

ПОЛЕ АВГУСТА

Апрель № 4 [258] 2025

Читать • Защищать • Процветать

avgust.com



ГЕРОЙ НОМЕРА

Принципы «Енисея»

стр. 2 - 3

ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

«Премьер» стал примером

стр. 7

ПРЕПАРАТЫ

Тонкие настройки сада

стр. 8



Андрей Подшивалов. «Время сеять» (фрагмент). 2019
Фестиваль «Время, вперед!»

Время сеять

А вот что сеять – это вопрос. На повестке дня – диверсификация аграрного производства. Земледельцы все чаще берут в свои руки хранение и переработку продукции и даже трейдинг. Растет разнообразие на полях: например, герои этого номера возделывают не только зерновые, кукурузу, масличные, крупяные и кормовые культуры, но также овощи, картофель, занимаются садами.

Заветы Косача



В. И. Косач

Глава КХ «Енисей» Виктор Иванович КОСАЧ объясняет свой успех в растениеводстве следованию принципам, о которых рассказал в интервью корреспонденту «Поля Августа».

Вот уже треть века он выращивает культуры в сложных почвенно-климатических условиях Приалейской зоны Алтайского края.

Разговор состоялся 15 сентября 2024 года, в нем принял участие глава представительства «Августа» в Барнауле **Сергей Борисович КАПУСТИН**.

СЛЕДУЙ ПРЕДНАЗНАЧЕНИЮ

В. И. Косач: Трудиться в сельском хозяйстве мне было уготовано с самого детства. С ранней весны до поздней осени я проводил время с матерью в полях – она работала агрономом-семеноводом и привила мне любовь к земледелию. С другой стороны, как и многие мальчишки, я увлекался техникой и думал, что стану трактористом. Окончив Рубцовский совхоз-техникум по специальности «механик сельхозтехники» и отслужив в армии на Камчатке, я вернулся в родное село Солоновка Новичихинского района, затем поступил заочно в Алтайский сельхозинститут на инженера-механика и параллельно стал работать мастером-наладчиком в нашем местном колхозе «Родина».

Затем судьба сделала неожиданный поворот. Меня в качестве

специалиста направили преподавать вождение и основы механизации на курсах при сельской школе. Кстати, там я встретил свою будущую жену Людмилу Алексеевну – сельскую учительницу. В преподавании хорошо себя зарекомендовал, и через некоторое время мне предложили стать директором школы – я согласился. Но, проработав два года, ушел – настали сложные времена, надо было выживать. В 1992 году я решил вернуться в сельское хозяйство, но

уже на новом уровне – организовать агропредприятие.

КАК ХОЗЯЙСТВО НАЗОВЕШЬ...

Почему такое название, ведь Енисей не течет в Алтае?

Тогда, на заре фермерского движения и расцвета частнособственных отношений, у новоиспеченных предпринимателей и землевладельцев почему-то стало модным называть свои предприятия, фермы именами жен,

выращиваем частично на продажу, а частично для «внутреннего пользования» – землю мы арендуем и в конце года по договору рассчитываемся с арендодателями в том числе пшеницей, сеном, зерновыми отходами.

У нас нет животноводства, но мы стараемся помогать нашим односельчанам, кто им героически занимается на своих подворьях. Снабжаем их сырьем для кормов. В последние годы нет цены на молоко и многие сокращают поголовье, что в свою очередь негативно

отражается на демографической ситуации. Пока люди держат скот – село живет; как перестают, разъезжаются на заработки – опустевает, замолкает деревня.

Есть хозяева, которые считают, что у их работников не должно быть своего подсобного хозяйства, своей скотины. Я с этим не согласен! Скажем, в «Енисее» средняя зарплата за 2024 год – 65 тыс. руб. В сезон, конечно, комбайнеры, водители грузовиков зарабатывают больше 100 тыс. в месяц. Но разве можем мы конкурировать с вахтой, где предлагают 200 - 300 тыс. и более! Все наши работники местные – из Солоновки. Многие трудятся в хозяйстве только в сезон, а в зимний период встают на биржу труда и живут за счет своих подсобных хозяйств. И правильно делают!

РАБОТАЙ С ЛУЧШИМИ

А какие ХСЗР вы применяете?

«Август», кажется, был первым производителем пестицидов, который пришел к нам в Алтайский край. С тех пор мы сотрудничаем. Мне памяты времена, когда боролись с сорняками только механическим путем. Третью поля могли занимать просянка, карлык – гречиха татарская, виды осота и молочая. «Август» тогда предложил современные средства защиты, а компания «АвгустХимСервис» – прицепные опрыскиватели, которых у нас не было.

На первых порах прибавка в урожайности была незначительная, зато сорных растений с каждым годом становилось меньше, а зерно – чище. Сначала мы использовали только гербициды, и после двух лет обработок карлык, осот, молочай ушли с полей. Затем один сезон не применили «химию» – решили посмотреть, что будет, может, больше не надо, – и сорняки вернулись!

«Августовские» препараты с каждым годом становятся только лучше. Сегодня наши поля настолько чистые, что непонятно, где брать отходы после очистки пшеницы. Раньше значительную долю в них составляла сорная примесь. И отходов было намного больше – народ брал их на корм для скотины. Однажды, когда мы уже работали с «химией», веем пшеницу, приходит одна женщина – пенсионерка, которая была социальным работником, строгая! Говорит: «Виктор Иванович, продайте мне два центнера отходов – курочек подкормить». Насыпал ей чистых отходов, через некоторое время встречается меня: «Такие чистые отходы, курочкам покопаться негде». С другой стороны, за прошедшие годы намного выросли требования к качеству зерна у покупателей – не дай бог чуть засоренную пшеницу привезешь.

Нас консультирует менеджер по продажам представительства «Августа» в Барнауле Андрей Григорьевич Григораш, он ко всему прочему еще и наш сосед. Всегда на связи, всегда разъяснит, что непонятно, поможет подобрать

7,5 тыс. га на No-till

9 культур

100% ХСЗР «Августа»

дочерей, соратниц... Я подумал, что это неправильно, несолидно, и в пик общего поветрию пошел другим путем – дал имя в честь великой сибирской реки. Время показало, что это было верное решение. Где теперь те фермеры и предприниматели вместе с их бизнесом? А «Енисей» успешно работает уже 33 года. Мы так и остались – крестьянским хозяйством (по сути – колхозом), не меняли организационную форму во времена, когда многих земледельцев заставляли переходить в ИП. Все потому, что в приоритете для нас – не продать подороже, а обеспечить односельчан.

ЗАРАБОТАЛ – ПОМОГИ

Расскажите о хозяйстве подробнее.

На 7,5 тыс. га мы выращиваем девять культур. Основные – яровая пшеница (свыше 2 тыс. га), подсолнечник (около 2 тыс. га) и рапс (более 1,5 тыс. га), а также лен, ячмень, овес, гречиха, эспарцет и костер. В 2024 году впервые вырастили сою. К высокой урожайности мы не стремимся, да и тяжело ее получить на Приалейских солончаках. Но 43 - 45 ц/га яровой пшеницы, по 20 ц/га рапса и подсолнечника берем стабильно.

Основной доход в последние годы приносят масличные. Остальные культуры мы

отражается на демографической ситуации. Пока люди держат скот – село живет; как перестают, разъезжаются на заработки – опустевает, замолкает деревня.

Есть хозяева, которые считают, что у их работников не должно быть своего подсобного хозяйства, своей скотины. Я с этим не согласен! Скажем, в «Енисее» средняя зарплата за 2024 год – 65 тыс. руб. В сезон, конечно, комбайнеры, водители грузовиков зарабатывают больше 100 тыс. в месяц. Но разве можем мы конкурировать с вахтой, где предлагают 200 - 300 тыс. и более! Все наши работники местные – из Солоновки. Многие трудятся в хозяйстве только в сезон, а в зимний период встают на биржу труда и живут за счет своих подсобных хозяйств. И правильно делают!

ИСПОЛЬЗУЙ ПЕРЕДОВЫЕ РЕШЕНИЯ

Ваше инженерное образование отражается на растениеводстве?

Возможно, ведь я больше других открыт к экспериментам с техникой и технологиями. Мы не держим паров, практикуем прямой посев и систему «нулевой» обработки почвы. No-till внедряли постепенно, непросто. Например, надо было научиться сеять по пожнивным остаткам льна. «Amazon DMC», конечно, справлялась, но



Рулоны сена, заготовленные для КРС

препараты. Ведь их мы покупаем заранее, а каким будет сезон – никогда не знаешь точно. Так что проконсультироваться никогда не бывает лишним, чтобы и деньги дополнительно не тратить, и эффект от препаратов был.

На яровой пшенице популярных в Сибири сортов Сансет и Буран применяем гербициды Балерина против двудольных и противозлаковый Ластик Топ. Иногда в смеси, но чаще отдельно, чтобы самой культуре не навредить. Все зависит от года – обычно двудольные прорастают раньше, мы их убираем и вторым проходом – злаковые.

Весной все поля обрабатываем глифосатсодержащим гербицидом Торнадо 540, однако все чаще мы применяем его и осенью в послеуборочный период.

С. Б. Капустин: Это правильное решение. «Ноутильшки» Алтайского края сегодня стремятся обработать большинство полей гербицидами на основе глифосата осенью, чтобы обеспечить максимальную частоту. Причем используют минимальную норму расхода рабочего раствора, но обязательно добавляют аммиачную селитру – 2 - 4 кг на 1 м³ воды. Селитра вступает в реакцию с солями, содержащимися в воде, не дает им вступать в реакцию с глифосатом, инактивируя его. Для этого также можно использовать «августовский» кондиционер Сойлент на основе ортофосфорной кислоты.

“ Пока люди держат скот – село живет; как перестают, разъезжаются на заработки – опустевает, замолкает деревня

В. И. Косач: По вегетации пшеницу мы обязательно обрабатываем фунгицидом Колосаль Про и инсектицидом Борей.

Нет ли проблем с яровым рапсом?

В 2024 году на отдельных полях обнаружили склеротиниоз во второй половине вегетации. На урожайность и качество рапса это не повлияло – свои 20 ц/га мы взяли и успешно продали по 30 руб/кг. Но после уборки в пожнивных остатках рапса нашли зимующие стадии – склероции гриба-возбудителя, который его вызывает. Встал вопрос – как эффективно побороться с этой болезнью в будущем сезоне и чем обработать поля с инфицированными пожнивными остатками?

С. Б. Капустин: В борьбе со склеротиниозом рапса (или белой гнилью) наиболее эффективны три действующих вещества из разных классов: азоксистробин (стробилурины), протиоконазол (триазолы) и боскалид (ингибиторы сукцинатдегидрогеназы, SDHI). В линейке «Августа» лучше всего для этого использовать фунгициды Интрада, Ланцея и Эвклид.

Что касается белой гнили в пожнивных остатках – их ни в коем случае нельзя заделывать в почву, иначе вы «заминируете» склеротиниозом землю на годы



Слева направо: А. Григора, В. Косач, Ю. Усачев и С. Капустин на поле подсолнечника гибрида Экселент

вперед. Он будет сидеть и ждать, пока сложатся благоприятные условия и появится растение – радужный хозяин. До весны возбудитель изживет себя сам, или его поглотят другие грибы. Например, грибы рода *Fusarium* – возбудители фузариоза – вместе с пожнивными остатками «съедят» и плодовые тела (склероции) возбудителя склеротиниоза

фирмы «Pioneer», но когда компания «Corteva Agriscience», владеющая брендом, ушла из России, стали искать замену. Сегодня сеют гибриды Белла («Lidea»), Махаон и Экселент («Агроплазма»).

На мой взгляд, из всех российских гибридов подсолнечника Экселент – один из лучших. Растения ровные; корзинка тонкая, выполненная; семечка крупная. Он устойчив к трибенурон-метилу, поэтому одна обработка баковой смесью «августовских» гербицидов Мортира и Квикстеп решает проблему с сорной растительностью на поле. До и после посева опрыскиваем Торнадо 540 – сначала против зимующих широколистных сорняков, затем против тех, что прорастают первыми весной.

Сегодня многие переработчики предпочитают брать подсолнечник на ядро. В Барнауле в последнее время открылось много производств по шелушению. Ядра реализуют в Китай, там на них большой спрос и, тем самым, обходится заградительную пошлину на вывоз семян подсолнечника. Выращивание на ядро сулит дополнительную выгоду – плюс несколько тысяч за тонну. И семена Экселента с тонкой оболочкой и большим

ядром как нельзя лучше подходят для этой цели!

В 2024 году вы впервые посеяли сою...

Мы приняли участие в демонстрационных испытаниях дальневосточной компании «Спорос». Для нас это был первый опыт работы с соей, для «Спороса» – важная возможность узнать, как их сорта покажут себя на юге Алтайского края. Все-таки мы находимся в Приалейской зоне, с засушливым климатом, близким к Северо-Казахстанской области.

Предоставленные для испытаний семена были обработаны протравителем на основе флудиксонила и мефеноксама. К сожалению, погода долго не позволяла выйти в поле. Посеяли только 5 июня с помощью девятиметровой «Amazone DMC» с междурядьями 19 см и нормой высева 90 тыс. семян на 1 га на глубину 4 см. С посевом внесли 70 кг/га сульфаммофоса. Почвенный гербицид не применяли. По вегетации обрабатывали гербицидом Когорта и фунгицидом Спирит.

Хотя семена были несколько пересушены, растения взошли дружно, была высокая энергия прорастания. Впрочем, сезон-2024 был

очень благоприятным для сои – погода стояла теплая и дождливая (каждый месяц выпадала двойная норма осадков). Десикацию провели «августовским» Суховеем.

Убрали сою 28 сентября. Лучше всего в наших условиях оказались сорта Топаз и Сентябринка. В 2025 году планирую посеять их хотя бы на 200 га. Надеюсь, удастся сделать это пораньше. Также, вероятно, следует применять довсходовый гербицид с почвенным действием либо делать вторую обработку по вегетации, чтобы сдерживать «волну» двудольных сорняков, в частности мари и щирицы во второй половине сезона.

ПОМНИ О РОДИНЕ

Вас называют патриотом Солоновки...

Вся моя жизнь связана с родным селом. Не так давно КХ «Енисей» участвовало в ремонте Солоновской школы и особенно в благоустройстве ее территории. Вместе с местными предпринимателями мы возродили Владимирскую церковь. Отреставрировали мемориал воинам, павшим в годы Великой Отечественной войны. Сегодня на базе хозяйства организовали производство лапши, которую отправляем на фронт нашим бойцам. В общем, мы с коллективом предприятия не только занимаемся растениеводством, но и по мере сил и возможностей стараемся помогать нашей малой родине.

Пусть будет так и в дальнейшем! Большое спасибо за беседу!

Беседовал Альгирдас РУЙБИС
Фото автора и Ю. Усачева



Уборка пшеницы, посеянной по No-till

Контактная информация

Виктор Иванович КОСАЧ
+7 (906) 960-79-21

Сергей Борисович КАПУСТИН
+7 (960) 958-60-58

АВГУСТ NON-STOP

Против ЛОМов нет приема



На элеваторном комплексе «Свияжск-Зернопродукт»

В феврале генеральный директор АО Фирма «Август» **Михаил Данилов** провел пресс-тур для российских лидеров общественного мнения (ЛОМов) в аграрной сфере на завод «Август-Алабуга» и в подразделения УК «Август-Агро».

В мероприятии приняли участие фермеры и по совместительству блогеры-«десятилетияшки» – Никита Токмаков, Игорь Рожнов, Владимир Плотов, а также член редколлегии журнала «Картофельная система» Виктор Ковалев.

В первый день делегация посетила один из крупнейших перевалочных терминалов Республики Татарстан и Приволжского федерального округа – элеваторный комплекс «Свияжск-Зернопродукт» (УК «Август-Агро») с объемом единовременного хранения зерна 112 тыс. т. Генеральный директор предприятия Расиль Садыков рассказал, как продукцию круглогодично отгружают автомобильным, железнодорожным и водным транспортом, показал работу современной лаборатории, где проводят анализы проб семян.

В Казани, в головном офисе УК «Август-Агро», гости узнали о деятельности «августовских» хозяйств, которые ведут растениеводство по системе No-till. Заместитель генерального директора по производству «Август-Агро» Ильнар Харисов и начальник отдела растениеводства компании Владимир Залаяскалинс рассказали о структуре посевных площадей, урожайности, видах техники, растворных узлах, хранении зерна в рукавах и других нюансах производства.

Во второй день пресс-тура ЛОМы посетили новейшую производственную площадку «Августа» – завод «Август-Алабуга». На встрече генеральный директор предприятия Владимир Алин го-

ворил об оснащении завода, соблюдении норм безопасности и гарантиях качества продукции.

Масштабы автоматизации, использование робототехники и общая высокая производственная культура предприятия произвели на экскурсантов хорошее впечатление.

Игорь Рожнов: «При посещении «Август-Алабуга» не было ощущения, что тебе показали только то, что красиво, а туда, где некрасиво, не водили. В Китае я был на паре заводов, там нам говорили: сюда смотреть, сюда не смотреть, в эту дверь заходим, в эту дверь нет. И ты понимаешь, что тебе что-то недоговаривают, тебе показывают «картин-

ку». На заводе «Август-Алабуга» такого впечатления не складывается. Например, линия производства канистр остановилась – видно, что меняют аккумулятор. Все по-честному, как есть. Видно, что завод классный, все технологично, автоматизировано, видно, что каждый человек работает на своем месте, все красиво, чисто, здорово».

Никита Токмаков: «Среди некоторых фермеров есть предубеждение, что производители пестицидов «не доливают» препараты в тару, и мне было интересно посмотреть организацию производства – на каком этапе можно «не долить». На «Август-Алабуга» это сделать просто нереально – все

автоматизировано и фактор ошибки сведен к минимуму».

Виктор Ковалев: «Приятно, что в России есть такие компании, как «Август». В отношении слова «завод» еще есть стереотип, что это пыльное, грязное производство. А когда видишь такую чистоту на предприятии, как в «Август-Алабуга», гордость берет за нашу страну!»

На протяжении всей поездки гости задавали различные вопросы сотрудникам «Августа» и Михаилу Данилову, который с первых минут встречи задал общению неформальный и доверительный тон. В частности, блогеры интересовали мнение М. Данилова о работе ФГИС «Сагун» (*прим. ред.: с которым можно ознакомиться в № 12/2024*), перспективы разработки биологических пестицидов, регистрация препаратов для

ультрамалообъемного опрыскивания с помощью агродронов и многое другое. Кроме того, М. Данилов выступил с докладом, в котором развеял некоторые устоявшиеся мифы о пестицидах.

«Мне было важно услышать от Михаила Евгеньевича, что глифосат, по поводу которого есть предвзятое мнение о его якобы особом вреде, это далеко не самое опасное д. в., которое применяется в защите растений. И что сегодняшний запрет глифосата для ЛПХ и десициации не имеет убедительной доказательной базы и по-хорошему должен быть отменен», – рассказал **Владимир Плотов**. – Что касается поездки, мне было интересно посмотреть на самый современный элеватор, пообщаться со специалистами «Август-Агро» – я сам «ноутильщик» и к «ноутильщикам» испытываю особый интерес. Узнал, какой самый надежный самоходный опрыскиватель («Ясто»), ради одного этого можно было уже ехать».

Информацию об экскурсиях участники регулярно выкладывали в своих соцсетях.

Ольга АКИЛЬЕВА,
Альгирдас РУЙБИС
Фото А. Руйбиса



На складе «Август-Алабуга»

Контактная информация

Никита Токмаков
t.me/tokmakov_na

Игорь Рожнов
t.me/rusfermer36

Владимир Плотов
t.me/plotovv

Виктор Ковалев
vk.com/potatonews

Зерно продаем напрямую

В 2024 году холдинг «Август-Агро», один из крупнейших сельхозпроизводителей в Татарстане, впервые заявил о себе в качестве трейдера.



Загрузка сухогруза на элеваторном комплексе «Свияжск-Зернопродукт»

Этот шаг стал ответом на вызовы времени и позволил компании в поисках новых перспектив самостоятельно выйти на новые рынки сельхозпродукции, в том числе международные. О пройденном в этом направлении пути и ситуации с реализацией внештатный корреспондент «Поля Августа» побеседовала с начальником коммерческого отдела Управляющей компании «Август-Агро» **Амиром Айдаровичем ГАЛЯУТДИНОВЫМ**.

АГРОТРЕЙДИНГ

Почему компания стала развивать собственный агротрейдинг?

Наверное, многие помнят, что в 2023 году сложилась тяжелая ситуация для поволжских аграриев как по зерну, так и по молоку. Цены были низкие на всю продукцию, на складах оставались огромные запасы большого урожая 2022 года. На тот момент мы реализовывали продукцию по невыгодным ценам небольшим трейдерам, а те перепродавали его более крупным, и только потом зерно доходило до терминалов Новороссийска.

Мы понимали, что необходимо выходить на экспортеров и переработчиков в обход перекупщиков, и начали выстраивать сотрудничество с прямыми потребителями зерна. Считали экономически, изучали паспорта сделок, сравнивали. Каждый добавленный рубль – большие деньги в условиях низких цен.

Своей инфраструктуры поначалу не было – работали через соседние элеваторы. Сложностей

оказалось много, но мы планомерно, шаг за шагом, реализовали все запасы. За эти полтора года подход компании к продажам полностью изменился. Сейчас среди покупателей нет ни одного мелкого трейдера. Продаем либо экспортерам, либо переработчикам.

Как это отразилось в итоге на отпускных ценах?

Зерно, да и в целом продукция сельского хозяйства, – непредсказуемый рынок. В прошлом году мы продавали пшеницу 5-го класса чуть ли не по 7 руб/кг, а сегодня она стоит 15, то есть цена на нее в нашем регионе выше, чем на юге России. Кто мог этого ожидать? При том, что урожайность в регионе приличная. Думаю, повлияло прежде всего то, что теперь в республике уже нет прежнего объема переходящих остатков. Плюс, будучи крупным производителем в Татарстане, мы много зерна вывезли за пределы республики. И это влияет на рынок. Но стоит учитывать и то, что в предыдущие годы низкие цены на зерно были во всем мире.

За счет чего получается эффективно продавать?

Мы диверсифицированы. Поставки ведем и на внутренний рынок, и на экспорт. Умеем вовремя переключаться, постоянно анализируем, куда выгоднее поставлять. Продажи планируем на квартал вперед.

Для нас принципиально важно быть надежными партнерами. К примеру, если мы заключили контракт, а цена подскочила в какой-то момент, то честно отра-

батываем его на прежних условиях. Как крупный сельхозпроизводитель, мы способны обеспечить большим и регулярным объемом продукции наших партнеров, а главное, она у нас качественная. Сотрудники лабораторий, которые профессионально работают во всех наших агрофирмах, контролируют каждую машину, которая вывозит продукцию за пределы предприятия. Это важно для клиентов.

Какие культуры пользуются у трейдеров повышенным спросом? И что предпочитают сеять фермеры?

Большинство трейдеров специализируются по культурам: одни зерновыми занимаются, другие преимущественно масличными, но есть и универсалы. Мы стараемся продавать урожай тех культур, которые сами выращиваем, потому что у нас есть понимание, как их выгодно реализовывать.

У фермеров, на мой взгляд, заметно увеличиваются площади под подсолнечником, а вот рапс все-таки остается для большинства земледельцев сейчас активно экспериментируют: и сою сеют, и кориандр. Таким образом пытаются диверсифицировать производство, ищут возможности для заработка.

Как они реагируют на предложения «Август-Агро» о закупке продукции?

В основном сотрудничаем с теми хозяйствами, которые находятся по соседству с нашими агрофирмами и элеваторным комплексом «Свияжск-Зернопродукт».

Предлагаем им весь набор элеваторных услуг – приемку, хранение, сушку, чистку и т. д.

Кроме того, мы готовы выкупать у аграриев зерно, закупочные цены еженедельно публикуем в телеграм-канале t.me/avgustagro. Открытость – наша принципиальная позиция. Ценообразование строим исходя из текущих цен в порту Новороссийска с учетом логистики, услуг по оформлению документов, погрузке в вагоны или на судно и т. д. Но мы никого не принуждаем к продаже зерна именно нашей компании. Многие хранят его на нашем элеваторе в ожидании лучшей цены.

С введением в эксплуатацию в 2025 году элеваторного комплекса в Бугульминском районе Татарстана, аналогичного по мощности и производительности свияжскому, будет обеспечена возможность приема и отгрузки до 1 млн т продукции в год. Это стимулирует производство зерновых как в агрофирмах «Август-Агро», так и в других сельхозпредприятиях нашей республики.

ПЕРСПЕКТИВЫ

Какие рынки считаете наиболее перспективными в части экспорта?

Индию, Китай, Пакистан, ОАЭ. Планируем наращивать в эти страны прямые контейнерные поставки. Первый опыт мы уже получили, поняли, как в этом направлении можно работать.

Для расширения партнерства в конце февраля вместе с генеральным директором УК «Август-Агро» Айдаром Галаяудиновым

и исполнительным директором Гумером Закировым посетили в Дубае (ОАЭ) III Международный форум «Global Grain and Pulses» и Международную выставку пищевой промышленности «Gulfood 2025». Это крупнейшее и наиболее влиятельное в мире отраслевое событие, в котором ежегодно участвуют более 5 тыс. компаний из 125 стран. В ходе выставки мы провели встречи с потенциальными покупателями нишевых культур (горох, лен) – обменялись информацией о ценах, объемах закупок, условиях поставок. На зерновом форуме провели переговоры с нашими действующими партнерами по экспорту, брокерами, судовладельцами, представителями портов, определились с планами и прогнозами на предстоящий сезон.

Кстати, недавно впервые отправили продукцию «Август-Агро» на экспорт в ОАЭ. Пробную партию 500 т гороха отгрузили автотранспортом с хлебоприемного пункта «Каркали» (Лениногорский район Татарстана). Продукцию довезут до Новороссийска, а затем в контейнерах морским путем отправят в порт Джебель Али в Дубае. Контракт был заключен в начале 2025 года, а на выставке «Gulfood 2025» удалось лично встретиться и ближе познакомиться с покупателем.

Мы и впредь продолжим работу по расширению партнерской базы. Это способствует диверсификации продаж и минимизирует риски компании.

ВПЕРВЫЕ

Вспомните, какая сделка была самой интересной для Вас с профессиональной точки зрения?

Пожалуй, первые контракты по каждому направлению. Я гордился первой поставкой зерна птицефабрике напрямую, для меня это было достижением, потому что прежде этим никто не занимался. Запомнился первый экспортный контракт – на тот момент зерно в вагоны грузили еще с чужого элеватора. И, конечно, отправки продукции кораблями в порт «Кавказ» с элеваторного комплекса «Свияжск-Зернопродукт». Столько нюансов, терминов, требований узнавали по ходу отгрузки сухогруза! Непросто было... Но у нас хорошая команда и в отделе, и в компании, и в агрофирмах. Вместе осваивали процессы, четко выполняли задачи и вместе пришли к успешному результату.

Желаю Вам дальнейших успехов во всех отношениях! Спасибо за беседу!

Беседовала Альбина САБИРОВА
Фото из архива УК «Август-Агро»

Контактная информация

Амир Айдарович ГАЛЯУТДИНОВ
a.a.galyautdinov@avgust.com

Станислав Анатольевич АРТЕМЬЕВ
+7 (987) 414-47-15

УК «Август-Агро»
+7 (987) 414-47-15

ПРОГРЕСС

«Август» в Арзамасе



На ярмарке семян картофеля, состоявшейся в рамках семинара «Августа»

Компания «Август» уделяет **картофелю** большое внимание и ежегодно регистрирует новые препараты для защиты культуры.

УЧИМСЯ ВМЕСТЕ

5 февраля в Арзамасском районе Нижегородской области компания провела межрегиональный семинар для картофелеводов. В мероприятии приняли участие руководители агропредприятий и семеноводческих хозяйств из 15 регионов России.

Ведущие специалисты отрасли, представители Минсельхоза и администраций регионов вместе с сотрудниками «Августа» обсудили современные технологии получения высоких урожаев качественно картофеля.

Заведующий сектором болезней картофеля Всероссийского института защиты растений Александр Хютти рассказал о способах профилактики и борьбы с нематодами и грибными болезнями культуры.

Руководитель группы картофеля «Августа» Александр Анисков выделил заболевания культуры, которые могут получить распространение в новом сезоне. Это ризктониоз, антракноз, фузариоз, парша обыкновенная, черная ножка, стеблевая нематода, альтернариоз, серая гниль и, конечно, фитофтороз. Специалист дал рекомендации по применению эффективных против них препаратов компании.

Для гостей семинара провели интерактивную агроолимпиаду, в которой первое место занял Алексей Чудоквасов (ООО «Латкин»). Второе разделили Светлана Хабужева (ООО «Агрохимия») и Анатолий Ильин (ООО «Агрофирма «Искра»). Бронзовыми при-

зерами стали Александр Ялин (ООО «Ф/Х Ялина А. П.») и Алексей Михеев (ООО «Красный маяк»). Все победители получили памятные призы от «Августа».

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

В интервью корреспонденту «Поля Августа» картофелеводы Арзамасского района подвели итоги прошедшего сезона и поделились планами на будущее.



А. Чудоквасов

Главный агроном ООО «Латкин» **Алексей Анатольевич ЧУДОКВАСОВ** (прим. ред.: подробнее о хозяйстве читайте в № 4/2024).

«Семинары «Августа» я посещаю уже много лет. За последние четыре года компания очень здорово поднялась на рынке ХСЗР для картофеля. Технологическое сопровождение нашего хозяйства ведет заместитель главы представительства в Кстово Николай Васильевич Дергунов. Но хочу отметить работу всего коллектива

в целом. Николай Николаевич Самойлов (прим. ред.: глава представительства) собрал очень сильных специалистов и организовал высокопрофессиональную и дружную команду.

2024 год для арзамасских картофелеводов был непростым: холодная весна сменилась сухой погодой, затем настала жара, потом заливало и опять сушило. Посадки на богаре очень сильно пострадали. Мы же выращиваем картофель на орошении и были в этом году в большом выигрыше.

За счет полива мы как бы остужали картофель, оттягивая уборку до осени. А осень была, наверное, одной из самых благоприятных за последние годы для нее. Убрали рано и успели подготовить почву для следующего года. А главное, мы получили качественный продукт, который пользовался большим спросом. Выращивать мы уже, слава богу, научились, теперь учимся продавать.

В 2024 году мы впервые выращивали картофель на переработку, в частности, на чипсы. Опыт признан успешным – наша компания и переработчики были довольны его результатами, будем развивать это направление. За большими объемами мы не гонимся, главное – стабильно сохранить высокое качество продукции.

На опытном участке протестировали новый «августовский» фунгицид Балий (прим. ред.: его регистрация на картофель завершается). Пока что выводы об эффективности делать рано, потому

что не было подходящих условий, в которых он мог бы себя проявить. А вот фунгицид Эвклид, который мы испытали в сезоне-2023, в 2024 году применяли всю, в том числе и на техническом картофеле. По-моему, это очень успешный препарат против альтернариоза. Прошлый сезон был «удачным» на фитофтороз – провели две обработки Инсайдом, чтобы его сдержать. Очень старались продлить вегетацию, но все равно на некоторых полях пришлось проводить экстренную десикацию.

Мы знаем, что в сезоне-2025 появится новый фунгицид Спайк на основе пропамокарба гидрохлорида и цимоксанила. Обязательно его протестируем и поделимся результатами. Также хотелось бы иметь фунгицид с аналогичным механизмом действия, но с другими действующими веществами.

Судя по зиме 2025 года, особое внимание нужно уделить инсектицидам. Готовимся во всеоружии встретить картофельную совку».

Руководитель КФХ **Александр Александрович ЧЕРЕМУХИН**.

«Занимаюсь исключительно картофелем на 130 га: год – картофель, год – пар (сидеральный или черный) – вот и весь «севооборот». С шириной междурядий 75 см выращиваю популярные сорта Бельмондо, Прайм, Кармен. Раньше культивировал ранний сорт Коломбо, но он перестал пользоваться спросом. Продукцию реализую на рынках Нижегородской области и соседних регионов. В 2024 году урожайность была относительно невысока – порядка 360 - 380 ц/га, потому что работаю пока без орошения и осадков было очень мало. Работаю на технике «Grimme» и AVR.



А. Черемухин

Поздней осенью уже в мороз вношу калий хлористый – 300 - 350 кг/га, а при посадке – удобрение NPK 15:15:15.

С препаратами «Августа» впервые познакомился около 10 лет назад. Сначала попробовал Метакил, использую его до сих пор, затем стал посещать семинары «Августа», на них узнавал о новых продуктах и постепенно внедрял их в производство. Такие мероприятия для меня прежде всего – бесценный опыт общения с коллегами-картофелеводами. И, конечно, информация о защите от болезней, которые из года в год прогрессируют, никогда не будет лишней.

Сегодня основная доля препаратов – «августовская», использую фунгициды Инсайд и Интрада, Раёк, протравители Идикум и Синклер, гербициды Эскудо и Лазурит Супер. Из новинок интерес вызывает фунгицид Эвклид. Очень жду регистрацию препара-

та против стеблевой нематоды картофеля, который «августовцы» уже опробовали у меня в хозяйстве в технологических испытаниях.

Если говорить о дальнейших планах, в первую очередь нужно вводить систему орошения – бурить скважину, устанавливать насосы, закупать круговые (либо секторные) дождевальные установки. Система полива, во-первых, позволит увеличить урожайность, во-вторых, и это главное, – улучшить качество картофеля. Дело в том, что в последние два года уборка проходит очень трудно – выкапывая картофель из сухой слежавшейся земли, комбайн нередко повреждает клубни, после чего они долго не хранятся».



С. Хабузов

Глава КФХ **Сергей Сергеевич ХАБУЗОВ**.

«Поскольку у меня непрофильное юридическое образование, на таких картофельных семинарах, как у «Августа», я для себя нахожу много полезной информации. Работаю с компанией еще с тех времен, когда ее препараты, зарегистрированные на картофель, можно было пересчитать на пальцах одной руки.

Весь картофель (120 га сорта Гала) выращиваю на орошении, также методом фертигации вношу азотсодержащие удобрения. До посева применяю сложные удобрения, калий, по вегетации – листовые подкормки. Схема отработанная, каких-то скачков или провалов в урожайности нет – в среднем беру 650 ц/га, в 2024 году, правда, вышло чуть меньше – 600 ц/га на круг, но это на чистом орошении, поскольку осадков не было совсем.

Общая площадь хозяйства – 1,2 тыс. га обрабатываемых земель и еще 1 тыс. залежей, которые постепенно ввожу в оборот. Помимо картофеля выращиваю озимую и яровую пшеницу, горох. В 2024 засушливом году попробовал орошать не только картофель, но и яровую пшеницу. Разница в урожайности: 60 ц/га – на поливе и 30 – без него.

Если пометать о том, что хотелось бы увидеть в линейке «Августа», – это фунгицид на картофель на основе дифеноконазола и азоксистробина. Мы проводили обработку таким препаратом в 2024 году, и нам очень понравился эффект от его применения. Здорово, что те, кто в фирме «Август» отвечают за разработку и регистрацию новых продуктов, прислушиваются к нам – картофелеводам. Регистрация фунгицидов Эвклид и Интрада, содержащих азоксистробин, – яркий пример такой обратной связи».

Альгирдас РУЙБИС
Фото автора

ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

Полезны своей земле

ООО СП «Премьер» пришло в Емельяновский район Красноярского края не так давно, в 2018 году, но взялось за дело всерьез и надолго.

Что наполняет земледельцев оптимизмом, а какие обстоятельства внушают тревогу? Об этом корреспонденту «Поля Августа» рассказал директор хозяйства **Игорь Борисович ФОМИН**.



И. Б. Фомин

«Впервые я принял участие в судьбе этих земель еще в то время, когда сам не имел отношения к сельскому хозяйству и серьезно занимался мясным бизнесом. Однажды к нам с партнерами за финансовой помощью обратился глава КФХ из села Чистоостровское. И мы приобрели его хозяйство целиком, а тот фермер стал первым руководителем СП «Премьер». Спустя три года на общем собрании акционеров новым директором выбрали меня.

КУЛЬТУРЫ

Сегодня у нас 4,2 тыс. га земель вблизи села Чистоостровского, а еще примерно 800 га арендуем в соседнем Сухобузимском районе. Как и большинство растениеводов края, выращиваем зерновые и рапс. Но не только их: поскольку мы пришли сюда не на один год и не хотим портить землю, то стараемся соблюдать севооборот и возвращать широколиственные культуры на прежнее место не раньше, чем через четыре года. Ввели в плодосмен **горох**, так как два года подряд на его зерно была хорошая цена, и в сезоне-2024 выращивали его на площади 500 га.

В прошлом году на пробу посеяли **чечевицу**, хотя и сомневались, поскольку она не любительница влаги. Как нарочно, лето выдалось особенно влажным, так что культура «не выстрелила». Кроме того, в виде эксперимента на неболь-

шом поле 18 га возделывали **сою**, и она как раз удалась.

Кроме того, с самых первых лет работы мы выращиваем... **спаржу**. Тогда у нас еще был мясной ресторан, а этот диетический продукт чудесно вписывался в меню. И мы подумали: почему бы не производить его прямо в нашем регионе? И ведь реализовали эту мечту, культивируем спаржу уже пять лет. Хотя культура все еще проходит у нас по категории «баловство», и дальнейшие планы насчет нее неясны, но опыта мы с ней набрались!

Чем хороша спаржа, так это ценой: даже оптом она шла по 800 - 900 руб/кг, а на прилавках – до 1,5 тыс. Да и ее реализация идет в мае - июне, когда остальная продукция еще только начинает созревать. То есть в теории культура могла бы стать драйвером роста, но есть сложности.

Например, посадочный материал. Поначалу мы брали его у белгородского фермера, который закупал растения в Германии и доращивал. Но в очередной раз у него в наличии оказалась только спаржа-двухлетка, которая у нас не прижилась. Пришлось самим выращивать рассаду из семян. Но главная проблема состоит в том, что с сорняками на спарже можно бороться только при помощи ручного труда, который в большом дефиците.

Понемногу пробовали выращивать и **другие овощи**, например, брюссельскую капусту, листовую салат. Один раз посеяли овощной горох, который потом собрали, сами расфасовали и отправили в магазины, где его выкладывали



Посадки спаржи

около касс, и покупатель расхватали наш горох влет по какой-то чудовищной цене. Но все эти культуры требуют ручного труда, да и со сбытом ситуация нестабильна: иногда могут завезти дешевую продукцию из Узбекистана, с которой мы не можем конкурировать. Поэтому основные силы тратим на зерновые и рапс.

При этом посевы **пшеницы** мы сократили до минимума, потому что в крае переизобилие фуражного зерна, а добиваться продовольственных кондиций – дело сложное. К тому же в последние годы с урожайностью зерновых возникают проблемы, непонятные даже для местных «мастодонтов» растениеводства: по одному из мнений, высокая температура в период цветения плохо влияет на развитие семян. А еще из-за изменений климата распространились болезни и вредители, о которых раньше у нас никто и не слышал. По словам бывалых земледельцев, лет 20 назад зерновые росли сами по себе, не болели, в лучшем случае их обрабатывали от сорняков Магнумом. Сейчас же обязательно применение фунгицидов, а также инсектицидов против трипса и листостебельных вредителей. То есть издержек и хлопот становится все больше, а отдача растет не всегда. Поэтому мы сделали основной зерновой культурой **ячмень**, который востребован как экспортная позиция.

Самое большое значение для нас имеет **рапс**. Культура тоже далеко не простая, а в условиях жаркого и влажного лета ей угрожают грибные заболевания, в том числе альтернариоз. И вредителей тоже очень много: в начале сезона-2024 нам пришлось дважды работать против крестоцветной блошки, хотя семена были протравлены, а тем коллегам, кто ограничился одной обработкой против блошки, позже пришлось отбиваться от капустной моли, которой у нас не было. Рапсовый цветоед тоже никуда не делся. К счастью, с этими напастями мы справились благодаря «августовской» защите и самоходному опрыскивателю «Stara Imperador» с хорошей производительностью – порядка 400 га за смену.

АКТИВЫ

С первых лет работы хозяйство обновило весь парк техники. Мы приобрели три ростсельмашевских комбайна «Acros 585», два «Claas» российской сборки, посе-



Системы защиты культур в 2024 году комментирует менеджер-технолог представительства в Красноярске **Александр Анатольевич РЯБЦЕВ**.

Чечевица. В 2024 году в Красноярском крае посевы культуры сильно выросли и впервые в истории достигли 1,3 тыс. га. Правда, переувлажнение в течение сезона вызвало проблемы с качеством зерна: ведь чечевица сильно впитывает влагу и после этого теряет товарный вид. У «Августа» есть хорошая схема защиты культуры: протравитель Синклер, граминицид Миура, фунгицид Ланцея.

Яровой рапс. Хозяйство выращивало классический сорт Солар и устойчивые к имидазолинонам гибриды, например, Культус, КЛ.

Семена поступили протравленными. По всходам сделали обра-

ботку против крестоцветной блошки препаратом Брейк, 0,1 л/га, далее баковой смесью гербицидов Галион, 0,3 л/га и Квикстеп, 0,6 л/га. Так как поля были сильно заросшие пикульником и щирцей, провели еще одно опрыскивание Эстоком, 25 г/га.

Во время бутонизации посевы подкормили борсодержащим микроудобрением с добавлением инсектицида Борей, 0,1 л/га против рапсового цветоеда и фунгицида Колосаль Про, 0,3 л/га для профилактики болезней. В схеме защиты устойчивых к имидазолинонам гибридов использовали гербициды Парадокс 0,4 л/га + Грейдер 0,1 л/га + Адыо 0,1%-ный р-р.

В 2024 году СП «Премьер» занял третье место по урожайности рапса в Красноярском крае.

Горох. Семена сорта Вельвет протравили препаратом Синклер, 0,6 л/га. До всходов провели обработку «почвенником» Гамбит, 2,5 л/га, по вегетации против второй «волны» сорняков использовали Парадокс, 0,35 л/га, против вредителей – Борей, 0,15 л/га, а профилактику болезней выполнили Колосалем Про, 0,5 л/га.

24
ц/га
средний
урожай
рапса

25
ц/га
средний
урожай
гороха

12,5
тыс. т
хранения
в рукавах

ные комплексы «Amazone Primera DMC», упомянутый самоходный опрыскиватель. Тракторы тоже купили новые: есть «Buhler Versatile», «Case», «Кировцы».

Так как наши масштабы и климат не дают возможности ожидать, когда влажность зерна достигнет 13 - 14 % естественным образом, поставили сушильный комплекс и силосы для гороха и ячменя, но в перспективе хотим построить по отдельному бункеру для пшеницы, ячменя, рапса. Напольных хранилищ у нас нет, поэтому много продукции сейчас храним в пластиковых рукавах; для этих работ тоже есть весь набор техники.

На предприятии постоянно работают около 30 человек. Но нас беспокоит, что средний возраст сотрудников приближается к 50 годам. Молодежь тоже есть, но ее гораздо меньше, чем хотелось бы.

ГДЕ ПОДДЕРЖКА?

В 2018 году, когда мы пришли в сельское хозяйство, оно еще было не так зарегулировано государством, как сейчас: ни пошлин, ни квот, свободный рынок позволял с оптимизмом смотреть в будущее. Сейчас агробизнес стал не таким инвестиционно привлекательным, а хуже того – непредсказуемым, так как государство в любой момент без предупреждения может вводить заградительные пошлины. И все эти ФГИСы: «Зерно», «Сатурн», «Семеноводство», плюс требования оцифровывать поля, – не представляю, как со всем этим справляются мелкие фермеры, ведь даже крупным хозяйствам теперь нельзя обойтись без квалифицированных программистов.

Но хорошее тоже есть. У нас в Красноярском крае работает Центр «Мой бизнес», где по принципу «единого окна» предприниматели могут бесплатно получить помощь, в том числе и в экспортной деятельности. Центр действительно помогает – это хорошая поддержка для тех, кто не опускает руки и шагает по пути развития аграрного бизнеса и нашей родины несмотря ни на что. Ведь страну и погоду не поменяешь, надо жить здесь и сейчас, стараться быть полезными своей земле.

Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Контактная информация

Игорь Борисович ФОМИН
+7 (902) 942-37-60

Александр Анатольевич РЯБЦЕВ
+7 (902) 911-77-02

Кинжалом, а не кувалдой

Промышленное садоводство России сегодня достигло высокого уровня. Но опыт показывает: развитие дошло до определенного «плато», а новые трудности тормозят рост отрасли. В их числе и **проблемы защиты садов.**



Т. Акимов

Сад – это многолетний агроценоз. Любые организмы (полезные, нейтральные и вредные) в нем имеют возможность накапливаться и стабильно существовать на протяжении всего срока эксплуатации насаждений. В то же время высокие требования к качеству продукции обуславливают усиление программ защиты. В сумме два этих фактора провоцируют формирование резистентности вредных организмов, в итоге привычные СЗР снижают эффективность или перестают действовать. Среди вредных организмов, для которых проблема резистентности стоит особенно остро, следует отметить фитопаразитических клещей, грушевую медяницу, а в отдельных случаях и паршу яблони.

Но сложности в защите могут возникать не столько из-за резистентности, сколько по причине биологических особенностей вредных организмов. Например, это характерно для возбудителей бактериального ожога, фитофторозной и сопутствующих гнилей корневой шейки, а также щитовки, кровяной тли и т. д.

ВНИМАНИЕ НА МОНИТОРИНГ

На перечисленные и другие угрозы важно отвечать правильно, в первую очередь избегая двух самых распространенных ошибок.

Запоздалая реакция на проблему (или реактивное действие вместо профилактики). В суте рутинных задач можно не заметить, как болезнь или вредитель беспрепятственно развиваются в саду в течение всего сезона, а то и двух или трех лет, пока ущерб не станет слишком очевидным. Обнаружение и попытки контроля вредного объекта, когда он уже стал проблемой, говорят о недостаточных мониторинге и прогнозировании в хозяйстве.

«Метод кувалды». Самая частая ошибка – пытаться решить

любую острую проблему по защите сада при помощи «метода кувалды». То есть завышая нормы расходы препаратов, применяя жесткие, высокотоксичные для полезной биоты ХСЗР широкого спектра действия, уменьшая перерывы между обработками. А главное, делая все это без учета состояния популяций вредных организмов, погодных условий и агротехники.

К сожалению, порой «кувалда» – единственный способ избежать катастрофы в отдельно взятом сезоне. Но слишком часто эта мера превращается из «реанимационной» в «профилактическую». И тогда в течение одного-трех сезонов хозяйству снова придется увеличивать нормы расхода препарата или снижать интервалы между обработками. А это – кратчайший путь в тупик.

ЧТО ЖЕ ДЕЛАТЬ?

В сущности, ничего революционного: большинство необходимых мер каждый агроном знает из курса интегрированной защиты растений. Правда, академические знания бывают недостаточно близки к производственным реалиям. Тем не менее, практика наглядно показывает: поддерживать агроценоз сада без глубокого его понимания и более тонких путей воздействия с каждым годом становится все сложнее. Причем компенсировать это только за счет новых препаратов или более высоких норм применения старых продуктов уже невозможно.

Любое применение средств защиты растений должно быть не «ударом кувалды», уничтожающим все живое на своем пути, а аккуратным «кинжальным уколом», сделанным в нужное время и с помощью препарата, который требует ситуация, причем в необходимой норме. А чтобы добиться максимальной эффективности любого пестицида и обеспечить ему долгий «срок жизни» с точки зрения формирования резистентности, мы должны учитывать все детали, даже такие, которые могут показаться несущественными на первый взгляд.

Приведем шесть важных составляющих работы по защите сада.

1. Найти и диагностировать. Очень важно вовремя обнаружить и определить вредный организм, чтобы ясно понимать его особенности: место сохранения (зимовки), оптимальные условия для развития, пути распространения и наиболее критические периоды. Необходимо четко знать степень его распространения в саду и расположение очагов.

2. Подобрать «вооружение». При планировании системы защиты необходимо детально проанализировать набор действующих веществ (д. в.), применяемых в последние годы, и сопоставить те или иные обработки с динамикой численности проблемного объекта, выявить эффективные и малоэффективные продукты. Порой агрономы по инерции записывают в схемы д. в., которые год от года заметно теряют эффективность. Но совсем не обязательно полностью отказываться от того или иного продукта, порой достаточно перепозиционировать его по времени применения или добавить к нему дополнительный компонент, «страхующий» полюбившийся препарат.

3. Правильно готовить рабочую смесь. Соединение компонентов нередко оказывается самым слабым звеном. Важно добиться необходимого **качества воды:** если она жесткая, щелочная или с большим количеством органических примесей, то влияние на эффективность д. в. будет весьма заметным. Именно этот момент часто остается без внимания даже в очень крупных хозяйствах, несмотря на огромное количество информации на тему качества воды. Для решения этой задачи в линейке «Августа» есть кондиционер Сойлент на основе ортофосфорной кислоты и поверхностно-активных веществ.

Порядок и способ **смешивания ХСЗР** требует строгого соблюдения регламентов. В некоторых хозяйствах до сих пор практикуют предварительное соединение концентратов нескольких препаратов в одном маточном растворе с целью ускорения заправки. Но так делать категорически нельзя, поскольку риск нежелательных реакций становится максимальным, а результат – непредсказуемым.

4. Качественно внести. Доставка рабочего раствора до целевых объектов – критически значимый фактор, который необходимо отслеживать в течение всего сезона.

Повлиять на качество обработки мы можем разными способами: среди них обрезка (продуваемость кроны), контроль питания деревьев и применения роторегуляторов, влияющих на силу роста однолетних приростов. Разумеется, критически важна качественная настройка техники.

Значительную роль в интенсивном садоводстве играет и применение адьювантов. В линейке «Августа» есть два ПАВа, предназначенных для



Листоной опад – запас инфекции парши



Критически высокая численность паутинного клеща



Учет зимующего запаса яиц красного плодового клеща

использования в саду, – Полифем и Аллюр.

Полифем на основе полиэфира модифицированного трисилоксана выполняет функцию суперрастекателя и смачивателя. Он значительно снижает поверхностное натяжение рабочего раствора и существенно повышает эффективность контактных препаратов, особенно акарицидов.

Аллюр – многофункциональный ПАВ, который тоже улучшает растекаемость рабочего раствора, но в меньшей степени по сравнению с Полифемом. В то же время он снижает риск взаимодействия препаратов в баковой смеси, повышает их дождестойкость, замедляет кристаллизацию д. в. на листьях, и, что самое важное, отлично подходит для работы в жаркую сухую погоду.

5. Заботиться о полезных организмах. Стоит уделять внимание не только вредным, но и полезным организмам, входящим в агроценоз сада. И хотя в условиях интенсивной защиты невозможно поддерживать идеальный баланс, но при планировании необходимо минимизировать применение высокотоксичных для энтомо- и акарофауны д. в. или использовать их в те периоды, когда воздействие на полезные организмы будет минимальным. Опыт показывает, что присутствие в саду энтомо- и акарофагов в значимых количествах существенно повышает устойчивость садового агроценоза.

6. Поддерживать здоровье деревьев. Какой бы ни была защита, основа работы агронома – это поддержание оптимального состояния культуры, а первый метод, который следует выбрать, – не химический, а агротехнический. Растения, находящиеся в наиболее подходящих для них условиях и не ослабленные стресс-факторами, значительно меньше подвержены многим заболеваниям и даже некоторым вредителям. В то же время с помощью агротехники мы имеем возможность не только формировать комфортную среду для деревьев, но и делать ее менее пригодной для вредных организмов, препятствуя их накоплению и сохранению.

Тим АКИМОВ
Фото автора

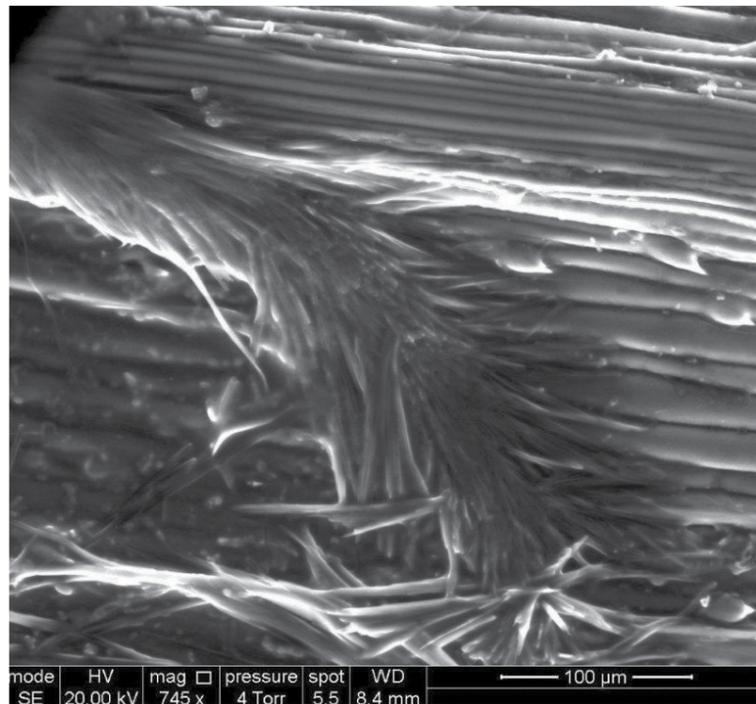
От редакции. Тим АКИМОВ, руководитель группы садовых культур «Августа», кандидат сельскохозяйственных наук, с 2016 года трудится в аграрном производстве. Важная часть работы в компании «Август» – прямые консультации садоводческих предприятий СКФО по вопросам защиты растений и общей агротехники.

Контактная информация

Тим Артемович АКИМОВ
+7 (962) 026-77-27

НАУКА

Растворы



Закристаллизовавшиеся капли рабочего раствора на поверхности щетинника (под электронным микроскопом)

Первые пестициды выпускались в виде порошков (дустов). В наше время более популярны жидкие препаративные формы ХСЗР, в том числе – растворы.

В № 3/2025 «Поля Августа» начальник департамента разработки препаративных форм (ПФ) «Августа» **Лариса Степановна ЕЛИНЕВСКАЯ** рассказала о современных пестицидах в виде различных порошков и гранул. Сегодня речь пойдет о двух группах жидких ПФ, которые представляют собой растворы*.

ПРОСТЫЕ

Водные растворы, ВР – препаративные формы, в которых действующие вещества (д. в.) растворены в воде. Очень часто в качестве растворителя используют смеси воды с гликолями, и в этом случае ПФ называется **водно-гликолемым раствором, ВГР**. Многие современные ВР в обязательном порядке содержат адъюванты в значительном количестве, пеногасители, прилипатели, стабилизаторы кислотности (рН) и иные специальные добавки.

Обычно в формах ВР и ВГР выпускают водорастворимые соли д. в., в их число входят такие популярные вещества, как глифосат, имазапир, имазамокс и т. д.

Водорастворимые концентраты, ВРК содержат д. в., растворенные в гидрофильных растворителях; при смешивании с водой они образуют прозрачные растворы. В международной классификации препаративных форм ВР и ВРК не разделяют: их относят к «растворимой жидкости, легко образующей раствор при разведении водой» – Soluble Liquid, SL. При производстве этих ПФ обязательно вводят различные

смачиватели для снижения поверхностного натяжения и очень часто – внутренние адъюванты.

Общий состав ВР, ВГР и ВРК можно представить следующим образом: кроме д. в., в них входят смачиватель, внутренний адъювант, солеобразователь (в случае необходимости), UF-стабилизаторы, загустители и биоциды (в случае необходимости), растворитель, соразтворитель, антифриз.

Для ВР, ВРК и других жидких препаративных форм характерно быстрое испарение растворителя из капель рабочего раствора с поверхности листа, в результате чего д. в. кристаллизуется, и его биологическое действие прекращается (см. фото). Чтобы препятствовать этим нежелательным процессам, в ПФ вводят специальные поверхностно-активные вещества, которые распределяются в жидкой основе раствора в виде микрочастиц, способных удерживать воду и растворители в мелких каплях, – так называемые солюбилизаторы.

Жидкости, смешиваемые с маслом (Oil miscible liquids, OL) – раствор д. в. в органическом липофильном растворителе с необходимыми коформулянтами. Они предназначены для разведения неводным растворителем.

Растворы для ультрамалообъемного применения, УМО (Ultra low volume liquids, UL) были разработаны для внесения ХСЗР с помощью сельскохозяйственной авиации. Эта ПФ используется в норме расхода 5 - 10 л/га, поэтому предусматривает предотвращение быстрого испарения капель жидкости и кристаллизации действующих веществ на поверхности листа. Растворы для УМО содержат малолетучие растворители либо системы растворителей как гидрофильной, так и гидрофобной природы, они могут быть уже готовыми для непосредственной заправки баков или их требуется разводить водой либо органическим растворителем.

К этой же группе относятся **гели** (Gel for direct application, Gl), характерные для препаратов, разрешенных для применения в личных подсобных хозяйствах и быту – на вертикальных или горизонтальных поверхностях, в ловушках для различных насекомых и для точечного уничтожения сорной растительности на клумбах и газонах.

Так как очень многие д. в. пестицидов не растворяются в воде и гидрофильных растворителях, то препараты в виде ВР, ВГР и ВРК распространены меньше по сравнению с представителями следующей группы.

ДЛЯ ЭМУЛЬГИРОВАНИЯ И ДИСПЕРГИРОВАНИЯ

Концентрат эмульсии, КЭ (Emulsifiable concentrate, EC) появился благодаря свойству липофильности большинства пестицидов. Эта одна из самых старых ПФ представляет собой раствор д. в. и эмульгаторов в гидрофобном растворителе. В состав КЭ обычно входят действующее вещество, неионногенный и анионоактивный эмульгаторы, специальные добавки (UF-стабилизатор, стабилизатор рН, пеногаситель, прилипатель и т. д.), гидрофобный растворитель, соразтворитель (гидрофобной или гидрофильной природы). При разведении КЭ в воде образуется эмульсия, причем для современных препаратов характерно образование тонких эмульсий с размером частиц менее 10 мкм.

Основные недостатки КЭ – высокая пожароопасность, а также токсикологическая опасность для операторов при производстве и применении не только из-за самого д. в., но и за счет высокотоксичных органических растворителей: в старых КЭ в этом качестве обычно использовали ксилол, циклогексанон и т. д.

В связи с этим в конце XX века многие специалисты посчитали, что концентрат эмульсии как ПФ «умирает» и идет по пути ранее выведенных из оборота препаратов в виде дустов. Например, в Китае в 2012 году была принята программа замены препаратов в форме КЭ на иные препаративные формы. Однако после появления на рынке высокоэффективных современных сурфактантов и новых растворителей, отличающихся пониженной пожароопасностью и отсутствием значительных токсикологических эффектов для теплокровных организмов, многие крупные производители ХСЗР начали процесс перерегистрации старых рецептур КЭ на более современные.

Один из частных видов КЭ выделен в отдельную ПФ – это **масляные концентраты эмульсии, МКЭ**. Они отличаются тем, что в качестве растворителя либо соразтворителя в них используется масло. Такие ПФ позволяют устранить кристаллизацию действующих веществ из капель рабочего раствора на листовой пластинке, улучшить их адгезию и прохождение через кутикулярные барьеры.

Концентрат коллоидного раствора, ККР, концентрат наноэмульсии, КНЭ и концентрат микроэмульсии, КМЭ – относительно новые, но популярные в России, странах Азии и Американского континента ПФ. Несмотря на различные названия, все они имеют общую основу и представляют собой растворы действующих веществ в подходящих растворителях в присутствии сурфактантов.

ККР имеет полидисперсный состав, при этом размер частиц в коллоидном растворе составляет не более 1 мкм, а сами рабочие смеси получаются практически прозрачными либо имеют незначительную опалесценцию.

При приготовлении КНЭ и КМЭ используют большое количество сурфактантов, которые, во-первых, служат внутренними адъювантами, а во-вторых, за счет солюбилизации обеспечивают получение коллоидных растворов действующих веществ при разведении водой. При этом образующиеся прозрачные нано- или микроэмульсии характеризуются более узким диапазоном размера частиц, который составляет менее 100 нанометров и полностью соответствует определению «наночастицы».

Преимущества КНЭ и КМЭ неоспоримы: при разведении водой они образуют устойчивые во времени прозрачные нано- и микроэмульсии, в полной мере реализуют потенциал биологической эффективности д. в. как за счет размера частиц, так и благодаря более быстрому проникновению через кутикулярные воска слабо реагируют на изменение жесткости воды.

Ряд препаратов в виде КМЭ, например, Колосаль Про, относятся к наиболее продаваемым фунгицидам на территории России. К сожалению, сейчас на рынке появилось большое количество средств защиты растений с обозначением КМЭ, хотя таковыми они не являются. Это еще раз говорит о необходимости четкого определения характеристик всех препаративных форм в ГОСТе или документе Минсельхоза РФ.

В эту же группу входят **диспергирующиеся концентраты, ДК** (Dispersible concentrate, DC), которые при разведении водой образуют устойчивую дисперсию. Эта ПФ практически не применяется в России, но за рубежом широко используется для препаратов, предназначенных для личных подсобных хозяйств и бытовых нужд.

Подготовила Елена ПОПЛЕВА на основе статьи, опубликованной в журнале «Защита и карантин растений», № 12/2024
Иллюстрация Л. Елиневской



«Август» выпускает широкий ассортимент продукции в форме растворов

* – Определения даны в соответствии с международной классификацией ФАО на русском и английском языках, но с приведением иных названий и аббревиатур, наиболее близких к международным

Контактная информация

Лариса Степановна ЕЛИНЕВСКАЯ
l.elinevskaya@avgust.com

ПРЕПАРАТЫ

Сеете сою? Нужна Когорта®!

О **Когорте**, которая уже стала незаменимым гербицидом для соеводов, рассказывает руководитель группы бобовых культур компании «Август» **Александр ЛЫГИН**.

ОСНОВНОЕ

Этот современный двухкомпонентный гербицид на основе бентазона, 330 г/л и фомесафена, 150 г/л обладает контактным механизмом действия. Когорта с эффективностью более 90 % уничтожает в посевах важнейшие двудольные сорняки, в том числе популяции, резистентные к другим гербицидам, подавляет развитие бодяка полевого и осота желтого.

«Август» первым в России зарегистрировал комбинацию бентазона и фомесафена в единой препаративной форме водно-гликолевого раствора. Составление баковой смеси из однокомпонентных препаратов на основе этих действующих веществ (д. в.) даже в более высоких дозировках не способно в полной мере конкурировать в эффективности со стандартной дозировкой Когорты.

Бентазон в составе Когорты – один из самых востребованных «соевых» гербицидов. Он контролирует многие виды однолетних двудольных сорняков – марь белую, горец вьюнковый, дурнишник, падалицу подсолнечника и др., вписывается в антирезистентные стратегии, мягкий по отношению к культуре. Фомесафен – востребованный компонент в защите сои от однолетних двудольных – щирицы запрокинутой, акалифы южной, амброзии полыннолистной и др., а также коммелины. Он обладает почвенным действием и контролирует резистентные популяции сорняков.

НЕТ РЕЗИСТЕНТНОСТИ

Именно в посевах сои все чаще возникает проблема устойчивых биотипов сорняков. Ее провоцирует монокультура сои и бесмен-

ное применение на ней гербицидов с одинаковым механизмом действия. В России и странах СНГ уже зафиксированы несколько случаев резистентности дурнишника полевого, щирицы запрокинутой и мари белой к гербицидам-ALS-ингибиторам. Кроме того, в регионах, где активно выращивают подсолнечник, особенно гибриды, устойчивые к гербицидам, все актуальнее становится проблема с его падалицей на сое. Когорта высокоэффективна и против падалицы.

ОПЫТНЫМ И НОВИЧКАМ

Творческий подход земледельцев Дальнего Востока к защите культуры от сорняков давно стал предметом вдохновения для соеводов-«новичков» из ЮФО и ЦЧР: высокая маржинальность сои провоцирует насыщение севооборотов этой культурой. В этих условиях некогда сугубо дальневосточные технологии становятся обыденностью и здесь. Например, кратность обработок гербицидами возрастает до трех раз, и Когорта часто занимает в схемах химвпрополки почетное



Биологическая эффективность гербицида Когорта против устойчивой мари белой из Амурской области. ЛИК компании «Август»



Биологическая эффективность гербицида Фабиан против устойчивой мари белой из Амурской области. ЛИК компании «Август»

место. А в экстремальных условиях основную гербицидную обработку проводят комбинациями препаратов для расширения спектра действия и усиления работы против определенных видов, и Когорта выступает для них отличной базой.

Эффективные смеси Когорты, 2 л/га со следующими партнерами: Алсион, 8 г/га – против мари белой и амброзии полынноли-

стой; Парадокс, 0,25 л/га – для контроля многолетних двудольных и некоторых однолетних злаковых; Плектор, 30 г/га – в целях борьбы с коммелиной и акалифой; Трейсер, 0,3 л/га – для уничтожения мари белой и падалицы подсолнечника.

ПРИМЕНЯЙТЕ ПРАВИЛЬНО

Для эффективной работы Когорты необходимо придерживаться простых правил.

1. Соблюдение дозировок – уменьшение нормы расхода гербицида ниже регламентируемых может не только снизить эффективность препарата, но и спровоцировать развитие устойчивости у сорняков.

2. Соблюдение сроков применения – помимо указанных в регламентах препарата фаз развития сои необходимо четко отслеживать наиболее уязвимые фазы развития сорняков, не допуская их перерастания перед опрыскиванием.

3. Добавление адьюванта. Так как Когорта – гербицид контактного действия, для нее важно хорошее покрытие листьев сорняков и усиление диффузии препарата в их поверхность. Поэтому рекомендуется добавлять в раствор адьюванты Аллюр, 0,1%-ный р-р или Галоп, 0,25%-ный р-р. Это значительно повысит эффективность гербицида в неблагоприятных погодных условиях и при борьбе со сложными сорняками (опушенными, покрытыми восковым налетом, с небольшой листовой поверхностью).

Материал подготовила
Ольга РУБЧИЦ
Фото из архива «Августа»



Краснодарский край. Когорта, 2 л/га + ПАВ Галоп, 0,25%-ный р-р, через 30 дней после обработки



Контроль без обработки на ту же дату



Приморский край. Когорта, 2 л/га + ПАВ Галоп, 0,25%-ный р-р, через 30 дней после обработки



Белгородская область. Справа – Когорта, 2 л/га + ПАВ Аллюр, 0,1%-ный р-р, через 30 дней после обработок

Контактная информация

Александр Владимирович ЛЫГИН
+7 (903) 108-32-50

ПРЕПАРАТЫ

Ланцея®.

Выпусти пар!



Ставропольский край, опыт 1. Слева направо: хозвариант, контроль и вариант с Ланцеей через 23 дня после обработки

В сезоне-2025 земледельцы смогут широко применить уникальный фунгицид премиум-класса Ланцея.

Новый препарат компании «Август» демонстрирует впечатляющую эффективность даже в условиях эпифитотий, долго контролирует инфекции, в том числе в паровой фазе, положительно действует на рост растений. И все это на фоне привлекательной экономики применения. Рассказывает специалист по зерновым культурам и кукурузе компании «Август» **Александр ГУРТОВОЙ**.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ

В испытаниях **на зерновых культурах** Ланцея отлично контролировала бурую и желтую ржавчины, септориоз листьев и колоса, пиренофороз, мучнистую росу, фузариоз колоса пшеницы. В спектр действия на ячмене входят: сетчатая и темно-бурая пятнистости, карликовая ржавчина, мучнистая роса, ринхоспориоз.

Протиоконазол в составе препарата подавляет биосинтез эргостерола, приводя к остановке развития и гибели патогенов. Это современное действующее вещество (д. в.) из класса триазолов способно более эффективно преодолевать выработанную устойчивость у возбудителей болезней к созданным ранее фунгицидам данной группы, оно обладает расширенным спектром действия, увеличенным периодом защиты и отличной биологической эффективностью.

Второе д. в. – **пикоксистробин** – нарушает энергетический обмен грибных клеток, останавливая

рост и развитие мицелия. Важная его особенность – действие в паровой фазе: Ланцея способна частично испаряться с поверхности обработанных листьев и распространяться в виде пара, препятствуя прорастанию спор и развитию инфекции. Это особенно важно для защиты частей растений, на которые не попал рабочий раствор.

Благодаря комбинации д. в., обладающих выраженным синергизмом, Ланцея действует на разные стадии развития патогенов. Например, виды ржавчины пикоксистробин контролирует, начиная с прорастания спор и до роста мицелия, а протиоконазол сдерживает болезни с момента заражения и до конечной стадии формирования пикнид.

Ланцея обеспечивает надежную профилактику заболеваний, при уже появившихся симптомах останавливает развитие патогенов (стоп-эффект), а также оказывает лечебное действие. Форма концентрата микроэмульсии способствует быстрому и полному поглощению препарата растением, а значит – ускоренной активации защиты культуры.

ПРОДУКТИВНОСТЬ

Ланцея стимулирует в растениях процессы поглощения и использования CO₂, улучшает работу фермента нитратредуктазы – растение эффективнее усваивает азот из почвы. Это очень важно для процессов образования

белков, построения клеток и тканей культуры.

Новый фунгицид повышает устойчивость растений к абиотическим факторам. Культура лучше переносит стресс, что увеличивает шансы на ее выживание и снижает риски потери урожая.

РЕКОМЕНДАЦИИ

На яровом и озимом ячмене допускается однократная обработка Ланцеей (оптимально – в фазе подфлагового листа) в норме расхода от 0,8 до 1 л/га.

На озимой и яровой пшенице разрешено двукратное применение в период вегетации в норме от 0,8 до 1 л/га. Первое профилактическое опрыскивание оптимально провести в фазе выхода в трубку культуры, второе – в фазе флага-листа. В дождливый год рекомендуется обработать посевы в фазе конец колосения - начало цветения в дозировке 1,6 л/га против фузариоза колоса. Это также поможет существенно снизить развитие «черни колоса».

Работать следует в ясную погоду при минимальной скорости ветра и температуре от 10 до 25 °С. В диапазоне температур 20 - 25 °С эффект паровой фазы проявляется максимально. Осадки, выпавшие через 2 - 3 ч с момента опрыскивания, не снижают эффективность фунгицида, но обработку следует прекратить за 1 - 2 ч до предполагаемого начала дождя.

Ланцея хорошо смешивается со многими другими средствами за-



Рязанская область. Вариант с Ланцеей через 14 дней после обработки



Рязанская область. Необработанный контроль на ту же дату

щиты растений. Но необходимо проверять совместимость компонентов смеси.

ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ

Специалисты «Августа» проводили испытания Ланцеи в разных регионах.

Ставропольский край, опыт 1. В сезоне-2023 со специалистом представительства «Августа» в Ставрополе Софьей Ениной мы проводили опыт в Красногвардейском районе на поле сорта озимой пшеницы Алексеич. Ланцею применили в норме расхода 1 л/га, в хозяйственном варианте использовали препарат на основе спироксамина, тебуконазола и триадименола в дозировке 0,6 л/га. В момент обработки культура находилась в фазе лигулы - соцветие внутри стебля сдвинуто вверх.

Спустя 23 дня после опрыскивания распространенность и интенсивность развития септориоза составили, соответственно: Ланцея – 10,2 и 17 %; хозяйственный вариант – 6,8 и 40,1; контроль без обработки – 31,5 и 100 %. По мучнистой росе получили следующие данные: Ланцея – не обнаружено; хозвариант – 0 и 1 %; контроль – 0,3 и 1,2 %.

По результатам уборки в варианте с Ланцеей получили 53,4 ц/га (прибавка + 7,1 ц/га!); в хозяйственном варианте – 51,1, в контроле – 46,3 ц/га.

Опыт 2. В том же году на Ставрополье вместе с менеджерами-технологами Владиславом и Ольгой Панченко мы заложили опыт в СПК «Колхоз Терновский». Ланцею, 1 л/га применили на сорте озимой пшеницы Таня в фазе первого междоузлия культуры. Через 21 день после обработки растительные образцы отправили в Диагностический центр «АгроЛаборатория-Ставрополь» и получили следующие данные по развитию

и распространенности мучнистой росы: Ланцея – 15,52 и 1,56 %; хозвариант (препарат на основе бензвиндифлупира, ципроконазола и пропиконазола в норме 0,5 л/га) – 20,3 и 2,04; необработанный контроль – 51,28 и 11,96 %.

Бункерная урожайность по вариантам составила: Ланцея – 59,1 ц/га; хозяйственный вариант – 58,2 ц/га.

При том, что в хозвариантах в указанных выше двух опытах тоже получили неплохую урожайность зерна, стоимость обработки 1 га Ланцеей была существенно ниже, а экономика защиты, соответственно, – выгоднее.

Рязанская область. В 2024 году в Сараевском районе наблюдали эпифитотию бурой ржавчины. Специалист отдела развития продаж Алина Мартиди и менеджер по продажам представительства «Августа» в п. Старожилово Павел Киселев провели профилактическую обработку Ланцеей, 1 л/га еще непораженного посева яровой пшеницы сорта Аквилон в фазе цветения.

Через 14 дней на необработанном контроле культура была полностью усыпана пустулами бурой ржавчины. У растений, защищенных Ланцеей, листовой аппарат был чистый, без признаков болезни.

Многочисленные двухлетние испытания подтверждают высокую и стабильную в различных условиях эффективность Ланцеи против широкого спектра заболеваний зерновых культур, а также значительное повышение урожайности при отличной экономике защиты.

Материал подготовила
Ольга РУБЧИЦ
Фото из архива «Августа»

Контактная информация

Александр Леонидович ГУРТОВОЙ
+7 (964) 610-02-90

АВГУСТ NON-STOP

«Казань Агро 2025»



А. Усков рассказывает Раису Татарстана Р. Минниханову о развитии «Августа» в республике

С 12 по 14 февраля в столице Татарстана проходила специализированная сельскохозяйственная выставка «Казань Агро 2025».

В этом году экспозиции, которые представили 276 компаний из 33 регионов России, а также зарубежных стран. За три дня ее посетили более 12 тыс. человек.

Генеральным спонсором форума выступила компания «Август». На ее стенде были представлены не только продукты основного производства — ХСЗР, но и семена с собственного семенного комплекса «Август-Тюлячи», а также семислойные полиэтиленовые рукава для хранения сельхозпродукции, которые выпускает завод «Август-Полимер». Там же производят тепличную и силосную пленку.

> 12 000 посетителей
276 компаний

Кроме того, на стенде Дилерского Центра «Август-Агротехнологии» можно было ознакомиться с различной отечественной и зарубежной техникой, а также запчастями, которые поставляются хозяйствам республики и за ее пределы.

Стенд «Августа» посетил Раис Республики Татарстан Рустам Минниханов. Здесь генеральный директор ГК «Август» Александр Усков и генеральный директор АО Фирма «Август» Михаил Данилов рассказали, как компания развивала свое присутствие в Татарстане в 2024 году, а также о ближайших и долгосрочных планах.

Опыт и экспертное мнение руководителей подразделений «Август-Агро» были востребованы на различных площадках деловой программы.

Так, в первый день выставки компания организовала мероприятие, в ходе которого исполнительный директор УК «Август-Агро» Гумер

Закиров и начальник коммерческого отдела УК Амир Галяутдинов рассказали о трейдинге сельхозпродукции и услугах элеватора

«Свияжск-Зернопродукт». Г. Закиров отметил: «В нынешней сложной ситуации хозяйствам, с которыми мы тесно работаем, оказываем и финансовую помощь: выдаем на определенных условиях авансы под поставку зерна урожая следующего года. В период действия высоких процентных ставок – это серьезная поддержка».

На профильных круглых столах начальник отдела растениеводства УК «Август-Агро» Владимир Зайляйсканс поделился с аграриями результатами возделывания высокомаржинальных культур по системе No-till, а заместитель генерального директора УК по животноводству Наталья Козлова рассказала о тонкостях племенной работы с КРС молочного направления на примере агрофирмы «Август-Муслюм».

Опыту компании по привлечению молодых специалистов, а также по целенаправленной работе со студентами профильных вузов и ссузов было посвящено выступление заместителя генерального директора УК по персоналу Натальи Циделко.

Не остались без внимания «Августа» студенты, аспиранты и молодые ученые. Ценные призы от компании были вручены победителям интеллектуального соревнования «Агрохакатон», а также научно-популярного мероприятия «Science Slam», в жюри которого вошли HR-специалисты холдинга.

Альбина САБИРОВА
Фото из архива выставки «Казань Агро 2025»

Тактическая защита сои



Когорта®

ГЕРБИЦИД

бентазон, 330 г/л + фомесафен, 150 г/л

С нами расти легче

