ОПЫТОМ  
С 10 000 ЧИТАТЕЛЕЙ!**

Мы приглашаем к сотрудничеству ученых и практиков. Первых просим поделиться своими знаниями и разработками в области защиты растений, вторых — передовыми технологиями выращивания культур и применения пестицидов. Главное требование к публикациям — их практическая направленность. Особый интерес представляют материалы по экономике использования различных агротехнических приемов, способов внесения удобрений, использования средств защиты растений. Наш адрес: 129515, Москва, ул. Цандера, д. 6, фирма «Август», редакция газеты «Поле Августа». Телефон/факс: (095) 787-84-90. E-mail: pole@firm-august.ru

**Всем семенам в укрытие!**

**Протравители**

**БУНКЕР**  
FRACIT OF BUNKER

- Сверхширокий спектр действия
- Очень экономичная норма расхода — всего 0,4 - 0,5 л/т
- Продолжительный защитный эффект против семенной и почвенной инфекции
- Технологичная и удобная в применении жидкая препаративная форма

**Мощный протравитель семян**

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»: Россия, 129515, Москва, ул. Цандера, 6. Тел.: (095) 787-08-00, 363-40-01. Тел./факс: (095) 787-08-20

**АВГУСТ**